

沈国军辞任张勇接棒 阿里收编银泰或成定局

■ 莫利萍 朱银玲

就在银泰各门店轰轰烈烈酝酿“5·20”告白的大惊喜时,银泰商业的创始人、原董事会主席沈国军却放了一个“大招”,要和银泰商业“爱别离”。

5月18日,银泰商业发布公告,宣布原董事会主席沈国军不再担任银泰商业执行董事,并于股东大会后辞任董事会主席兼战略发展委员会主席职位。阿里巴巴集团新任首席执行官张勇被委任为董事会主席,兼任战略发展委员会主席。

据记者了解,此番突然而来的变动让银泰商业的公关人士忙得人仰马翻。港股银泰商业5月18日上涨19.91%。

而这一变动引发的震动,不仅仅只发生在银泰和阿里,可以猜想,整个杭州甚至更大的商业生态圈都有可能受到波及。

猜想1:银泰商业要被阿里收编?

尽管在公告中,银泰商业极力避免出现“阿里”字样,但很多人在看到公告时,第一反应就是:银泰商业要被阿里收编了。

“从现在的情况来看,沈国军在慢慢减少股权退出了。以后,阿里就是老板了。”知情人士这么表示。业内一直有传沈国军想卖掉银泰商业,尤其在2013年,盛传万达想收购银泰,但最终因为双方条件没谈妥而不了了之。随后,银泰商业和阿里一直互动频繁,从战略投资到成立平台公司,收编也就成为顺理成章、水到渠成的事情。

今年4月3日,沈国军向公司执行董事兼CEO陈晓东出售公司6000万股,每股价值8.7元的股份,占公司已发行股本之约2.76%。完成交易后,陈晓东对集团持股量升至3.5%。

早在2014年4月,阿里集团就以53.7亿港元对银泰商业进行了战略投资。交易完成后,阿里集团持有银泰商业9.9%股份及总额约37.1亿港元的可转换债券。根据认购协议,银泰商业有条件同意向阿里集团发行及配发股份,且阿里集团有条件同意以现金认购。双方还约定,在未来三年内,在相关法律许可前提下,阿里集团可将可转换债券转换为银泰商业的普通股股份,从而使阿里集团最终在银泰商业的持股比例不低于25%。

据知情人士透露,沈国军向陈晓东转让股份后,阿里巴巴集团就成为了银泰商业潜在的最大股东。

猜想2:百货商场的日子更难过了?

虽然是以百货商场起家,不过,在银泰商业的系统中,购物中心才是近些年其发展的重中之重。而仔细观察,在阿里和银泰的数次合作中,阿里显然更青睐购物中心。几家相对传统的百货商场尽管一直在各种折腾,但一直受制于各种局限无法大展身手,在谈各种合作时也很难得到阿里最大的青睐。此番人事变动,也不禁让人猜想,以后百货商场的日子是不是会更加难过?

“不说以后,就是之前的合作,百货商场能尝到的甜头就非常有限。阿里的合作重点还是在购物中心。”银泰一位相关负责人表示。据该人士透露,就在不久前阿里推出的喵街活动中,因为双方有着多次合



作的基础。银泰本来打算多家门店参与,没想到最后只有城西银泰城参加,传统的百货商场一个都没有。这着实让他们“失落”了一把。

“百货最重要的是支付环节。购物中心则是生活圈子。现在当然是做圈子好。阿里也不会看不到这一点。”业内人士表示。

猜想3:张勇能胜任这一职位吗?

在银泰的这份公告里,除了沈国军外,还有另一位主角——张勇。张勇是谁?没错,就是5月7日刚刚上任阿里巴巴集团CEO的“逍遥子”。刚结束上周的首次内部讲话,这周一就爆出要当银泰的董事长,这“逍遥子”动作幅度有点大啊。

张勇可以胜任银泰集团董事会主席一职吗?很多人都在猜测,而阿里内部员工看好他。从张勇的经历来看,2007年,他加入淘宝后,首先担任的是淘宝副

总裁兼CFO,随后又担任过淘宝商城CEO以及天猫总裁。

虽然线上线下零售有诸多不同,但本质都是为消费者服务。张勇在这些方面的经验,或许已经足够。加上之前还曾任职阿里集团COO,目前又成了CEO,张勇的能力不容小觑。

有消息称,沈国军表示,自己的兴趣目前集中在互联网金融、科技新兴股投资、跨境电商等方面。这也许是他辞任银泰商业董事会主席的原因之一。有人戏言,“风清扬”马云终于可以脚踏实地,让O2O名副其实了。但在“逍遥子”张勇的带领下,银泰会变成什么样,恐怕不只是浙江人会关心的事。

企业聚焦

财经动态

和顺电气终止重大资产重组 股票20日复牌

停牌近4个月之久的和顺电气5月19日晚间公告称,由于公司与被重组方就重组具体条款无法达成一致,为保护公司股东利益,公司决定终止此次重大资产重组事项。公司股票5月20日起复牌。

根据公告,公司此次重大资产重组原计划收购一家智能电网相关企业,旨在加速公司战略布局,抢占市场先机,进一步提高公司综合竞争力。今年2月4日,公司与交易对方签订了收购的意向性协议。

和顺电气表示,此次筹划资产重组事项的终止,不会对公司的正常生产经营产生不利影响,并承诺在终止筹划本次重大资产重组事项暨股票复牌之日起六个月内不再筹划重大资产重组事项。

中粮屯河称:中粮集团尚无整体上市时间表

5月18日晚间,中粮屯河发布澄清公告,申明整体上市是中粮集团设想的未来发展策略,中粮集团目前尚未筹划整体上市具体方案及具体时间表,待有具体内容,中粮集团将按照上市公司信息披露规定予以公告。

有多家媒体报道,公司控股股东中粮集团有限公司正在考虑多种重组方案,以实现业务整合和主要业务的整体上市。

夏普2014财年亏115亿元人民币 CEO称裁员不涉及中国

记者近日获悉,夏普株式会社大中华区CEO、夏普(中国)投资有限公司董事长兼总经理原伸一最新表示,夏普裁员将不涉及中国区,中国区业务不会收缩。

2014财年,夏普亏损2223亿日元(约合人民币115亿元),于是决定裁减人员10%,其中日本国内自愿退休3500人左右。原伸一表示,中国区业务不会收缩。2014财年,夏普在中国的销售额达到11408亿日元,同比增长23.3%,占夏普海外市场收入的62.8%。“中国是夏普唯一海外业务增长区,所以中国业务还会继续扩大,(夏普在中国的员工)不会缩减。”原伸一表示。

此外,夏普计划2015财年营业利润扭亏为盈,达到800亿日元,主要通过能源解决方案、业务结构改革、液晶业务结构改革、人员合理化、固定费用削减等措施实现。同时,夏普还调整组织架构,从“事业部制”变为“公司制”,设立五大子公司,增强灵活性。

腾讯阿里“开抢”金融牌照

近日,国内第四大上市券商华泰证券在香港进行首次公开募股(IPO),这吸引了包括马化腾、新华保险等在内的13位基石投资者出手抢筹其逾四成发售股份,其中,马化腾认购1亿美元(约7.8亿港元)股份。

对此,腾讯集团方面表示,该笔投资为马化腾个人投资,和公司投资无关。

值得注意的是,5月15日,马云斥资26.9亿港元入股香港券商瑞东集团,成为控股股东。马云于5月7日在场外以每股2港元的认购价买入瑞东集团近13.43亿股股份,相当于公司已发行股本的近三倍,成为控股股东,认购价较公司停牌前的9港元折让78%。这已是马云在香港收购的第三家上市公司。

对于马化腾和马云纷纷出手投资券商类公司,有券商人士分析,从两人在市场上的投资路径来看,逐步拿到各类金融牌照或许是未来的一个方向。(本报综合报道)

浏阳河酒业“停产”背后现债务危机

缺乏核心市场还能撑多久

■ 王叔坤

近日,一则湖南浏阳河酒业宣布停产的通知被曝光,业界纷纷推测,红极一时的浏阳河酒业“或已濒临破产”。

5月13日,记者前往湖南浏阳市永安镇,实地探访浏阳河酒业生产基地。浏阳河酒业发展有限公司管理中心副总经理谢焯承认确有停产一事,但强调这是在白酒淡季的正常经营安排,酒厂已于5月12日恢复生产。

不过,仅仅“复产”两天,5月14日的浏阳河酒厂内,再次不见了生产人员的身影,空荡荡的车间与前两日“繁忙”景象反差明显。

一位浏阳河酒业人员透露,公司积压了很多库存,市场不景气,恐怕不会真正恢复生产。多位酒厂人员和当地政府人士透露,此次停产与浏阳河酒业的诸多债务纠纷有关。

白酒行业专家分析,没有根据地市场,一味追求资本运作,使得浏阳河酒业早已出现资金链断裂和经营危机。

“浏阳河酒厂停产是累积的诸多矛盾和问题的一次集中爆发。”永安镇政府工业经济发展办公室主任孔丰说,浏阳河酒业面临生存考验,距离倒闭恐怕仅有一纸之隔。

停产原因众说纷纭

此前媒体报道称,湖南浏阳河酒业发展有限公司正式宣告停产,下发紧急通知遣散员工。这份通知称:“公司目前已无法进行正常的生产经营,生产、销售全面停滞,也无从继续维持公司员工的各项开销。自本日起,全体生产及管理员工无限期放假,并停止各项费用及工资的发放。因放假时间过长,建议员工另谋职业”。

浏阳河酒业发展有限公司管理中心副总经理谢焯向记者承认,确有停产一事。不过,他强调,停产是白酒淡季的正常经营安排。那个“只是个内部通知,浏阳河公司怎么可能向全社会宣布停产呢?不知道哪位好事者告诉了媒体,把事情扩大了”。

谢焯称,公司停产也是为了进行员工培训和考核,淘汰不合格员工,为接下来的销售旺季做准备。

但记者走访浏阳河酒业生产基地时,多位附近居民、酒厂工作人员则透露,此次停产与浏阳河酒业的诸多债务纠纷有关。

“一些向公司讨债的人用土堆把酒厂门口堵住了,车进不来出不去,公司就停产了。”一位酒厂工作人员说。随后,一位不愿透露姓名的债权人向记者证实,多位债权人近日曾“围堵”酒厂,酒厂迫于压力,承诺向多位债权人还款。



孔丰分析说,“浏阳河酒厂此次停产是所累积的诸多矛盾和问题的集中爆发”,缺少资金可能是停产的主要原因。

“复产”两天又再度停产

5月13日,在浏阳市永安镇的浏阳河酒业生产基地大门口,几名工作人员一边用推车把堆放在门外的数万只酒瓶陆续运进厂内,一边将剩余的酒瓶罩上防雨布。瓶堆两侧,大量摊开的新土赫然可见。

“这些酒瓶运来好多天了。”一位正搬运酒瓶的人员告诉记者,前些天厂门口被要债的人用土堆堵起来了,瓶子没办法运进去,在门口堆放了很多天。

“迫于压力,公司昨天同意还钱,讨债的人才同意把堵住门口的土堆拆掉了。”一位酒厂人员说。

谢焯表示,迫于舆论和股东的压力,停产一周后,酒厂被迫于5月12日恢复生产。

5月13日,在浏阳河生产车间内,记者看到7条生产线中的1号和2号生产线旁,聚集了近40位女员工。生产线之间堆着大量红色酒盒,看起来十分“热闹”。然而,记者发现大多数人当天的工作仅是把成箱折叠扁平的酒盒撑起成盒状,然后将成堆的酒盒不断挪动位置。

一个戏剧性的变化是,自5月12日“恢复生产”两天后,5月14日,记者再次来到车间,此时已不见了工作人员的身影,生产线的“闲置”与前两日的“繁忙”景象反差十分明显。

一位不愿具名的员工透露,公司“恢复生产”只是为了“辟谣”,“告诉外界并未停产”。实际上厂里大量存货尚未销售出去,公司很可能不会真正恢复生产。

缺乏核心市场

记者走访长沙和浏阳市场,多位当地居民表示很少喝浏阳河酒。

事实上,以打造全国名酒的浏阳河酒近年来的市场表现并不理想。业内人士分析,浏阳河酒销售存在一个致命的问题,即没有一个核心市场。即使在湖南当地,浏阳河占的市场份额也并不乐观。

同时,尽管浏阳河酒作为当地形象品牌被重点扶持,但在很多当地人的印象中,并非“自家的酒”。资料显示,该品牌虽最早创立于浏阳地区,但上世纪90年代即已被外地企业买走,直至2006年,才重新回到浏阳。

过分依赖资本

“浏阳河的经营模式和发展理念存在严重问题。”孔丰说,自2006年浏阳市招商引资将浏阳河酒业“引回”后,政府给予了极大的支持。它是市里和镇里重点扶植的项目,享受诸多优惠条件,还被排在所有企业的第一位。征地拆迁时,“我们甚至开启‘5+2、白+黑’的工作模式,随时待命,帮助企业解决问题”。每当浏阳河酒厂遇到纠纷,当地政府都会第一时间赶过去帮助解决。

然而,浏阳河酒业的税收贡献并不理想,远低于预期。永安镇政府相关负责人向记者出示的财务数据显示:2011年,浏阳河实现产值1.13亿元,纳税679万元;2012年实现产值1.29亿元,纳税618万元;2013年实现产值1.8亿元,纳税423万元;2014年实现产值1.95亿元,纳税284万元。税收逐年下降,近4年来纳税总额仅约2000万元。

“作为重点项目,却并没有一个大企业的气象,即使在白酒业最高峰期也只有五条生产线在生产,近來就只有两三条生产线在生产。”孔丰说。

白酒行业专家晋晋峰认为,酒企为挣脱资金链紧张的困境,急于登陆资本市场,但忽略了市场渠道、产品等基础建设,本末倒置,最终酿下苦果。

孔丰也说,企业过分依赖资本,走路还走不稳,就想到要跑。浏阳河酒还能支撑多久,要看企业如何决策。解铃还须系铃人,企业只能自救。企业面临的问题、矛盾错综复杂混在一起,融资可能是它唯一的出路。

公司观察