

中国能建:

适应形势新变化 坚定不移走出去

■ 本报记者 范丽敏



2019年中企走出去的征程,是充满机遇之路。

“今年,我国对外开放体制机制持续深化完善,企业走出去政策支持不断优化升级、投融资渠道日益丰富。”中国能源建设集团有限公司相关负责人近日在接受本报记者采访时说,与此同时,世界经济总体保持增长态势,发展中国家补缺口、发达国家升级改造的基础设施建设刚性需求旺盛,“一带一路”沿线国家交通运输、能源电力、建筑、市政环保等基建需求规模庞大,国际市场空间广阔;共建“一带一路”已经进入高质量发展阶段,与国际区域经济合作平台逐步对接,与国内区域经济发展规划日趋融合;对外承包

工程呈现出综合性、多元化发展趋势,正在由单一设施建设向综合性项目开发拓展,对外承包工程运作模式正由单纯性工程承包向多元化商业运作延伸。

中国能建是全球范围内从事工程项目规划咨询、勘测设计、工程建设、装备制造、投资运营为一体的综合服务商,是中国乃至全球电力行业最大的综合解决方案提供商之一。

上述负责人表示,回首2018年,在错综复杂的国际形势下,全球供应链、产业链、价值链深度调整的背景下,中国能建把握发展大势,遵循发展规律,经受住了严峻的市场形势、急迫的转型压力和繁重的保增长任务考验,总体保持了平稳发展的态势,改革实现了新突破,发展取得了新成绩,连续第五年进入《财富》世界500强。

“去年是‘一带一路’倡议提出5周年,也是中国能建国际业务的丰收年。”负责人举例说,承建的巴基斯坦最大水电站——N-J水电站实现一年投产全部4台机组;总承包建设的白罗斯最大的输变电工程——白俄罗斯核电输出及电力联网项目全面竣工;设计的世界单机容

量最大光伏电站——摩洛哥努尔三期塔式光热电站投入商运;总承包的越南永新燃煤电厂一期工程提前半年双投;设计建设的巴基斯坦百路凯122.3万千瓦联合循环电站高质量投产……助力当地经济社会发展与腾飞,也打响了“中国能建”的金字招牌。

据介绍,“一带一路”倡议提出5年来,中国能建深度融入、科学布局,国际业务新签合同、营业收入、利润总额占比持续提升。2018年,中国能建新签合同额4619.46亿元人民币,其中,海外新签合同额1421.19亿元,约占30.77%,同比增长7.06%,是“一带一路”建设名副其实的“中坚力量”。

与此同时,2019年中企走出去之路,也注定荆棘坎坷。

欧洲央行、IWF研究所等纷纷预测,由于保护主义抬头抑制了贸易增长,预计2019年全球经济将放缓。

有分析人士认为,金融危机以来,贸易保护主义、全球地缘政治风险总体呈上升趋势,并和金融市场预期风险之间表现出一定的相关性。

然而,优先发展国际业务,一直是中国能建业务转型的重中之重。

签订印尼雅2台66万千瓦坑口电站主体施工合同,印尼安汶2x15兆瓦燃煤电厂项目总承包合同,尼泊尔上塔木尔河水电站项目总承包合同,希腊MINOS 50兆瓦塔式光热发电项目总承包合同,菲律宾棉兰岛和维萨亚斯联网工程B包总承包合同,巴基斯坦贾姆肖罗燃煤电站机组安装工程总包合同……今年以来,中国能建相继中标多个境外重点工程项目,以首季开门红为全年国际业务发展赢得了主动。其中,希腊MINOS 50兆瓦塔式光热发电项目是中国能建葛洲坝国际公司与浙江中控太阳能技术有限公司组成的联合体,与英国投资商在希腊的成功合作,是中国光热发电产业首次以完整的“技术+设备+工程”模式走出去,进一步诠释了“一带一路”“共商、共建、共享”的核心要义。

据透露,2019年,中国能建将继续加大力度,将国际优先发展各项举措落实到位,持续提高公司国际业务的竞争力和贡献度。具体而言,将紧跟国家战略导向,抢抓“一带一路”、国际产能合作、周边基础设施互联互通、中非合作等机遇,进一步完善国际经营机制,优化国际市场布局,加大内部协同力度,形成国际市场开发合力,打造“中国能建”国际高端品牌。同时,中国能建将集中力量,着力推动重大项目的签约及生效,提高国际签约的稳定性,强化境外项目执行全过程管理,提高项目盈利水平。

“只要主动适应形势变化,在市场开拓、资源整合、资本运作和规范管理上做足功课,国际业务发展前景可期。”中国能建党委书记、董事长汪建平表示,中国能建将紧紧把握历史机遇,积极参与共建“一带一路”伟大事业,在电力、能源、基础设施以及民生工程等领域,分享成功经验,创新合作方式,实现互利共赢,为构建人类命运共同体贡献自己的力量。

◆ 企业动态

华为5G海外项目拿下又一单

港媒称,华为表示,土耳其第一大运营商 Turkcell 选择华为共同建设面向5G演进的全云化核心网项目。该项目将成为全球最大的云化EPC网络,也是全球首次同时商用云化网络、CUPS、灰度升级等5G演进关键技术的核心网。

华为将为 Turkcell 提供面向5G的全云化核心网解决方案,助力 Turkcell 达成网络云化转型、平滑演进5G的集团战略。而该项目也意味着全球领先运营商在面向5G演进的软件架构转型、网络架构转型、运维转型等方面取得了实质性进展。

到目前为止,华为已在全球签署超过490个云化核心网合同,帮助运营商构建弹性、健全、敏捷的全云化核心网,并向5G平滑演进。

力 Turkcell 达成网络云化转型、平滑演进5G的集团战略。而该项目也意味着全球领先运营商在面向5G演进的软件架构转型、网络架构转型、运维转型等方面取得了实质性进展。

到目前为止,华为已在全球签署超过490个云化核心网合同,帮助运营商构建弹性、健全、敏捷的全云化核心网,并向5G平滑演进。

中建建等企业有意参与巴西桥梁项目竞标

据路透社报道,中国交建正准备投标参与价值53亿雷亚尔(14.2亿美元)的巴西桥梁项目。

中国交建正在与中国铁建旗下的一家子公司洽商联合投标,不过是否投标以及是否联合投标都没有最终确定。

报道称,该项目涉及建造和运营连接巴伊亚州首府萨尔瓦多和伊塔帕里卡岛韦拉克鲁斯(Vera

Cruz)市的一座桥梁。这座桥梁是巴西刺激经济增长计划的一部分,也是伊塔帕里卡岛急需的基础设施,该岛是萨尔瓦多居民的周末海滩度假胜地。目前从萨尔瓦多至伊塔帕里卡岛的主要城市韦拉克鲁斯,只能乘坐渡轮或是开车四小时绕行这两个城市之间的海湾。

这一项目仍处于公众咨询阶段,尚未招标。(本报综合报道)

朝阳工商分局构建多元化消费纠纷化解机制



工商之窗

构建安全放心和谐的市场消费环境,是满足人民日益增长的美好生活需要的需要。一直以来,北京朝阳分局不遗余力地推进消费环境建设,严厉打击市场违法行为,让老百姓从内心真切地感到“安全、放心、和谐”。

牵头建立联席会议制度。在区政府支持下,朝阳区建立市场消费环境建设联席会议制度。25个成员单位牢固树立“一盘棋”的思想,完善工作协作机制和执法联动机制,加强联合消费教育引导工作,共建消费纠纷多元化解机制,引导企业自律,目前已有220家企业签署了《放心消费创建承诺书》。

积极探索跨部门联合惩戒。我分局以“朝阳区市场消费环境建设联席会议办公室”的名义召开了“单用途预付卡有关问题座谈会”,对联合

惩戒提出意见,建议联合多部门研判预付卡行业监管难题,并初拟了《关于加强预付卡消费管理的工作方案》,准备从事前、事中、事后三个阶段预防预付卡风险。

充分发挥人民调解专家机制。为更好保护消费者合法权益化解消费纠纷,开展多元化调解,结合朝阳区情况相继成立了家居建材消费纠纷人民调解委员会、机动车消费纠纷人民调解委员会和电子商务消费纠纷人民调解委员会。

加强与行业协会商会的紧密协作。分局一直同北京陶瓷商会、中国室内装饰协会施工委员会等行业协会、商会保持紧密的沟通、合作。朝阳工商分局、区消协与中国室内装饰协会施工委员会联合开展了“家装帮您看”公益活动,从消费者开工到竣工期间的任何家装问题,都可以报名求助,义务为装修业主提供专业咨询,现场察看家装质量,作出工程评估,按质量和环保要求给出专业意见。

一带一路,英国面对的完美机遇

■ 孟珂琳

“一带一路”倡议提出5年多来,这个覆盖全球超过60%人口和世界1/3以上贸易的倡议广受赞誉。已有超过150个国家和国际组织签署了共建“一带一路”合作文件,超过80个经贸合作区落地生根……许许多多类似的成果,都要归功于2017年在北京举办的首届“一带一路”国际合作高峰论坛。据悉,首届高峰论坛达成270多项具体成果。

时任伦敦金融城市长的鲍满诚参加了首届“一带一路”国际合作高峰论坛。他说,在伦敦金融城,我们尤其赞同“一带一路”倡议所彰显的理念,即所有国家都可以成为国际合作伙伴。我一贯

认为伦敦乃至英国是“一带一路”倡议的天然合作伙伴,伦敦金融城可以充分发挥特殊优势,为“一带一路”建设提供所需的金融服务和专业服务,支持“一带一路”建设深入开展。

凭借伦敦金融城在金融服务和专业服务方面的人力资源优势,我们可以在“一带一路”建设的许多领域发挥作用,包括绿色金融、咨询顾问、法律法规以及外汇等。作为世界领先的金融中心,伦敦金融城在金融服务基础设施建设方面有着几百年的经验,我们时刻准备着为中国和全球的合作伙伴提供支持,积极参与建设“一带一路”这一“世纪工程”。

在共建“一带一路”框架下,英中两国的合作有了长足的发展。2018年,许多英国企业家与鲍满诚一道访问中国,此访以共建“一带一路”为主要交流目的,见证了许多英中合作的机遇。我们认为,如果英国全方位参与“一带一路”建设,可实现价值180亿英镑的经济增长。我们希望通过鼓励“一带一路”相关对话,促进在英企业和相关国家支持这一倡议。

去年,伦敦金融城与中国金融学会绿色金融专业委员会共同发布了《“一带一路”绿色投资原则》,旨在通过鼓励参与项目投资的企业签署一系列自愿行为准则,将低碳和可持续发展的理念融入“一

路”建设。“绿色投资原则”于第九次中英经济财金对话提出,并由包括世界经济论坛、联合国责任投资原则组织、“一带一路”银行间常态化合作机制、绿色“一带一路”投资者联盟以及保尔森基金会等组织共同起草,受到了英中两国许多企业的欢迎和支持。

当然,任何倡议都可能遇到挑战和挫折。正因为如此,任何“一带一路”框架内的基础设施投资项目都有必要保持透明,以及努力实现金融和环境方面的可持续性。我们还应鼓励更加完善的监督和问责制。我非常期待参与到更多对话之中,与中国、英国乃至全球的合作者们共同探讨如何达成这

一目标。

我将前往中国参加在北京举行的第二届“一带一路”国际合作高峰论坛。各界对于第二届高峰论坛都充满期待。对英国而言,“脱欧”让我们意识到应该更大胆地拥抱各种机遇,“一带一路”倡议恰恰是完美的机遇,使我们能够利用现有优势,与各方携手共同为世界造福。作为伦敦金融城的代表,我非常确信在英国“脱欧”后,伦敦金融城依然能够保有卓越的金融中心地位,但若想让这一优势延续下去,我们就必须同中国这样的国际伙伴进一步紧密合作。

(作者为伦敦金融城政策与资源委员会主席)

隆国强:多方施策稳外贸稳出口

在日前召开的中国经济50人论坛2019年年会上,国务院发展研究中心副主任隆国强表示,稳外贸的关键在于稳出口,在全球经济减速导致外需不足和中国自身处于比较优势转换期这两个因素相互叠加的背景下,“稳出口”不能指望一招就灵,而是需要多方施策。

首先,着力降成本,增强出口企业竞争力。第一,改善出口企业,特别是出口型中小企业的金融服务,解决企业融资难融资贵的问题,降低资金成本;第二,适当提高出口退税率,尽可能做到足额退税,同时进一步加快出口退税的进度;第三,保持人民币汇率稳定,避免人民币过快升值;第四,清理对出口企业的各种收费,减少出口企业的缴费负担,更大力度地推进供给侧结构性改革中“降成本”的力度;第五,继续推进通关便利化改革,把改革的重点从压缩通关时效

转向降低通关环节的各种收费,切实降低通关的成本。

其次,开拓新市场。市场多元化是我国优化出口结构的长远大计,也是稳出口的有效举措。一是稳步推进“一带一路”建设,开拓沿线国家的市场;二是加大政策性金融机构对出口的支持力度;三是加大对中小企业开拓海外市场的支持力度。

再次,用好新技术新成果,通过创新增强企业竞争力。第一,充分发挥跨境电商对扩大出口的作用;第二,支持出口企业加大技术创新,开发新产品,提高出口商品的附加值,推动出口结构升级;第三,加大工业机器人的应用,促进劳动密集型出口企业的转型,增强劳动密集型传统产品的国际竞争力,避免这些产业大规模对外转移。

最后,大力推动服务贸易出口。进一步深入推进服务贸易创新发展的试点,及时总结推广成功经验,形成有利于增强服务贸易竞争力的体制环境,进一步扩大服务业对外开放,引入优质资源和竞争压力,增加服务业的国际竞争力。同时要用好信息技术革命的成果,大力发展服务外包等产业。(来源:经济参考报)

“中国朋友帮我们建设现代化水电站”

■ 丁雪真

中巴经济走廊首个水电投资项目——卡洛特水电站去年9月顺利实现大江截流,目前进入施工高峰期,超过4000名中巴两国建设者和近500台大型机械设备如今正在现场作业。作为巴基斯坦首个完全使用中国技术和中国标准建设的水电投资项目,卡洛特水电站建成后将为该国带来廉价的清洁能源,为其经济发展提供强大动力。

三峡集团还投资约1.5亿元为卡洛特水电站“量身打造”了环境保护专项规划,其中仅生产废(污)水处理一项就广泛采用了世界一流的环保设备并采取了严格的环保措施。卡洛特水电站项目环境安全经理穆罕默德·曼苏尔·汗告诉记者,项目建设过程中切实践行了环保理念,“只有打造环境友好型工程,才能真正可持续地造福当地人民”。

严格把关——中国标准落地生根

随着“一带一路”建设的不断

总量的70%,大坝基础开挖工作已完成总量的80%,预计今年5月初就可以开始填筑工作。”

据介绍,卡洛特水电站项目总投资约17.4亿美元,总装机容量72万千瓦,年发电量约32亿度,年利用小时数约4452小时。首台机组预计将于2021年4月具备发电条件,全部4台机组计划于同年11月投产发电。

“在了解了我们的技术优势之后,巴方专家对中国水电的技术能力和发展水平充分认可,卡洛特水电站也最终成为巴基斯坦首个完全使用中国技术和中国标准建设的水电投资项目。”三峡集团卡洛特水电站项目公司总经理严新德告诉记者,为建好卡洛特水电站,中方为该项目提供了全产业链的系统集成服务,专门成立了巴基斯坦项目专家组,从设计到建设,从工程到财务,对项目全方位审核把关,并立足长远提出流域开发方案。

“水电是巴基斯坦当前能源开发的主要方向,中国技术和经验将帮助我们因地制宜发展水电事

业。”巴基斯坦独立新闻社中国业务总监贾德·阿赫塔尔曾探访过三峡水电站,他告诉记者:“我当时就想,如果巴基斯坦能有这么一座水电站,缺水问题是不是就能得到解决?没想到,这座水电站的设计者和建设者们真的来到巴基斯坦,中国朋友帮我们建设了现代化水电站。”

促进就业——积极承担社会责任

卡洛特水电站的建设有效带动了当地就业,项目工地周围自然形成了一处“周末集市”。每逢节假日,当地商贩都会在此向人们销售零食、日用品等。在卡洛特水电站项目人力资源部工作的纪伯伦·拉赫曼告诉记者:“这既方便大家的生活,也为当地民众开辟了新的就业渠道。”

卡洛特水电站项目工程管理部助理工程师伊赞·阿克巴尔说,项目建设团队中,一半以上都是本地员工,“在施工高峰时段,项

目共为当地提供近2300个就业岗位。此外,中国企业还为我们提供了必要的职业技能培训,培养了大批专业技术人才。”

卡洛特水电站项目不仅为当地员工提供了学习成长的机会,还积极承担社会责任,造福当地社会。项目中还包括总投资超过600万美元的社会责任实施项目,旨在通过维修公共供水系统和道路、修建公共图书馆和休息室等,切实改善当地基础设施,提升居民生活水平。

“对于长期受到缺电困扰的巴基斯坦人民来说,建设这样一座现代化的大型水电站意义重大。”放弃迪拜舒适工作、回国加入卡洛特水电站项目建设的健康、安全及环保部经理安萨尔·阿巴斯告诉记者,这一项目为许许多多当地人提供了实现理想的平台,“在这里工作能够为推动我们国家发展作出实实在在的贡献,这是巴基斯坦的幸福,我一定不能错过”。