



风向标

希腊喜力啤酒将正式出口中国市场

雅典酿酒公司近日宣布,根据荷兰母公司喜力集团的整体战略部署,其生产的喜力牌啤酒将正式向中国和意大利出口,目前暂定每年出口量为1600万升。

此次是雅典酿酒公司向远东市场的

第一次批量出口,产品完全使用希腊的原材料就地生产。雅典酿酒公司表示,这一新的出口生产线不仅包括原有的雇员,还将雇佣更多员工,对目前处于困难中的希腊经济意义重大。

菲律宾大修港口发展游轮旅游

近年来,菲律宾游轮旅游方兴未艾,菲律宾旅游局将“游轮游”作为发展该国旅游的重要战略产品。2012年通过海路抵达菲律宾的游客是2.39万人,2013年是4.16万人,2014年达到5.29万人,其中多数游客是以乘坐游轮的方式抵达菲律宾。菲律宾目前有500个渔

港,近900个商业港口。菲律宾旅游局相关人士说,继机场后,港口接待能力低下正成为菲律宾旅游业另外一个掣肘。目前,旅游局和港务局正合作升级港口设施,以迎接更多游轮的来到,目前重点改造的港口有马尼拉港、公主港、苏比克港和长滩港。

缅甸允许经营商进口外国红酒

缅甸商务部近日通知缅甸工商界,随着外国人入缅增多及根据市场需要,各经营商可以从国外合法进口各类红酒。经营商在申请进口许可证时,需事先与国外供

货商签订合同及向相关部门申办酒类销售执照,红酒销售时需每瓶粘贴完税标志。据悉,为满足缅甸泼水节期间的市场需求,各经营商正积极准备办理进口许可。

拉脱维亚自由浪花鱼罐头公司计划扩大出口市场

拉脱维亚自由浪花(Brivas Vilnis)鱼罐头公司首席执行官卡里斯对媒体表示,公司计划今年向芬兰和墨西哥出口,正致力于获得出口至中国的认证证书,并计划进入美国连锁超市以扩大业务。

自由浪花公司是波罗的海地区最大的水产加工企业之一,也是该地区最早获得欧盟91/493/EEC海产品质量标准认证的企业,主要产品为烟熏油浸鲑鱼罐头等,2014年其营业额和利润为1284万欧元和41.65万欧元。

(本报综合报道)

外贸风向天天有 报纸商情掌上看

扫描右边二维码 关注“外贸风向标”微信订阅号



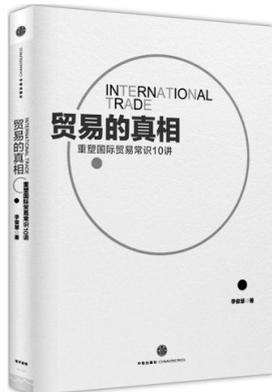
贸易书讯

书名:《贸易的真相:重新理解国际贸易10讲》

内容推荐:你真的了解国际贸易吗?它实质上是如何运作的?国与国之间为何会产生如此之多的贸易纠纷?各种贸易政策背后的动机是什么?贸易各方是如何勾心斗角、运筹帷幄、最大程度维护自己的利益的?

在《贸易的真相》中,作者深入浅出,对国际贸易的概念和体系进行了系统阐述,并对当前国际贸易教科书中存在的错误一一修正,更旁征博引,从政治、历史等多角度,让人对贸易有全方位的了解。不论是国际贸易零基础入门读者,还是想进一步深入了解国际贸易奥妙的大众读者,都会从书中得到丰富的养分。

作者简介:李俊慧在中山大学攻读



经济学与管理学课程,获博士学位。现从事经济学、国际贸易等方面的教学与研究。

供求信息

法国商人转让农场

一位法国商人欲出售其占地面积150公顷的农场给中国投资者,并可继续负责农场管理。感兴趣者请与法国商人联系,联系方式如下:

联系人:Mr. Magnon Francois

电话:0683143045

邮箱:magnon.francois@wanadoo.fr

法国皮包品牌转让经营权和使用权

一家法国企业欲将一个1985年创立的皮包品牌的经营权和使用权转让给中国企业。感兴趣者请与法国企业联系,

联系方式如下:

电话:0626908361

邮箱:shuang.liang0721@gmail.fr

法国企业寻找饲料屏障设备合作伙伴

一家法国企业欲寻找合作伙伴,合作生产、销售新型饲料屏障设备。感兴趣者请与法国企业联系,联系方式如下:

联系人:Tatiana Spinassou

电话:0555861430

邮箱:deltex.19@orange.fr

(信息来源:中国驻法国使馆经商处)

(以上信息仅供参考)

专利拍卖招商公告

受专利权人委托,北京金槌宝成国际拍卖有限公司将对专利“一种含水甲醇、乙醇与钠反应制氢气方法(201410568740.5)”的排他实施许可权进行拍卖,欢迎报名参与竞买。详情可查阅该公司网站www.jcbcpm.com,或致电010-57110083索取详细资料。

本发明可防止温度过高产生爆裂、爆炸的危险,其反应物均为可再生物质,符合现代可持续发展的战略模式;其反应后的生成物可做燃料和作为其他化工原料,能一定程度替代化石能源,能解决生态环境恶化难题。本发明是一种原料丰富、成本低、方法简便的制氢术。

商情聚焦



澳大利亚樱桃园喜迎丰收 果农渴求开拓出口市场

位于澳大利亚南澳州首府阿德莱德山谷莫拉沙地区的托伦斯谷果园今年喜迎大丰收,共收获樱桃1500吨。

托伦斯谷果园是全澳大利亚十大樱桃种植园之一,樱桃产量占到南澳州的45%。尽管整个生长季节的气候异常干燥,今年该果园樱桃产量依然不错。园主汉那福德近日表示,樱桃虽不喜雨,但雨水仍然必不可少。而今年的情况是整个生长季节持续干旱,不曾有过一次降水。他毫不怀疑今年樱桃的味道和质量,不过

就是个头太小了点。2013至2014年度托伦斯谷果园樱桃产量仅100吨。

南澳州近两年遭遇了极其糟糕的天气状况,导致樱桃产量急剧萎缩。南澳州2013至2014年产季生产了245吨樱桃,但与之前一年的4吨相比,已足足提升了60倍。刚刚结束的这个产季则是有史以来收成最好的一年,托伦斯谷果园的樱桃产量连年递增,汉那福德估计来年的樱桃产量也不会低于1500吨。

澳大利亚樱桃产业正在努力拓展海

外市场。据最近一期樱桃进出口汇总报告,2014年7月至2015年2月间,澳大利亚的樱桃出口量比上一年同期增加了30%。汉那福德表示,出口市场是未来业务发展的关键,他相信还有更大的拓展空间。他指出,南澳农户进行樱桃出口的意向强烈,但许多市场都还没有打开。他们将向竞争非常激烈的新加坡和中国香港市场挺进。这两处市场购买了澳大利亚大陆所产樱桃的大部分。

(张静雅)

中国水泥进军哥斯达黎加

2015年1月哥斯达黎加政府宣布修改水泥进口包装标准后,当地JCB集团拟于6月进口中国水泥并以每吨200美元的价格(低于市场均价225美元/吨)销售,这或在哥国水泥市场引发竞争。

哥斯达黎加技术标准局目前正在研究制定哥国水泥标准,如获能源环境部通过,或将列入哥国水泥法律,具有法律约束效力。哥斯达黎加技术标准局以非

盈利性私有协会身份成立于1987年,1995年被确认为哥国家标准机构,其执行主席毛利西奥认为,出台全国水泥质量标准对保障进入哥国市场的水泥质量至关重要。

目前,哥国水泥市场被Cemex和Holcim两大公司分割,Cemex公司为墨西哥Cemex S.A de C.V公司子公司,而Holcim公司为瑞士Holcim有限公司子公司,两大公司均赞成使用哥技术标准

局制定的水泥标准对哥国水泥进行检测,但哥斯达黎加技术标准局尚未明确水泥检测的执行方和起始时间。鉴于水泥产品保质期仅有6个月,中国向哥出口水泥除需满足哥技术标准外应包装严密运输得当,避免因运输途中高温、潮湿或污染影响产品强度。

据悉,2014年,哥全国水泥市场销售量达140万吨,销售额为1700亿克朗,约合3.15亿美元。

(秦素)

进口提醒

中国最大陆路口岸迎来进口俄罗斯食品旺季

内蒙古满洲里检验检疫局14日对外发布消息称,进入2015年以来,中国最大陆路口岸满洲里进口俄罗斯食品保持良好的增长势头,今年一季度,该局检验检疫进口食品品类及货量呈现出双增长趋势,提前迎来进口食品旺季。

据统计,第一季度,满洲里口岸共进口俄罗斯预包装食品125批次、1268吨、114.8万美元,主要是果汁饮料、小麦粉、矿泉水、咖啡、冰淇淋、蜂蜜蛋糕、葵花籽油等七大品类50多个品

种,与去年同期相比分别增长了190.7%、156.2%、255.41%。其中,果汁饮料、咖啡、蜂蜜蛋糕为满洲里口岸首次进口。

据满洲里检验检疫局相关专业人士分析,今年一季度进口食品货量和品种增长的主要原因与卢布持续贬值有关。

据分析,因卢布持续贬值,进口食品利润空间进一步扩大,拉动了进口俄罗斯食品品类及货量双增长,给国内企业带来更多商机。目前,很多俄罗斯食

品在销售价格方面与国内各大品牌的相同规格的食品相差不大。相比较而言,国内消费者更愿意选购俄罗斯进口食品。

此外,俄罗斯食品以其纯天然、无污染、非转基因等特点受到中国广大消费者普遍欢迎。国内经销商试探性进口俄罗斯食品的新品种,寻求新机遇,期待能够扩大市场份额,获取更多的销售利润,这也是满洲里口岸迎来进口俄罗斯食品旺季的主要原因。(李爱平 朱香平)

海外传真

北极开发挣不来“快钱”

全球能源价格的持续下跌不仅影响了经济生活的方方面面,而且影响到各国政府和企业开发北极的热情。英国《经济学家》周刊最近在挪威召开北极峰会,与会的各方代表普遍认为,北极投资机会此前虽有被夸大之虞,但仍具长远潜力。

北极是一处被冰雪封藏了数亿年的宝藏,该地区已探明的石油储量至少占全球石油储量的13%,未开采天然气和煤炭储量分别占全球储量的30%和25%;而通过北极的黄金水道,会使跨洋航行的时间缩短十几天。前些年,各国开发北极的热情高涨,但随着全球油气市场近一个时期持续低迷以及钻探技术等面临的挑战,北极开发面临前所未有的风险,人们对北极黄金航道的热情也开始下降。据统计,2013年有70多艘船穿行北极,2014年则降至30多艘。

“任何投资都是机遇和风险并存

的”。上海同济大学极地海洋国际问题研究中心苏平博士认为,由于北极地区特殊的地理环境,北极开发一直面临着极端气候、环境脆弱、基础设施贫乏和能源市场变化等风险。在能源价格高企时,风险被逐利心理超越。随着油气价格被腰斩,北极能源开发目前已无利可图,曾经身价倍增的北极油气开发许可成为“赔钱许可”。2014年底,加拿大纽芬兰省政府曾就北极拉布拉多海域油气勘探进行招标,结果没有一个企业表现出兴趣,最后只能不了了之。

对风险的深入了解,让北极开发从理想主义逐渐让位于现实主义。人们经过多年探索发现,极地开发技术和基础设施领域的障碍比想象的更大也更多。在阿拉斯加北极海域投资油气项目,要比在美国得克萨斯州投资同样的项目成本高出50%,生产成本也高出一半以上。由于地缘政治因素难以预测,加上海冰的融化和漂移状况十分复杂,北极

航道所面临的不确定性也在增加。

挪威能源分析师雅朗德·吕斯塔德认为,北极开发从中短期看需要降温,但从长期看仍是大势所趋。壳牌公司近期决定重返北极开采油气,恐怕也正是出于长期战略布局的考虑。北极油气资源潜力巨大,一旦投产将给企业带来长期回报。在全球能源产业已经比较成熟的今天,再找到像北极这样的巨型油田很难,特别是对于壳牌石油公司这样在北极已经投入数十亿美元开发油田的企业而言,为收回成本起见,也只能继续跟进投入。从生产成本看,油价的持续走低令海上钻井平台价格回落、运输船舶价格下降,这些因素都会在一定程度上降低北极油气开发的成本。

当然,开发北极不能仅仅着眼于眼前的利益。正如芬兰北极事务大使哈利宁所言:“北极开发没有‘快钱’,它需要一代人或两代人的努力,开发北极需要有战略眼光。”(刘仲华)