

中国贸易报

CHINA TRADE NEWS



官方微信



官方微博

主管主办: 中国国际贸易促进委员会(CCPIT) 总第4214期 2013年6月11日 星期二 周三刊 今日十六版 国内统一刊号:CN11-0015 国外代号:D1110 邮发代号:1-79 中国贸易新闻网:www.chinatradenews.com.cn

中国纺企受困原料供需失衡

■ 本报记者 季春红

中国纺织行业的原料供给问题一直很严重。尽管国家正在酝酿棉纺市场调节机制,尤其是要加大棉农直补,但消息人士认为,新政策出台可能耗费一年多的时间。一些棉纺企业更是悲观地表示,或许等不到新政策的到来,企业就已经“关停并死”。

为了能在夹缝中生存,部分企业不得不从国际市场上引进高价棉纺原料,以微薄之利维系企业运转。然而,当前1:3的原料进口配额管理已将企业推入进退两难的境地。此外,在越来越开放的全球市场环境中,统筹统销的棉花收放政策已经暴露出诸多新问题。这些错综复杂的问题不仅困扰着棉管部门和企业,也成了中国纺织工业联合会(以下简称中纺联)当下的一块心病。

中国纺织工业联合会会长王天凯更是在不同场合表达了对中国纺织原料供给状况的担忧。中纺联认为,原料供给问题一天不解决,中国的棉纺企业就会多受一天煎熬。为此,中纺联于日前在南京破天荒地举

办了一场声势浩大的国际纺织原料市场会议。据称,这是该机构有史以来第一次以纺织原料供给为研讨主题举行国际性会议,以期找到解决纺织原料供给持续恶化问题的良策。

广东清远市德泰纺织实业有限公司(以下简称德泰纺织)是一家以阿迪达斯、耐克为主要客户的规模企业。这家曾经在面料市场上赫赫有名的企业,如今却和众多纺企一样,陷入被动地位。作为该公司的高层参会代表——总经理陈娇兰在会议的前一天晚上向《中国贸易报》记者表示,国内高棉价、低质量、高配额等问题若处理不好,企业“关停并死”的危机将会出现。

据悉,目前,德泰纺织年消耗棉花1000吨左右,企业70%以上的生产成本都花在了原料上。尽管开机率100%,企业却一直处于亏损运营状态。为了维持正常运转,企业每年从银行借款的利息就达500多万元。

陈娇兰认为,造成棉纺企业运营压力大的主要原因就是当前的棉花供给问题。由于在流通和分级等环节把关不严,国内供给

棉花质量降低。同时,高配额指标管理又助推棉花价格居高不下。因为担心国内的棉花质量,德泰纺织在纠结了很久后,最终选择放弃棉管部门配比的3600吨竞拍指标,转向采购高价棉。

对于当前1:3的配额管理,中纺联副秘书长、新闻发言人孙淮滨称之为“买一斤瘦肉,搭3斤肥肉”,而这项政策在一定程度上降低了中国产品的档次和水平,削减了中国纺织品的国际竞争力和国际市场份额占比。

值得注意的是,相关数据显示,截至今年6月上旬,国家存储棉放储量不到200万吨,而当前国储棉总量却高达1000万吨。这组数字正契合了中纺联先前的判断。中纺联副会长高勇在南京会议上说,这正是19000元/吨高价棉带来的影响。同时,他还预测,今年7月底,棉花放储总量很难冲破400万吨。放储不利加上9月份新棉花上市,将导致1300万吨棉花积压,僵局依然难破。

纺织企业运营风险加大,隐性失业比例增加,企业关车时有发生,这些问题迫切需要通过棉管体制改革来解决。安徽华茂纺

织股份有限公司(以下简称华茂纺织)董事长詹灵芝向记者透露,纺织行业成本上升等因素迫使企业进行跨国转移。目前,华茂纺织正在研究向澳大利亚和印度转移业务的可行性。在谈到棉纺企业的利润时,詹灵芝面露难色地表示,企业利润已经低到可以忽略不计的程度,说出来怕让外人笑话。

用詹灵芝的话说,当前的中国纺织企业是被捆绑着手脚参与市场竞争,不失败那才叫怪事。詹灵芝的观点似乎与中纺联的另一组数据不谋而合。数据显示,2009年以来,中国的纺织出口一直处于负增长。

中纺联副会长高勇在南京表示,几年来,中国纺织品在欧盟、美国、日本等国家和地区的市场占有率已经从65%下滑到40%左右。这说明,受纺织原料等关键因素制约,中国纺织企业的国际竞争能力已不及往日。

本期关注

中国外贸500强企业 去年进出口总值达1.4万亿美元

中国对外经济贸易统计学会9日发布中国外贸500强企业排名,中石油、中石化、华为等500家去年进出口值超过7.23亿美元的企业入围(这一门槛2011年为7.13亿美元)。2012年,外贸500强企业进出口总值达到1.4万亿美元,占到中国对外贸易总额的36.35%。

陈德铭:机器红利或取代人口红利

海峡两岸关系协会会长陈德铭日前在宁波举行的2013中国开放论坛上表示,劳动力成本的上升、劳动力短缺以及机器人技术的发展将使越来越多的制造业企业从向人口红利转向向机器红利。很多成熟的制造业企业都面临着两到三年内30%的生产线需要用机器手代替员工的问题。

巴菲特午餐拍卖“低价”落锤

“股神”巴菲特慈善午餐拍卖计划今年已经完成,第14个赢得“世界最贵午餐”的竞拍者以100.01万美元中标,而这个价位远低于去年345.6万美元的天价记录。据悉,过去13次拍卖已为格莱德基金会募集了约1500万美元的善款,用于帮助旧金山地区穷人和无家可归者。

英国政府支持华为在英投资

英国财政大臣和英国驻中国使馆近日发出声明,支持华为和其他中国公司在英国投资。英国财政大臣奥斯本对华表示,英国将在今年5月在英国投资13亿英镑感到十分高兴。他表示:“这将多创造700个就业机会。”此前,英国议会情报与安全委员会的报告特别批评了2005年英国电信同华为公司签署的一项10年合约,称这份合约的签署没有咨询英国政府的意见,此举“令人震惊”。

大公国际获得欧洲信用评级资质

大公国际资信评估有限公司近日宣布,其旗下的大公欧洲资信评估有限公司已通过欧洲证券和市场管理局的批准,成功获得欧盟信用评级机构执照,并将于今年6月13日正式启动欧洲业务,逐步开展对欧盟区域内的企业和金融机构的评级服务业务,成为中国和亚洲第一家在欧洲注册并获得信用评级资质的评级公司。

(本报综合报道)

新闻速递

本期看点

中国软件外包兴起 竞争力有待提高

详细报道见第2版

汽车后市场提速 遭遇成长的烦恼

详细报道见第3版

大陆桥改道 连云港桥头堡地位恐不保

详细报道见第4版

毕业季,会展教育要接地气

详细报道见第5版

桑椹文化节: 小果实引来大产业

详细报道见第6版

截稿新闻

审计署公布 政府债务审计结果

本报讯 中国国家审计署6月10日在其官方网站上公布了36个地方政府本级政府性债务审计结果。审计结果表明,2012年底的债务余额中,银行贷款和发行债券分别占78.07%和12.06%,仍是债务资金的主要来源。

审计结果显示,从债务举借主体看,2012年底债务余额中,融资平台公司、地方政府部门和机构举借的分别占45.67%、25.37%,仍是主要的举借主体。从债务资金投向看,用于交通运输、市政建设、土地收储、教科文卫、农林水利建设、生态建设和环境保护、保障性住房等支出占已支出债务额36434.47亿元的92.14%。(欣华)

宝钢率先下调 7月钢材出厂价

本报讯 记者6月10日从宝钢股份获悉,公司已出台2013年7月宝钢股份碳钢板材期货价格政策,在2013年6月份价格基础上,大部分产品每吨下调100元至500元。其中,直属厂部热轧普遍下调200元/吨,锅炉结构用钢、工具钢、高强焊接结构钢再下调200元/吨。

作为国内钢铁市场的风向标,宝钢此次率先下调7月份的钢材价格,意味着对后市仍不看好。大宗商品资讯提供商卓创资讯的分析师刘新伟指出,宝钢此次的调价政策在预期之中,在宝钢下调7月钢材价格后,鞍钢、武钢等钢厂跟随下调7月钢材价格的可能性很大。不过,由于两家钢厂已经连续3个月下调钢材价格,预计7月钢材价格的下调幅度小于宝钢。(易才)

编辑:高洪艳 联系电话:95013812345-1024
制版:董童 E-mail:myyaowen@163.com

本报常年法律顾问

- 北京市炜衡律师事务所律师
- 赵继明 赵继云 律师
- 电话:010-62684388



6月9日,中国汽车工业协会公布,今年5月,中国汽车销售量同比增加9.8%至176万辆,这一增速低于4月的13.4%。今年前5个月,中国汽车销量上升12.6%,总计903万辆。 本报记者 季春红 摄

中俄蒙工商论坛花开九届 结出硕果

■ 本报记者 静安

第九届中俄蒙工商论坛日前在俄罗斯鄂木斯克市举行。中国贸促会副会长张伟、俄罗斯联邦工商会副会长斯特拉什科、俄罗斯联邦鄂木斯克州州长纳扎罗夫、鄂木斯克市市长德拉克夫斯基、蒙古国工商会秘书长额奈希以及来自中俄蒙三国的近200名企业家出席了本次论坛。

纳扎罗夫在致辞中表示,中俄蒙三国经济互补性强,三国间的经贸合作发展潜力巨大。俄罗斯加入WTO后,三国皆为WTO成员国,在共同的框架下遵循相同的规则开展合作,无疑将为中俄蒙多边经贸合作注入新的发展动力。中国和蒙古国均为鄂木斯克州的重要贸易伙伴,州政府将不断改善投资环境,简化货物入境手续,为外商提供良好的营商环境。近期,州政府将发布多个基础设施建设项目,欢迎中国和蒙古国投资者前来探讨多种合作的可能性。

斯特拉什科表示,中俄蒙工商论坛迄今已成功举办八届,积累了许多经验,业已成为三国企业界合作的重要平台。近年来,中俄蒙三国经济界的了解和互信不断增强,2012年,中俄双边贸易额再创历史新高,俄蒙双边贸易额也达到近20亿美元,同比增长

21.6%。第八届中俄蒙工商论坛去年在内蒙古鄂尔多斯市成功举办,三国工商会签署了会议纪要和合作谅解备忘录。在过去的一年中,各方紧密合作,已成功完成备忘录中所有工作内容。第九届论坛着重讨论中俄蒙三国如何在WTO框架下深化合作,希望三国工商会利用此契机,不断丰富和充实合作内容,为三国企业界创造更多的务实合作机会。

张伟在致辞中指出,近年来,中俄蒙三国经贸合作发展迅速。据中国海关统计,2012年,中俄贸易额为881亿美元,同比增长11%,中国继续保持俄罗斯第一大贸易伙伴地位;2012年,中蒙双边贸易额近66亿美元,同比增长2.5%,中国连续多年保持蒙古国第一大贸易伙伴与最大投资来源国地位。俄罗斯加入WTO以及中蒙建立战略合作伙伴关系,使中俄蒙经贸关系步入了新的发展阶段。展望未来,中俄蒙经济互补优势更加明显,区域经济合作前景广阔。中国贸促会愿意与俄、蒙同事一道,充分发挥中俄蒙工商论坛的平台作用,为三国企业提供更多务实服务。

张伟在讲话中对今后的工作提出了三点建议:一是继续完善中俄蒙论坛三方合作机制,充实合作内容;二是积极推进边境贸易,加快互市贸易区和自由贸易区建设,进

一步加快和提升边境地区的经济合作;三是积极加强在非资源与民生领域的投资合作。

论坛上,中俄蒙三国地方官员、企业代表分别发言,就如何发挥各自区位优势、拓展新的合作领域进行了深入交流和探讨。

论坛结束后,张伟同俄罗斯工商会副会长斯特拉什科以及蒙古国工商会秘书长额奈希共同签署了本次中俄蒙工商论坛会议纪要。内蒙古自治区贸促会和辽宁省贸促会分别同鄂木斯克工商会、阿尔泰边疆区工商会、托木斯克州工商会和新西伯利亚州工商会签署了合作协议。来自中俄蒙三国的近150家企业进行了对口洽谈和项目对接。洽谈现场气氛热烈,部分企业达成了合作初步共识。

中俄蒙工商论坛最初是2005年由内蒙古自治区贸促会和蒙古国工商会、俄罗斯东西伯利亚工商会共同发起举办的区域性经贸论坛,每年一届,由三国轮流主办。2007年,该论坛提升为国家层面商协会组织的高端活动。中国贸促会将论坛中方秘书处设在内蒙古自治区贸促会。

经贸看台