



焦点人物

# 岑蕴德：生活是践行每一个当下



岑蕴德

■ 本报记者 胡心媛

对岑蕴德的正式采访是在他的办公室，一间并不是太大的屋子，陈设简洁却充满禅意。我有幸认识岑蕴德，是在一次茶道课上。

岑蕴德是北京蕴德堂文化有限公司的总裁，同时也是“驮茶行者”的创始人，作为一个茶文化的践行者，岑蕴德与其他经营茶叶贸易的商人有着很大的不同。在与记者谈起创业历程时，他使用最频繁的词是“当下”。

### 行走是一种态度

通常，经营茶叶贸易的人有很多都是爱茶之人，岑蕴德就是一个爱茶人的典范。身为北京人的他，在言谈举止间都透露着地道的“京味儿”——北京人对生活天生的淡然。岑蕴德说，当初会从事茶叶贸易是因为自己爱茶。

起初，他只是在北京从事着最简易的茶叶贸易，并未对茶叶的由来有太多的了解，“在从事了几年茶叶贸易后，随着我逐渐深入茶的世界，总是觉得不到产茶的源头看看心理不踏实，也很不甘心”，岑蕴德说，正是因为这份“不踏实”和“不甘心”，让他一次次踏上茶之旅，从一名茶商成为了“茶行者”。“我们先后多次走向福建武夷山茶区、云南茶区、四川茶区等等，之所以会想到用‘驮茶行者’来命名这个品牌是与我们在茶区看到的驮茶马有关，它给我们很大的震撼和感动。”岑蕴德回忆到，“我常常想起在茶马古道上的一幕，马儿一颠一颠地，慢悠悠地行走，让人心急。几番催促，我们得到当地人这样的回复：这些马儿都是为古道运茶专门训练过的，它们跑不快，就是要慢慢走，因为运茶的路很长，跑急了就留不住体力到终点，而且，一路上还要好生呵护这些茶，跑快了就给颠坏了！”

从那之后，岑蕴德便认为，行走其实是一种态度。“我们做茶叶贸易其实也要传承这样一种古道茶人默默践行、锲而不舍的精神，担负起千百年来驮茶者身上的那种责任。”他说。

### “归隐”雅安当茶农

2013年的雅安地震，是岑蕴德最终决定要从单纯的

茶商深入到茶叶的源头，成为茶农的一个转折点。“去年2月，我到雅安考察茶产业，2个月后，雅安发生地震。地震后，我又回到雅安，深深地被芦山当地茶农淳朴的制茶思想所感动，于是我决定与当地茶农成立合作社，共同耕耘芦山的茶山。”与当地茶农成立合作社之后，岑蕴德一年中有半年的时间都呆在茶山上，整天与他种的那些茶叶朝夕相处。如今，他把自己定义为“茶人”。

岑蕴德告诉记者，“现在社会上对于茶人的定义往往比较狭隘，常常指的是泡茶之人或喝茶之人，而真正的种茶之人只是作为茶农来看待。不过，早期的茶学前辈认为，真正的茶人是包括种茶、摘茶之人。”

记者了解到，吴觉农在晚年曾经这样描述过茶人风格：“我从事茶叶工作一辈子，许多茶叶工作者、包括我的同事和我的学生，他们不求功名利禄、升官发财，不慕高堂华屋、锦衣美食，不沉溺于声色犬马、灯红酒绿，大多一生勤勤恳恳、埋头苦干、清廉自守、无私奉献，具有君子的操守，这就是茶人风格。”

陆羽在《茶经》开篇讲到过，茶之为饮，最宜“精行俭德”之人，岑蕴德说，“精行俭德”这4个字也是他的信仰，同时他也在践行着这几点去经营他的茶事业。

岑蕴德表示，他常常感觉能够成为新时代的茶农是一种幸福，能够感知四季劳作的过程和收获的喜悦，这是于生命最真实的修炼。

### 对于家庭，彼此关爱

对于大多数的创业者而言，家庭与事业很难做到兼顾，当被记者问及如何平衡家庭与事业之间的关系

时，岑蕴德表示，他同样不例外。

“我和我的妻子是基于同样的信仰走到一起的，但我们的性格完全不同。我的妻子比较严谨，而我比较无拘，所以在处理事情的时候是互补的，不过，在生活中也经常起摩擦，毕竟生活是琐碎的，两个人习性的不同，需要彼此磨合接纳。”岑蕴德举例说，

“就拿对待孩子这件事情来说，父亲爱孩子的方式与母亲不同，我的妻子比较关注与孩子相处陪伴的时间，希望越多越好，经常割舍不下，而我则善于表露对孩子的情感，我更多的是去为孩子做某些事情，比如说我会提前查好哪里适合游玩，第二天直接带上家人孩子过去了。一家人的幸福快乐还是在生活点滴的相处中，没有惊天动地，只是彼此关爱呵护就会觉得暖意融融。”关于生活，关于事业，对如今的岑蕴德来说似乎已经融为一体，没有办法将二者分开。

岑蕴德认为，茶文化很深邃，因而想要把它讲清楚并不容易，环顾四周，形形色色的茶人大多也在探索的路上，或者在分享自己的探索而已，“我想我的茶课最多也只能说是分享我的探索。由禅入茶是我的茶之缘起，这让我觉得很幸运，也很苦恼。幸运的是没有被细枝末节牵绊住，很容易可以和茶之神交流，苦恼的是这种神交不易分享，缺少生活的沉淀与淬炼。这几年，我做茶经历了不少波折，回想起来，这些波折都是淬炼，把我们逼向土地，逼向生命的根底。落地并不意味着落俗，看那些茶学大家，总是在最具生命气的土地上培植着最高远的文化情怀，让我感动省察。”岑蕴德如是对记者说道。

## 古润金：追逐完美人生

完美公司作为一家马来西亚华商在中国投资设立的侨资企业，日前在美国成功举办了6000多人的海外研讨会，在中美民间交流史上增添浓墨重彩的一笔。在洛杉矶会展中心，记者专访了完美（中国）有限公司董事长古润金。作为著名的马来西亚华商代表，他向记者讲述了多年来追逐完美人生的故事。

### 心系中华回乡创业

“我是带着浓厚的乡恋之情回祖国创业的。作为马来西亚第三代华人，来大陆投资就是要代表父辈们实现一个心愿，那就是为家乡建设尽一分心，出一分力。”

古润金向记者回忆起童年的生活经历。他祖籍广东省中山市，1959年出生在马来西亚。20世纪初，祖父来到马来西亚，靠给人做苦力艰难度日。古润金说：“我读小学时，为了减轻父母负担，每天6时起床，7时以前要将一大捆报纸挨家挨户送到订户手中，挣几个铜板贴补家用，然后再赶回学校上课。少年时代，我的梦想就是能买辆摩托车，这样可以节省时间，多跑些地方送报纸，多挣点钱。”从书本上，古润金知道了中国革命先驱者孙中山的事迹，“天下为公”的博爱胸襟深深打动了，并激发了他对人生价值孜孜追求的信念。

“虽然生长于异域，远离故土，但是我时刻关心着中国的发展，眷恋着故乡，对中国一直有种神圣的向往。”在交谈中，记者能感受到古润金那浓浓的思乡之情。

1990年3月，古润金随马来西亚中山同乡会恳亲团，第一次踏上故土。辽阔的土地，古老的文化，热情的乡亲，飞速发展的故乡经济，让他下决心回报祖国，回乡创业。1994年，古润金回到中山市，创办了完美（中国）有限公司，主要生产健康食品、个人护理品、家居日用品和美容护肤品等大众消费品。古润金解释说：“之所以取名‘完美’，因为世上并没有完美的事物，但我以此为目标，不断追求。我用我的实际行动去打造完美品质、诚信企业，共建和谐社会，我希望能家乡奉献自己的力量。”

如今，完美公司从最初几百平方米的小厂，发展成为现在已经拥有四大生产基地、八家控股子公司的现代化企业集团，实现年销售过百亿元的目标。同时，完美产品及服务还扩展到了越南、泰国、马来西亚、印尼、新加坡以及中国香港和台湾等地区。

### 热心公益慈善事业

“我认为，回报祖国不仅仅是投资建厂，还要多做慈善事业。我在刚创业还没有盈利时，就向中山市博爱医院捐出善款10万元。我捐钱的时候大家有一种看法，说古润金是不是在做秀？现在回顾起来，这个‘秀’我坚持‘做’了20年，现在大家开始说我是真的做慈善，做公益了。”古润金笑着告诉记者。

20年来，古润金带领公司倾情倾力捐助各项社会公益事业，包括希望工程、西部开发、慈善救灾、环境保护、体育医疗、文化艺术和拥军优属等领域，形成了以捐建希望小学暨发起希望教师工程、推广母亲水窖、倡导无偿献血、参与慈善万人行、支持华文教育、推动禁毒事业、资助健康快车（健康光明行）和资助我国尖端科研人才培养为主体的慈善公益体系项目，捐建完美希望学校逾百所。

作为第三代华人，古润金对海外华文教育有着特别的感情和切身体会。“学好中文、用好中文，对6000万华侨华人意义重大、影响深远。”他说，这项事业关系着中华文化在海外的传承，关系着华侨华人后代对中国的认知。2011年古润金亲自组织带队回国参加“马来西亚华教精英中国完美行”活动；2012年又参加“八闽文化走进泰、马”活动，他希望通过自己的行动，影响和带动当地华人社会关心华文教育、参与华文教育。

有很多人问古润金，为什么要这样做？他说这和他的经历有很大的关系。“我在马来西亚读着华文学校，小学、初中、高中、大学，都是没有政府资助的，基本要靠社会爱心人士捐助，尤其是华人捐助，而我就是靠着助学金完成学业的。父辈从小给我的教育就是：以后无论成败，无论贫富，都要尽可能地回馈桑梓。由于从小接受这样的熏陶，我认为慈善不是理性，而是一种义务，一种精神。”

“赠人玫瑰，手有余香”，虽然古润金所做的事情早已远远超过了赠人玫瑰那么简单，但在他心中，所有的一切都是为了追逐完美的人生。

### 中马友谊的桥梁

一个多月前，古润金作为华商代表受邀出席了中马建交40周年庆祝大会及“2014中马友好之夜”庆祝中马建交40周年宴会。10余年来，古润金始终活跃在“中华民族和谐共进”的大舞台上，曾经多次呼吁华商应依托侨心、侨情，凝聚侨智、侨力，以国际化的视野，在中国大国优势的平台上，进一步提升中华民族的优势。

1974年，马来西亚和中国正式建交，成为东盟国家中第一个与中国建交的国家。习近平主席在去年10月对马来西亚为期3天的国事访问中表示：马来西亚是海外华侨华人聚居最多的国家之一。几百年来，一批又一批中国人漂洋过海，在这片土地上落地生根，艰苦创业，繁衍发展，为马来西亚经济繁荣、社会进步、社会和谐、种族和睦做出了重要贡献。他们是中马友谊与合作的亲历者、见证者、推动者。

古润金的身份除了完美（中国）有限公司董事长之外，更重要的是马中友好协会署理会长。“马中友好协会”的职责是推动两国之间的文化、经济、教育等各个领域的交流和往来，担当政府与社会、群众与社会的桥梁和纽带，成为凝聚和团结当地华人的重要推力。古润金说：“作为海外华人，中华民族的伟大复兴是我们共同的梦。我希望所有的中华儿女团结统一、同心同德，共同书写中华民族发展的时代新篇章。”

（华文）

## 世界杯放大假 巴西华商很受伤

早在2012年，巴西就通过了《世界杯普通法》，设定了“世界杯专属假日”，其中规定世界杯期间，只要有巴西队的比赛当天下午就放假，各个主办城市还可以自己决定是否在自己城市有比赛的日子放假。

巴西本来就是世界上假期最多的国家之一，除了国家法定假日，还有地区性节日和宗教、民俗节日。从去年圣诞节开始，很多巴西人就开始休假，然后就是狂欢节、复活节、独立英雄纪念日……再加上世界杯的假期，巴西人只有8月、9月和11月这3

个月是在好好上班的，其余9个月都有时间不短的假期。

看球很过瘾，但这么多假期也引起了不少问题。巴西的很多政府机构都工作效率低下，再增加这么多节假日，世界杯期间要想在巴西办点事情真的非常困难——浙商的生意也受影响了。

来自浙江青田的王凯明在里约热内卢开了家快餐店，他说：“有球赛的时候，我们这样的小餐馆是不关门的。但平时来我们这里吃饭的，大多是边上写字楼里的白领，他们这个月

以来因为世界杯都没上几天班，店里的生意差多了。”

在里约做服装生意的浙商李宏明说：“世界杯期间，巴西银行的转账以及港口清关和物流快递等工作，都因为假期太多而引起了混乱，这也影响到了我们的生意。”李宏明举例说：“有些抢手商品是要先给对方定金或者现付部分货款的，但巴西银行这些日子经常关门，我也没法往国内打钱，有些货源都被别人拿走了。”

（新华）

## 足球队折戟 西班牙华商遇寒流

随着西班牙队近日在世界杯小组赛上的惨败，西班牙球迷陷入一片阴霾之中。与4年前世界杯夺冠期间相比，一些华人涉足的百元店、酒吧、餐饮等生意也受到影响。不少华商感叹，4年之间，生意状况一个天上，一个地下。

一些为了迎接世界杯而先期购进大量西班牙球衣、国旗的百元店主叹息着表示：“今年没想到西班牙队会败得这么惨，我们受到了严重影响，大量的国旗、球衣、足球将堆积在店里，不知道什么时候能够卖完。”

回忆起4年前世界杯期间，经营百元店生意的郑先生颇有些兴奋：“4

年前，从小组赛之后，百元店卖得最好的就是国旗、球队队衣，附带一些足球玩具。画脸的迷彩涂料销量也很好，天天卖到脱销。尤其当西班牙队进入四强后，每天来买国旗、球衣的都很多。”

基于此，今年巴西世界杯开赛，后，郑先生和很多经营百元店生意的店主一样，购进了大量相关物品，希望西班牙国家队能够再创辉煌，给自己的生意再次带来“福利”。

然而，随着两轮小组赛的惨败，西班牙国家队提前告别世界杯，让郑先生这样的百元店主大失所望。郑先生告诉记者，“本以为这届世界杯西班牙最少能进四强，所以提前购进

了两箱国旗和衣服，没想到会输得这么惨，和4年前完全颠倒了过来。”

此外，酒吧生意、餐饮生意也受到很大影响。林先生是一家酒吧店主，他告诉记者：“4年前世界杯期间，生意火爆得不能再火爆了。当时我这个60平方米的小酒吧挤进了70多人，没有位置客人就坐在冰箱上面喝酒看球。今年却很惨淡，一方面，前期小组赛时，家家户户都免费转播，很多人买了酒在家看球不来酒吧消费；另一方面，西班牙踢得这么烂，球迷的积极性遭受打击，甚至上半场看完就不愿意再看了。”

（陈威华 赵焱）



西班牙华商