

跨国聚焦

■ 本报记者 栾 鹤

“打开门就是越南,走两步就进东盟。”广西省崇左市,这个毗邻越南的边境小城,虽不盛产红木,却凭借着东盟国家丰富的红木资源,成为了“中国红木之都”。

目前,崇左下属的县级市——凭祥市是全国最大的红木家具进口口岸,2013年红木产业交易额达到120多亿元,多年来,其红木家具进口量稳居全国第一。

红木产业的兴起,缘于中国内地对红木需求和购买量的快速增长。红木家具以其实用性、艺术性、保值性在家具市场中的地位不可撼动。红木家具半成品和工艺品在广西凭祥交易的活跃度快速升温,老挝、柬埔寨、缅甸等东南亚国家红木也选择过境越南出口至中国。

据海关数据统计,2014年4月,中国与东盟红木家具双边贸易额为212.50万美元,环比增长20.2%,占中国与东盟木家具双边贸易总额的1.1%。其中,越南是中国红木家具的最大进口市场。

实际上,越南早已成为了中国红木家具重要的生产基地。据了解,明朝末期,不少中国能工巧匠便扎根越南,并把打制家具的手艺传了下去。

越南本身就是许多优质硬木木材的原产地,如越南黄花梨、酸枝木、乌木等。越南不仅红木资源丰富,而且劳动力价格低廉。一些精明的中国商人便开始在越南设厂,从运原料改为运成品或半成品回中国。越南的许多红木家具厂都是广东人、福建人和浙江人开办的,也有一部分是台湾人办的。

随着中国市场对红木家具的需求越来越大,大批的越南企业投身到这一行业中来,从而形成了一个庞大的产业。

中国国内许多家具厂家采取直赴越南办厂的方式。为了交易方便,许多中国厂家老板甚至都学会了讲越南话。与国内的红木家具相比,“越南货”还是比较粗糙的,同一款型的八仙桌,懂行的人一眼就能看出是越南造还是中国造。因此,大部分越南红木家具需要在中国国内进行二次加工。中国国内有些红木家具厂,其实就是这种二次加工厂。

记者在广西东兴海关了解到,东兴以边境小额贸



易方式进口越南花梨木制家具始于2012年。该类货物为享受中国—东盟自贸区协定税率货物,其进口也逐步改善了东兴口岸税源商品结构单一的局面。在边贸市场上,越南红木家具招牌比比皆是。

随着《濒危野生动植物种国际贸易公约》(CITES公约)的正式生效,红木原材料的价格在2013年开始疯狂上涨,在当年年底达到了最高峰。

据报道,红木原材料普遍涨幅在40%以上。一些高端稀缺木种,如大红酸枝的涨幅更是高达70%到80%,达到30万元一吨。受原材料涨价影响,红木家具的市场价格也在飙升,不过涨幅比原材料略微低一点,但基本涨幅也达到了30%。

但是,今年红木价格走势下行。受今年5月发生的越南暴徒打砸抢烧华资企业事件影响,红木原材料和红木家具价格均有不同程度的下跌。一直到7月份,整个上半年的红木市场都十分低迷。

红木商人是中国在越经商商人的主力军。据媒体报道,在越南最大的红木市场慈山县,发生了威胁、谩骂、刁难中国红木商人的事件,越南警察也“趁火打劫”,中国红木商人感到人人自危,纷纷在几天内撤回凭祥。

很多红木家具价格应声下降,而中国国内一些商家和红木爱好者,也从此次中越两国纷争事件中看出商机,纷纷在这段时间涌到凭祥,抢购红木大件家具。

据中国—东盟商务理事会执行理事长许宁宁介绍,林业业是中国与东盟合作的主要领域,中越双方在林产品和木制品行业互补性强,红木家具已成为双方最重要的进出口货物之一。作为临近东盟红木原材料的区域,广西省在中国红木家具行业中具备得天独厚的区位优势,是中国红木市场的重要通道之一。中国—东盟红木及家具行业合作机制的建立也为双边贸易带来了新的契机。

美菱收购意黛喜落空

“经相关各方洽谈和磋商,鉴于与意向出售方就收购方案尚存在较大分歧,本次收购事项的

实施条件并不成熟,公司决定终止筹划本次收购资产事项。”近日,合肥美菱股份有限公司(以下简称美菱)发布公告,宣布其收回洽购意大利白色家电制造商意黛喜公司(以下简称意黛喜)的意向。

美菱曾于2014年7月10日停牌,并公告称正在筹划收购资产事项,但来自美国的家电巨头惠而浦公司(以下简称惠而浦)突然在7月10日宣布将以7.58亿欧元(约合63.6亿元)收购意黛喜66.8%的股权,相当于每股11欧元,成功“抱得美人归”。

“意黛喜近年由于营收不佳,早就在积极寻找下家,它最后没有选择中国和欧洲企业,宁肯‘下嫁’也不向资本屈服,主要还是因为欧洲企业一向只信任欧美品牌,对来自中国的品牌存质疑。所以宁愿卖低价也要看收购品牌的知名度、管理和综合实力,来自美国的惠而浦无疑更符合意黛喜的期望。”资深家电分析师梁振鹏分析。

微点评:不以成败论英雄,中国企业要学习的地方还的很多很多。

华堂商场北京北苑店将停业

近日,继望京店关闭之后,伊藤洋华堂又宣布将关闭位于北京北苑地区的一家华堂商场。日前华堂商场北苑店已经在店内张贴出闭店通知,表示将于9月1日正式停业。

伊藤洋华堂对媒体表示,关店的主要原因是华堂商场北苑店从开业以来一直未能盈利,虽然店铺不断进行调整,但仍然没有有效改善,再加上人工成本上涨、租金等运营成本居高不下,经营利润不足以弥补总支出。

据记者了解,华堂商场关店并非个案。联商网统计数据显示,2014年上半年,主要零售企业在国内共计关闭158家门店,远超2013全年35家的关店数,百货业关店潮已经出现。

中国品牌商业联盟常务副秘书长范艳茹对记者表示,华堂商场北苑店一直经营不好,主要原因是所在商圈内企业竞争太激烈,实际上国内不少城市的商圈缺乏合理规划,导致过度开店,现在的关店都是在为以前的激进扩张埋单。微点评:扩张有风险,规划须谨慎。

长虹扎根捷克掘金欧洲市场

在四川长虹电器公司进驻捷克前,欧盟对中国电视实施反倾销政策,欧盟市场对中国电视企业几乎关闭,长虹在欧盟的彩电市场份额基本为零。经过7年的耕耘,目前长虹捷克电视机厂已基本实现满负荷生产,OMD(原始设计制造商)客户亦遍布欧盟主要国家。

长虹在国内享有盛誉,来到欧洲市场,却遭遇了前所未有的困难——经历欧盟对中国彩电施行反倾销政策,人工和材料成本超高,文化传统不同,对当地法规不了解等等。自2007年投产至今,长虹从零订单干起,目前其自有品牌已进入德、法、意等欧盟主要国家,物流配送及售后服务覆盖整个欧洲大陆,雇用当地员工350人,可以说已站稳脚跟。

据长虹捷克电视机厂总经理廉永平介绍,长虹打入欧洲市场过程并非一帆风顺。2005年公司斥资3000万欧元在捷克建厂生产平板电视机,2007年正式投产,在其后的生产销售经历了众多挑战,其中甘苦只有长虹人清楚。

廉永平说,从表面上看,长虹终于打开了欧洲市场,在欧洲站稳了脚跟,但从深层次看,长虹这几年最宝贵的经验和最有价值的收获其实是全面提升了管理水平,其中生产和管理的本地化是最重要的成功经验。

微点评:不经历风雨,怎能见彩虹!



洋快餐背后还能露出多少马脚？

■ 周 琳

随意更改和延长鸡肉保质期,深加工霉变牛肉……在被媒体曝光涉嫌使用过期原料后,上海食药监部门赶往事发现场,查封了麦当劳、肯德基供应商上海福喜食品有限公司,并责令福喜公司下游相关企业立即封存来自该公司的食品原料。

食品安全大于天,当记者在近日采访上海福喜公司有关负责人时,该负责人一直在强调责任和安全。而在监管人员看到报道并赶往现场调查时,四五个保安拦在工厂门口,双方僵持1个多小时,直到公安人员到场后才“解围”。这种应对监管的“责任感”,实在令人寒心。

公开资料显示,上海福喜不是小作

坊,是一家由外国人任法人的独资企业,其投资方是国际知名的大企业,在全球超过17个国家有业务。如果的确没有任何问题,自然经得起各种检查,更应迅速将事实真相公之于众。遮遮掩掩不禁让人心生疑虑:在洋快餐的供应链条上,到底还会露出多少马脚?

在被曝光的视频中,操作人员甚至声称:“制度是死的,人是活的,就这么

简单。”不知道他的家人、孩子吃到了这样的食品,他是否还能如此“简单”地考虑问题。

食品安全法正在修订,以最严格的监管制度和法律保障“舌尖上的安全”是各界高度期盼的。对于洋快餐供应链条上的“过期疑云”,人们期待监管部门能尽快给公众一个交代,人们更期待明天吃进口的食品能够真正安全。

跨国视点

■ 朱丽娜

中国五矿集团在香港上市的子公司五矿资源(以下简称MMG)4日宣布与国新国际投资及中信集团旗下中信金属组成的财团,以58.5亿美元的高价正式收购嘉能可旗下秘鲁拉斯邦巴斯(Las Bambas)铜矿,这项“蛇吞象”的交易于近日正式获股东批准。

MMG首席执行官米安卓(Andrew Michelmore)在接受记者专访时表示,真正完成收购还需要等待相关监管机构的批准。

82.5亿美元资本开支

虽然拉锯式谈判历时一年之久,最终与嘉能可就交易价格达成一致,但要正式将拉斯邦巴斯铜矿收于囊中,五矿资源还须闯过多重关卡。

“我们接下来的主要任务就是通过中国商务部、外管局以及发改委的批准,秘鲁政府的批准以及其他国家对这个交易是否涉及反垄断的审查,我们希望能第三季度内完成,正式拿到开启拉斯邦巴斯铜矿项目的‘钥匙’。”米安卓说。

根据协议,一旦此项交易因未能顺

利获得相关监管方的批准而最终宣告失败,作为买方的中资财团需要向嘉能可支付高达2.5亿美元的违约金。

“我们已经进行了一系列的债权融资安排,大股东和财团的其他成员也会提供部分资金,相信足够完成收购以及建设拉斯邦巴斯铜矿项目直至投产,不再需要进行其他融资。”米安卓表示。

MMG日前表示,已经获得中国国家开发银行牵头的中资银团提供的合计69.57亿美元贷款,这笔资金主要用作收购及发展拉斯邦巴斯铜矿项目。参与贷款的其他银行包括工商银行、中国银行及中国进出口银行。

相关贷款主要分为两部分,包括9.69亿美元年期为7年的收购融资,全包利率为6个月美元伦敦银行同业拆息,另加每年不超过350个基点。另一部分为贷款年期为18年的59.88亿美元的项目融资,全包利率为6个月美元伦敦银行同业拆息,另加每年不超过365个基点。

“预计完成整个收购以及接下来的项目建设的总资本开支大约在82.5亿美元左右,根据相应的股权比例,MMG大约需要提供52亿美元左右的资金,其中约60%的资金来自于银行融资,估计相

关的贷款成本在3%至4%左右。”某外资银行分析师表示。

40万吨年产量目标

根据Dealogic数据,这起并购交易是继2008年中铝斥资143亿美元购买力拓12%股权之后,中国企业在海外矿业并购中数额最大的一笔。在拉斯邦巴斯铜矿项目收购完成后,MMG将正式成为亚洲最大的铜矿生产商。

“我们非常幸运能够买到这个世界一流的铜矿资产,在未来的12至24个月内我们的重点是完成这个项目的建设,尽快投产。”米安卓指出。

“我们有信心该项目在实现运营的前5年每年生产超过40万吨铜精矿,之后的年产量预计在30万吨左右。但我们希望通过对周围区域的进一步勘探开发,将年产量维持在40万吨水平。”他说道。

按铜资源量计,拉斯邦巴斯铜矿项目有望成为世界上最大的在建铜矿项目,拥有690万吨品位为0.73%的铜矿石储量以及1050万吨品位为0.62%的铜矿产资源量。

米安卓称,“受供应过剩、中国需求放缓的影响,预计今年铜价维持在

每吨7000美元左右。伴随目前中美经济的复苏等因素,我们预测铜价会在明年下半年开始回升。这对拉斯邦巴斯铜矿项目在明年下半年投产,将十分有利。”

他透露,五矿资源将负责矿山运营,而国新国际投资有限公司及中信金属有限公司主要作为财务投资者。同时,五矿资源与中信分别享有拉斯邦巴斯铜矿项目73.75%及26.25%的产量,而国新国际投资仅享有财务投资回报。

“我们正在当地修建由矿山去马塔拉尼港口的道路,计划主要采取公路+铁路相结合的运输方式,虽然从经济上考虑,管道运输更具成本优势,但管道运输不能为当地居民提供就业机会,所以暂时不考虑。”米安卓表示。

此外,为了确保该项目的顺利交接,五矿资源将从嘉能可收购负责在当地开发建设的项目公司,届时总共大约550名员工会加入五矿资源。

“在项目正式投产前,我们还需要完成当地村民的搬迁工作,涉及约441个家庭,一切都在按计划进行,目前新的住宅区已经建设完毕,一共有三个学校,还有医院等相关生活配套设施。”他表示。