



本期看点

8000万美元项目
“砸”向中国光伏企业

详细报道见第2版

中国企业参与
联合国采购有技巧

详细报道见第3版

印尼煤炭受追捧
港航企业“迎风而上”

详细报道见第4版

稀土“国四条”出炉
欧美或对华施压

详细报道见第5版

中国加强外资并购审查

详细报道见第6版

日照钢铁“反弹琵琶”
托管五矿营板

详细报道见第7版

截稿新闻

中国拟立法
按游艇长度征收车船税

本报讯 根据全国人大常委会2月23日审议的车船税法草案二审稿,中国将按游艇长度为计税依据征收其车船税,税额幅度为每米400元至2000元。

草案一审稿规定,游艇的适用税额由国务院另行规定。

审议中,有些常委会委员、专家提出,根据税收法定原则,车船税法应对游艇的税额幅度作出规定,具体适用税额可由国务院在法定的税额幅度内确定。

全国人大法律委经同相关部门研究认为,对游艇的计税依据可以考虑长度、价值、发动机功率或者吨位等因素,鉴于游艇的长度与价值基本呈正相关关系,一些国家也以长度作为计税依据,从中国现阶段经济社会发展情况、游艇登记管理实际和征管可操作性考虑,建议在车船税法所附税目税额表中规定,以游艇长度作为计税依据。

同时,草案二审稿还授权国务院在法定税额幅度内确定具体适用税额。

(何雨欣 罗沙)

本报常年法律顾问

- 北京市炜衡律师事务所
- 赵继明 赵继云 律师
- 电话:010-62684388



必和必拓推行月度定价

“新中钢协”仍受困铁矿石难题

■ 本报记者 王 哲

就在三大铁矿石供应商之一的必和必拓向中国钢厂发出2月份铁矿石最新报价时,国内铁矿石谈判的两大核心人物:中钢协秘书长单尚华、常务副会长罗冰生日前宣布退休。这意味着,中国铁矿石谈判将翻开新的一页。

必和必拓制定新游戏规则

执行40年的年度铁矿石定价基准体系解体后,时隔一年,季度定价也将“流产”。随着铁矿石巨头的日益强势,必和必拓又开始推行新的定价机制——月度定价。

日前,必和必拓向中国钢厂发出2月份铁矿石最新报价,由1月份的155美元/吨上涨至168美元/吨(离岸价)。按海运7美元/吨计算,铁矿石到岸价格将达175美元/吨,再创历史新高。

而在早些时候,必和必拓就曾发表过一份声明称:“为更贴近市场需求,从2011年开始,公司将对大部分铁矿石出口实行月度定价。”对此,业内人士认为,此次调价行为是必和必拓对其“实行月度定价”计划的明确执行。

“我对铁矿石未来9个月的前景非常看好。”必和必拓首席执行官高瑞思表示。这或许是必和必拓推行月度定价的信心来

源。据了解,力拓和淡水河谷并没有对此表态,还暂时实行季度定价机制。

而中钢协副秘书长吴新春日前在钢铁工业协会第四次委员大会上表示,按照6.6亿吨的粗钢产量估算,今年,中国铁矿石的供给将出现7000万吨的过剩。

“铁矿石价格近期上涨的泡沫将在三四月份间破裂。”吴新春表示,2011年铁矿石的供应将出现前紧后松,价格前高后低的局面。

而中国钢企对铁矿石的刚性需求也在变小。“国家对房地产的限制,以及国内钢铁行业微利时代的来临,都影响了中国钢企对铁矿石的需求。”某民营钢企负责人对记者表示。

此前,中钢协在调研后对外表态,铁矿石季度定价已是中国钢厂所能接受的最短周期,否则将对钢厂的生产经营造成很大影响。

新领导班子将继续“斗争”

就在必和必拓虎视眈眈之时,中钢协开始了换届选举。一直致力于铁矿石谈判的中钢协秘书长单尚华和常务副会长罗冰生宣布退休。对此,业内人士对记者表示,这是中国铁矿石谈判旧时代的终结。

谁将继任铁矿石谈判之职?铁矿石谈判将走向何方?

兰格钢铁分析师张琳分析说,铁矿石谈判

的继任者应拥有丰富的钢企管理经验,对钢企发展道路以及企业经营等方面有一个更贴近实际的指导。

一位中钢协内部人士对媒体表示,在新上任的领导中,王晓齐很可能接手铁矿石谈判。而他也很符合上述条件。相关资料显示,王晓齐曾在冶金工业部计划司、发展规划司工作,担任过工程师、主任科员、副处长、副司长;也曾任攀枝花钢铁公司任炼钢厂厂长、总经理助理;1998年后,任国家冶金工业局规划发展司司长、国家经贸委行业规划司副司长、国资委规划局局长。

此前,王晓齐反复公开表示,中国钢企要想摆脱三大矿山的制约,就要加大对海外矿山的投资力度和苦练“内功”。

另外,业内人士普遍认为,此前,中钢协曾对铁矿石定价机制提出改革意见,认为矿石指数应与钢材价格指数挂钩。这可能成为“新中钢协”的一大工作重点。“根据中国未来金融市场的发展,针对中国钢铁企业面临的资源瓶颈,以及来自于国际金融市场的压力和国人对其日渐熟悉,铁矿石期货甚至期权将会是钢铁企业或国内矿石贸易商不得不操作的一环。”张琳称。

就在外界猜测中钢协的种种变化时,其新工作已经展开。

中钢协副秘书长吴新春日前表示,未来,中国所掌控的铁矿石资源可以满足发

展需要。据悉,“中国掌控的铁矿石资源”包括:国产矿、海外投资的自用权益矿和国家战略储备。

吴新春表示,铁矿石是国家的战略资源,从法律和政策上明确战略储备非常必要,并建议设立专门机构管理铁矿石储备工作,研究并制定铁矿石战略储备的方针、政策、制度与运行管理等体制。

另外,对于坊间“花巨资买回海水、废石”的说法,中钢协表示,正在制定相关标准,来整顿市场秩序。

记者还发现,中钢协已经对铁矿石自主蓝图做出规划:到2015年,中国自产铁精矿的供给能力将由现在在占总需求量的不足40%,提高到45%左右;进口海外铁精矿中的中国权益矿在进口总量中所占比例将由现在的15%,提高到50%以上。

“必和必拓的步步紧逼,使月度定价逐步成型,虽然‘新中钢协’在积极作出改变,但就目前而言还不能与之抗衡,中国钢企被动接受定价的局面在短期内无法改变。”某钢厂负责人李先生对记者表示。

中钢协和中国钢企又将迎来新的“斗争”。

本期关注

今年20多家国企
将退出房地产业

国资委副主任邵宁日前表示,今年或有20多家国企退出房地产业。其他企业将把现有的项目做完,逐渐退出。

燃油附加费上调
航企增收逾47亿元

在国家发改委上调国内航空燃油出厂价格后,国内民航燃油附加费也随之上涨。据历史数据推算,此次燃油附加费上调将为航空公司带来47.43亿元的额外收入。

北京市限购令将随房价调整

北京市房地产协会副秘书长陈立志日前表示,“京十五条”调控细则将根据房价变化进行调整。如果房价回归合理,对于外地人连续纳税要求可能放宽至三年,否则调控将继续,甚至更严厉。

全国28个省份2011年
CPI调控目标定为4%

在陆续结束的地方两会上,各地政府纷纷明确了2011年物价调控目标。据统计,全国31个省市区除河北、辽宁和上海没有明确提出具体数据指标外,其他28个省份均明确了目标:“4%”成为各地最普遍的“选项”。

中石油将合资开发
哈萨克斯坦大型气田

中石油集团日前在官网公布,中石油在京与哈萨克斯坦国家油气公司签署了《关于哈萨克斯坦乌里赫套项目合作的原则协议》。根据协议,双方将按50%:50%的权益成立合资企业,联合勘探开发乌里赫套气田。

(本报综合报道)

新闻速递

经贸看台



日前,几名境外餐饮工作者将从本土空运来的三文鱼制作成寿司,向中国市场推介餐饮文化。

据了解,受饮食文化的影响,全球三文鱼供应量正逐年加大。

有统计数据显示,2009年在中国,仅挪威三文鱼的市场销量就达到了9500吨,比2008年增长了57%,2010年上半年的市场销量也较同期增长了50%。

本报记者 季春红 摄

关闭自有门店 百思买“发力”五星电器

■ 本报记者 王 熙

日前,全球最大的家用电器和电子产品零售和分销及服务集团百思买在其官方网站发布公告称:百思买将关闭中国大陆地区的9家百思买门店,关闭在上海的零售总部,并将中国的经营业务整合到其收购的五星电器品牌中,并计划于2012年间在华开设近50家五星电器门店。同时,百思买全球执行副总裁兼亚太区总裁唐思杰也宣布了新的人事调整,五星电器的创业元老王健出任公司CEO(首席执行官)及百思买全球副总裁,分管中国区零售工作。

有数据显示,百思买2009年在上海有6家门店,销售收入约10亿元人民币;而五星电器销售收入为247亿元人民币。“自从被百思买全资控股之后,五星电器再也没有开出一家新店,现在还是2008年时的规模。”一位五星电器的员工对外表示。

对于百思买关闭门店的原因,唐思杰坦言,关闭自有品牌门店,是因为百思买的开店模式不适合中国市场。

“百思买的模式是低成本,但也需要高销售和高毛利的支持,就目前中国市场而言,这有点超前了。即便在上海,也有不少用户是价格敏感型的。”王健说。

业内人士表示,百思买开不下去的原因有以下几点:一是开店成本居高不下,二是产品价格缺乏优势,三是“自雇促销员”与“品类式陈列”令供应商们很不感冒。

虽然关闭了自有品牌门店,但唐思杰强调说,会在不久的将来选择一两家店面以新的模式重新开张。“百思买没有让五星电器承接原有店面,而是采取直接关店的方式,就是希望能够保留火种。”王健表示。

编辑:王 哲 联系电话:95013812345-1024
制版:张 迪 E-mail:myyaowen@163.com