

中国贸易报

CHINA TRADE NEWS

主管主办: 中国国际贸易促进委员会(CCPIT) 11A54(总第3873期) 2011年7月21日 星期四 周四刊 今日十六版 国内统一刊号: CN11-0015 国外代号: D1110 邮发代号: 1-79 中国贸易新闻网: www.chinatradenews.com.cn

铁矿石价格创新高 未来供需或平衡

■ 本报记者 静安

经过短暂的调整后,铁矿石价格再次进入上涨通道。记者了解到,从上周起,63.5%印度粉矿外盘达到184美元/吨,再创近3个月新高。分析人士认为,市场需求拉动是主要原因,但上涨不会超过200美元/吨。“一般来说,铁矿石贸易在七八月都是淡季,但今年情况比较特殊,铁矿石价格涨得很快,国内钢厂本来利润就低,对中小企业来讲,生存会更加困难。”国内某大型钢厂刘处长对记者表示。

“尽管整体成交情况一般,但铁矿石‘单边上涨’的力度不容小视。”一位广西的铁矿石贸易商对媒体说,这再次印证了大矿山依靠垄断地位,能够在短时间内迅速拉升铁矿石价格,并且将价格维持在一个高位。

铁矿石上下游博弈

价格高涨的铁矿石引发了钢企和矿山间的博弈。据《金融时报》报道,淡水河谷首席财务官在接受采访时预测,铁矿石价格至少在未来5年内将维持在每吨150美元以上。他认为,矿商将难以满足亚洲急剧增长的铁矿石需求。

作为全球最大的铁矿石进口国的钢铁

龙头企业,宝钢集团董事长徐乐江做出截然相反的判断。他表示,全球铁矿石供不应求的格局已逐步进入尾声,铁矿石价格未来可能出现暴跌。他曾多次强调上述观点,并表示钢铁和矿山产业链的风险已经积累到一定程度,未来将逐步释放,资源价格大起大落的风险在增加。

“目前,信贷政策收紧,原材料成本压力大,钢铁企业普遍面临资金紧张状况,对铁矿石等原材料的采购也受到抑制,更多是选择观望。”华中地区一位大型钢厂副总坦言,目前,钢企都维持大约20天的低库存,以少量补充库存为主。根据他的判断,目前,铁矿石仍处于“有价无市”的状态,两方处于博弈过程中,一旦钢厂的需求开始回暖,铁矿石价格也会“水涨船高”,但是近期铁矿石价格应该会在目前这一价位上下徘徊。

一位在天津做铁矿石贸易的业内人士表示,铁矿石价格近期的波动属于正常现象,以63.5%印度粉矿为例,应该在每吨170美元到200美元之间,价格不会继续上涨,后期还会面对回调的压力。

供需由“紧平衡”走向宽松

国土资源部信息中心在对2011年铁

矿石趋势的分析与预测中表明,中国铁矿石价格既难进一步上扬,也不可能出现较大幅度的回落,铁矿石价格将在高位中不断调整。2011年有可能是全球铁矿石供应市场的“拐点”。国际上,世界主要铁矿石企业产能不断释放,铁矿石供应将逐渐增加。到2012年,全球新增铁矿石产能至少3亿吨。同时,全球铁矿石供应快速增加,表明全球铁矿石市场“最紧”时段已经过去,并将逐渐由“紧平衡”走向宽松。而多年的铁矿石暴利,已经使全球相当一部分资本流向铁矿石开发领域,“增量”供给的释放必将平抑过高的铁矿石价格。

业内人士表示,一方面,中国铁矿石自给以及变相自给比例的上升,改变着对进口铁矿石的依赖程度。另一方面,由于海运费用的不断增长,进口铁矿石对国内钢铁生产商的压力越来越大,很大程度上抑制了铁矿石价格进一步上扬。

但有相关机构预计,因铁矿石生产运输成本增加等原因,印度本财年的铁矿石出口量将减少25%,为最近8年来的最低水平。预计本财年(至明年3月底)的出口量为7125万吨,同比下降25%,而上财年出

口则为9500万吨。这无疑为高企的铁矿石价格又添了“一把柴”。

对此,银河期货钢铁事业部分析师刘慧茹并不担心。他表示,中国重要港口铁矿石的库存量达到9400万吨,处于历史很高的水平,所以,目前在利润普遍比较小的情况下,如果价格还一味上涨,钢厂会采取其他的措施来抵抗,比如增加国产矿的配比,而实际情况也确实是这样。

据了解,GDP每增长1%,铁矿石需求量增长0.01%,粗钢需求增长0.02%;固定资产投资每增长1%,铁矿石需求量增长0.8%,粗钢需求量增长0.77%。由此可见,未来,中国钢铁需求依然旺盛,而如何采购更廉价铁矿石已成议题。中钢协数据显示,1月至5月,国内大中型钢铁企业销售利润率为2.92%。这一数据远低于工信部年初公布的“全国工业企业6.2%的利润率”这一平均水平,甚至不及一年期3.25%的银行利率。

本期关注

上半年地方经济增速远超预期 中西部继续领跑

近日,随着国家上半年宏观经济数据的发布,各地方也相继亮出了自己的半年报,目前公开的信息显示,已经有十余个省份透露了上半年地方GDP增速或是预期增速。而从已公开的数据来看,中西部地区上半年经济增长依旧强劲,成为地区经济增长中的亮点。

一线城市土地出让金骤降 北京跌幅近五成

日前,中国指数研究院发布数据,今年上半年,全国130个城市土地出让收入总额为7524亿元,同比下跌5.5%。土地出让收入排名前十的城市中,出现下跌的5个城市全部为一线城市或者发达的二线城市,同比降幅最大的为北京,降48.32%,降幅最小的为上海,降21.97%;而上涨的5个城市均为相对欠发达的二线城市。

中粮耗资近10亿元收购 澳大利亚糖业99%股份

本月宣布已经持有澳大利亚糖业公司TullySugar61.25%股权的中粮集团日前再次宣布,已经持有TullySugar接近99%的股份,这其中包括目前唯一的竞争对手——澳大利亚MackaySugar公司刚刚出售给中粮的31.5%的股份。

前6月全国税收总收入 突破5万亿元

财政部近日发布数据显示,今年1至6月,全国税收总收入完成50028.43亿元,同比增长29.6%。数据显示,1至6月,国内增值税完成12431.30亿元,同比增长19.7%;企业所得税完成11175.36亿元,同比增长38.3%;国内消费税完成3760.75亿元,同比增长20.2%;个人所得税完成3554.78亿元,同比增长35.4%;关税完成1350.29亿元,同比增长32.1%。

(本报综合报道)

新闻速递

编辑:王哲 联系电话:95013812345-1024
 制版:张迪 E-mail:myyaowen@163.com

本期看点

联合国呼吁 加大对发展中国家技术投资

详细报道见第2版

美国国家信用陷入危机 难以自拔

详细报道见第3版

网店步入品牌化发展时期

详细报道见第5版

爱帮网事件预示 垂直搜索时代或将终结

详细报道见第6版

中国制造“英雄气短” 控油“洋品牌”

详细报道见第7版



美国波士顿咨询公司数据显示,未来10年,中国服装市场规模将再增长两倍,预计至2020年接近1.35万亿元。报告称,影响中国服装市场规模放量增长的主要因素来源于中产阶级和富裕者队伍迅速扩大。图为国内某知名服装设计机构对外发布最新产品。 本报记者 季春红 摄影报道

珠三角制造业遭受多重压制 企业隐现倒闭潮

■ 钟良

东莞市玩具制造厂老板沈飞,再也沒有信心继续把厂子办下去了。

“工资涨了还是找不到稳定的工人,原材料的上涨以及同行业之间为抢订单而采取的压价恶性竞争,让我看不到希望。”19日,沈飞向记者表示,如果拿不到优质的圣诞节订单,下半年就把工厂关停。

沈飞遭遇今年新一轮危机,这并非珠三角制造业的个例。随着资深玩具企业“素艺”和纺织企业“定佳”的倒闭,珠三角制造业“倒闭潮”再次隐现。

7月13日,东莞素艺玩具有限公司被法院贴上了一纸封条。作为老牌韩资毛绒玩具制造企业,“素艺”的韩国老板跑路之后,留下近2000名等待复工和发工资的工人,以及等着领取被拖欠贷款的供应商。

“素艺在珠三角玩具制造业实力算是雄

厚的,它的倒闭具有典型意义,说明珠三角的玩具制造业如今真的面临困境。”沈飞表示。

“进入5月份以来,欧盟、北美市场的需求开始明显减少,而国内融资难度增加、工资上涨幅度增加、原材料成本增加、人民币升值压力增加,现在的中小企业利润受到了太大的压制。”19日,东莞纺织服装行业协会会长陈耀华向记者分析,总的说来,倒闭或者关门歇业的不会超过10%。

受伤的不仅仅是东莞。近期,珠三角不少受访企业表示,即便没有倒闭,但减产成为企业采取的应急措施。

陈耀华认为,东莞企业与珠三角企业一样,目前确实到了2008年以来最危险的时期,如果情况再恶劣一点点,很多企业将一下子被压垮。

广东省中小企业局局长张文献最近也表示,“困难包括综合成本上涨较大、流动资金缺口较大,部分企业还出现有订单不敢接的情况。同时,也有部分行业反映,利润在下降,甚至亏损。”

以玩具制造业为例,公开数据显示,2011年4月,我国玩具行业累计亏损企业数达261家,占比22.6%;从业人员平均人数达57.79万人,去年年底,从业人员达67.35万人,绝对量减少近10万人。

虽然日子不好过的珠三角传统制造企业通过减产来应急,但最新海关数据显示,上半年,广东省外贸进出口同比增长26%,出口增幅同比也高达28.2%。

在广东省出口仍日一路高歌的背后,则是珠三角持续不断进行产业转型升级的原动力。

深圳市外商投资企业协会秘书长及新闻发言人王川流分析,一方面,珠三角传统产业自主实现转型升级,同时,政府也通过招商进行产业结构调整。

经贸看台