



8000 万美元项目“砸”向中国光伏企业

■ 本报记者 徐 森

尚德电力控股有限公司(以下简称尚德电力)与匹克国际贸易(天津)有限公司(以下简称匹克国际)日前在京签署协议,双方将在未来3年内向联合国提供价值8000万美元的太阳能发电系统。据了解,这是迄今为止联合国与中国企业签订的最大一笔合同。

全国工商联副主席、天津市人大常委会副主任张元龙在出席签约仪式时指出,中国企业在联合国全球采购中一举中标,体现了中国企业为全球节能减排所做的积极努力,显示了其在世界清洁能源技术中的领先地位以及在可再生能源贸易中的竞争优势。中国民营企业参与联合国全球采购项目竞标,依靠自身实力积极创造走向世界的机会,标志着民营企业实现了由“制造”到“创造”的飞跃,品牌和实力正得到世界的认可。

以实力证明自身价值

进入联合国采购市场,不仅能帮助企业收获商业价值,还能对整个中国企业树立起良好的国际形象。统计显示,总体上,中国在联合国采购总额中占比较低,在参与联合国采购的所有国家中仅排在第23位,但仍有很大发展空间。中国国际商会会长万季飞表示,参与联合国采购,成为联合国采购供应商是中国企业打开国际市场大门的钥匙,而此次中标也说明了中国新能源产品的实力,是对之前美国向中国新能源企业发起的301调查的强有力回击。

据介绍,联合国很早就开始了对新能源产品的采购。而作为推动新能源利用的有力支持,光伏产业的发展一直举足轻重。据国务院参事、全国可再生能源学会理事长石定寰透露,中国光伏产业2010年的产能为8000兆瓦,占全球光伏产业产能的一半以上。此次中标标志着中国清洁

能源产品迈出了进入联合国采购的第一步,能带动新一轮对中国新能源产品的采购高潮。

合作带来新发展

据悉,此次联合国采购的太阳能发电系统,将全部提供给联合国维和部队及各下属机构使用。“如果3年内合同执行良好,联合国将续期两年乃至更长时间。”匹克国际董事长兼首席执行官余弘力说,8000万美元只是一个最保守的估计,联合国维和部队以及遍布全球的80多家机构及办事处,都是值得期待的市场机会。

在刚刚过去的一年中,尚德电力已跃升为世界顶级光伏产品制造商。如今,中标联合国小型光伏系统集成项目,让尚德电力离系统集成商又近了一步。“以前,尚德也做过小型光伏发电设备,但规模不大。过去,这一市场由于规模小,被许多大企业给忽视了,但这个领域的市场还属空白,有很多商机,我们希望以此契机进入中小型光伏发电领域。”尚德电力投资者关系经理张建敏对记者说。

尚德电力董事长兼首席执行官施正荣指出,通过与匹克国际联手,才有机会站在联合国的平台上,展示中国的产品。如今,尚德电力正通过联合国使自己的小型光伏产品到达全球更广泛的区域。

尚德电力高级副总裁蔡世俊表示,借助联合国这一采购项目,尚德电力同样可以逐步拓展非洲、美洲等区域市场。“例如,非洲就是一个在能源运用上有前景的地区,除了小型光伏发电系统,同样会有对大型光伏系统的需求,我们会借此机会进行开拓。”蔡世俊特别指出。

进入联合国采购仍须谨慎

虽然进入联合国采购市场能够为企业带来丰厚回报,但余弘力在接受记者采访时仍告诫其他企业,进入联合国采购市场

首先要正视自身实力,了解相关条例,切勿盲目跟风。

据了解,进入联合国采购市场,首先要注册成为联合国采购供应商,然后才能根据相关规定投标。为拿下此次联合国太阳能发电项目,尚德电力与匹克国际都付出了很大的努力。2009年10月,匹克国际作为联合国的主要注册供应商,受联合国邀请就联合国太阳能发电系统项目进行投标。匹克国际在众多太阳能光伏生产企业中选择了尚德电力作为其合作伙伴,共同投标。面对世界上众多知名企业的激烈竞争,尚德电力和匹克国际根据联合国对技术、环保、交货和废弃物回收利用等方面的严格要求,共同制定了详细的投标方案。2010年9月底,联合国专家组专程来中国进行了实地考察和严格的检验,对双方提供的太阳能发电系统十分满意。经过严格的审查,2010年12月,联合国正式宣布匹克国际和尚德电力中标并签订了太阳能发电系统的长期合同。这一系列步骤都在证明,中标联合国采购项目,并不是一蹴而就,企业须从自身实力、产品质量等各个方面做好准备。

此外,依据与联合国之间十几年的合作经验以及匹克国际作为联合国等国际组织在中国最大的供货商的身份,余弘力告诉记者,联合国采购,对企业的技术、产品质量和信誉非常看重。有些不具备实力的商家看到联合国采购能够带来的种种效益后一拥而上,忽视了对相关标准和条例的重视,注册后,对企业发展并没有起到什么实际作用。还有一些企业,由于不守信用或产品质量不合格等因素被录入联合国采购黑名单,面临的将是退出世界市场的风险。更严重的是,一些小企业只看重短期利益,其不计得失的恶性竞争,会使联合国采购对其国家同行业其他商家也产生不良印象,使整个行业遭受损失。所以,企业进入联合国采购市场,也须小心谨慎。



特别报道

海外传真

国际光伏市场或供应不足

全球光伏产业正在走向整合。在中国和美国的大型太阳能电池组件制造商争夺欧洲市场主导地位的同时,规模较小的制造商则遭受到价格暴跌和补贴减少的打击。

总部位于巴黎的国际能源机构(IEA)上调了对太阳能电力需求的预期,令在意大利光伏峰会及维罗纳光伏展会上发言的行业高管们倍感鼓舞。但高管们同时警告称,去年西班牙市场崩盘之后,发展迅速的意大利市场有形成泡沫的危险。

过去18个月,太阳能电池组件价格暴跌约50%,致使一些公司的处境岌岌可危。德国的情况尤其如此。中国尚德电力欧洲业务主管戴维·霍格(David Hogg)表示:“业内将出现更多的整合,只剩下少数超大型制造商。”他强调规模经济的重要性说:“随着行业走向成熟,只有成本基础较低的公司能够生存。”

美国第一太阳能公司(First Solar)副总裁卡伦巴赫(TKKallenbach)称,光伏行业当前的状况与汽车业历史上的周期性整合类似。他向英国《金融时报》表示:“规模很

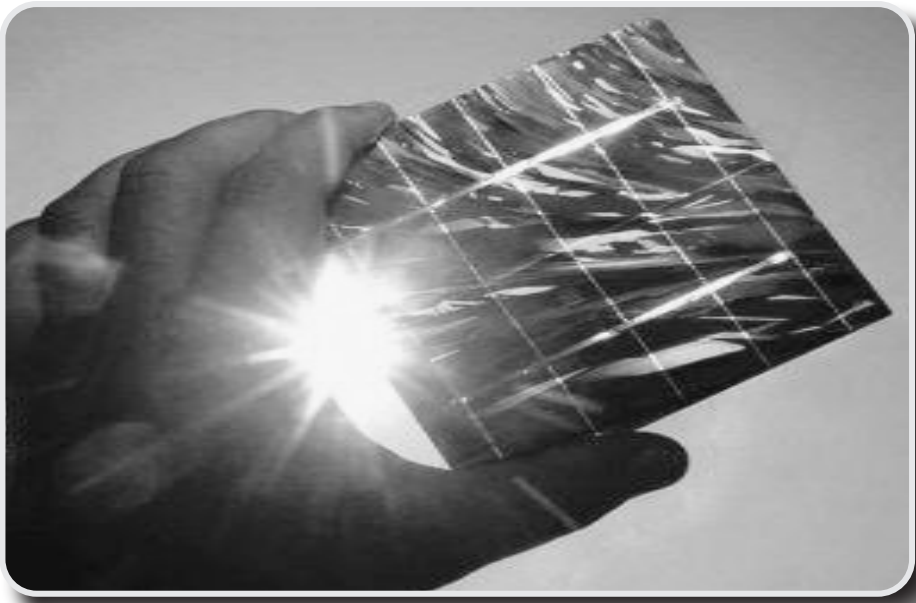
重要。拥有在全球名列前茅的吉瓦级产能,是有价值的。”

在意大利光伏峰会及维罗纳光伏展会上,高管们谈到了此前太阳能电池组件市场的“痛苦”与“动荡”,并强调政府(尤其是意大利政府)在优惠上网电价方面做出可持续的长期决策十分重要。优惠上网电价是为太阳能发电支付的补贴,随着太阳能行业逐步实现“入网平等”(gridparity,即太阳发电成本下降至与传统发电成本相当),其价格相较其他发电模式将具有竞争优势。

卡伦巴赫表示,总体来说,今年可能出现的危险是供应不足,而不是产能过剩,全球市场正在逐步复苏。

“中国政府平均每月在可再生能源开发方面的投入为90亿美元,并正在研究确定优惠上网电价。”英利绿色能源欧洲股份有限公司董事总经理斯图尔特·布兰尼根(Stuart Brannigan)称,“两三年内,中国将成为一个巨大的市场。现在这个市场还处于襁褓之中,需要学习。”

(王 洛)



韩国将为外国人营造良好投资环境

据韩联社报道,韩国知识经济部长官崔重卿日前表示,韩国知识经济部将为吸引外资制定3年计划,积极为外国人营造良好投资环境。崔重卿表示,韩国政府将设法改善有关投资设厂的规定,建立良好的劳资关系,并提高教育、医疗等生活水平,使外国人在韩国能够舒适生活。今年,韩美自贸协定和韩欧自贸协定生效以后,韩投资环境将获大幅改善,政府将积极吸引外国人投资家电和汽车等关税降低较大的产业项目。

越南从明年起每年进口100万吨液化气

越南工商会(VCCI)网站近日报道,据越南国家油气集团(PVN)估计,2011年至2015年,越南每年天然气缺口达到14亿立方米,相当于100万吨液化气。为此,该集团计划自2012年起每年进口100万吨液化气,以满足国内需求。目前,该集团下属的越南天然气总公司(PV GAS)正在紧急筹集5亿美元来实施液化气进口计划,寻找长期稳定的液化气供应商。

2011年越南蔗糖缺口30万吨至35万吨

据越南蔗糖协会透露,2011年,越南蔗糖产量约为100万吨,预计缺口为30万吨至35万吨。越南工贸部新近批准从国外进口25万吨蔗糖,以满足国内需求。该协会还称,目前,越南蔗糖价格约为2.4万越盾/公斤,为30年来最高,在东南亚也是最高,不过,该价格可确保企业和蔗农均有利润。

南非计划修建多条高速铁路

据南非交通部部长西布西索·恩德贝莱介绍,南非交通部规划了3条重要的高速铁路。该项目不仅可以振兴南非铁路产业,还可以在促进经济增长和创造就业机会方面作出贡献。南非交通部希望到2020年时,将南非的12个中心城市和6个边境城市完全纳入全国高速铁路网。

巴基斯坦未来几年将面临严重水资源短缺

据巴基斯坦《每日时报》近日报道,由于水资源管理实践经验和储水能力不足,巴基斯坦未来几年将面临严重的水资源短缺问题。据华盛顿伍德罗·威尔逊中心的一份报告称,巴基斯坦水资源短缺问题“令人深感不安”,将是巴基斯坦未来面临的最大威胁之一。

全球高档车市场明显复苏

据意大利安莎社(ANSA)近日消息,尽管金融危机对全球汽车市场的负面影响犹存,但是,高档车市场由于不断推出新科技和新车型,出现了明显的复苏迹象。

(本报综合报道)

风向标

商情聚焦

中国公司将加速海内外并购

本报讯(记者 王 哲)日前,安永发布的“资本信心晴雨表”调查显示,中国公司今年下半年将加速海内外并购。调查中,51%的受访中国公司表示,在未来12个月内可能或极可能开展收购活动,这一比例远远高于全球及其他金砖四国44%的平均水平。

根据“资本信心晴雨表”,82%的受访者对国内经济前景较6个月前抱有更大信心,同时,有71%的受访者表示,当前的信贷、资本状况较6个月前有所好转。

此外,在提及短时间内的收购前景时,半数中国和全球受访高管表示,他们在财务和战略方面都做好了迅速行动的准备。

安永大中华区财务交易咨询服务主管合伙人庞若柏表示:“推进并购活动的条件正在发生积极变化。2010年是全球经济复苏的一年,而中国公司并购交易势必重新成为2011年的热点话题。很明显,中国公司的交易愿望较其全球竞争对手更加强烈。”

安永中国华北区财务交易咨询服务主管合伙人蔡琳表示:“2011年并购市场活跃的条件已经成熟。如果企业信心和经济复苏得以持续,我们或许会看到并购活动将达到2008年以来的最高水平。

如今,海外并购日渐成为中国公司并购不容忽视的一大趋势。数据显示,35%的受访中国公司表示,预计在未来6个月内在新兴市场展开收购活动。

中国成全球黄金投资增长最强劲市场

本报讯 世界黄金协会发布2010年度《黄金需求趋势报告》指出,去年,全球黄金需求总量创10年新高,达到3812.2吨,价值约1500亿美元。中国成为黄金投资需求增长最为强劲的市场,全年金条和金币需求量总计179.9吨,同比增长70%。

世界黄金协会大中华区总经理王立新表示,去年,中国金饰和投资需求总量创下新高,其中,中国的首饰需求占到总需求的69%,投资需求占31%,中国因素在全球黄金市场所发挥的作用越来越大,仅中国和印度这两个市场就占全年世界金饰和黄金投资需求总量的51%。(仲 商)

供求信息

乌兹别克斯坦公司出售重油

公司名称: ERS Consulting Ltd.
 联系人: Shukhrat Ernazarov
 传真: 0099871-2558292
 电子邮箱: ers.consulting@gmail.com
 (信息来源: 中国驻乌兹别克斯坦使馆经商参处)

俄罗斯公司求购石墨半成品

公司名称: Uglerod
 (希望与中国炼钢炉用石墨电极生产企业建立直接联系,尤其是位于四川省内及周边企业。)
 联系人: Muntany Valentina
 (该企业负责人近日将访问中国,希望借机与相关生产企业接洽、探讨合作可能。)

电话: 007-351-2441687
 传真: 007-351-2441687
 电子邮箱: mvp1956@mail.ru
 info@carbon74.ru
 (信息来源: 中国驻俄罗斯叶卡捷琳堡总领事馆经济商务室)

俄罗斯公司求购化纤地毯

公司名称: ОО«Эксо-Сервис»
 联系人: елпас И. В.
 电话: 007-499-2560642
 传真: 007-495-6728881
 电子邮箱: ekso-service.ru
 通信地址: 123317, Россия, г. Москва, ул. Антонова-Овсеенко, д. 15/1 офис 223
 (信息来源: 中国驻俄罗斯联邦使馆经商参处)

(以上信息仅供参考)