



让真正绿色产品畅销 让崇德企业正当获利

“绿色公社”产销直通车火热招商中

现如今,有毒食品、有毒用品事件层出不穷,大品牌、大企业相继“沦陷”,多次受骗的民众不知道谁可信,能信任谁,绝望、愤怒、怀疑、无奈成为民众对生活安全的心态。管理部门渎职,民众的无奈助长了无德者的无耻行为,使真正的绿色产品滞销,不能正常获利,从而出现“劣币驱逐良币”效应,加速了人们生活安全环境的恶化。生活富裕后的中国民众,更注重生活品质,迫切希望解决生活中存在的安全问题。目前,因民众的信任体系被破坏,无法分辨谁真谁假。要解决“劣币驱逐良币”现象,让民众信任,有良知的生产企业就必须坚持生产安全、放心、畅销的产品获取应得之利。良知者必须靠自己的智慧,让民众全面了解自己以及所生产的产品,用产品“赤裸”手段建立民众的信任体系。

如果你是一个有良知者、有能力生产真正的绿色产品,请速和我们联系。我们将为你搭建一个确保产品畅销、正常获利的平台——“绿色公社”产销直通车。所有加盟单位将统一标准、按单生产、统一销售。

一、产销直通合作单位的要求

- 1.讲诚信、守信誉。
- 2.周围环境及生产、加工条件具备绿色产品生产要求。
- 3.能将生产、加工等全过程通过视频展现给民众监督。
- 4.同意接受产品销售前终端检测。
- 5.有绿色产品生产经验的单位优先。
- 2.养殖:猪、羊、牛、鸡,水产类(含海产品)及特种养殖等。
- 3.加工:粮油类、调味品类、肉蛋奶类(含熟食品),酒、干果类,茶及全国不同地域知名特色产品。
- 4.有机洗涤与护理加工。
- 三、产销直通车合作企业礼遇
- 1.定单产品实行包销。
- 2.有较高信誉度的产品可预支部分货款。
- 3.帮助合作企业争取项目、资金支持。
- 4.及时结算销售货款。

二、合作单位类型

- 1.种植:粮食(水稻、小麦、黄豆、小米等)、蔬菜类、水果类等。
- 2.养殖:猪、羊、牛、鸡,水产类(含海产品)及特种养殖等。
- 3.加工:粮油类、调味品类、肉蛋奶类(含熟食品),酒、干果类,茶及全国不同地域知名特色产品。
- 4.有机洗涤与护理加工。

5.免费组织媒体宣传。

6.实体店和网站免费展销合作企业的产品。

四、产销直通车合作企业的义务

- 1.崇尚低碳环保理念,做绿色生活的践行者,主动消费绿色产品。
- 2.自觉抵制一切有损民众生活安全的行为。
- 3.维护绿色产品产供销直通体系的形象。

五、产供销直通合作单位需提供的资料

- 1.基本资料:营业执照、组织机构代码、产品检测证书,土地、水源检测报告,产品绿色认证证书、卫生许可证、产品质量检测报告等相关资料。
- 2.情况介绍:企业性质、单位周围环境、规模、技术人员队伍、检测设备和能力、方法,管理制度,监督手段,目前的销售量、销售地区、主要消费对象,市场价格、合作报价(全年的报价),生产能力、储存能力、运输方

式及保障绿色产品生产、加工的具体措施(种植:种子品种、通常的生产安排、生长期,通常防治病虫害的方法及所用农药品牌、农药安全期、种植程序,能否进行监控。加工:生产工艺、标准、产品说明书、检测设备情况,能否生产无添加剂产品、包装材料情况,是否有监控设备等)。

3.提供保障按绿色产品生产质量和保障供应的方案。

六、产销直通车合作单位选定说明

- 1.有意合作单位请将资料发至指定的电子邮箱,公司组织专家团队对合作单位上报资料进行综合分析、评定,并派专业人员和通过审评的单位进行沟通。
- 2.邀请符合标准、同意公司相关条款的单位来京面谈。
- 3.对拟合作单位进行考察,从中选出同类型单位2家-5家签订合同。
- 4.对合作单位进行宣传和标准化建设。

中有绿生(北京)农业科贸有限公司由山西省实力雄厚的企业家投资。公司负责人从事多年的公关工作和媒体工作,长年与政府机关、企事业单位交往,积累了良好的人脉关系。经一年多的酝酿,征求了上百名专家和精英人士的意见,推出“绿色公社”产销直通车。公司还通过整合京城多方关系,组建了一流的策划团队,对京城消费能力进行了调查。目前,公司已制定出一套完整的销售计划,确定了公司产品消费主体区域,并已联络数百名有意向的绿色产品消费者。公司将在年内组建500人的销售团队,分区域在京城进行绿色产品推介。

联系人:徐道成

咨询电话:010—62081663

邮箱:ch20120112@163.com

“绿色产品”产销直通加盟申请表

企业名称					
法定代表人		电话		手机	
		传真			
负责人		电话		手机	
委托代表人		传真			
注册地点				邮政编码	
办公地点				电话传真	
联系人				邮 箱	
产品种类					
销售方式		销售额		市场价格	
销售区域			加盟报价(到京)		
企业简介					
(盖章) 年 月 日					

(表格复印有效)