



降息提振股市 工银金融地产回报超50%

本报讯 央行时隔两年出台降息政策，本周沪深股市放量大涨，沪指创出三年新高，基金也普遍受惠。银河证券数据显示，截至24日股票基金平均净值增长达到15.53%，较上周提升了近两个百分点。

银河证券数据显示，股票基金的平均净值增长从上周末的13.69%提升到15.53%；而从单个基金看，有7只股票型基金今年以来净值增长超过50%。其中受益于降息的工银瑞信金融地产借助降息行情迈入50%以上行列。

工银瑞信旗下基金今年以来表现持续优异。WIND数据统计，11月24日，工银瑞信旗下有两只股票基金今年以来净值增长超过50%，其中工银瑞信信息产业净值增长率达到54.87%，在365只同类基金中排名第五，工银瑞信金融地产净值增长率达51.38%，排名第七。（雪真）

海洋波浪能发电系统申请专利

本报讯 目前，海洋波浪能发电系统申请了专利，该系统的专利权人为：高博文和高占山。该发明涉及一种动能转换技术，特别是一种利用海洋波浪能发电系统。该发明采用高位水池和水轮发电机与低位水池和压力缸通过管道、阀门形成闭环传输系统，能够实现主动的活塞控制，有利于提高吸能器效率，波高测量装置、潮位测量装置监测海浪高度、潮位高度，摄像监控装置监控设备运行状态，有利于系统的安全运行。（杨学文）

臻荣科技自主研发 构筑技术竞争力

本报讯 目前，笔者从温州臻荣科技有限公司了解到，该公司已经研发出具有知识产权的蒸发设备专利技术二十多项，其产品广泛应用于化工、制药、食品深加工等浓缩结晶领域。

据悉，臻荣科技在1988年创业之初，就研发了三效蒸发器。该产品比单效蒸发器节约蒸发量70%左右，并能应用于含高盐废水如氯化钠、氯化铵等蒸发工艺中。1990年，臻荣又研发了降膜模块技术，使三效降膜蒸发器1kg蒸汽可蒸发3.2kg，蒸发能力达到1000~50000kg/h。目前，三效降膜式蒸发器已被广泛应用于葡萄糖浆、麦芽糖浆等浓缩工艺中。

2001年以来，臻荣又率先研发了MVR蒸发器。该产品能使蒸发器的平均能耗比同行产品能耗降低至少25%，尤其是解决了管壁堵塞难题，并尽可能地减少堵管概率。近年来，臻荣研发的高效冷凝器专利技术得到了国内同行及新加坡、泰国等国外企业的赞赏。该产品具备传统列管冷凝器(或直接冷凝器)与冷却塔的双重功能，并同时具有冷凝、物料预热和物料蒸发三重效果，市场发展前景广阔。（新兰）

富兴科技加大研发投入

本报讯 深圳市富兴科技有限公司是专业研发、生产和销售液晶触控面板材料的厂商，目前主导产品包括手机镜片、保护玻璃等，试产产品为5~14寸的触控面板，在研产品包括悬浮预览免触控笔显示屏、3D虚拟触控产品、极细银线路产品广泛应用于手机、平板电脑、电视等。

公司近年不断加大研发投入，在手机镜片、触摸屏、LED和OLED等领域共申请了16项专利，已授权7项专利，拥有陕西科技大学两项专利5年以上的独占许可权。（杨学文）

神州信息进军智慧农村领域

本报讯 近日，中国专业的整合IT服务商神州信息正式发布了智慧农村战略，并系统阐释了智慧城市与智慧农村的战略协同效应。发布会上，最新被神州信息收购的中农信达也正式亮相，展示了其在智慧农村领域的行业积累与未来前景。

神州数码董事局主席郭为在发布会上表示：神州数码智慧城市战略自2010年提出以来，已经在全国取得了理念、技术与实践三个方面的领先地位，进军智慧农村领域，不是战略转变，而是战略内涵的延伸扩大。不久前，神州信息以7.1亿元收购了中农信达，郭认为，中农信达在农业信息化领域有16年的经验，这是任何公司都无法复制的行业积累，神州信息通过并购的方式，一步到位地补充了“数字化中国”的农村新版图。

中农信达创始人张丹丹女士也表示：小康社会建设离不开农村，智慧城市战略也离不开智慧农村，城市需要来自农村的健康绿色的农产品以及安全的食品，这些都是智慧农村建设需要解决的课题；智慧城市的核心技术架构和实践经验，也将对智慧农村的建设起到良好的借鉴作用。（魏勇）

辛巴达高调“救火” 服装电商玩转新模式

“朋友们叫我大风，在火族之风盛行之时，我也想跟着吹一吹，不过我要做的不是跟风，而是把它们这股风吹散。”辛巴达快服创始人兼CEO“大风”（李勇）在记者面前风趣地说道。前不久，其在新浪微博上发起的“辛巴达拯救火族”运动着实红火了一把，这位年轻的服装供应链行业领袖，第一个撑起了“拯救火族”的大旗。

而后，这面大旗竟衍生出了整个服装、特别是服装电商供应链领域的新气象：传统供应链模式的迅速打破，新模式的迅速崛起。一个全新的供应链柔性合作模式，正在辛巴达的带领下迅速普及，那些曾被折磨半死的服装电商卖家们，正经历着“春风吹又绿”的涅槃重生。

火族之风盛行

一篇洞彻淘宝卖家心肺的《再见电商》在新浪微博吹起了“火族”之风，龚文祥、鲁振旺、宗宁等电商意见领袖的指点江山，更是让这股风得小有规模。各行各业的电商卖家好不容易找到了共鸣组织，自然要抱团起来一起取暖，聊聊做电商的那点“苦逼”事。

而后，在北京世贸天阶竟有一对开服装淘宝店的情侣借“火”发挥玩起了行为艺术，俩人一上一下骑着脖子的抗议行为抓住了不少优质媒体的眼球，大量的新闻报道让“火族”之风如风卷残云般吹遍整个大江南北，吹出了电商人的心声，也吹出了各行各业人们对这类群体的密切关注。

要么电子商务，要么无商可务——随着阿里上市、京东、苏宁等各大电商打开平台，近些年来，我国电子商务不断迈上历史新高阶段，传统商家源源不断迈进“触电”征程。然而，过于野蛮的进军电商也使他们之中不少人吃尽了苦头。供应链不稳定、商品质量不过关、库存管理不合理……这些问题在店铺运营之初便来如电光火石，想逐一解决，却难若剥茧抽丝。

“火族之风的盛行，直接反映出了我国电商市场野蛮生长后的丛生怪象：卖家卖不出去，买家买不到。但这归根结底是上游的问题，诸如供应链等源头性问题不得以妥善解决，接下来譬如质量、库存等一系列环节出现更大问题便成为网店运营的必然结果。”电商行业观察员段先生如是说。

与“火风”对吹的辛巴达大风

面对“火风”的迅速盛行，辛巴达的出现则略显高调：11月24日，辛巴达在新浪微博上发起#辛巴达拯救火族#运动，以“7天7夜爆款挑战赛”作为主要载体，用全程直播的方式展示对服装的“7天极速供货”及极为严格的质量把控，以此颠覆30天的服装传统供应链交货规则。

该活动实质为一场具有直播、互动性质的挑战赛，作为发起方，辛巴达可为被抽中的参与者免费提供50件衣服的7天极速生产供货，并保证行业最高的质量标准，用实际行动证明“服装火”面临的货少无厂、货不对板等供应链问题可以得到切实有效的

解决，从而实现该环节的有效升级。“辛巴达拯救火族”运动开始后热度飙升，一度成新浪微博热门话题。

“辛巴达拯救火族”运动的盛行，却不少电商意见领袖比作两股劲风的对吹——一股是苦于供应链的火族，一股则是致力于解决供应链问题的辛巴达，那么问题来了：究竟哪股风会更强劲一些？

对此辛巴达创始人大风对记者说道：“供应链环节虽是硬伤，行业有所指，却无所为，辛巴达之所以敢喊出拯救火族，不过是做些力所能及的事，潜移默化地帮助那些处于水深火热的服装卖家们改善供应链短板。至于我这股大风能不能吹散火风，我个人答案倾向于肯定！”

“现如今，电商卖家高期望值所衍生出的行为后果就是品类的疯狂扩充、下大订单、忽略质量，如此莽撞的行为会将电商的热情一股脑的转化成堆积如山的库存。小心驶得万年船，最终导致火族求拯救的很大原因还是没有量产、保质和高效的供应链的匹配。”大风说道。

辛巴达打造服装电商的新G点

火族面临的供应链困境，已成制约服装电商快速发展的公认瓶颈。突破这一瓶颈，打造灵活高效的供应链系统便自然而然成了服装电商们的新G点。2013年底“淘工厂”的推出，就为卖家打造这样的一条供应链。淘宝卖家可以借此尝试小批量试单，并快速翻单，提升了供应链的灵活性。

“与此同时，光小、快还远远不够，一家优秀的供应链服务商首先要做的是对产品质量稳定抱有最大的责任心。”大风补充道，他表示在面料货源方面，如今很多小工厂都是直接去批发市场批货，质量不稳定。而在剪裁缝制环节，裁剪的准确性将决定后续一切工作，裁剪出问题，缝制再精细也难以弥补。

辛巴达表示，自己不止可为大家提供小快的服装供应链系统，更对产品的质量有着极为严格的质量把控：辛巴达和国内前五十大面料原厂商直接合作统一采购，保证面料稳定可控外，经手辛巴达的所有面料全部进行质检和预缩处理；自动裁剪环节会保证产品裁剪准确、质量完全一致；另外模块化工厂的群组改造分工合作，并提供专业化的专人指导，保证特殊工艺和缝制环节问题几乎为零。

“最终，所有货品都会进行AQL4.0标准全检，以保证99%的产品合格率和98%的及时交货率。”大风补充道。（魏勇）

工业亮点

工银“双星”谈成长股投资：信息产业是风口？

这一领域的机会？

王炼杰：这只是开始。美国经济从2000年的纳斯达克泡沫到现在，信息产业始终作为整个经济的一颗增长引擎，结构调整不是一两年就能完成的。虽然每年都会有每年的不一样，但它的逻辑和思路、大的方向不会变。

在中国也是如此。我们在看准大方向的基础上，会重点布局一些新的变化。我们认为，在信息产业这方面的机会每年都会有，而且方向又比较明确，机会还是挺好的。

刘天任：如果是真的好公司，它现在刚刚是起步。另一方面，不少公司还存在一个证伪的过程，还存在继续挖掘的可能。

从更广阔的市场看，不管是日本还是美国，以高新技术为代表的股票长期来看表现一直好于传统工业指数。在中国市场上，不看短期，拉长时间看，比如中证TMT指数，拉长到三、四年，基本上每年都是跑赢的，这是一个确定的趋势。

记者：你们判断的“风口”，具体是指那些行业？

王炼杰：我们判断未来整个物联网，包括工业互联网和移动互联网应该是大的风口。现在改变了我们的生活，未来要改变我们的生产。

记者：那么你们正在发行的新基金创新动力和目前的信息产业有什么区别？

刘天任：这个创新动力基金，实际上是信息产业的延伸，但也有所不同。信息产业还是一个主要的方向，但包括其他的一些新型的产业，包括跟工业新趋势相关、代表未来方向的产业。（魏勇）

2014国际智慧教育展览会盛大开幕

由教育部直属单位中国教育学会主办，《中国教育学刊》杂志社、知名展览机构雅森集团承办的2014国际智慧教育展览会(简称SmartShow)于12月1日在北京国家会议中心盛大开幕。此届SmartShow汇聚了来自全国优秀应用方案集成商、内容提供商、IT技术及软件提供商、教育信息化设备厂商等尖端展商，华为、松下、百度、中国教育出版

网等知名品牌厂商的重装亮相，突显智慧教育展在教育信息化进程中的引领作用。

在此次智慧教育展上，来自全国数千所有信息化建设需求的院校，在展会上看到了智慧教育的全面解析：智慧教学、智慧校园教务管理、智慧互动课堂、智慧校园生活习惯管理、智慧校园设施、智慧校园后勤管理、智慧图书馆等全方位展示最切合学校

需求的产品。

在智慧教育展上，数十场的智慧教育系列精彩活动诠释了在顶级教育学术研究引领下，继承发展传统，融通现代信息技术，共同建设教育信息化背景下全新教育教学环境的发展蓝图，全方位解读了教育信息化的政策和未来趋势。

本届展会，通过雅森集团数十年商业

展会的成功运作经验与政府、行业协会资源保障的充分融合，去除陈腐的教育类展会运作模式，为参展商带来了具有智慧校园建设迫切需求的学校采购方，同时还向全国五十万所学校提供了可靠的信息化解决方案。智慧教育展让教育界首次有了商业化运作的专业展会，为教育行业带来了新的市场活力。（明喜）

创维亮相湖北省首届智慧校园建设高端论坛

日前，湖北省首届智慧校园建设高端论坛在武汉洪山宾馆隆重举行，中央电化教育馆副馆长王晓亮，华东师范大学终身教授和教育技术学博士生导师祝智庭等国内著名教育专家、教育信息化学者，湖北各市教育局局长、学校校长、教师、教育信息化一线专业人员出席了本次论坛。

为了更直观地让参会者感受到智慧校园的新技术、新理念，论坛现场陈列展示了智慧校园新品。创维光电科技(深圳)有限公司作为设备提供方，为本次论坛提供了其明星产品70-U系列触摸一体机。现场所有智慧校园产品均以创维触摸一体机为展示平台，成功实现无缝融合，充分的迎合了

智慧校园建设与应用发展新趋势，为湖北省智慧校园建设树立了新标准。

在智慧校园产品观摩环节中，创维触摸一体机以其超窄超薄的机身，简约大方的外观，迎来与会嘉宾的关注与喜爱；产品清晰的显示画面，精准流畅的触摸技术，并搭载创维互动白板软件及移动授课软件，将无

尘、互动智慧课堂完美展现，获得与会领导的连连赞赏与好评。

通过此次论坛中各位专家、领导所阐述的观点，创维更加明确了未来教育信息化建设的发展方向，将继续秉承服务教育的理念，不断开拓创新，为教育提供更好的产品与服务。（冉荷）

全体验行大篷车互动路演2014全国载誉收官

高。陕汽德龙各系车型应运而来，全面推出，为中国高端重卡市场注入新的血液，弥补了国产重卡在高端技术领域的空白，给传统物流行业带来强大冲击。

在大势与陕汽自身需求相结合的背景下，陕汽重卡“360全体验行”大篷车互动路演震撼亮相。活动自启动以来，受到行业内外人士的普遍关注，颠覆行业传统营销价

值理念，引领行业新型营销模式潮流，诠释最新体验式营销内涵。陕汽重卡“360全体验行”大篷车互动路演对卡车司机、物流企业负责人及车队主管等客户群体、产生了广泛、深远的影响。

据统计，截至2014年11月，陕汽重卡“360全体验行”大篷车互动路演活动现场订车实现2300余台，发展潜在用户15000余名。

值得一提的是，陕汽打造行业领先的“360全体验行”体验式推广品牌，包含卡车特技体验营、大篷车互动路演、360°绕车讲解、试乘试驾等全方位体验式推广，更是荣获2014年中国最佳品牌建设案例优秀奖。陕汽重卡已将一颗成熟的种子种进了每个卡车司机的心田，这是陕汽重卡“360全体验行”大篷车互动路演递交的一份答卷。（王小民）

“森林中国·2014中国生态英雄”大型公益活动在京启动

11月30日，由光明日报社主办，共青团中央和国家林业局特别支持，大自然棕床垫、斯巴鲁汽车中国有限公司作为公益合作伙伴的“森林中国·2014中国生态英雄”大型公益活动在京正式拉开序幕。本年度该活动的主题是“森林情，中国梦”，宣传在森林资源保护方面做出特殊贡献的生态英雄，展现他们的内心世界，多方面还原英雄可亲可敬可爱的一面，进而激发公众关注和参与森

林资源保护，践行社会主义生态文明观，实现绿色中国梦。

光明日报社总编辑何东平在启动仪式上说：“近几年，光明日报秉承‘开门办报’的宗旨，开展了一系列寻找最美活动，如‘寻找最美乡村教师’、‘寻找最美基层文化工作者’、‘寻找最美导游’、‘寻找最美养路工’等一批有影响力的社会公益活动，受到了中央领导同志的肯定和社会各界的广泛好评。开

展“森林中国·2014中国生态英雄”大型公益活动，旨在发现守护我们绿色梦想的人，进而唤醒每个人心中的绿色梦想，共同实现绿色中国梦。”

公益活动采用“3+1”的模式进行，即通过3个月的媒体寻找、主管单位推荐、公众参与寻找以及最后1台晚会播出的

总体形式。活动时间大致分为三个阶段：2014年11月~2015年1月，由光明日

报对候选人进行专题报道，在光明网开辟专题；2015年1月底，组委会通过考察核实，评委会审定，最终确定10位“生态英雄”。

（周明喜）

工业平台