

对话视频分析行业——市场是否扶摇直上



ADI 发布新版 RF 版本

本报讯 近日,全球领先的高性能信号处理解决方案供应商ADI公司最近发布了两款RF设计工具的最新版本。ADIsimRF 1.5版的增强功能包括:提高了信号链内信号电平的可见性;支持设置均方根(RMS)和峰值功率报警阈值;以及用于测量级间功率损耗的计算器。ADIsimPLL 3.4版开发软件支持ADI公司最新的PLL产品,包括适合基站和通用应用的ADF4351 PLL以及适合卫星应用的集成宽带接收机ADRF6850。这些免费设计工具的最新版本可从ADI公司网站下载。(王敏)

海康威视发布新一代DVR

本报讯 近日,安防产品和解决方案提供商海康威视宣布推出全新一代网络硬盘录像机(DVR)产品。该系列DVR从定义到开发历时3年,采用Netra平台,其性能目前领先于同类产品,并在处理性能、系统稳定性等多方面获得革命性突破。

据了解,该系列产品具有强劲的音视频处理能力,可同时支持16路高画质4CIF实时编码与16路4CIF实时解码;支持16路高清IPC的接入、存储和高清解码显示;并实现了真正的FULLHD双输出独立显示,可同时实现16路实时预览与16路同步实时回放;业界领先的3D视频数字降噪技术、图像帧锁与反隔行算法,搭载创新型高清视频处理系统,使图像更细腻、更清晰、更流畅等优势,同时,还具有动态智能检索、创新双系统设计等功能,让安全管理更高效、可靠。(刘文艳)

CEM 喜获 2011 最佳机场安防奖

本报讯 近日,2011年新兴市场机场奖评选在阿联酋迪拜举行,泰科安防旗下CEMSystems在新德里英迪拉甘地国际机场3号航站楼安全系统方面取得的成就斩获奖项。

据了解,25年以来,CEM成功地为世界各地的机场提供了安防保护,其中80%为英国机场,同时,也参与了很多新兴市场的机场开发项目。新德里英迪拉甘地国际机场3号航站楼安全系统方面CEM全面整合了IP门禁控制和视频监控解决方案,总计约有4万持卡人、3500部CEM读卡器以及2600多台NVR(网络录像机)。在该地区安装的系统中,它也是第一个实现了完全整合的控制中心,同时系统还应用了指纹识别仪等先进技术。此外,CEM未来将继续与包括新德里机场在内的世界各地的机场合作。(李瑞平)

——对话人物:

北京文安科技发展有限公司市场部负责人周立
上海安维尔信息科技有限公司负责人范拓

汉王科技股份有限公司智能视频分析事业部总经理高宇
上海卓扬科技有限公司市场总监张木兰

■ 本报记者 张 邢

近日,国家发改委出台了《产业结构调整指导目录(2011年本)》,其中“城市智能视觉监控、视频分析及视频辅助刑事侦查技术设备”等安防技术设备位列其中。这不仅为视频监控指明了智能化发展方向,也势必再次助推视频监控高端技术智能化发展。

“十二五”到来,中国城市化进程加快,网络化数字化高清视频监控火爆,视频分析技术发展动力将倍增。

目前,视频分析技术尚处于发展初级阶段,未形成大面积应用,其主要原因包括:算法技术有待进一步完善、对监控现场场景依赖性强、细分产品尚未成规模、对客户及使用者的意图明确化、客户及使用者的认知有待进一步理性化等综合性复杂因素。此外,产品定制化为主导的市场模式及用户对该产品技术了解的欠缺则是致使该技术发展步履维艰的主要原因。可以预见的是,视频分析技术产品的细分化程度是决定该行业繁荣的客观性因素。

静待细分产品百花齐放

记者:请谈谈视频分析市场的发展趋势?

范拓:我认为视频分析技术在未来几年内一定会突飞猛进的发展。自主知识产权和研发能力强的公司今后会占据市场主导地位,但以集成技术做视频分析的公司会越来越被动。这个行业的发展态势也将更加波涛汹涌,譬如:兼并、收购、资本介入及新企业的加入,会促进行业的发展。

对于智能视频分析产品来说,一个产品能够解决所有问题的现象不可能存在。它所能做的事情是由许多细分功能组成,例如:对特定车辆的检测、对打架行为的检测、对营业员某些行为的分析、针对岗哨和哨兵的行为分析等,这些细分功能可以做得非常到位。该项技术需要与客户需求紧密相联,因此定制化的市场模式与产品功能的细分具有必然性。

就像人的眼睛一样,人体70%的信息来源于眼睛,视频分析其实就是模仿人眼的一些简单功能,并研制出某种产品,当用户对这些简单功能的需求越来越多时,具有该项功能的产品化程度就日益增多,行业发展才在真正程度上获得规模化发展。目前来看,企业主要还是要练内功,技术和产品化方向上还有大幅提升空间。

周立:从任何角度来看,我们都必须肯定智能视频分析技术对视频监控系统的价值。它不仅给视频监控行业带来了新的业务增长点,同时也拉动整个产业链的改变与提升。虽然目前它仍主要应用在安防、交通、金融、军队、商业管理等重点行业,也未真正地做到产品化、商品化,但随着环境的不断完善,我认为未来几年,计算机视觉公司必将迎来大发展的时机,而同时整个行业也将逐步进入优胜劣汰的调整期。

智能视频分析终究是一个长期项目,其最大的挑战来自于技术层面,几乎没有成功案例可以模仿,特别是在国内,一切需要从头去做,这一需要一个循序渐进的过程。而作为一项仍在不断发展与完善的新技术,如果企业不能迅速建立自己独特的核心竞争力和核心产品,想要取得持续性的发展并不是一件容易的事情。没有一种智能视频分析技术在行业间是可以通用,放之四海而皆准的。根据行业和应用领域的不同,智能视频分析市场必然是一个细分市场,这就决定了企业采取产品的差异化。

高宇:从目前看,视频分析市场在近两年内将日趋成熟,客户需求更具实际性,这体现出客户认知的深入化、个性化及丰富性。同时,视频分析在国内的应用也会更加普遍,产品的市场需求远远超越早期的常规性需要,如入侵、绊线等功能要求已不再足够吸引客户。

多层次技术也在越来越多的实际应用中体现出该技术的特色与亮点,如汉王视频分析技术与汉王人脸识别技术的结合,以及汉王智能交通中的事件检测的多方面组合,可以为客户提供全方位立体的解决方案。

解决应用与实际需要紧密相连,如被动物脸的通道识别与智能视频分析的结合,用于鉴别出入口身份的认证,本单位人员与外来者的区分,人员的出入数量与人群密度等等,该项技术的应用围绕着以下这样的思路:“在哪里?做什么?”,最终达到“你是谁?”,这也将是未来智能视频分析技术最实际的意义。

产品细分关键——客户意识理性提升

记者:请谈谈目前细分产品发展的主要障碍?

张木兰:目前的安防监控大多是一种被动监控,更多用于事后取证,而且事后取证时需要耗费大量的人力去翻查以前的监控录像资料,而且,随着视频监控系统的规模和应用领域的不断扩大,大量的视频数据对实时监控的反应速度,以及数据利用的有效性带来了挑战,监控人员难以7x24小时无遗漏地关注到每一路视频,并作出快速正确的反应。在此情况下,应用智能视频分析技术能够提高系统应用效能,成为

监控行业技术发展的一个方向。

通过视频分析技术,实时检测监控画面中的异常情况,触发即时报警,能够有效地解决传统监控模式下存在的易疲劳、易疏忽、反应速度慢、检索困难、依赖事后查询等问题。但是,视频分析及功能极其多样化,不同行业、不同用户的需求也不一样,这就注定了视频分析产品不可能成为像摄像机一样的通用型产品。为此,在智能分析技术产品化的过程中,如何适应用户和市场需求是最主要的。用户与市场需求,又在某种角度上影响着视频分析企业的发展,也是致使行业深入发展的主要因素。一些用户并不清楚自己需要什么什么样的产品,所以,视频分析技术的深入发展就显得力不从心。

从这个角度来说,我认为用户对视频分析的认知需要更理性一些,视频分析虽然可以在现有监控基础上有效提供系统应用效能,我们目前称之为“智能”分析,但它并不是万能的。

高宇:目前,智能分析技术在领域内基本达到普及,很多业内人士都多少了解智能分析的特色与原理,但是该项技术并没有真正达到广泛的推广和覆盖。此外,技术的应用与现场各种环境、天气因素等诸多客观条件紧密相关,各种监控平台的兼容性等都需要逐步去解决,慢慢积累经验。同时,由于实际使用者对该技术赋予了比较高的期望值,这些都造成了智能分析技术发展受到了一定的阻力。

我认为,智能分析技术的应用、推广如何引导客户,引导需求,引导销售需要一套专业的方法,是每个拥有自主知识产权和核心算法的厂家必须要关注的。并不是只有最佳的技术、最成熟的算法就可以决定企业对市场的把握度。纵览各业内刊物,学术性、研究性、技术性文章铺天盖地,却很少有厂家整理出一套行之有效的推广流程作为广大集成商和合作伙伴可用于参考的范本。因此,如何减少盲目性,筛选有价值的产品,建立行之有效的应用推广方法是各个厂家需要重视的问题,只有解决这些问题,才能担当引领者的角色,减少行业发展的障碍。

周立:不同的行业对于视频监控的需求有着明显的差异,由此也决定了不同行业间检测行为类型与异常事件处理方法的特殊性。如何能够识别与分析更多的行为成为了智能视频分析技术在深化行业应用过程中不得不面临的问题。这需要和每一个用户沟通其具体要求,结合行业应用实际,深入了解各个不同行业的具体问题。

如何才能更好地抓住用户的需求,将智能视频分析技术的功能落到实处,这不仅依赖于整个市场对智能视频分析技术认知的提升,更多的是需要智能视频分析厂家理性引导,这也是我们提出“自动筛选”加“人机结合”概念的初衷。

与网络数字高清视频监控共进

记者:请谈谈时下发展火爆的网络数字高清视频监控对视频分析技术的促进作用?

范拓:智能视频分析和高清是相辅相成的,一个提供大量的数据,一个对大量数据的过滤,就是没有智能视频,分析高清的意义则十分有限。一方面,数字高清上马后数据量以秒积增,只凭人眼解决问题几乎是不可能的,而视频分析正好可以在实时分析基础上解决海量信息的过滤问题,从而让客户的注意力集中在值得关注的地方上,而不是广撒网。二是从存储的角度上,两者的结合具备智能检索、低存储空间和资源等多重优势。

周立:数字化、智能化、高清化、网络化是视频监控发展的必然趋势。然而数字化、高清化、网络化对于视频分析技术本身却并不具备太多促进作用。具体来说,对于视频分析产品而言,一般主要关联性在于两个方面,一个是视频源的输入,另一个是视频分析结果的输出。所以从视频源输入的角度,我们不难看出,数字化与高清化对视频分析技术提出的更高要求。

高宇:进入高清时代,智能分析将如虎添翼。从“分析行为”到“鉴别是谁”,这需要智能分析和高清技术的紧密结合。汉王的“高清车牌识别”、“高清电子眼”就整合了智能分析的部分应用,提高了识别效果,并真正达到在某个领域中准确的高清应用,将监控提升到高清智能,这是一个发展中必然的趋势,也是对各个厂家实力及能力的新挑战。

对集成化发展方向的思考

记者:如何看待视频监控与视频分析集成化的发展?

范拓:目前,视频监控厂商在生产集成视频分析技术的产品时,大会选择SDK板卡,虽然集成技术也有很多优点,但也存在几方面问题。第一,一些技术还处于快速发展当中,淘汰率也很高,从而不能满足客户发展的需求。第二,集成技术中的一部分很难改变或是更新换代。第三,从视频监控的应用来讲,产品大多安装于各个户外场所,处于前端应用环节,在前端环节安装费重的物品即有被损害的风险,也不利于产品维护。

张木兰:我认为集成化将是视频分析技术发展的一个方向,如何将优秀的智能视频分析底层技术产品化并集成到不同产品中,应用到各个不同现实环境的监控系统中,我想,这是目前所有智能视频分析厂商都在考虑的问题。比如,针对不同行业的应用需求推出多样化的产品形态:独立的视频分析产品,带视频分析的摄像机、带视频分析的DVR、单独的智能视频分析模块等。

周立:对于集成化发展方向的思考,更多是体现在产品的具体形态上,未来一定是多产品形态并存的市场,限于技术成熟度与各行业应用的不同,在产品形态的选择上必然存在很大的差异。

具体到集成化方面,我认为核心技术的不断积累与成熟是集成化的关键,只有核心算法足够成熟与稳定后,才可以把这项技术的产品做得更丰富,移植到更低功耗的芯片上,让它更小、更靠前、更灵活、更低功耗,集成度更高。目前,虽已有一些视频监控设备集成了视频分析技术的模块,但都是较为简单的算法模块,稍复杂的算法还不具备植入的条件。这一方面由于芯片的处理能力有限;另一方面也是智能视频分析技术算法本身占用量较大的体现。就国内来看,智能视频分析技术在智能交通领域的发展较为迅速,其核心技术的积累与沉淀已为集成化提供了良好的土壤与环境,它是视频分析技术集成化最好的切入点。

高宇:目前汉王科技与国内一些平台商,如华为、华赛等进行了部分的平台移植与SDK集成工作,也因此在国外的一些项目应用中取得了实际的成效。与华为的合作,很大程度上带领了汉王在这个领域中一些经验的积累,丰富了平台集成的经验及海外市场的需求的特异性。业内一些著名的高清网络摄像机厂家也在与汉王讨论智能分析在高清相机中的结合及启动合作。集成应用的道路是漫长而多变的,随着各种技术及相关产品的成熟,集成应用之路也将越来越宽。

市场调查

波粒百万高清
技术服务热线: 400-816-9100

做高清 选波粒

拥有超过2000个的成功高清系统案例!

获得数万用户一致认可

遍布20多个省市

200万高清快球

百万高清低照度红外机

百万高清海螺机

百万高清低照度半球

16路阵列式高清录像机

波粒,持续领跑 中国百万高清监控.....

深圳波粒科技股份有限公司
SHENZHEN WAVE-PARTICLE TECHNOLOGY CO.,LTD.
公司地址: 深圳市福田区深南大道竹子林中国经贸大厦7层
联系电话: (0755) 83671690 http://www.wapa.cc

北京 010-62060433 上海 021-60514614 天津 13716089285 石家庄 13716089285
太原 13716089285 沈阳 024-24917290 长春 0431-81157706 哈尔滨 0451-82568318
南京 025-85634580 杭州 18621535355 合肥 15986452863 厦门 0592-2292305
南昌 0791-7960890 济南 0531-83191186 海口 18688791516 武汉 027-87262821
长沙 0731-82737885 南宁 0771-58396338 海口 15986775296 成都 028-85426618
贵阳 0851-6813559 昆明 0871-5164427 西安 029-81878072 兰州 0931-8852972
乌鲁木齐 0991-4504721