



汇丰积极推动人民币结算 助力企业双赢

■ 本报记者 丁翊轩

小荷才露尖尖角,刚刚起步的跨境人民币结算业务,离不开银行的大力宣传,以及为企业提供相关的政策咨询、流程介绍、全程结算跟踪服务等。

汇丰银行在阿根廷有一个客户,打算从南京的一家企业进口一批食品原料。通过汇丰银行在阿根廷分支机构的一些宣传资料,该客户了解到,中国正在积极推动人民币结算业务。

随着美元的不断贬值,该客户非常看好人民币升值的潜力,希望能够通过此次业务获得人民币进行以后的投资。

于是,该客户与这位南京的买家提出用人民币结算的建议。当时,这位南京的客户并不了解这项业务该怎样进行。阿根廷客户向汇丰银行阿根廷分行咨询,继而查到这家南京的企业并不在允许跨境贸易人民币结算出口试点企业名单中。

汇丰银行阿根廷分行在第一时间联系了国内的分行,寻求解决方案。汇丰中国的客户经理协同合作,立即主动联系了这家南京的企业,并向其详细介绍了人民币结算业务,阐述了以人民币作为结算货币能为企业带来的好处以及具体的操作申请流程。

在汇丰的帮助下,通过与监管部门的沟通,该企业成功开展了出口贸易人民币结算业务,并与阿根廷客户签订了贸易协议,同时避免了汇率损失和降低了成本,得到了双赢的结果。

自开展人民币跨境结算业务试点以来,汇丰凭借着在全球拥有的广泛网络和企业客户群,一直扮演着人民币跨境结算的传播者和推动者的角色,积极推进这一服务。在参与试点的20个城市中,汇丰中国在其中的18个城市设有分行。在海外,汇丰也积极部署,以其联结全球的贸易服务优势,支持人民币结算的推广。

作为首批参与跨境贸易人民币结算试点的外资银行之一,汇丰中国于2009年9月在上海、深圳、广州和东莞四地启动了跨境贸易人民币结算业务。2010年6月试点扩大之后,汇丰成为首批在新试点城市中开展此项业务的外资银行。

汇丰银行除了给客户提供相关的金融产品外,还从服务的角度出发,让客户获得更多的商业机会。目前,人民币结算还处在初级阶段,不少本地企业对于此项业务尚不了解,对相关政策不明确,汇丰通过在全国各地举办相关研讨会,邀请经济学家、政府部门官员演讲、问答,使更多的企业了解人民币结算业务。同时,汇丰的客户经理也能对企业做出一对一的解答。汇丰不仅从本地企业出发,也凭借遍布全球的服务网点,把这一信息和服务向海外客户推广。

在海外,汇丰集团通过分布于87个国家和地区的服务网络,亦在跨境贸易人民币结

算领域保持领先地位。继2010年7月份在英国完成首笔交易后,汇丰紧接着在新西兰也完成了首笔跨境贸易人民币结算业务,为当地的服装贸易商和制造商提供人民币跨境结算业务,获得了高度评价。目前,汇丰集团已在41个海外市场具备了提供跨境贸易人民币结算服务的能力。

此外,汇丰也在更广泛的海外市场推动人民币跨境结算,尤其是欧美等对人民币结算认知相对较低的市场。目前,汇丰已成为本地注册的外资银行中覆盖地域范围最广的跨境贸易人民币结算服务商之一。汇丰将继续积极参与并推动人民币在全球的运用。

跨境点金

HSBC

汇丰

环球金融 地方智慧

特约专栏

招商银行推出跨境金融服务

本报讯 近日,招商银行跨境金融品牌发布暨避险理财高端研讨会在西安盛大开幕。招商银行总行副行长唐志宏,国家外汇管理局国际收支司司长管涛,招商银行总行国际业务部总经理冯申江、金融市场部总经理刘小腊共同启动了“跨境金融”品牌发布仪式。中交进出口总公司、中航油、中集集团、伊利集团、江西赛维LDK等数十位企业高管应邀出席了研讨会并见证了发布仪式。

唐志宏在会上指出,在人民币国际化和经济全球化的大背景下,我国由“扩大出口”的单极流动向“进出口平衡发展”的双向流动转变,我国企业由“中国制造”向“中国创造”迈进,由“引进来”向鼓励中国企业“走出去”转变,企业跨境业务向纵深推进,其对银行金融服务需

求呈现出复杂化、多元化和综合化的特点。商业银行应承担起为外向型企业提供跨境金融护航的作用。招商银行正是一家致力于为客户提供全流程金融服务支持的商业银行。

针对当前国际贸易的特点、人民币国际化的趋势以及客户需求的变化,招商银行秉承“因您而变”的服务理念和“因势而变”的经营理念,通过境内、境外、离岸3个平台,发挥科技和服务的优势,着力打造全面、高效的境内外一体化金融服务——跨境金融服务,在整合国际结算、贸易融资、交易理财、现金管理、网上银行和离岸业务等系列产品的基础上,特别推出跨境人民币、“走出去”金融、避险理财、跨境供应链金融、全球现金管理等五大类金融服务体系,助力企

业拓展国际市场,让企业的跨境业务畅行无限。

在避险理财研讨会环节,国家外汇管理局国际收支司司长管涛和中国国际金融有限公司首席经济学家彭文生博士分别针对当前外汇政策以及宏观经济形势发表了主题演讲。同时,研讨会还从企业在跨境交易中的避险需求出发,专题介绍了招商银行避险理财服务。在保障企业的实际跨境金融需求的同时,招商银行充分考虑国内金融监管和宏观政策趋势,提供一系列风险可控的避险保值和理财产品,满足客户对不同市场标的、不同市场熟悉程度的各类



招商银行副行长唐志宏在研讨会现场发言致辞

风险管理需求。

招商银行跨境金融服务的推出,标志着国际金融服务跨上了新的台阶。在当前激烈的商业银行竞争中,招商银行凭借其超前的战略眼光及创新的产品组合,无疑已经领先一步。 (韦金莹)

中国银行与恒逸集团签署 50亿元供应链金融合作协议

本报讯 近日,中国银行与浙江恒逸集团在杭州签署了总额50亿元的供应链金融战略合作协议,同时,中行浙江省分行与恒逸集团签署了全面战略合作协议。

中国银行与恒逸集团的合作长达15年,双方在国际结算、贸易融资、信贷业务、项目贷款、信托理财、资金业务、短融承销、内保外贷等方面开展了全面深入的合作。此次与恒逸集团签署供应链金融战略合作协议,是中国银行自去年启动供应链金融战略合作客户试点工作以来,首次与石化化纤行业客户在供应链金融领域开展的战略合作。

浙江恒逸集团有限公司成立于1994年,是国内最大的纺织原料供应商,以精对苯二甲酸、聚酯纺丝、化纤加弹为主营业务,并涉及金融投资、进出口业务等领域,是一家产业链高度整合、主辅业优势互补的大型现代民营企业。(丁翊轩)

工行纽约分行清算量过万亿美元

本报讯 近年来,中国工商银行大力推进纽约美元清算中心建设,不断提高清算服务水平,美元清算业务量呈现出快速增长的良好势头。截至目前,中国工商银行纽约分行累计美元清算交易金额已超过1万亿美元,标志着该行纽约美元清算中心建设又迈上了一个新的台阶。

据介绍,在中国工商银行美国营业机构开业之前,其美元清算主要依赖外资代理行进行,不仅业务的办理流程比较复杂,而且由于增加了转汇的环节,有时清算效率不能完全满足客户的需要。为此,中国工商银行纽约分行自2008年10月开业伊始就将美元清算作为业务拓展的重点,很快加入了FEDWIRE(联储资金汇划系统)和CHIPS(清算所银行同业支付系统)这两大全球最主要的美元清算组织,顺利取得了开展美元清算业务的资质。在此基础上,该行充分发挥科技优势研发创新美元清算系统和清算产品,不断增强清算能力、提高服

务水平。与此同时,中国工商银行纽约分行的美元清算客户规模也不断扩大,2010年新增的同业账户数量是2009年的2.45倍,同业客户遍及全球21个国家和地区,为美元清算业务的持续发展打下了坚实的客户基础。

中国工商银行相关负责人告诉记者,该行是国内最早开展外币清算业务的商业银行之一,多元化的清算币种、丰富的清算产品、强大的业务处理能力、先进的风险控制手段和高效稳定的业务处理系统铸就了该行领先国内同业并达到国际先进水平的清算业务实力。近年来,中国工商银行加快推进境外清算中心建设,目前已建成包括纽约美元清算中心、法兰克福欧元清算中心、东京日元清算中心等在内的全球骨干清算网络,通过先进的信息系统与该行全球16000多家营业机构连接,为全球的客户提供安全、高效、便捷的世界主要币种清算服务。(林文)

浦发银行积极探索中小企业集合融资新模式

融资对大多数中小企业来说,都不是件容易的事。直接融资门槛太高,间接融资又缺乏抵押担保。中小企业资金饥渴如何缓解?浦发银行创新集合融资新模式,编织了沟通直接融资和间接融资的纽带,为中小企业解困。

据浦发银行相关负责人介绍,以集合方式进行直接融资是一项创新性非常强的业务。浦发银行利用自身丰富的金融资源,突破中小企业间接融资这一单一融资渠道,汇聚政府、银行、社会资金、中介机构等集体合力,把分散的中小企业集合起来抱团融资,帮助其打通了进入直接融资市场的通道,拓展了中小企业融资的渠道和空间。

目前,浦发银行中小企业集合融资模式已建立了主要涵盖集合票据、集合信托、集合债等产品的中小企业集合融资产品体系,为中小企业根据自身情况选择最佳融资方式创造了条件。其中,集合债是企业债的一种,具有“统一组织、统一担保、统一发行、分别负债”的特征。集合信托计划则是通过政府、银行、风险资金、社会资金、资金管理公司、信托公司和担保公司联手发行信托产品,相比集合债具有“风险分摊”的业务特征。集合理财产品则是以集合信托计划为基础资产的理财产品,实质是将募集资金投资于中小企业信托贷款本息。

今年2月份,浦发银行牵头承销的上海首单科技型中小企业集合票据——上海浦东新区2011年度第一期张江科技型中小企业集合票据成功发行。该集合票据发行金额达7亿元,融合了上海市再担保公司的担保、上海张江中小企业信用担保中心的反担保以及浦发银行设置的完善偿债保障机制,使得债项信用评级达到AA级。

作为2011年国内首只获准注册并成功发行的中小企

业集合票据,浦发银行推出的张江中小企业集合票据有3个“最”和4个“新”。3个“最”,即国内参与企业数量最多、发行规模最大、筹备时间最短。4个“新”,指的是浦发银行联席承销的集合票据有4个方面的突破和创新:一是承销手段新。由浦发银行和银行同业联席承销,有利于集合票据面向更多的银行企业客户发行销售。二是发行企业新。发行企业都是张江园区内的高新技术企业,积极落实了国家经济结构转型发展的战略,实现了金融资源向高新技术、新兴产业的优先配置。三是发行结构新。在10家发行企业中既有规模较大的,也有规模相对较小、成长快速的企业,发行额度从1.95亿元至2500万元不等,实现了以大带小。四是发行模式新。开创了园区组织牵头集合票据的模式,上海市此前发行的3只集合票据主要由区县政府部门组织牵头,此次张江集合票据采用园区牵头方式,进一步扩大了集合票据推广范围,便于更多企业受益。

据浦发银行相关负责人介绍,集合票据这一独特的融资方式,实现了中小企业融资由贷款向债券、由上海市向全国、由单个主体向集合捆绑、由资产抵押向信用增进的突破,在融资规模、期限、成本和激励等方面有别于传统银行信贷,对改善中小企业融资模式具有深远的意义。

值得一提的是,新近出台的《上海市促进中小企业发展条例》中明确提出,上海市将积极支持中小企业发行集合债券和集合票据。浦发银行创新中小企业集合融资新模式的实践,为这一政策做了最好的注解。(黄真)

新思维·心服务

大业无界 四海通达

跨境人民币金融服务方案

■ 规避汇率风险

■ 降低财务费用

■ 提高结算效率

■ 降低融资成本

■ 拓宽融资渠道

■ 简化贸易流程

浦发银行,作为跨境贸易人民币国际结算业务的首批指定银行之一,拥有高水准专业队伍,配备先进的系统支持,在国际结算业务方面累积深厚实务经验,尤其完善的业务网络和丰富的客户资源,为跨境贸易倾力奉献便捷、灵活、低成本的人民币金融业务服务方案,助贸易通达全球。

创造·分享 共同成长

客服热线 95528 www.spdb.com.cn