

离岸银行业务为“走出去”企业保驾护航

——访浦发银行总行公司及投资银行总部离岸业务部总经理任军

□ 本报记者 丁翊轩



浦发银行总行公司及投资银行总部离岸业务部总经理任军

编者按:在世界经济全球化的大背景下,随着我国改革开放的不断深入,加快了中国经济与世界融合的步伐,促使越来越多的企业走向国门谋发展。对于一些跨国经营经验比较缺乏的企业群体来讲,在“走出去”过程中不可避免地会因陌生的海外经营环境、缺位的海外金融服务等而面临经营风险,甚至陷入比较严重的经营困境。对此,国内银行可有为之保驾护航的万全之策?带着这个问题,本报记者采访了浦发银行总行公司及投资银行总部离岸业务部总经理任军。

进取和风险间的平衡木
近年来,我国政府加快了以海外投资为核心内容的“走出去”经济战略的实施步伐,大力推动中国企业进行海外投资,国内中资企业集团在全球经济一体化的趋势下,走向国门、走向海外发展的需求日益增长。全国各地已有一大批优质大中型企业集团实施了海外战略发展,同时正准备走向海外的大中型公司也日益增长。
自加入WTO以来,中国“走

出去”战略已扩展至近200个国家和地区。由于中国企业通常需要依托国内母公司的雄厚实力开展跨国经营活动,企业海外经营与国内业务发展的联动性较强,因此面对陌生的境外金融环境,中国庞大的“走出去”企业在跨国经营过程中日益迫切要求既熟悉企业在国内业务运作的特点,又具有海外金融服务能力的银行为其跨国经营提供及时、便捷的跟随式境外金融服务。而离岸银行业务作为可在本国内直接面向遍布全球各地的境外注册企业提供的境外金融服务,使其可以比较顺畅地连接国内外两个市场,让一家银行在境内同时提供海内外联动服务成为可能。有鉴于此,在“走出去”大潮日益澎湃的今天,发展离岸银行业务可谓正当其时。

“离岸业务跟境内业务有很大的区别,这项业务需要面对的客户、海外市场环境、法律环境等是完全跟境内不一样的。国际金融危机的爆发,使得中国不少‘走出去’企业增加了海外并购的机会。当这些企业真正参与到境外

投资的时候,我们会看到其中存在着许多风险。银行的风险其实是和企业风险紧密相联的,我们会更看重企业在境外并购项目上把控运作风险的程度。与此同时,银监会对离岸业务的风险考核标准也是远远超过单个客户的某个项目风险评估标准的。在这种情况下,金融机构更多的是要提高自身的风险管理能力,并借助某些中介机构(如境外当地的律师事务所等)的帮助来有效把控风险。”任军说。

在采访中任军介绍说,很多中资企业在国外注册以后,会到中资银行来开立离岸账户,这些离岸账户最后能否开立会涉及到许多方面的问题,作为金融机构,我们必须了解这家公司的业务经营情况、注册所在地的法律规定等诸多背景情况,以防范客户风险。目前我们开展离岸业务选择的客户大部分是中资“走出去”企业,有利于我们比较全面地掌握企业的总体经营情况,这在很大程度上也能帮助我们降低离岸业务的经营风险。

丰富的产品
据了解,浦发银行目前经国家监管部门批准,可以在境内直接向境外注册企业提供涵盖外汇存款、外汇贷款和贸易融资、国际结算、外汇买卖、外汇担保、代客理财和咨询见证等众多银行产品和服务领域的境外银行服务。利用这一特殊的金融服务平台,辅

以强大的“离岸网上银行”等诸多电子银行服务功能,浦发银行针对“走出去”企业在跨境资金管理、境外融资、财务成本控制等方面面临的困境与难题已设计推出了一系列的解决方案。
“浦发银行离岸账户跨境资金管理方案”覆盖了主要国际结算货币,以其管理灵活、存汇便捷、电子化支付高效和资金安全的诸多服务优势兼顾了企业“既要管好,又不管死”的跨境资金管理需求。
“浦发银行在线离岸银行服务方案”针对企业海外经营中频

繁发生的远程查询、交易需求,通过电子化金融创新手段,为客户提供7x24小时的在线离岸账户信息查询、离岸汇款、活期存款互转、外汇买卖申请和其他各类离岸业务自助服务功能。
“浦发银行内保外贷服务方案”将母公司的国内资金或授信资源有效转化为对其境外子公司的全球授信和融资支持,成为解决“走出去”企业融资困境的有效途径,使“走出去”企业依托境内母公司的资金实力,在全球化投资经营过程中充分享受到银行全球授信的便利。
“浦发银行离岸贸易结算和融资服务方案”则方便“走出去”企业在境内建立全球贸易转单操作平台,充分利用境内母公司的人力资源降低公司整体财务成本,并通过境外业务的本土化操作大大提高业务处理效率。
“浦发银行离岸避险保值服务方案”可根据企业跨国交易过程中规避利率、汇率市场风险的需要提供量身定制的避险组合方案,为客户开展跨国经营保驾护航,同时浦发银行提供的丰富资金管理产品也有助于企业有效提高闲余资金的运作效率。

通过采访,记者深刻地体会到,面对纷繁复杂的外部环境,离岸银行业务正以其本地化的海外银行服务特点成为保驾护航中国“走出去”企业的一把利器。
在采访的最后,任军在圆满的一段话为本次采访划上了圆满的句号:“面对目前不断变化的国际经济形势下中国‘走出去’企业日益发展的跨境金融服务需求,浦发银行将进一步夯实已形成的离岸业务经营服务优势,不断提高离岸银行跨境跟随服务能力,一如既往地发挥离岸业务平台优势,通过境内外、离在岸产品和服务的有效组合,更好地为中国企业‘走出去’经营提供坚实的金融服务保障。”

浦发银行在境内建立全球贸易转单操作平台,充分利用境内母公司的人力资源降低公司整体财务成本,并通过境外业务的本土化操作大大提高业务处理效率。

浦发银行在境内建立全球贸易转单操作平台,充分利用境内母公司的人力资源降低公司整体财务成本,并通过境外业务的本土化操作大大提高业务处理效率。

浦发银行在境内建立全球贸易转单操作平台,充分利用境内母公司的人力资源降低公司整体财务成本,并通过境外业务的本土化操作大大提高业务处理效率。

浦发银行在境内建立全球贸易转单操作平台,充分利用境内母公司的人力资源降低公司整体财务成本,并通过境外业务的本土化操作大大提高业务处理效率。

浦发银行在境内建立全球贸易转单操作平台,充分利用境内母公司的人力资源降低公司整体财务成本,并通过境外业务的本土化操作大大提高业务处理效率。

信用管理



为您提供以下资讯

首届中国信用管理大会在京召开

本报讯 近日,首届中国信用管理大会在全国政协大礼堂隆重开幕,全国政协副主席厉无畏、九届全国政协副主席王文元等国家领导人,铁道部原部长、中国工程院院士傅志寰,全国工商联原副主席王治国,国家税务总局原副局长、中国注册税务师协会会长许善达,商务部市场秩序司司长向欣,中国市场经济学会副会长、中国市场经济信用工作委员会主任、国家工商行政管理局市场监督司司长赵凤梧,中国管理科学研究院常务副院长孙钱章,中国管理科学研究院副院长田志强,中国管理科学研究院企业管理创新研究所所长陈贵等部委领导、信用管理专家及媒体代表出席了大会开幕式,200余名来自全国的信用管理机构代表、信用管理研究者、信用管理从业者以及企业管理者等各界人士出席了本次盛会。

在这次大会上,全国政协副主席厉无畏、王文元分别作了重要讲话。商务部市场秩序司司长向欣、中国市场经济信用工作委员会主任、国家工商行政管理局市场监督司司长赵凤梧分别做了题为“发展商业信用防范交易风险有效扩大国内需求”及“时代的呼唤——加强信用管理,加快信用管理人才培养”的主题报告。

据报道,在本届中国信用管理大会举办的“中国信用建设贡献奖”系列评选活动中,山西证券股份有限公司、四川川利集团、东莞市冠宏电控设备有限公司、孔子国际控股有限公司、江苏韩基基础设施工程有限公司等企业最终获得“2008—2009中国信用建设突出贡献奖”、“改革开放30年中国信用建设突出贡献奖”、“建国60年中国信用建设突出贡献奖”、“2008—2009中国百佳诚信经营企业”等荣誉称号。

在这次评选活动中,华安(北京)国际保险经纪有限公司获得“2008—2009中国百佳诚信经营企业”荣誉称号,该公司董事长杨智中荣获“2008—2009中国百杰诚信企业家”个人荣誉称号。据杨智中介绍,华安(北京)国际保险经纪有限公司秉承国际社会的金融服务业成熟的“百年老店”的经营理念,致力于“华安国际”的品牌建设,打造具有永久经营能力和可持续发展动力的风险管理和保险服务企业。(张毓镜)

工行一季度净利润同比增长6%

本报讯 中国工商银行(SH:601398, HK:01398)以下简称工行近日公布的第一季度经营业绩显示,按照国际财务报告准则,2009年第一季度工行实现税后利润352.89亿元,比上年同期增长6.03%。每股收益为人民币0.11元,比上年同期增长10%。

截至今年一季度末,工行继续实现了不良贷款绝对额和占比的“双下降”,不良贷款余额比上年末减少18.32亿元;不良贷款率为1.97%,比

上年末下降0.32个百分点;与此同时,工行的拨备覆盖率继续提高,一季度末达到132.02%,比上年末提高1.87个百分点。

一季度,工行各项贷款增加6364亿元,增长13.92%,比去年同期多增4577亿元。从贷款的投向上看,积极支持了国家重点项目建设、符合国家产业政策的重点行业和重点企业的发展。工行还十分重视中小企业对促进经济和就业增长的重要作用,

进一步改进了对中小企业特别是小型企业的金融服务,一季度中小企业融资增加3965亿元,占到了同期全部贷款增量的61%,较好地满足了中小企业的资金需求。

今年一季度工行的手续费及佣金净收入达到135亿元,同比增长9.66%,较去年第二、三、四季度分别增长11.7%、34.1%、43.8%,对整体利润的成长发挥了重要的支撑作用。(金莹)

华夏银行2008年实现净利润同比增长46.15%

本报讯 近日,华夏银行发布2008年年报,2008年该行实现营业收入176.11亿元,比2007年同期增加33.51亿元,增长23.50%;实现利润总额40.07亿元,增长4.86%;实现净利润30.71亿元,增长46.15%,基本每股收益由2007年的0.5元上升至0.7元。

与此同时,2008年,该行资产质量继续保持良好的局面,截至2008年末,该行不良贷款率1.82%,比2007年末下降0.43个百分点。年报中尤其提到,报告期末,公司各行业不良贷款率超过对不良贷款平均比例(1.94%)的主要是农林牧渔业6.49%、居民服务和其他服务业

6.37%、信息传输、计算机服务和软件业5.52%、房地产业3.68%、租赁和商务服务业3.65%、批发和零售业3.39%、教育3.04%。公司各地区不良贷款率超过全行不良贷款平均比例(1.82%)的是华南及华中地区4.61%、华北及东北地区1.86%,而华东地区、西部地区不良贷款率低于全行不良贷款总体比例。

截至2008年末,该行资本充足率达到11.40%,比2007年末提高3.13个百分点。华夏银行称,公司将进一步完善资本补充机制,不断提升资本实力,一是通过内部积累,不断充实资本实力;二是充分运用次级债、混合资本债券和股票增发等工具,适时实施资本

融资;三是积极研究国家允许的其他资本补充工具,拓宽资本补充渠道。

华夏银行同时公布了董事会决议公告,董事会同意将对该行前三大股东首钢、国家电网公司、德意志银行及其关联企业提供近80亿元综合授信。华夏银行称,对首钢、国家电网公司及其关联企业的关联交易是该行正常的综合授信业务,对公司正常经营活动及财务状况无重大影响。对德意志银行的综合授信,将进一步促进双方在资产负债管理、风险管理、中小企业金融服务、资金管理以及金融产品研发、零售银行业务、基金业务、流程再造和科技管理等领域的深入合作,增强华夏银行核心竞争力。(朱玲)

深发展供应链金融荣膺中国管理学院奖

本报讯 近日,深圳发展银行供应链融资模式荣膺第三届中国管理学院奖“十佳管理创新”奖项第一名。据了解,供应链金融旗下“池融资”系列产品在第四届中国企业创业投融资高峰论坛上,被推选为“全国中小企业最受欢迎金融产品”。

深圳发展银行贸易融资总监马黎民先生代表深发展领奖并发表了获奖感言。马总称,“这个奖项对于深发展来讲意义重大,在此之前我们也获得了来自政府颁发的奖项,是政府对我行为中小企业融资做出的贡献的肯定。今天,更重要的是,学术界再次肯定了供应链金融模式的巨大商业价值,不仅对深圳发展银行有价值,更对社会有贡献。供应链金融的融资模式摆脱了传统注重抵押担保的信贷思维,

它既是一种营销模式,更重要的是风险管理的模式,不是静态看单个中小企业,而是通过审视整个产业链条来进行风险管控,解决中小企业的信贷准入问题。通过控制的资金流、信息流和物流,有效控制了银行过去发放融资过程中的信息不对称造成信贷风险。”

经过近10年的探索和实践,目前深发展已经建立起供应链金融完整的运营体系。截至2007年12月末,深发展存量贸易融资客户将近3000家,贸易融资表内外授信余额近800亿元,贸易融资不良率始终控制在1%以下。2008年,深发展进一步加大了贸易融资业务的操作风险控制,业务资产质量继续保持良好,不良率保持在1%以下。深发展2008年底的贸易融资客户数较2007年末增长30%,表内外授信

余额增幅10%,在经济下行态势下仍然保持了良好的业务成长。

据该行产品专家介绍,深发展首创的“池融资”理念,是将企业日常、零散、小额的应收款、背书商业汇票、出口退税申报证明单据等积累起来,转让给该行,由该行为企业建立相应的应收账款“池”,并根据“池”容量为企业提供一定比例的融资,企业可随需而取,将零散应收账款快速变现。“池融资”产品自2007年面市以来,已形成了出口应收账款池、出口发票池、出口退税池、国内保理池和票据池等5项特色产品,迄今已有数百家企业通过此方式获得融资支持。(丁翊轩)

金融快线

融通供应之链 汇聚共赢之源

供应链金融服务

- 供应链融资解决方案
- 供应链电子化支持方案
- 离岸银行服务方案

新引擎是推动世界前进的无穷动力,企业的发展同样需要恒久不断的金融支持。“浦发创富”全面推出供应链金融服务,提供优质高效的金融支持,为企业注入强劲发展动力。

客户服务热线: 95528 www.spdb.com.cn