



资金全融通 高效赢未来

广发贸易通,为您无缝链接贸易融资、资金管理、资产托管三大服务
贸易融资:针对您企业在不同贸易环节的各种需求,全面、高效、便捷地提供金融通融和交易风险管理。
资金管理:为您的企业提供更专业、高效的现金管理方案,提高资金使用效率,全面降低运营成本与风险。
资产托管:为您的企业提供资产保管、交易监督、迅速结算、全面报告等一站式服务,防范委托资产风险,为您的企业创造增值。
www.cgbchina.com.cn

深耕欧洲 中国企业“走出去”亟须“好帮手”

航天信息软件为企业税务会计提供解决方案

■ 本报记者 丁翊轩

从2010年起,以希腊为代表的欧洲主权债务危机正愈演愈烈,这使得相当一部分投资者对于欧洲经济失去了信心,他们担心欧洲经济增长缓慢将在未来几年成为大概率事件。不过,以中国为代表的新兴市场的企业却加快了其在欧洲拓展的步伐。

欧洲债务危机来了,中国企业该如何投资?汇丰银行工商金融服务部中国区总经理何舜华认为:“从经济趋势来讲,欧洲市场具有不确定性,主要来自于双谷经济衰退带来的风险和新兴市场显示出的快速发展的能力,然而欧洲市场的强项是毋庸置疑的,仍然拥有全球最强的消费能力。我们认为欧洲市场对与中国内地企业来说是机会和风险并存。”

欧洲市场是一个成熟的大市场,商贸环

境既统一又多元化,如在进口时欧盟有统一的规则,出口时则采用各成员国较灵活的规则。总的来说,中国的企业还是处于弱势,了解当地细分市场显得尤为重要。对此,金杜律师事务所上海分所一位律师指出:“中国企业境外投资主要有股权式和契约式两种。无论采用何种方式,了解当地市场的准入条件、目标国的法律监管环境、投资项目的法律结构设计结构和潜在风险均非常重要。”

中国企业面临的压力恰恰为汇丰银行这样的全球性金融机构提供了商机。作为全球最大的金融机构之一,汇丰积极支持中国企业“走出去”的计划。希望凭借其丰富专业的金融人才储备,强大的国际网络优势,以及对海外市场的深入见解,为中国企业提供“走进来”乃至“走下去”的金融支持。

目前汇丰银行已在欧洲16个国家设有

分支机构,而且为了更好地为中国企业服务,在各个国家还设立了中国公司业务部,“联动”国内汇丰全球客户经理跨地区协作,切实帮助中国企业客户在海外落实并开展业务,提前防范可预见的障碍及风险。

汇丰银行工商金融服务部派驻英国的中国业务部总经理吴威认为:“欧洲的每个国家都有很独特的政策法规和金融特点。总体来讲,欧洲的金融市场比较成熟,有很多新型的金融产品。汇丰在欧洲的领先地位,无论从产品还是服务角度,不仅满足客户的需求还能超出预期。中国客户在欧洲,除了了解当地政策法规开展业务外,根据自身的业务特点和需要,在众多金融产品中找到合适的产品,以获得更多的利益,也是十分重要的。”

汇丰借由在国内的全球客户经理了解客户需求,并通过海外市场的跨境业务团队

调动当地资源满足客户需求,帮助企业熟悉当地的法规政策及整套金融解决方案。在符合中国及目标市场的监管要求的情况下,可以为中国企业提供提前在当地开户和融资等服务,以实现中企“出海”的金融“破冰”,充实中国企业海外长足发展的“软实力”。

在协助企业“走出去”之后,汇丰携其中国公司业务部还将为中国企业提供当地市场认知、投资建议、财务咨询及国际资金管理,让中国企业以最快的速度适应当地大环境,将海外风险降至最低。



本报讯 日前,在以“懂税的ERP 筹划企业未来”为主题的2011企业税务会计与ERP研讨峰会上,航天信息软件技术有限公司(以下简称航天信息软件)和各方人士就企业税务会计领域信息化建设、ERP产品整合税务体系功能等问题进行深入交流,针对如何将企业涉税业务纳入系统管理范围等问题给出了有效的解决方案。作为国内第一款拥有税务会计处理系统的ERP软件的推出者,第一款具有高度适用性的财税互联仿真实验室项目的打造者以及第一个培养财税复合人才的“教学研”实习基地的建立者,航天信息软件在我国EPR领域孕育出首个“税”核心基因。此次峰会的召开,不仅正式亮出了航天信息软件“懂税的ERP”这一独特品牌,更显示出其对于自身未来发展的明确规划。(于跃)

第五届中国农经产业发展论坛将于11月在京召开

本报讯 在农业和农村“十二五”规划正式发布之际,由中国农村杂志社主办的第五届中国农经产业发展论坛将于11月6日在北京召开。为积极响应中央提出的“在工业化、城镇化深入发展中同步推进农业现代化”的战略任务,全面提升我国现代农业发展的规模和水平,推动我国农业企业在“十二五”期间抓住机遇、跨越发展。论坛将紧密围绕“如何建设优质、高产、高效、生态、安全现代农业”的核心主题展开深入探讨,重点分析当下农业和农村经济发展的热点问题,解读农业和农村“十二五”规划所带来的发展机遇,为农经企业提供咨询支持和推广服务。(黄贞)

项怀诚:银根偏紧困扰企业经营

本报讯 由《经理人》杂志主办的2011(第五届中国)CEO年会近日在京举办。此届年会的主题是“增长转型新思维”,重点讨论了新商业环境下的增长解决方案。本届中国CEO年会吸引了众多专家、企业家,如全球著名经济学家、战略学家潘卡基,著名营销专家奎尔奇,著名经济学家、清华大学经济管理学院院长钱颖一,国务院发展研究中心宏观经济部部长余斌,玖龙纸业(控股)有限公司董事长张茵,新华都集团总裁唐

骏,如家酒店CEO孙坚,新东方执行总裁陈向东,富士照明董事长吴长江等。

《经理人》杂志社社长于绍文表示,虽然本届年会重在探讨新时期增长和转型的机会,当更应注意转型时的误区和陷阱,他特别提到了转型中要避免的五个误区。

财政部原部长、全国社会保障基金理事会原理事长项怀诚在会上表示:“无论是国家的经济,还是企业的发展,转型和增长已经成了社会大众关心的两大核心问题,

对企业来说,转型和增长需要新的思维,需要新的办法,需要一些新的思考。改革开放以来,已经有大批企业顺利转型,有的已经打造出自主品牌。当前企业遇到一些困难,客观环境变化和银根偏紧是两大因素,但最重要的是适应力,战略上应变的能力。”

主题论坛分别从“增长新思维——经济转型期的商业模式创新”、“管理新思维——微变革,实现乘法效应的管理突破”、

“竞争新思维——微蓝战略,中小企业突围新路径”、“智慧的公司金融——打造高效资本供应链”、“绿色竞争力”等不同维度,聚焦大企业和成长型企业面临的问题和需求,重点探讨“智慧型增长”中的商业新思维。年会还推出了“2011年中国管理创新年度报告”,揭晓了2011“影响中国管理实践十大人物”、“影响中国管理实践十大公司”、“影响中国管理实践十大咨询案例”等几项大奖。(丁翊轩)



从无锡,输送太阳能组件,到巴西、到伦敦、到洛杉矶。

汇丰开辟全球商贸之路 点对点连接海外团队助您商机在握

过往5年间,全球太阳能电力热潮诞生了13家在美国上市的中国光伏企业,他们生产了全世界超过一半的太阳能电池组件,95%销往海外。把握全球商机,您需要值得信赖的国际业务连接——汇丰,在欧洲、北美、拉丁美洲和中东等14个市场均设有“中国公司业务部”。由汇丰全球客户经理领队,从中国连线至驻海外“中国公司业务部”,点对点无缝交接,助您顺利连接海外市场,开拓跨境商贸之路。汇丰联动世界,开拓全球商界。

浏览 www.hsbc.com.cn/cmb 致电 400 882 6688

HSBC Corporate 汇丰工商金融

HSBC 汇丰 全球金融 地方智慧