

三大难题考问安防视频监控发展

——中安协副秘书长李建平呼吁安防企业迎难创新

■ 本报记者 张邢 刘文艳

近日,中国安全防范产品行业协会副秘书长、专家委员会常务副主任李建平在“智慧武汉、平安湖北建设高峰论坛及湖北省安防行业优秀工程商大会”上表示,公安与社会监控资源的互联互通、安防产品同质化和产品与公安实战不配套,以及监控系统的运营维护问题正成为当前中国平安城市视频监控建设及安防产业、技术发展的三大难题。同时,这也是安防产业发展的三大机遇,李建平呼吁广大安防企业紧抓机遇,迎难创新。

有效解决互联互通 实现各方资源整合

李建平指出,近年来,随着建设平安城市的力度加大,视频监控和报警技术得以广泛应用,给产业和企业带来了巨大的商机。而在开展视频监控系统联网建设过程中,则存在着视频资源共享联网的诸多问题和难度,这具体体现在应用层面上。目前,视频监控的信息资源应用范围还很狭窄,仅在公安内部及各个群体之间实现了互联,而在公安机关与社会视频资源进行整合时却力不从心。

据了解,去年10月底,全国公安机关视频监控系统联网建设与应用经验交流会在深圳召开,会议在进一步贯彻落实公安部《关于深入开展城市报警与监控系统应用工作的意见》要求的同时,也在加快推进各类视频图像资源的整合共享工作,并在推进图像信息资源的综合开发利用等方面做了进一步要求。

据李建平介绍,视频监控系统的图像信息资源共享联网瓶颈具体体现在系统技术的内因和体制外因等两大方面。内因包括:视频监控系统的标准化,如信号品质、图像编解码技术的通用性等,比如,金融部门的视频监

控系统在建设时没有考虑到未来要与公安的视频监控系统进行整合,而现在要进行整合的话,很多软件、硬件都不配套。如何在当前系统不用改造和重复性建设的情况下,实现两个系统的对接整合及解决“中间件”的问题,恰恰是现在平安城市视频监控系统建设亟需的。外因包括:图像等信息资源的授权问题,这主要集中在体制方面,比如:公安部门的视频监控资源和城管部门如何有效对接与整合等问题是信息共享的一大瓶颈。

“所以说,视频监控建设的目的不仅仅是为了公安机关去侦查破案,也不只是为了让公安机关根据监控图像去抓犯罪嫌疑人,而是要配合公安机关提升整体战斗力,实现预防和打击犯罪以及综合管理社会治安的各项职能。为此,要实现异网、异构、异构或把多网、多构、多码变成互联互通互操作,这些需要企业和政府共同努力。”李建平表示。

产品同质化严重 与公安实战不配套

“第二个存在的问题是产品同质化和与公安应用及整个社会应用不配套的问题,”李建平表示,“我们可以在展会现场看到许多雷同的产品,就像在打擂台。”

对此,李建平在会议现场举例明示:比如,交警部门在交通视频监控系统的卡口监控方面,“夜间、低照度”就是政府工作的重点和难点,因此,市场对红外光源效果可以达到50米至200米的中、远距离视频监控产品有相当的需求量。

据介绍,交通视频监控系统需要在夜间、低照度的情况下,能够快速地捕捉到车辆通行信息,并可以在快速捕捉的情况下,记录车辆本身的信息和违章等信息,而这些功能的产品目前还并不能充分满足交通视频监控系统的实际需要。虽然当前很多厂家根据夜

间、低照度的情况开发了具有自主知识产权的红外夜视产品,或者部分利用引进技术生产的激光红外摄像机,但市场上能够真正做到中、远距离的红外视频产品还很少,所以,在此方面多数情况下都是在引进国外产品。

正因为如此,李建平表示,安防领域中有许多空白技术是企业亟待开发的,比如:针对视频监控的海量信息检索等等。他呼吁,广大安防企业要自主研发、要创新、要跟上市场需求和应用需要、要差异化生存,找到适合的突破口和利润空间,不要千军万马过独木桥。

市场缺运营维护商 企业不懂“木桶效应”

此外,李建平还指出,视频监控系统的运营和维护等服务问题正成为未来安防市场的一大机遇。他表示,当前视频监控系统在建设上、在工程上、在产品集成上势头都很好,但是在运营维护及综合服务上还远远跟不上“节奏”,专业做运营维护的公司为数不多,所以,目前部分大公司开始尝试进入这一领域。

李建平在介绍运营维护服务重要性的时候表示:“政府花了大量的人力、物力、财力组建了巨大的平安视频网络工程,这也表明了系统后期维护工作的艰巨。众所周知,视频监控系统运行3年后,会有很多问题需要解决和跟进。但就企业目前的情况来看,别说是3年后,3年内的运营维护都跟不上。在管理上有个法则是‘木桶效应’,就是说水会从木桶中木板最短的地方流出来的,因此,后期维护是确保合作伙伴可持续合作的关键环节。”

由此可见,无论是平安城市建设还是社会监控系统,今后在运维服务的空间还非常巨大。这里我们也希望广大安防企业与系统同行、与平安城市建设同行,充分把握这一发展机遇。

安防资讯

三大巨头助推 混合视频市场规模可达150亿美元

近日,Intersil公司(纳斯达克全球交易代码:ISIL)在美国内华达州拉斯维加斯宣布,将携手索尼公司(纽约证交所交易代码:SNE)和Altronix公司加快基于IP的混合式监控系统在安防视频监控市场的应用,三方将创建一个实现互操作性和标准化的合作生态系统。

据Instat2011年报告显示,视频监控设备市场容量将在2014年达到150亿美元,且市场有望快速向IP和高清(HD)设备转变。IP摄像机的市场增长关键在于提供可减少视频延迟并能利用现有电缆基础设施的解决方案。此次联手的关键也在于Intersil的

SLOC技术(Security Link over Coax)能够利用现有的一根同轴线同时传输模拟视频和高清的IP视频,并且毫无网络延迟。

索尼公司可视安全解决方案业务部高级总经理Takashi Honda表示:“混合IP解决方案能够提供给客户一个基于现有模拟标清基础设施的全高清和高清IP解决方案,为客户带来了更高层次的创新。另外,混合视频技术正在为安防行业设立新的性能标准。”

Altronix公司总裁Alan Forman表示:“采用Intersil SLOC技术,在现有同轴电缆基础设施网络上从模拟过渡到IP提供了极为经济的升级方式。”(刘文艳)

中星电子联手三星泰科共拓安防市场

近日,中星微集团旗下中星电子股份有限公司在京宣布与天津三星泰科光电有限公司达成战略合作协议。双方未来将在产品、技术、商务等多方面展开深度合作与交流,包括进一步提高三星泰科数字网络前端设备与中星电子Viss大规模视频监控平台及NVR大容量网络视频专业存储管理平台等

产品的技术兼容和协同销售。此举将有效整合国际、国内两大安防品牌的产品技术优势,有助于双方进一步拓展安防监控市场。

基于合作协议,双方将对各自现有网络监控产品进行兼容开发和升级,同时面向市场合作开发具有兼容性的新功能,实现全系列全功能的互联互通。(尹晶)

智能家居产业联盟在京成立

近日,中国智能家居产业联盟(下称联盟)在京成立。联盟由长虹、海尔、鸿雁、瑞德、冠林、松下、北京市标准研究所(中关村标准创新服务中心)、华南家电研究院、广东数字家庭产业基地等单位联合发起,得到了住建部、工信部、国家质量监督总局和相关科研院所、产业基地领导的支持。

据联盟秘书长周军介绍,联盟有四大发展目标:一是致力于推动智能家居厂商从技术、产品角度方面的融合;二是依靠国家有关部委和研究机构,如国家质量监督总局、北京市标准研究所、住建部智标委等部门联合企业制定切实可行,贴近市场的技术标准、产品标准和施工标准;三是联盟将积极为目前各地物联网试点城市提供

决策支持和产业服务,依靠各示范基地,以项目推动为核心来促进产业进步;四是将联合国家主管部门、各大学科研院所、行业领军企业开展科技课题和关键技术研究,做好智能家居的培训工作,协调好国内外企业、机构的关系等工作。

就如何助推智能家居发展,周军表示,智能家居是一个系统,没有一家厂商可以提供整套的产品线,而目前国内外智能家居企业都存在单打独斗的情况,这在具体项目整合产品上实施难度巨大,因此,联盟将通过自上而下产业链整合方式,来推动智能家居产品及技术融合,并由联盟内会员形成完整的、可复制应用的解决方案,推动智能家居行业的发展。(宁伟)

安防企业总裁大讲堂正式启动



近日,以“分享智慧、合作共赢”为宗旨的“安防企业总裁大讲堂”(以下简称:大讲堂)系列活动启动仪式在深圳举行。该活动由深圳市安全防范行业协会主办,深圳市安全防范行业协会职业培训中心承办。

据深圳市安全防范行业协会会长杨英才介绍,近年来,中国安防产业取得了快速发展,但国际市场和国内市场的竞争也日趋激烈,为此,大讲堂将各企业的战略规划与企业人才培养、企业管理体系建设、资本市场运作、技术创新、品牌推广等方面相结合,以帮助行业内企业家建立独特经营思路,提高创新管理技术、实现组织持续创新,不断增强企业的市场竞争力。

据了解,大讲堂今后于每月定期举办一期不同主题的讲堂活动。(宁伟)

2012厦门安防展5月举行

2012厦门公共安全技术与产品展(下称厦门安防展)即将于2012年5月18日至20日在厦门国际会展中心举办。展会将涵盖视频监控、防盗报警、门禁识别、智能交通、智能楼宇、消防产品等与公共安全环境相关的产品。

据了解,厦门安防展依托海峡西岸规格

最高、规模最大、影响最广的“厦门人居展”为平台,期间还将举办华南地区规格最高的“海西安防科技论坛”,旨在增进两岸安防交流与合作,为两岸的主管部门、企业及专家学者等提供共商海西建设及安防行业发展与区域开发等发展问题的高层对话平台。(卞辉 宁伟)

深圳安防厂家“联盟”参加济南安博会

近日,深圳市南泽电子有限公司(下称南泽电子)携深圳市华百安智能技术有限公司、深圳市欧迅特科技发展有限公司和远大优视科技(深圳)有限公司等8家企业共同成立深圳安防厂家联盟,并首次以联盟的形式参展2012第十一届国际公共安全产品(济南)展览会。

南泽电子总经理苏裕表示:“我们把济南安博会作为巡展首站,首先是因为山东安防市场近些年来在平安建设项目的

推进中,市场发展十分活跃;其次是由于山东安防产品生产厂家少,而安防产品需求大,对于深圳安防厂家是一个很好的机遇,以联盟的形式参展就是希望整合深圳的优秀厂家优势,为当地代理商和工程商提供更具竞争优势的行业解决方案及一站式服务。”

此外,深圳安防厂家联盟还将以联盟的形式参展成都、沈阳、北京、西安、陕西和云南等八地的安博会。(卞辉 郭晓金)

汇聚安防



智慧世界

广州·琶洲 2012.5.10-12

广东安博会

2012中国广东国际公共安全产品博览会 2012 Guangdong International Social Public Security Expo of China

主办:广东省公共安全技术防范协会
深圳市安全防范行业协会

同期活动:

- 2011年度广东省安防行业评优举办“万人抢平安”活动
- “2012年全球智慧城市高峰论坛”
- “首届广东安博会安防技术大会”
- 2012年(广东)中外安防产品采购洽谈会
- 组织专业买家团参观与洽谈
- 全国安防协会工作会议