

人民币固定收益市场 2015年下半年展望

本报讯 德意志银行大中华区高级策略师刘立男近日发表特别报告,展望了2015年下半年人民币固定收益市场的各方面走势。报告认为,下半年固定收益市场的主题将是在控制政府债券供应风险和加速金融改革开放中寻求平衡。在此影响下,市场总体流动性将在下半年维持偏松状态,依需要有可能进一步放松。虽然新股发行和整体证券市场情绪可能将持续加剧利率波动风险,金融改革仍将对人民币债券市场产生积极的作用。

 报告分析了下半年影响人民币固定收益市场的周期性及结构性因素,提炼出以下六点:

 一、货币政策的进一步放松预计将影响货币市场利率下降25至50个基点。

 二、在地方债加大供应的预期下,长期债券的收益率将维持在温和水平。下半年低风险长期地方债及国债预计将保持较大发行规模;预计下半年地方债平均每月净发行规模在人民币3320亿元左右(平均期限约6年),国债净发行规模约在8000亿元。地方债发行量在2016-2017年间可能会达到4.4万亿人民币以上的偏充裕规模。

 三、金融改革的逐步推进将对人民币债券市场的发展起到正面作用:首先,金融改革将疏通货币政策的传导;其次,金融改革将吸引长期资本流入,推高中国固定收益产品的需求;再次,由于近期境外央行投资兴趣更有可能集中在期限较短的国债(例如三年期的国债附属产品),金融改革将加强国债曲线的陡峭化倾向。

 四、由于正在进行的地方债置换从本质上减轻了地方政府的债务风险,影子银行融资活跃度降低并逐步被直接融资取代,人民币固定收益产品的信用状况将继续改善。新实施的存款保险制度以及接下来的金融立法进展将使投资者承担的风险理性成分增多。

 五、新股发行和股市保证金融资需求将持续是银行间市场流动性风险的来源之一。

 六、离岸货币市场利率将逐步向在岸货币市场利率靠拢。人民币汇率的稳定和在岸回购市场对离岸银行开放将显著提升货币政策在离岸人民币市场的传导效果,并降低离岸流动性短缺的风险。

 关于近期推出的面向企业及个人的大额存单业务,报告表示,大额存单的发行将帮助商业银行降低筹资成本。报告预测,今后大额存单将融入货币市场的主要体系,并逐步替代由商业银行发行的规范程度相对较低的理财产品,未来5年中国大额存单市场规模预计将扩大10倍至12万亿元左右。(林 文)

贸易金融

华夏银行南京分行出口双保理:助力中小外贸企业发展

■ 潘 颖

 近年来,虽然世界经济市场有所复苏,但风险因素依然突出,国际竞争更加激烈,我国外贸企业发展形势不容乐观。针对国际市场变化和企业实际需求,华夏银行南京分行积极贯彻落实全行“中小企业金融服务商”战略,借助“环球智赢”国际金融服务品牌,积极创新服务,强化产品运用,破解企业融资瓶颈,助力涉外企业不断发展壮大。

 针对诸多中小型出口企业由于担保受限,存在一定的融资困难,华夏银行积极推出了出口双保理产品。通过该产品,出口商可将其现在或将来的基于与进口商(债务人)订立的货物销售合同项下产生的应收账款转让给华夏银行,再由华夏银行转让给进口保理商,华夏银行和进口保理商共同为出

口商提供集资信调查、销售分户账管理、应收账款催收、保理融资及信用风险控制与坏账担保于一体的综合性金融服务。对国内出口商而言,通过出口双保理产品,可以收到以下功效:一是规避进口商信用风险,加强出口收汇保障;二是解决资金短缺,加速资金周转;三是实现提前结汇,锁定汇率风险,提前获得退税;四是转让应收账款,美化财务报表。相比同业,华夏银行提供的服务具多种特色:一是业务品种丰富,包括买断型融资性、买断型非融资性、非买断型融资性、非买断型非融资性以及隐蔽性保理;二是高比例、多币种的保理融资。一般融资比例在90%,币种可选择美元、欧元、日元、港币、英镑或人民币;三是不占用企业授信额度。针对买断型融资性出口双保理产品,无需出口商提供任何担保即可获得融资便

利;四是代理行网络遍布全球。作为国际保理商联合会(FCI)会员之一,华夏银行已与全球近1500家银行建立了代理行关系,网络遍及100多个国家和地区,能够覆盖出口商的全球贸易需求。

 出口双保理产品一经推出就得到了众多出口中小企业的关注和青睐。南京某公司就是受益客户之一,该公司是一家专业从事户外用品开发、营销的贸易公司。企业经营模式是从国内采购国外出口,与国内工厂现款现货结算,而与国外客户之间是以60天或90天赊销为结算方式,因而企业需要一定的周转资金,但能提供的担保有限,企业存在一定的融资困难。针对企业需求,华夏银行南京分行为其设计了买断型融资性出口双保理和隐蔽性出口双保理,并加强与多家进口保理商联系,在较短时间内为客户

争取到7户国外买家,超1000万美元的信用额度帮助企业顺利启动业务。

 目前该企业通过在华夏银行办理出口双保理业务,在规避进口商信用风险的前提下又可获得融资,解决资金短缺问题。此外,通过该产品,在与进口商签订合同之前,即可通过华夏银行合作进口保理商渠道了解买方资信,帮助客户在开拓市场的同时控制风险。随着出口双保理业务合作深入,企业出口量快速增长,客户数持续增加,其中不乏全球500强企业,客户对华夏银行产品和服务给予了高度认可。

 面对未来更为广阔的空间,华夏银行南京分行将继续利用自身的品牌优势,进一步提高服务质效,与广大进出口企业携手共进,共谋发展!

(作者单位:华夏银行南京分行)

平安银行推互联网金融新品：“橙e创业易”给力“大众创业”

 平安银行推互联网金融新品:“橙e创业易”给力“大众创业”

 “大众创业、万众创新”激发中国经济的全新活力,举国瞩目。近日,一款专项支持“互联网+”创业创新的互联网金融服务——平安银行“橙e创业易”在京发布。发布会上,平安银行同步推出“橙e创业易”服务,助力智慧园区“大众创业、万众创新”。国家信息化专家咨询委员会委员、中国互联网协会互联网金融工作委员会常务副主任陈静、工业和信息化部中小企业司副司长许科敏、信息化推进司处长王建伟、中国互联网与工业融合创新联盟秘书长张延川、平安银行总行网络金融事业部总裁金晓龙等出席会议并致辞。

 与会的多位领导提到,“互联网+”正从消费互联网加速渗透到工业互联网领域,垂直B2B电商将迎来“井喷”行情。平安银行公司网络金融事业部总裁金晓龙在会上

表示,在当前背景下,平安银行将加速推动橙e网这一“中国中小企业电子商务示范工程”承接平台践行“中小企业电子商务+互联网金融”的融合行动,此次会同中国互联网与工业融合创新联盟产业金融工作委员会共同举办智慧园区“互联网+”创业创新研讨会,就是要协同产业园区、2B服务提供商等多方力量、推动平台与平台的合作,共建“互联网+创客”生态圈,同时推出“橙e创业易”,为工业互联网的供应-制造-分销全链条多环节的创业创新,以及链条生意的电商化给予全面的金融支持。

 “创业创新总是与风险并存,必须全力以赴。”平安银行公司网络金融事业部风险总监牛学峰在介绍“橙e创业易”服务时说,“橙e创业易,就是要在金融服务和商务服务方面给创业者松绑,集中精力和资源谋发展。”据称,“橙e创业易”将从两个方面降低创业难度与费用,并将其创业基础提升

到“互联网+”平台的高起点。

 据悉,企业云服务联盟旨在构建一个覆盖企业日常经营、管理的一站式免费云服务平台,通过发挥各合作服务商的专业优势,更好地为中小企业提供优质的企业云服务,初期将包括企业工作台、上下游生意协同、OA、外勤、财务、报销、企业邮箱和内部通讯等云基础应用与专业服务,目前已有畅捷通、今目标、橙e网生意管家等十多款知名云端产品加入联盟。据称,平安银行推出的免费中小企业电商云服务平台——“生意管家”将成为企业云服务联盟的重要电商平台,同时让中小企业在一个界面里享有联盟内众多云服务。“生意管家”用户不管是制造型企业、流通型企业还是服务型企业,一开始就可以借助互联网云平台体验“互联网+”的真正福利,让中小企业的商务活动能够以最快速度、零成本实现企业商务流程的电子化。企业可以利用

“生意管家”在PC端和手机端在线管理进销存,在线与上下游协同做生意,在线支付、融资,在线发货,在线购买保险、理财产品等,实现“订单、运单、收单”与金融服务的一体化。“生意管家”系列整合服务推出10个月,已有20多万小企业下载注册,每天以3000-5000的数量持续增长。

 “下一步,我们将在企业纳税数据基础上,扩展分析企业缴纳的社保数据、水电费数据、法院涉案数据等政务数据,在更全面评估中小企业征信的基础上给予更方便快捷的网络融资。”平安银行公司网络金融事业部总裁金晓龙称,“政务数据贷具有融资门槛不高、融资利率不贵、融资金额适度、融资操作便利的特点,并且可以随企业经营情况的数据变化,动态调整,这种网络融资的全新尝试特别适合中小企业融资期限短、使用频、需求急的经营实际。”

(丁翊轩)

招商银行“自贸通途”助力企业全球化经营

 近日,招商银行“自贸通途——自贸区金融发展论坛”上海站成功举办。论坛邀请上海自贸试验区管委会、人民银行上海总部跨境人民币业务部相关领导以及对外经济贸易大学著名经济学家出席并发表主题演讲,招商银行自贸业务专家向与会企业介绍了自贸通系列跨境金融产品,提出多项跨境金融综合服务方案,得到与会企业的高度认可。

 据了解,央行上海总部跨境人民币业务处处长周历为大家盘点了最受区内企业欢迎的四项金融创新政策。分别是:跨境人民币双向资金池、经常项下跨境人民币集中收付业务、自由贸易账户业务以及本外币境外融资。

 作为最早成立的自贸区,上海自贸试验区是国家经济改革的试验田,在加快政府职能转变、扩大投资领域开放、深化金融领域改革等方面肩负重任,自贸试验区成立以来,推出了多项“可复制、可推广”的创新制度,为企业提供了更为宽松、更具效率的政策环境。尤其进入2015年,上海自贸区扩容,各项新政密集发布,为企业和金融机构带来更多市场机遇。

 招商银行的跨境金融业务及创新能力一直以来都走在同业前沿,并得到各界认可,遍布海内外的多家分行及子公司能够为客户提供一体化的跨境金融服务方案。随着上海自贸区的成立,招商银行上海分行FTU又成为一个全新的“海外平台”。依托在岸、离岸、自贸、境外和全资专营子公司“五位一体”的平台优势,招商银行能够为客户提供集“本外币、离在岸、区内外、境内外、投融资”于一体的跨境金融整体解决方案。

 招商银行总、分、支行专业团队紧跟市场形势、分析

客户需求,在自贸新政下研发出“自贸通”系列跨境金融产品,包括FT境外融资、FT境外投资、FT内保外贷、FT外保内贷、FT贸易融资、FT跨境双向人民币资金池等多项创新产品,涵盖结算、投资、融资、现金管理等多个领域,全面满足企业的跨境金融业务需求。

 招商银行上海分行自贸金融系列产品推出以来,为客户带来多方位的全新经营思路和服务体验,帮助客户实实在在解决了经营过程中的诸多难题。例如在跨境投融资方面,帮助某客户盘活境外非居民持有的境内资产约10亿元人民币,解决了境内外两套不同法律体系下的司法衔接问题,并通过FTN账户的安排,实现对履约资金的有效监管,充分实现了跨市场、跨境交易的全融合,帮助客户顺利完成并购。在现金管理方面,为某大型跨国公司设计了跨境双向资金池模型,形成境内与境外分别搭建以股权关系为纽带的资金池、自贸区账户为中间账户的双向资金池体系,帮助企业实现境内人民币与境外人民币的双向流通,实现真正意义上的全球化现金管理。在结算融资方面,为企业提供背对背信用证、委托开证、内保外贷、外保内贷等多项产品,实现了进出口贸易链结算融资的全流程服务,帮助企业将融资转移至区内境外,降低了财务成本。

 随着自贸区改革向纵深推进,招商银行也将继续紧随市场变化、积极创新求变,将自贸元素融入跨境金融产品体系进行持续创新,形成具有自贸特色的跨境投融资、离岸金融、航运金融、现金管理等综合性金融服务方案,帮助企业解决“走出去”和“引进来”难题,实现跨市场交易要素的真正融合,助力企业全球化经营。(丁翊轩)

申请土耳其电子签证可用银联卡便利支付

 最近要去土耳其的游客在申请电子签证时会发现,用银联卡也能支付签证费用了。银联国际今日宣布,土耳其电子签证网正式受理银联卡(卡号以62开头),这将为所有土耳其开放电子签证国家的居民提供更加便利、安全的支付体验,也进一步推动更多全球游客前往这个古丝绸之路国家领略异域风情。申请人登录土耳其电子签证网,仅需在线申请、在线支付和下载电子签证三个步骤即可

完成申请,支付时可选择银联信用卡或银联借记卡,最快数分钟就可获得为期30天的单次土耳其入境电子签证,但一般建议在出行之前至少48小时内提交申请。该业务依托于“银联在线支付”,这是采用自主知识产权的互联网安全架构体系,通过多重安全技术保障和实施风险监控,全面保障网上支付的安全。

(朱 玲)

工商银行与南航集团深化战略合作

 近日,中国工商银行与中国南方航空集团公司在北京签署了《战略合作协议》,将展开更广泛、更深层次的合作,进一步深化长期战略合作伙伴关系。工商银行董事长姜建清、副行长郑万春,南航集团党组书记谭万庚、副总会计师王建军等出席了会谈和签约活动。此次强强合作,工商银行将为南航集团及其下属成员企业提供包括融资、债券、租赁、同业拆借等在内的全方位金融服务支持,充分运用金融手段助力南航集团实现战略愿景。南航集团将依托工商银行覆盖全球的经营网络,积极参与国家“一带一

路”战略,加快国际化步伐,进一步完善国际国内航线网络结构,不断增强集团核心竞争力,实现合作共赢。工商银行是当今全球资产、资本和市值第一的商业银行,连续三年位列《福布斯》全球企业2000强首位。南航集团是中国运输飞机最多、航线网络最发达、年客运量最大的航空集团,2014年客运量突破1亿人次,居亚洲首位,世界第三。(李 强)

财经速递

供应链金融业务解决方案

- 在线供应链金融支持方案
- 绿色供应链金融支持方案
- 1+N 供应链金融支持方案
- 跨境供应链金融支持方案
- 供应链金融平台支持方案

上下联动的齿轮，融通的发展动力，为供应链同盟提供恒久不断的金融支持。
浦发银行公司金融服务—浦发创富，因需而动，全面推出专业供应链融资解决方案，在企业投标及订单取得、采购、生产及销售等各个经营环节，提供优质高效的金融支持，为企业注入强劲发展动力。

创造·分享 共同成长

客服热线 95528 www.spdb.com.cn