

### 产业资讯

#### 银华日利再现场内高溢价

本报讯 3月5日,银华日利(511880)场内 价格收于101.045元,溢价率约为0.06%,这一 幅度约为持有该货币基金5天左右的收益。 这是继春节后,银华日利出现的第二次大幅 溢价。3月5日全天,银华日利成交总额放大 至4亿元,超今年以来日均2亿元的成交。

目前,交易所场内主要有两类货币基金, 均作为保证金管理工具,分别是场内交易型 货币基金和场内申赎型货币基金。对于两融 投资者来说,银华日利不但可以作为闲置资 金增值工具,还可作为融资融券业务的保证 金使用,放大投资者的杠杆操作。银华日利 的折算率在所有证券品种中处于最高位,有 些券商比例达到90%,同时,货币基金的收 益还可以部分补偿融资融券所产生的利息, 这是场内申赎型货币基金、国债回购等其他 品种所没有的优点。 (魏 重)

#### 马年45基金逆市赚逾10% 工银信息产业列第7

本报讯 2014年前两个月,境内市场继续 上演股市大跌、成长股坚挺的行情,部分主动 基金逆市获得正回报。银河证券数据显示,截 至2月底,近600只主动偏股基金中(不包括 QDII),有45只前两月回报超过10%,其中工银 瑞信信息产业股票等少数基金回报超过15%。

银河证券基金研究中心的数据显示,截至3 月3日,工银信息产业股票基金今年以来回报率 为19.38%,列同类基金第七名。全市场超过360 只同类基金今年以来的平均回报只有2.83%。

在管理运作上,工银瑞信目前已拥有专门 的TMT行业研究小组,并从2012年开始根据 市场进行了多项模拟交易,积攒了丰富的信息 产业投研经验。工银信息产业股票基金经理 刘天任和曹冠业自2013年11月执掌该产品以 来获得20.1%的任职总回报。 (雪 真)

#### 长盛添利宝货币基金"T+0" 赎回业务上线

本报讯 在余额宝效应带动下,货币基金 "T+0"大战日趋白热化。初步统计,目前已经 有近40家公募基金开通了官网直销"T+0"赎 回业务。步入马年,老十家之一的长盛基金也 宣布,自3月10日起开通长盛添利宝货币基金 官网直销"T+0"快速赎回业务。

公告显示,长盛添利宝"T+0"实时赎回业 务单笔下限为100份,且单个投资人当日快速 取现累计上限高至30万。WIND统计,截至今 年3月5日,长盛添利宝A/B把握岁末建仓良 机,自去年12月9日成立以来收益率排名居 前,超越同期活期十余倍收益。在长盛添利宝 基金经理张帆看来,相较于活期存款利率,货 币基金的利差可观,而方便的申购赎回又使之 对银行理财有着较强的比较优势,这些都促成 了货币基金的快速扩容。

### 陕汽德龙新M3000重卡 杭州地区交车仪式隆重举行

本报讯 3月5日,陕汽重卡与杭州超旗市 政工程有限公司新 M3000 交车仪式及国四产 品培训会在杭州康鸿陕汽4S店举行。陕汽宁 波办事处主任杜岳峰向杭州超旗市政工程有 限公司总经理李超交付象征财富的金钥匙。

杭州超期市政公司一直以来都是陕汽重 卡的忠实用户,今年又一次性采购20辆陕汽德 龙新 M3000 8×4 复合版自卸车,成为杭州地区 首家使用德龙新 M3000 自卸车的单位。此次 大批量的采购,既是对陕汽德龙新M3000产品 的认可,也是对陕汽重卡一如既往的支持。

在交车仪式前,陕汽宁波办事处主任杜 岳峰、潍柴动力浙江办事处主任段军与用户 进行了深入的交谈。办事处相关人员结合即 将交付的新 M3000 8×4 复合版自卸车,对驾 驶员进行了系统专业的国四产品培训,让用

户能够更放心地使用陕汽国四产品。 2014款德龙新 M3000 8×4 复合版自卸 车适用于车货总重65吨及以下的沙石、煤炭 等复合型运输。全新升级,底盘采用850× 300(8+7)双层直大梁车架,前后多片簧+四 骑马螺栓7.5吨MAN技术前轴、13吨STR技 术单级减速桥(速比4.42),12.00R20子午线 轮胎,承载能力更强;全新欧洲安全标准设计 驾驶室,时尚V型前脸造型,标配电动空调、 电动摇窗机、空气主座椅,舒适性更佳。

优良的底盘性能与时尚驾驶室完美 结合,以舒适、节能、品质、智能、服务树立 重卡行业新标杆,充分满足您公路标载运 输、复合型运输需求,是用户运输盈利的 好伙伴。

(明 喜)

# 北京二环内准地王被叫停引发区域楼市价格猜测

延续增加土地供应的思路,马年第一个 月,北京多块土地集中出笼,其中不乏地段 极佳的优势地块,吸引大量品牌房企争夺, 最终,多个地块以"地王级"价格成交,而二 环内的华嘉胡同地块更是有望刷新北京地

而就房企而言,拿地热情也仍然高涨。 2月13日,春节前被停拍的丰台西局地块和 顺义赵家营地块重新挂牌出让,这场争夺战 迎来了包括万科、融创、龙湖、保利、龙湖、远 洋等多家房企的角逐。其中,龙湖联合体拿 下的西局地块溢价率48.1%,折合楼面价达 到 6.8 万元/平方米,已接近农展馆地块 7.3 万元/平方米的水平,堪称"地王级"。

据了解,2007年后,二环内土地市场便

再无新增宅地供应,区域内楼市早已进入卖 一套少一套的行情,目前区域内以长安太和 为代表的在售项目饱受市场追捧,2013年,长 安太和销售行情一路看涨,截至目前,长安太 和去化已超过80%。据了解,长安太和位于长 安街畔,天安门东1800米,东临CBD,西接紫 禁城,被金宝街、第一使馆区、王府井等顶级 商圈围合,无可替代的地段价值令长安太和 成为高端人群争夺的豪宅名片。

出于对稀缺地段价值的珍惜,二环内楼 盘的品质也表现出与地段相匹配的高水 准。以长安太和为例,该项目由有着20年 高端物业运营经验的富华置地开发,是其旗 下首个销售型物业,因此,在生活方式打造 上可谓不遗余力,如延请台湾著名设计师李 玮珉、香港著名设计师梁志天分别担纲建筑 与室内设计,并结合项目的地缘属性,提出 了"大国世家生活方式"的概念,着重强调文 化价值,建筑完美融入中国元素。此外,富 华置地还将依托整合金宝街、香港马会北京 会所、长安俱乐部等高端资源,为长安太和 的业主提供高端生活方式平台。

"在这样的地段拿地,没理由不做豪 宅。"业内人士认为,预计华嘉胡同地块推出 后,市场对区域在售项目的争夺仍将加剧。 据长安太和项目人士透露,虽然是年后第一 个月,但是客户到访和电访数量较去年同期 大幅提高。该负责人也认为,"或许与华嘉 胡同这个热门地块有关。"

"从位置上来看,长安太和所在区位较

华嘉胡同地块更优质,升值空间巨大。"长 安太和的一位深谙楼市投资的意向客户认 为。"与三、四、五环这些区域的10万元/平 方米以上的豪宅项目相比,二环内楼盘的 保值增值价值可能更为可靠。"业内人士认 为,从去年下半年开始,三环外区域涌现不 少均价过10万元/平方米的豪宅项目,与 这些区域项目相比,二环内项目显然更具 竞争性,这也是房企对于华嘉胡同地块看

(魏 勇)



## 订货会数据持续增长 零售转型推动安踏复苏

2月26日,安踏体育用品有限公司在香 港公布了2013年全年业绩公告。报告期内, 公司营业收入为72.81亿元,股东应占溢利 13.15亿元,毛利率41.7%,股东应占溢利率 18.1%。营业额、毛利率及净利率等均普遍高 于市场预期。同时2014年Q1、Q2、Q3连续 三个季度订货会数据呈高单位数增长,显示 了安踏零售转型策略正在逐步见效,市场亦 普遍预期公司业绩开始复苏。

安踏在2013年采取了积极的措施以推 动行业复苏,安踏在公司内部启动"以零售为 导向"的业务模式转型,从零售文化建设、管 理效率提升、柔性化供应链、库存有效控制、 渠道优化等方面着手,对企业进行全方位的 转型升级。另一方面在品牌、产品、新业务等 几个领域自主创新,加强品牌专业形象,提升 品牌和产品的差异化,透过FILA、安踏儿童体 育用品系列来推动公司在高潜力市场的发展。

面对行业困境,安踏在2013年开始以"零 售为导向的转型",将组织架构全面贴近消费 者,重点提升终端店铺和零售商的竞争力。 实施产品品类垂直管理的架构,实现品类负 责人从品类产品企划到终端销售的全线垂直 负责制,提高管理效率和工作效率。

除了"以零售为导向"的业务模式创新 外,安踏还在品牌、产品、新业务等几个领域 进行了全面创新,力求加强品牌专业形象,提 升品牌和产品的差异化,并着力推动FILA品 牌、安踏儿童体育用品系列等业务的发展。

在品牌创新层面,2013年成功延续了与 中国奥委会的合作伙伴关系,从而连续八年 成为"中国奥委会体育服装合作伙伴",成为 代表中国的运动品牌。产品层面,安踏拥有 的运动科学实验室是国内体育用品行业唯一 的国家级企业技术中心,该实验室推出的新 技术、新材料广受消费者欢迎。此外,安踏旗 下的FILA品牌、安踏儿童体育用品系列也在 2013年获得了极大的发展。

2014年,安踏的目标是实现可持续增长, 并为行业走出低谷做出示范,目前,安踏2014 年Q1、Q2、Q3订货会数据已经连续三个季度 呈高单位数增长回升趋势。

公司董事局主席兼CEO丁世忠先生表 示:"虽然行业的库存过剩与大幅减价问题仍 未解决,在短期为中国体育用品行业带来不 稳定因素,但安踏凭借强大实力,有效实施'以 零售为导向'的转型,带动零售商的盈利能力 及信心改善,实现未来订单持续正增长,使安 踏于行业中脱颖而出、步入复苏。城镇化进程 持续、民生改善及体育在中国普及化,将进一 步带动体育用品的需求。未来,安踏会充分发 挥强大的品牌价值、高差异化的产品、完善的 零售渠道管理,以及具成本效益兼反应迅速的 供应链等核心优势,以保持安踏在各市场板块 的领导地位,并把握长远市场机遇。'

### 捷诚宝:在多元化的支付过程中享受收益

3月5日,李克强总理在十二届全国人大二 次会议上作《政府工作报告》时讲到:"促进互联网 金融健康发展,完善金融监管协调机制。"尽管着 墨不多,但这是互联网金融首人两会政府工作报 告,国家首次正式表示认可和支持。

虽然市场前景一片大好,但第三方支付 行业内的问题也是有的。大部分第三方支 付平台在功能和应用上缺乏有效的整合,使 人们在日常的使用中感觉虽然贴近生活,却 不贴心。日前,一个主打"便民惠民,快乐生 活",名为"捷诚宝"的新一代第三方支付工 具登陆市场,以其特有的惠民服务功能,让 只适用于企业的第三方支付产品走入寻常 百姓家。

易申请、功能多,捷诚宝成首选

"捷诚宝"的审核打破了传统规则,可以 让用户方便快捷地拥有"捷诚宝"产品。传统 产品的功能只有单纯的收单功能,只适应于 一般商家。而"捷诚宝"具备海量的惠民功 能,不仅能完成传统的银行卡业务、信用卡还 款和网购支付宝充值等功能,更有丰富的便 民支付功能,做到惠民利民:如平时的水电费 缴纳、餐饮消费、车票机票订购、医疗教育支 付、农村信用社服务、网上购物线下支付等都 可以满足,解决了银行柜台缴费难等问题。 因此,从企业、个体工商户,到家庭、自然人, "捷诚宝"全面适用。

安全性高、种类多,更方便用户管理资金

传统的线下支付终端产品,资金流动只 能进入公司账户,而"捷诚宝"可以同时对接 个人账户,方便用户对个人账户的管理。"捷诚 宝"还可以连接电脑,通过互联网实现各种公用 事业费用账单或其他账单的即时支付服务,并 可随时查询详细情况,安全性更高。另外,其他 的行业便民缴费和银行收单机具是分离的,而 "捷诚宝"在功能上能满足收款销售一体化,直 接降低硬件成本,更加方便终端用户的使用。

惠民创收、前景广大

对于"捷诚宝"未来的发展,记者连线采访

了中国(香港)诚泰投资集团总裁魏利军。据魏利军 先生介绍,"捷诚宝"是中国(香港)诚泰投资集团的 子公司——北京捷成易付信息技术有限公司,依 托自有技术研发的线下电子商务智能终端产品 线。魏利军先生表示:"便民惠民、帮助创业、服务 社会,是我们研发并推出'捷诚宝'的宗旨。在未 来,依托集团公司在金融产业方面的业务优势, '捷诚宝'将不再是一个简单的第三方支付工具, 而是一个综合型的智能金融平台。它不仅有简 单的支付功能,还兼备整个金融产业链条的功 能,从便民支付到小额贷款,再到投资理财等 等。我们要将"捷诚宝"打造成中国支付领域一 流的金融产业链平台及金融生态圈。"

(晓 丽)

# "康佳核势力 两惠 3·15" 关注微信享好礼

3.15是每一位消费者的节日,各大厂商 均会以惊喜的活动来回馈消费者的厚爱。随 着智能手机的普及,今年,众多企业将宣传重 心放在移动终端上,特别在微信上更充分利 用社交媒体的及时性与便利性搭建起多元平 台。作为业内领导者的康佳电视更是先声夺 人,率先搭建了微信服务平台,从用户需求出 发,为广大消费者提供从销售到售后的一条 龙服务,让广大消费者倍感亲切。即将开展 的3·15促销活动,康佳电视更是酝酿已久,准 备了十足的惊喜,用实实在在的让利回馈消 费者多年来对康佳电视的厚爱。

3月7日-16日,"康佳核势力两惠3·15"

的惊喜活动将在微信平台火热上线。每一个 "康佳电视"的微信粉丝都能够获得专属特权, 用更低的价格买到心仪的康佳电视,只要关注 康佳电视微信后,回复"康佳好"就能获取315 元代金券,可作购机时直接抵用。回复"团购" 获取团购型号列表,越多人参团折扣越大。

同时,康佳电视官方微信又有新玩法,粉 丝关注康佳电视官方微信所发的消息可以在 线下卖场的康佳电视上看到,粉丝留言上墙 后可参与红包抽奖,购机后晒单更有机会获 得大红包。每日定时送红包也是活动期间一 大亮点,只要与康佳电视微信互动,每天都有 红包大礼相送。3月7日至16日,每日14点、

16点各抽取100人获得微信现金红包,如此简 单的参与方式值得动手尝试一番。

"康佳核势力,两惠3·15"每天都有惊 喜价。多款新品降价促销,65寸4K超高清 电视直击冰点价仅售9999元,这款65寸的 超大尺寸超高清电视支持4K信号并搭载最 新安卓系统,海量视频资源随心选。"云智 控"、"双通道PRO"多项智能功能让您畅享 智能电视带来的便利,而4K清晰大屏也会 给您带来最直接的视觉冲击,让康佳电视为 您展现一个全新的"视界观"。此外,65吋8 核电视击穿冰点价,以8999元的价格让利 回馈。搭配新一代8核极速配置,让电视处 理数据极大提高,画质在强劲 GPU 的渲染 下更加细腻清晰。家有8核电视,操控无需 等待,尽享品质家居新主张。

随着移动互联网的深入渗透,通过微信 平台实现企业与消费者之间的零距离沟通, 搭建起信任的桥梁。面对新媒体时代的来 临,康佳本次以传统促销结合新媒体的创新 性结合,颇具想象力的玩起了微信3.15促 销活动,将产品动态优惠信息第一时间传达 给消费者。关注微信畅享好礼,相信康佳这 次史无前例的促销"盛惠"将以诚意十足的 价格让消费者满意而归。

(赵玲玲)

### 酷开TV 菜获 2013 年中国家电 网购最受欢迎品牌

3月4日,由中国电子信息产业发展研究 院主办、中国电子报社承办的中国家电网购 高峰论坛在京隆重举行。会上全面研讨了 家电网购市场的新特点、新趋势,并隆重颁 发了"2013年中国家电网购最受欢迎品牌/ 产品"大奖。中国彩电行业领军品牌创维集 团旗下的酷开TV荣获"2013年中国家电网 购最受欢迎品牌"。同时,酷开TV 42K1梦 想版获得"2013年中国家电网购最受欢迎

随着移动互联网的快速发展、电子商 务的普及深化,我国网络零售交易额快 速增长。根据工业和信息化部公布的数 据,2013年1月至6月,我国网络购物市 场交易额达到8559亿元,同比增长 60.2%,占社会消费品零售总额的7.7%。 B2C 家电网购市场规模(含手机、平板电 脑)达到530亿元,其中,平板电视、冰箱、 洗衣机、空调等四类大家电产品约占 27.4%,达到137亿元。

据悉,此次奖项发布以全国家电网购统 计数据为基础,依据政府权威部门、著名研 究机构分析数据,综合网络消费者对电商、 家电品牌、产品的全方位评价,是一次对 2013年电商、家电品牌、产品在网络零售中 的表现做出的全面评价。创维集团旗下的 酷开TV专为家庭互联网而生,于2013年9 月10日正式面世,是创维集团提出"双平台 双品牌"战略后的一大力作。其一经推出, 在天猫双十一单天销售额近2亿元,创销售 吉尼斯世界纪录。

能够获得此次中国家电网购高峰论坛 权威发布的两项品牌及产品大奖,足以显示 出创维坚固的品牌地位及卓越的产品实力, 而这对于一直秉承专注健康科技、注重用户 体验,以工业精神全面拥抱互联网的创维来 讲,也可谓是实至名归。

(冉 荷)

### IF国际设计大奖赛金奖

LG电子在年度IF设计大奖中再度成 为焦点,其26项产品荣获2014年度荣誉称 号。其中包括囊括了75项金奖得主之一 的LGGFLEX以及同样广受好评的 ULTRA HD超高清电视和G2旗舰智能手 机。据了解,今年的IF吸引了4600多项产 品参赛。

LG的首席技术官Scott Ahn博士表示: "LG的工作重心即成为产品设计领域的领 导者。为了实现这一愿景,研发工作从一 开始就与设计紧密结合。我们的理念是将 创新的设计融入到产品中,吸引消费者的 眼球,促进我们的产品和消费者之间的亲

LG G FLEX 的独特设计展现出 LG 在 设计和制造方面的顶尖能力。GFLEX的 设计符合人体工程学,其垂直弯曲的6英 寸显示屏根据人脸的轮廓设计,并将扬声 器和麦克风设置在靠近耳朵和嘴的位置,

提供了更舒适的用户体验。与此同时,拱 形的机型易于牢牢把握。IF评审称赞G FLEX 对智能手机界面采取的新设计,它通 过将按键置于机身背部和采用柔性曲屏, 从而极大地增加了智能手机在人体工学和 质量方面的体验。

IF评审还赞扬了LG G2智能手机。它 高超的创新能力,以便捷为设计的导向,特 别是它的后置式按键,其音量和电源按钮都 设置在了手机的背面。作为世界上唯一的 机身两侧无任何按钮的智能手机,G2的独 特的外观只能由它的性能与之匹配。去年, G2 荣获了韩国优秀设计的顶级荣誉"最佳 设计总统奖"。

(张 一)

