

## 焦点人物

## 岑蕴德:生活是践行每一个当下



岑蕴德

■ 本报记者 胡心媛

对岑蕴德的正式采访是在他的办公室,一间并不是太大的屋子,陈设简洁却充满禅意。我有幸认识岑蕴德,是在一次茶道课上。

岑蕴德是北京蕴德堂文化有限公司的总裁,同时也是“驮茶行者”的创始人,作为一个茶文化的践行者,岑蕴德与其他经营茶叶贸易的商人有着很大的不同。在与记者谈起创业历程时,他使用最频繁的词是“当下”。

## 行走是一种态度

通常,经营茶叶贸易的人有很多都是爱茶之人,岑蕴德就是一个爱茶人的典范。身为北京人的他,在言谈举止间都透露着地道的“京味儿”——北京人对生活天生的淡然。岑蕴德说,当初会从事茶叶贸易是因为自己爱茶。

起初,他只是在北京从事着最简易的茶叶贸易,并未对茶叶的由来有太多的了解,“在从事了几年茶叶贸易后,随着我逐渐深入茶的世界,总是觉得不到产茶的源头看看心理不踏实,也很不甘心”,岑蕴德说,正是因为这份“不踏实”和“不甘心”,让他一次次踏上茶之旅,从一名茶商成为了“茶行者”。“我们先后多次走向福建武夷山茶区、云南茶区、四川茶区等等,之所以会想到用‘驮茶行者’来命名这个品牌是与我们在茶区看到的驮茶马有关,它给我们很大的震撼和感动。”岑蕴德回忆到,“我常常想起在茶马古道上的一幕,马儿一颠一颠地,慢悠悠地行走,让人心急。几番催促,我们得到当地人这样的回复:这些马儿都是为古道运茶专门训练过的,它们跑不快,就是要慢慢走,因为运茶的路很长,跑急了就留不住体力到终点,而且,一路上还要好生呵护这些茶,跑快了就给颠坏了!”

从那之后,岑蕴德便认为,行走其实是一种态度。“我们做茶叶贸易其实也要传承这样一种古道茶人默默践行、锲而不舍的精神,担负起千百年来驮茶者身上的那种责任。”他说。

## “归隐”雅安当茶农

2013年的雅安地震,是岑蕴德最终决定要从单纯的

茶商深入到茶叶的源头,成为茶农的一个转折点。“去年2月,我到雅安考察茶产业,2个月后,雅安发生地震。地震后,我又回到雅安,深深地被芦山当地茶农淳朴的制茶思想所感动,于是我决定与当地茶农成立合作社,共同耕耘芦山的茶山。”与当地茶农成立合作社之后,岑蕴德一年中有半年的时间都呆在茶山上,整天与他种的那些茶叶朝夕相处。如今,他把自己定义为“茶人”。

岑蕴德告诉记者,“现在社会上对于茶人的定义往往比较狭隘,常常指的是泡茶之人或喝茶之人,而真正的种茶之人只是作为茶农来看待。不过,早期的茶学前辈认为,真正的茶人是包括种茶、摘茶之人。”

记者了解到,吴觉农在晚年曾经这样描述过茶人风格:“我从事茶叶工作一辈子,许多茶叶工作者、包括我的同事和我的学生,他们不求功名利禄、升官发财,不慕高堂华屋、锦衣美食,不沉溺于声色犬马、灯红酒绿,大多一生勤勤恳恳、埋头苦干、清廉自守、无私奉献,具有君子的操守,这就是茶人风格。”

陆羽在《茶经》开篇讲到过,茶之为饮,最宜“精行俭德”之人,岑蕴德说,“精行俭德”这4个字也是他的信仰,同时他也在践行着这点去经营他的茶事业。

岑蕴德表示,他常常感觉能够成为新时代的茶农是一种幸福,能够感知四季劳作的过程和收获的喜悦,这是生命最真实的修炼。

## 对于家庭,彼此关爱

对于大多数的创业者而言,家庭与事业很难做到兼顾,当被记者问及如何平衡家庭与事业之间的关系

时,岑蕴德表示,他同样不例外。

“我和我的妻子是基于同样的信仰走到一起的,但我们的性格完全不同。我的妻子比较严谨,而我比较无拘,所以在处理事情的时候是互补的,不过,在生活中也经常起摩擦,毕竟生活是琐碎的,两个人习性的不同,需要彼此磨合接纳。”岑蕴德举例说,

“就拿对待孩子这件事情来说,父亲爱孩子的方式与母亲不同,我的妻子比较关注与孩子相处陪伴的时间,希望越多越好,经常割舍不下,而我则不善于表达对孩子的情感,我更多的是去为孩子做某些事情,比如说我会提前查好哪里适合游玩,第二天直接带上家人孩子过去了。一家人的幸福快乐还是在生活点滴的相处中,没有惊天动地,只是彼此关爱呵护就会觉得暖意融融。”关于生活,关于事业,对如今的岑蕴德来说似乎已经融为一体,没有办法将二者分开。

岑蕴德认为,茶文化很深奥,因而想要把它讲清楚不容易,环顾四周,形形色色的茶人大多也在探索的路上,或者在分享自己的探索而已,“我想我的茶课最多也只能说是分享我的探索。由禅入茶是我的茶之缘起,这让我觉得幸运,也很苦恼。幸运的是没有被枝节牵绊住,很容易可以和茶之神交流,苦恼的是这种神交不易分享,缺少生活的沉淀与淬炼。这几年,我做茶经历了不少波折,回想起来,这些波折都是淬炼,把我们逼向土地,逼向生命的根底。落地并不意味着落俗,看那些茶学大家,总是在最具生命气的土地上培植着最高远的文化情怀,让我感动省察。”岑蕴德如是告诉记者说道。

## 古润金:追逐完美人生

完美公司作为一家马来西亚华商在中国投资设立的侨资企业,日前在美国成功举办了6000多人的海外研讨会,在中美民间交流史上增添浓墨重彩的一笔。在洛杉矶会展中心,记者专访了完美(中国)有限公司董事长古润金。作为著名的马来西亚华商代表,他向记者讲述了多年来追逐完美人生的故事。

## 心系中华回乡创业

“我是带着浓厚的乡恋之情回国创业的。作为马来西亚第三代华人,来大陆投资就是要代表父辈们实现一个心愿,那就是为家乡建设尽一分心,出一分力。”

古润金向记者回忆起童年的生活经历。他祖籍广东省中山市,1959年出生在马来西亚。20世纪初,祖父来到马来西亚,靠给人做苦力艰难度日。古润金说:“我读小学时,为了减轻父母负担,每天6时起床,7时以前要将一大捆报纸挨家挨户送到订户手中,挣几个铜板贴补家用,然后再赶回学校上课。少年时代,我的梦想就是能买辆摩托车,这样可以节省时间,多跑些地方送报纸,多挣点钱。”从书本上,古润金知道了中国革命先驱者孙中山的事迹,“天下为公”的博爱胸襟深深打动了他,并激发了他对人生价值孜孜追求的信念。

“虽然生长于异域,远离故土,但是我时刻关心着中国的发展,眷恋着故乡,对中国一直有种神圣的向往。”在交谈中,记者能感受到古润金那浓浓的思想之情。

1990年3月,古润金随马来西亚中山同乡会恳亲团,第一次踏上故土。辽阔的土地,古老的文化,热情的乡亲,飞速发展的故乡经济,让他下决心回报祖国,回乡创业。1994年,古润金回到中山市,创办了完美(中国)有限公司,主要生产健康食品、个人护理品、家居日用品和美容护肤品等大众消费品。古润金解释说:“之所以取名‘完美’,因为世上并没有完美的事物,但我以此为目标,不断追求。我用自己的实际行动去打造完美品质、诚信企业,共建和谐社会,我希望能为家乡奉献自己的力量。”

如今,完美公司从最初几百平方米的小厂,发展成为现在拥有四大生产基地、八家控股子公司的现代化企业集团,实现年销售过百亿元的目标。同时,完美产品及服务还扩展到了越南、泰国、马来西亚、印尼、新加坡以及中国香港和台湾等地区。

## 热心公益慈善事业

“我认为,回报祖国不仅仅是投资建厂,还要多做慈善事业。我在刚创业还没有盈利时,就向中山市博爱医院捐出善款10万元。我捐钱的时候大家有一种看法,说古润金是不是在做秀?现在回顾起来,这个‘秀’我坚持‘做’了20年,现在大家开始说我是真的做慈善、做公益了。”古润金笑着告诉记者。

## 海外华商

## 世界杯放大假 巴西华商很受伤

早在2012年,巴西就通过了《世界杯普通法》,设定了“世界杯专属假日”,其中规定世界杯期间,只要有巴西队的比赛当天下午就放假,各个主办城市还可以自己决定是否在自己城市有比赛的日子放假。

巴西本来就是世界上假期最多的国家之一,除了国家法定假日,还有地区性节日和宗教、民俗节日。从去年圣诞节开始,很多巴西人就开始休假,然后就是狂欢节、复活节、独立英雄纪念日……再加上世界杯的假期,巴西人只有8月、9月和11月这3

个月是在好好上班的,其余9个月都有时间不短的假期。

看球很过瘾,但这么多假期也引起了不少问题。巴西的很多政府机构都工作效率低下,再增加这么多节假日,世界杯期间要想在巴西办点事情真的非常困难——浙商的生意也受影响了。

来自浙江青田的王凯明在里约热内卢开了家快餐店,他说:“有球赛的时候,我们这样的小餐馆是不关门的。但平时来我们这里吃饭的,大多是边上写字楼里的白领,他们这个月

以来因为世界杯都没上几天班,店里的生意差多了。”

在里约做服装生意的浙商李宏明说:“世界杯期间,巴西银行的转账以及港口清关和物流快递等工作,都因为假期太多而引起了混乱,这也影响到了我们的生意。”李宏明举例说:“有些抢手商品是要先给对方定金或者现付部分货款的,但巴西银行这些日子经常关门,我也没法往国内打钱,有些货源都被别人拿走了。”

(新华社)

## 足球队折戟 西班牙华商遇寒流

随着西班牙队近日在世界杯小组赛上的惨败,西班牙球迷陷入一片阴霾之中。与4年前世界杯夺冠期间相比,一些华人涉足的百元店、酒吧、餐饮等生意也受到影响。不少华商感叹,4年之间,生意状况一个天上,一个地下。

一些为了迎接世界杯而先期购进大量西班牙球衣、国旗的百元店主叹息着表示:“今年没想到西班牙会败得这么惨,我们受到了严重影响,大量的国旗、球衣、足球将堆积在店里,不知道什么时候能够卖完。”

回忆起4年前世界杯期间,经营百元店生意的郑先生颇有些兴奋:“4

年前,从小组赛之后,百元店卖得最好的就是国旗、球队队服,附带一些足球玩具。画脸的迷彩涂料销量也很好,天天卖到脱销。尤其当西班牙队进入四强后,每天来买国旗、球衣的都很多。”

基于此,今年巴西世界杯开赛后,郑先生和很多经营百元店生意的店主一样,购进了大量相关物品,希望西班牙国家队能够再创辉煌,给自己的生意再次带来“福利”。

然而,随着两轮小组赛的惨败,西班牙国家队提前告别世界杯,让郑先生这样的百元店主大失所望。郑先生告诉记者,“本以为这届世界杯西班牙最少能进四强,所以提前购进的

了两箱国旗和衣服,没想到会输得这么惨,和4年前完全颠倒了过来。这些衣服、国旗一件也卖不出去了。”

此外,酒吧生意、餐饮生意也受到很大影响。林先生是一家酒吧店主,他告诉记者:“4年前世界杯期间,生意火爆得不能再火爆了。当时我这个60平方米的小酒吧挤进了70多人,没有位置客人就坐在冰箱上面喝酒看球。今年却很惨淡,一方面,前期小组赛时,家家户户都免费转播,很多人买了酒在家看球不来酒吧消费;另一方面,西班牙踢得这么烂,球迷的积极性遭受打击,甚至上半场看完就不愿意再看了。”

(陈威华 赵焱)



西班牙华商