



本报讯 据财政部网站消息,5月份,全国财政收入6569.47亿元,比去年同月增加301.32亿元,增长4.8%。其中,中央本级收入4063.43亿元,同比增长5.7%;地方本级收入2506.04亿元,同比增长3.3%。主要收入项目:国内增值税同比下降4.7%,国内消费税同比增长91.2%(剔除成品油税费改革增收因素实际增长9.1%),营业税同比增长14%,企业所得税同比下降8.9%,个人所得税同比增长0.9%,进口货物增值税、消费税同比下降18.9%,关税同比下降36.9%,证券交易印花税同比下降39.8%,车辆购置税同比下降4.7%,外贸出口

退税同比增长8.5%(相应减少财政收入),非税收入同比增长1.3倍。

1月至5月累计,全国财政收入27108.67亿元,完成预算的40.9%,比去年同期减少1955.7亿元,下降6.7%。

全国财政收入下降的主要原因:一是经济增长放缓,企业效益下滑,财政收入来源减少;二是实施积极的财政政策,进行结构性减税,增加出口退税,政策性减收很多;三是PPI、CPI双下降,相应使以现价计算的财政收入减少。

(王 喑)

特稿

中日探求贸易投资危机解决对策

如果说美国是中国在世界经济舞台上的重要战略伙伴,日本至少是中国在立足亚洲和放眼世界的努力中不可或缺的战略合作者。当然,能否实现中日两国经济发展的双赢,还取决于双方领导层的高瞻远瞩,企业家之间的精诚合作和两国人民求同存异、互相帮助的包容胸怀……

详见第3版

王岐山出席上海世博会吉祥物“海宝”落户日本爱知世博园仪式

6月9日,中国国务院副总理王岐山在结束出席第二次中日经济高层对话活动后,专程到日本爱知县出席上海世博会吉祥物“海宝”落户爱知世博园仪式,并考察了解日本爱知世博会有关情况,宣传介绍2010年上海世博会……

详见第5版

中国企业海外收购屡遇挫

“国家色彩”遭外方猜忌抵制

□ 龚 雯

近日,世界第三大铁矿生产商力拓解除与中铝达成的195亿美元融资协议,转而与必和必拓联姻,意味着我国最大一起境外并购交易功败垂成。与此同时,刚破产的美国通用汽车旗下品牌悍马被四川一家名不见经传的民企腾中重工收购,激起广泛热议。

力拓给我们又上了一课

年初以来,虽然国际金融危机并未见底,外部环境变数增加,但由于市场走势比预期的要明朗,许多国内企业不再观望,对外投资意愿趋强,参与跨国并购案增多。据商务部统计,前五个月并购占我境外总投资比重超过40%。

商务部合作司负责人认为,今年企业“走出去”仍处于重要战略节点,一些境外企业资产因危机而迅速缩水,国内企业去境外并购优质公司、资产的机会多了,投资成本降低,交易条件改善,在投资中有可能处于较有利的位置。眼下外贸滑坡,以投资带动出口无疑是开拓市场的一条捷径,企业也希望通过扩大对外投资来重新布局。

俗话说“买的没有卖的精”,4年前,中海油竞购优尼科失败已是明证,此次力拓对中铝毁约,给所有中国企业又上了一课。不管其背后的决定因素是商业利益、政治博弈

或其他,都折射出国内企业缺乏经验,准备不足,境外投资的操作不够老到娴熟。何况较之国内资产重组,跨国并购在很大程度上还要看全球经济形势变化,要看资产所在国的政策、法律、文化环境。不断蔓延的投资保护主义,也是我国企业面临的一个新挑战,加大了谈判难度和并购复杂性。

去境外买什么?为什么买?

有人这样形容近两年中资企业海外并购:“起初声势浩大,中途一波三折,最终黯然收场。”由此引发了一个问题:境外投资是为了什么?应该投资什么?

商务部研究员邢厚媛指出,风险控制直接关系到境外投资成败。尽管腾中重工收购悍马还未尘埃落定,不能妄下论断,但必须看到,人家不会把好东西轻易给你,率性盲目往往吃亏。境外投资绝不仅仅是为了抄底,更不可抱着捡“甩货”的侥幸,在跨国并购的谋划、运营方面,国内多数企业尚处初步阶段,与发达国家差距明显,“绝不等于谁手头有美元谁就能搞定”。

不少人质疑悍马的市场前景,担心“悍马会变死马”。据悉,悍马此前多次找过吉利集团,而吉利经过深思熟虑,收购了全球第二大自动变速器企业澳大利亚DSI公司,DSI的自动变速箱产能和技术是国内现在最

缺乏的。吉利董事长李书福表示,任何海外并购都有风险,没合适的就坚决不做,不能因为便宜就出手。

20年前,日本企业曾高调进军经济走低的美国,大举收购美国落后的技术设备以及标志性建筑、娱乐产业等,结果把自己拖入泥沼,损失惨重。邢厚媛说:“别总想一口吃个大的,要掂量有没有能耐吃下。”有时候,交易不难整合难,德国戴姆勒奔驰公司花了多年功夫都没搞好克莱斯勒的整合。我国TCL吞下汤姆逊、上汽收购双龙等项目,也都败在整合上。

商务部合作司处长李永军认为,境外并购的战略目标和方向要清晰,出发点应回归到企业的长远发展和提升竞争力,而非逞一时之快。某个项目买不买,最关键的是看它有没有市场、产品能否卖得动。否则,多么知名的卖家、多么大的品牌都没啥意义。具体来讲,不妨先去收购那些规模适度、产品和技术较集中的企业;交易额暂以10亿美元以内为宜,即使不成功,代价也不算太大。

积极出击 慎重出手

目前中国企业在境外投资方式上,越来越多地向跨国并购、参股、境外上市等多形式扩展,这是大势所趋。我国宏观经济状况

较好,外汇储备充足,人民币汇率相对稳定,企业跨国竞争力有所提高,适当加快对外投资特别是并购步伐,此其时矣。

邢厚媛提出,要“战略上积极,战术上慎重”。商务部合作司司长吴喜林认为,企业对外投资更应理性,一是量力而行,这个“力”指资金实力、管理水平和人才储备;二是摸清底细,深入研究掌握东道国法律法规、风土人情、习惯做法、市场环境、劳动力成本等。在此基础上,鼓励有条件、有实力的企业“走出去”。政府要做的,是在管理上便利化,并在制度层面营造宽松环境。

另外值得注意的是,央企仍是境外投资主力军,但民营企业表现很活跃,内在动力更强。专家直言,一些央企在收购中遇挫,一大原因是其拥有的“国家色彩”屡遭外方猜忌和抵制,进而受到政治干扰。一些发达国家对我国投资的态度是:“买国债?欢迎。买资源?没门。买核心企业?绝不可能!”因此,应多引导民间资本、民营企业参与境外投资和并购,并在政策上予以扶持,形成良性互动,让境外并购之路走得更顺畅。

本期关注

海外视野

美国政府金融监管改革计划公布在即

本报讯 美国总统奥巴马将于本月17日公布金融监管改革计划。有观察人士认为,这一计划出台的“表面”意义或大于“实质”影响。奥巴马及其执政团队需要通过推出这一计划,展现其在面对金融危机时,有所反应。

据美国媒体报道,6月16日美国财政部长盖特纳就这一已经讨论半年之久的计划接受国会质询。研究机构托尔集团高级研究总监杜什杨特·沙赫拉瓦特指出:“在目前环境下,监管已经不是一个行业范畴内的问题,而是一个政治问题。”

一些分析人士预计,新的金融监管改革计划可能包括一些新的内容,例如政府有权接管关系重大的非银行机构;对冲基金和衍生品场外交易将被纳入监管;政府设立机构保护金融产品消费者的相关权益等。

金融监管指出,由于目前美国金融和经济形势出现一些企稳好转迹象,再加上受监管的银行业等在国会中的影响力巨大,因此计划“亮相”的版本可能比过去人们猜想的要宽松。另外,监管调整的一些具体内容还需要更多时间确定。

据路透社报道,不久前共和党议员已经提出了更温和的改革建议。此外,原来被认为可能会被整合职能的证券交易委员会和商品期货交易委员会也将被保留。(欣 华)

韩国财政有望于2014年前达到平衡

本报讯 据韩联社报道,国际货币基金组织(IMF)15日发表报告说,在全球20个主要经济体中,韩国财政状况较好,并有望于2014年前实现财政平衡。

报告说,今年韩国财政赤字将占国内生产总值(GDP)的3.2%,明年有可能上升至4.7%。但报告认为,由于韩国政府在经济复苏后预计将推行紧缩开支政策,韩国财政有望在2014年前达到财政平衡,使韩国成为全球摆脱财政赤字的少数国家之一。

为抵御金融危机对韩国出口和内需的影响,韩国政府采取了一系列刺激经济措施,包括减税和增加财政支出。韩国国会今年4月份通过了一项约合225亿美元的额外财政预算,以帮助政府应对低迷的经济。虽然有观点认为,额外预算可能会加重政府的财政负担,但韩国企划财政部长官尹增铉近日表示,韩国政府将继续推行“扩张性”的宏观经济政策,以加快经济复苏步伐。

据韩国中央银行——韩国银行预测,作为亚洲第四大经济体,今年韩国经济可能下降2.4%,为10多年来首次出现负增长。(钟 辛)

新闻速递

5月份工业增加值增8.9%遭质疑

本报讯 国家统计局日前公布的工业增加值数据受到经济学家质疑。统计局公布,5月份当月全国规模以上工业企业增加值同比增长8.9%,增幅较4月份加快1.6个百分点。

这一增长速度也是去年10月份以来增速的最高月份。

但中国宏观经济学会秘书长王建伟说,工业增加值的同比增幅“也就在5%左右”。

工业增加值是反映经济走势的一个重要指标,如果它真的加速增长了,应该预示着国民经济正在止跌回稳。

王建伟认为,当前企业去库存化的过程还未结束,所以5月份黑色金属冶炼及压延加工业的出厂价格才会同比下降22.4%,这说明企业的投资需求不足。能源消费和工业用电量数据也同样说明了这一问题。

据他估计,现在的工业增长速度和投资速度快速增加,要么和地方层层保增长压速度有关,要么和之前的投资在建项目加速完成有关。“不久前我遇到任志强,他对我说,地产界现在就是加速开发在建项目,但是不上新项目。后来我又问了几个地产的老总,结果如出一辙。”王建伟说,房地产行业作为民间投资的风向标,其占固定资产投资1/4,产业链上有40多个行业,如果它都不上马新的项目,工业增长恐怕很难快速恢复。(方 烨)



资料图片

5月实际外商直接投资下降17.8%

国家商务部6月15日发布数据显示,中国1月至5月实际使用外资金额340.5亿美元,同比下降20.4%;全国新批设立外商投资企业7890家,同比下降33.8%。5月份当月,实际使用外资金额63.79亿美元,同比下降17.8%,全国新批设立外商投资企业1649家,同比下降32%。

此外,2009年1月至5月,中西部地区实际使用外资降幅高于全国平均水平,中部地区下降35.7%,西部地区下降30.2%。(尚 征)

悍马腾中啼笑姻缘漫谈(二)

□ 本报评论员 李跃坤

中国西南地区冲出一匹“黑马”,在举世惊讶的目光中决定购买美国通用旗下的“悍马”品牌,腾中悍马联姻,已然成为中国、美国甚至世界汽车业关注的焦点。而曾经名不见经传的四川腾中重工机械有限公司在一夜之间就名扬天下了,甬管腾中“腾”悍马是真是假,腾中不花钱的广告效应已然达致。

想起一个关于美国前总统克林顿的“事故”:一个人写书给克林顿看,克林顿看完说好。写书人立即对外宣传,一本总统说好的书,非常畅销。尝到甜头,这个人又写了本书,给克林顿看,克林顿不想做冤大头,说不好。写书人对外宣传,一本总统说不好的书——还是畅销。第三次,克林顿不置可否,写书人对外宣传,一本总统不置可否的书——畅销到底。没辙,傍上了,山高人为峰,想不出名都难。

不过广告效应从来都是把双刃剑。在腾中的“简历”上,腾中是一家尚处“幼年期”的民企,当产品系统化反应釜及桥梁伸缩构件等,技术含量有限,与高科技无缘;腾中也把别的整车厂生产的汽车底盘

买来,从事混凝土搅拌机、油罐车的改装业务,但绝对没“玩”过真正的汽车生产和经营。总之,腾中的现状如同开杂货铺,产业分布“杂”而“散”。

对通用汽车和腾中重工“牵手”案,作为中国最权威的两家中央媒体,也不看好。6月3日,通用汽车和腾中重工“牵手”消息披露后,新华社记者当即发表“新闻分析:中国民企收购悍马的‘不可行性’分析”,称“由于收购方四川腾中重工机械有限公司缺乏乘用车研发、制造和营销的经验,记者认为,以降低收购风险的角度出发,收购方应当认真地收购悍马的‘不可行性’分析,在收购中对未来可能遇到的各种危机做好应对准备。”6月4日出版的《人民日报》也发表评论“买‘马’容易 养‘马’难”,称“我们也要警醒,危机给世界经济带来很多不确定因素,也加大了境外投资企业的市场风险。中国企业对外投资发展时间短,国际化经营起步晚,在资金实力、市场渠道、管理经验等方面与国外跨国公司相比存在很大差距。因此,并购成功率并不是很高。就拿汽车行业来说,上汽陷于收购韩国双龙的烂摊子中,就

是‘前车之鉴’。”

不少业内人士预测,腾中重工驾驭“悍马”将如骑虎背,一是随着全球资源紧缺,悍马品牌在全球市场销量不断萎缩,前四个月只卖出4019辆,与去年同期相比下降了67%;二是把美国的“油老虎”进行技术改造难度系数很大,目前大排量汽车生产不符合中国的产业政策。这等于说,四川腾中重工如果真购买悍马生产线,面临的不仅是市场拓展,更主要的还有技术考验,如果不能具备这两个前提,其前景就有可能变成陷阱。

产品线来看,腾中重工和悍马汽车大相径庭;而在品牌上,互相也不能为对方带来增值空间;在市场和销售渠道方面,更是风马牛不相及。那么,并购悍马的行为只能理解为一次单纯的投机行为。爱国是好事,企业家爱国是大好事。但是盲目的爱,失去理性,大好事很可能就变成大坏事。

即使从国内企业大环境来看,在中国“走出去”战略呼声一片之时,国家发改委、商务部官员等给当前企业海外并购也泼了一盆冷水:外汇放不开,银行缺

乏贷款,政策措施不升级,文化难融通,中国企业还没有那么幸运能大规模“走出去”。对于腾中一悍马的“联姻”,上述四个瓶颈几乎可以致命。四川腾中重工表示,悍马将继续维持其于美国的总部及营运,并由现有的管理团队管理。该公司将计划对悍马品牌和产品研发能力投入资源,开发更多燃料有效型和替代燃料型汽车。这是充满幻想的计划。如果这支团队能够有效经营,怎么会走到破产的地步呢?

再给腾中算一笔非常“俗”的账,在5亿美元的接手价格外,通用还要求确保超过3000个工作岗位。这“3000个工作岗位”估计够腾中“吃一壶”,美国通用此前员工年薪平均为十几万美元,光3000个工作岗位,还得多加几个亿呢!

腾中此番收购悍马,悍马为其广告效应立下了“汗马功劳”,但对中国企业海外并购而言,如此路数,恐怕是个“伪命题”。

静安时评

今日导读

- 中国玩具业五大变革应对危机 2版
- 曹德旺:领军汽车玻璃业的中国慈善家 4版
- 纺织机械展:布局长三角与珠三角 6版
- 国家会议中心打造中国顶级会议品牌 7版
- 联合国采购团首次抵甬采购 8版

本期主编:李跃坤 责任编辑:王 哲 制作:何 欣
联系电话:95013812345-1024 E-mail:3086191@163.com