

中国贸易报

CHINA TRADE NEWS

主管主办: 中国国际贸易促进委员会(CCPIT) 11A42(总第3849期) 2011年6月9日 星期四 周四刊 今日十二版 国内统一刊号: CN11-0015 国外代号: D1110 邮发代号: 1-79 中国贸易新闻网: www.chinatradenews.com.cn

棉价如同“过山车” 纺企向中西部转移

■ 本报记者 王 哲

从去年下半年起,棉价一路高攀,到今年2月份达到35000元/吨,然而,从2月中旬开始,棉价急剧下跌到目前的22000元/吨,跌幅达30%,体验了把坐“过山车”的感觉。与此同时,大部分中小纺织企业由于高价库存堆积陷入困境。“如果按照现在的情况,我的企业只有死路一条。”河北天河有限公司负责人李先生对记者表示。

据记者了解,纺织企业在面临“生死局”后,开始向中西部进行战略转移。

棉价波动剧烈 愁坏收购商

“去年,我们公司在棉价高位的时候收购了几百吨籽棉,如今却只能亏本出售,整整亏了几十万元。”李先生无奈地对记者表示,他做了这么多年的纺织品生意,遇到这种情况还是头一遭。李先生介绍说,从2010年9月开始,棉价从14000元/吨涨到了34000元/吨。“当时,许多人都抱着买涨不买跌的心理来抢货,订单都排不开”。自今年2月下旬以来,棉价从35000元/吨一直降到前段时期的22000元/吨,降幅达30%。随着棉价的疯涨与狂跌,籽棉价格也“上窜下跳”,最高价曾卖出7元多一斤,现在也就5块多一斤。

与李先生有着同样遭遇的棉商非常多,有着11年经验的棉花收购商景步生正为家里的七八十吨高价收购的囤棉揪心,“如果以现在22000元/吨的低价卖,我就亏50万元左右,不卖又不知道这价格还会不会下跌。”他无奈地表示,还是先继续囤着,不过因为棉花只有八九个月的保质期,过期就会发黄,所以最迟在新棉上市之前必须全部抛出,现在他只求能亏得少点。

山东滨州市华康纺织有限公司董事长董华康心情也很郁闷,去年棉价大涨时,他以3万元/吨的价格买下了几百吨棉花,现在棉价已经跌去30%,董华康硬生生地赔了100多万元。据山东夏津县中小企业局副局长尹勤祖透露,当地许多企业库存皮棉购入价都在每吨2.8万元以上,有来不及出手的囤棉者,亏损达上千万元。

“棉价这么跌,什么时候才是个头啊?”李先生感慨道。

北京东方艾格农业咨询有限公司分析师马文峰又给李先生泼了盆冷水,他表示,国内棉价的持续下跌对棉花囤货商打击确实很大,受国内需求不足及出口量下滑的影响,预计棉价下跌还将持续,或许会延续到八九月份。

纺织业面临困局

相关数据显示,1月至4月,中国纺织品服装累计出口685.0亿美元,同比增长27.39%,其中,纺织品出口289.31亿美元,同比增长34.05%,服装及其附件出口395.69亿美元,同比增长22.93%。但业内人士表示,由于去年棉价的大幅上涨,出口企业提价在一定程度上拉高了出口增速,但是随着棉价的暴跌,企业接单开始观望,预计下半年纺织服装出口增速将放缓。

棉价的剧烈波动波及了整个棉花产业链。某棉花加工厂老板沈先生心痛地表示,“去年,我不看好皮棉市场,没敢收购籽棉,而是转向收购毛棉籽,生产光棉籽和短绒,谁想到这短绒还不如皮棉,今年2月中旬涨到14500元/吨后就一路下跌,跌至7500元/吨,这价格还是往年的最高价。但因为高价位收购,加之短绒需求最大的化纤厂用木浆、竹浆代替短绒生产浆粕,短绒需求顿时减少。今年新棉再上市我都不知道该怎么办了。”

业内人士表示,棉价的下跌将导致纺织行业产品严重滞销,一方面,各棉纺企业成品库存高企,另一方面,由于销售不畅,资金回笼困难,加之银根紧缩,企业开始出现限产停产情况,经营异常困难。在出口方面,由于原料、人力以及电力紧张造成综

合成本上涨,国内纺织品的价格优势受到削弱,特别在原料价格波动剧烈的情况下,国内纺织企业不敢接单、长单。

企业加快战略转移

受此轮棉价影响,纺织企业开始转变经营策略。据记者了解,许多企业开始向中西部进行战略转移,众多棉纺企业开始到棉花主产区新疆去投资建厂。

“棉花产业向中西部的棉花产区转移已经不再是趋势,而是正在发生的事情。”首创期货农产品分析师董双伟表示。中国纺织工业协会最新的统计数据显示,今年1月至3月,西部地区投资额同比增长62%,投资占比方面,中部地区上升了约4%。而新开工项目数量的变化主要体现在中部地区,前3个月,中部地区新开工项目同比增长8%。中国纺织产业向中西部转移的脚步不断加快。

“中西部靠近棉花产区,企业在当地开厂能有效掌握当地的棉花资源,控制成本。另一方面,中西部的人工成本也相对较低,因此,纺织企业向中西部大转移会越来越快。”董双伟表示。

本期关注

中国天然气消耗 或于2035年超欧盟

国际能源署日前发布的报告显示,到2030年,全球的天然气需求将超过煤炭,并在2035年接近石油的需求,这一增量主要受益于中国和美国的需求。

报告分析称,中国现在的天然气用量几乎和德国持平,但是若考虑到增长潜力,中国的天然气消费可能在2035年超过整个欧盟。

高露洁收购 联合利华 Sanex 业务获批

据外媒报道,欧盟委员会已批准美国消费品生产商高露洁棕榄(CL)全盘收购联合利华公司(UL)旗下 Sanex 业务。据《华尔街日报》报道,欧盟委员会认为,合并后的实体仍将面临多家强劲对手的竞争,消费者在所有相关市场仍有充分的选择余地。

内蒙古整合稀土企业 36家上游企业只剩1家

日前,内蒙古自治区政府办公厅印发了由自治区经信委制定的《内蒙古稀土上游企业整合淘汰工作方案》,对已列入整合淘汰范围的呼和浩特市、包头市和巴彦淖尔市35户稀土上游企业进行重组合作、补偿关闭和淘汰关停,包钢稀土高科技股份有限公司成为中国北方获准从事稀土上游产业经营的“独苗”。

甘肃蒜价同比下降超过50%

近日,甘肃省统计局最新消息称,陇南市新蒜已上市,收购价格最高为4元/公斤,零售价格为8元/公斤至9元/公斤,均比去年同比下降超过50%。据了解,在大蒜主产区成县店村镇,质量差一点的新蒜收购价格已跌至2元/公斤,且少人收购。

(本报综合报道)

新闻速递

编辑:王 哲 联系电话:95013812345-1024
制版:张 迪 E-mail:myyaowen@163.com

本期看点

“中国服务”与“中国制造” 双剑合璧出击国际市场

详细报道见第2版

债务风险“浮现” 地方融资平台隐忧重重

详细报道见第3版

外资进入新兴产业获支持 政策框架年内出台

详细报道见第5版

专利成电信业 不可逾越门槛

详细报道见第6版

管理不善 一茶一坐屡遭加盟商“叛乱”

详细报道见第7版

盘点联想收购之路: 步步为营 谋划布局全球战略

详细报道见第8版



资料图片

日前,国际航空运输协会表示,受日本今年3月发生自然灾害、西非北非局势动荡以及油价高企等因素影响,该协会大幅下调今年全球航空业盈利预期至约40亿美元。该协会今年3月曾预计,今年航空业盈利86亿美元。(欣 华)

中国贸促会与南共体秘书处签署合作备忘录

中国鼓励优质企业赴南共体投资兴业

■ 本报记者 高洪艳

中国—南部非洲发展共同体(南共体)经贸论坛近日在北京举行,中国国务院副总理王岐山和南共体轮值主席、纳米比亚总统波汉巴出席论坛并致辞。这是中国超过美国和欧盟成为南共体最大的贸易伙伴后,首次在北京为双方企业家和投资者举办论坛,旨在进一步促进双方的贸易往来和投资意愿。在双方领导人的见证下,中国贸促会与南共体秘书处签署了合作文件。

成立于1980年的南共体,成员包括安哥拉、博茨瓦纳等15个国家,面积约占整个非洲面积的33%,人口约占非洲的27%。据统计,2010年,中国与南共体国家贸易总额达615亿美元,占中非贸易总额的48.4%。截至2011年2月,中国对南共体国家直接投资累计超过99亿美元,其中,非金融类投资49.77亿美元。

“进一步加强中国和南共体国家的经贸合作,对于促进双方经济平稳较快增长,推动全球经济全面复苏,都具有重要作用。中国正在实施‘十二五’规划,南共体正参与规划‘非洲南北经济发展走廊’,双方务实合作面临着新的机遇。”王岐山在论坛上指出,中方愿继续扩大从南共体国家的进口,鼓励有实力、信誉好的企业赴南共体国家投资兴业,力所能及地帮助南共体国家增强自主发展能力。企业是经济合作的主体,中国与南共体应为企业家开展合作营造良好的环境。

波汉巴在致辞中表示,很多中国投资者已经参与到南共体各领域一些重要战略项目建设中,比如基础设施、电信、矿业、能源、农业发展等项目。南共体迫切期待与中国共同致力于扩大双边贸易额,增加技术转让的便利条件,以进一步扩大南共体的制造业规模,提升该地区的工业化水平。

波汉巴称,为促进区域一体化,南共体希望建立关税联盟,并建立统一的市场和货币。

中国贸促会会长万季飞代表论坛主办方发言时指出,南共体是非洲国家地区经济发展和一体化程度较高的地区,在非洲的发展中起到了引导和示范作用。中国与南共体企业之间的合作广泛,尤其在能源、基础设施、制造业、农业、金融等领域已经打下了一定基础。南共体深厚的制造业潜力、丰富的自然资源和不断完善的基础设施吸引了中国企业浓厚的投资兴趣。

在论坛结束后,来自农业、基础设施、旅游业、制造业、通信等领域的200多名中国和南共体企业家代表进行了面对面的对口洽谈。

经贸看台