龙骏金融服务业一瞥

■ 张 辉 杨代宗

深圳前海龙骏金融服务中心成立于2014年12月，位于前海蛇口自贸区万科企业公馆区内，目前已经在金融几个主流领域设立有共4家金融主体机构及筹建一个，分别为：龙骏互联网金融服务有限公司、龙骏商业保理有限公司、龙骏股权基金管理有限公司、趋向资本管理有限公司、龙骏融资租赁有限公司（筹）。

一、先行先试中的前海“特区”

前海开发建设，是国家在深圳经济特区成立三十周年的历史结点上所作出的一项重大战略决策，承担着探索深港合作先行先试的使命，被誉为“特区中的特区”。

前海依托国家最有力的政策优势

保税港区是中国国内开放程度最高的海关特殊监管区域，前海合作区是深港合作的国家战略区域，实行比经济特区更加特殊的先行先试政策，实行特殊的财税政策、探索试点跨境贷款、构建跨境人民币业务创新试验区等。前海湾保税港区位于前海合作区范围内，既享有保税港区的特殊功能，又享有前海合作区的特殊优惠政策，是中国国内政策最优惠、运作成本最低、国际化程度最高的特殊区域之一。

国家级政策扶持平台：前海开发建设部际联席会议制度是由国务院授权，国家发改委牵头，24个部委与广东省政府、香港特区政府和深圳市政府共同参与的国家级政策扶持平台，形成了国务院各部门、各相关地区联动推进前海开发开放的强大合力，构建了在国务院领导下统筹前海开发开放的国家平台。

前海市场价值

广东省经济规模位居全国前列，仅珠三角地区面积就达4.2万平方米、4230万人口和3万亿元地区生产总值。前海湾保税港区依托珠三角世界级制造业基地和华南优质消费市场，是全球及香港现代服务业拓展中国市场的首选区域；借助深港两地优越的软、硬件环境，更可直接拓展珠三角地区、泛珠三角地区以及中国-东盟自由贸易区的广阔市场腹地。

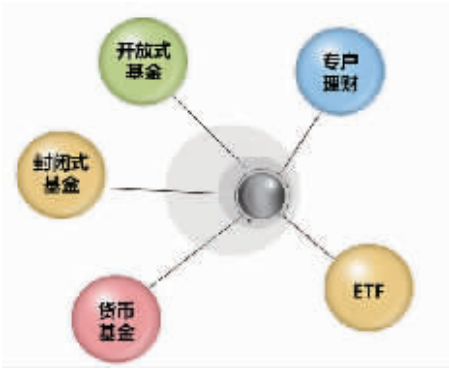
前海湾保税港区位于粤港澳1小时生活圈的核心位置，地处珠三角区域发展主轴与沿海功能拓展带的十字交汇处，依托于全球首屈一指的深港港口群，30公里半径范围内拥有两大国际机场、两大世界级集装箱枢纽港，具有深港融合圈、空港辐射圈、海港服务圈“三圈叠加”效应，具备发展现代服务业的最佳区位优势。

作为全方位的金融控股集团，深圳前海龙骏金融服务中心将利用国家强有力的金融创新政策，凝聚智慧力量，诞生金融结果，收获一致，达到共赢。助力养生养老产业的规划、布局及完善，让更多的中老年人享受幸福的夕阳生活。

二、龙骏金融服务产品的定位

龙骏股权基金管理有限公司

股权投资是新经济形势下的一项金融创新，对促进储蓄向投资转化、培育多层次资本市场、降低金融风险、促进高新产业发展等，都有重大作用。中国的财富管理行业正在不断发展，龙骏投资股权基金致力于为客户做好资产配置，提供独立第三方投资顾问的优质服务。



我们相信，只有持之以恒地进行科学完善的资产配置，才能实现财富的长期稳健增值。作为人民币股权投资领域的领先者，龙骏基金拥有引以为傲的优势，但与一些抓住政策利好就野蛮生长的基金公司不同，他们在前海的发展模式处处体现出“理性”、“审慎”的一面。

业内数据显示，亚洲地区的机构投资者日益转向新兴市场，尤其是股市，甚至那些投资策略通常比较保守的大型养老基金也是如此。社会养老保险基金指的是为兴办、维护和发展养老保险事业而储备的专项基金，主要用于退出社会劳动后的老年人的基本生活。

龙骏互联网金融服务有限公司

2014年是互联网金融得到迅猛发展的一年。互联网金融快速发展，众筹融资平台重装起步，互联网金融未来的发展充满挑战也同样令人期待，互联网技术的使用能大大降低金融服务的成本，提高服务效率，促进金融行业的发展日益独立化。倒逼银行改变传统的盈利模式，改善服务水平。在降低金融交易成本、提高融资效率、缓解小微企业融资难方面表现出明显优势。

全国人大代表、中国人民银行济南分行行长杨子强表示，中国人民银行出台《非金融机构支付服务管理办法》，加强对互联网金融模式监管。为促进互联网金融持续健康发展，维护金融秩序稳定，保护消费者的合法权益，要加强市场准入管理。根据开办互联网金融业务的主体及其申报经营的业务，实施灵活的市场准入监管。

市场上存在巨大的小额贷款需求，这部分需求是中国经济发展不可缺少的。现在的传统金融很难满足这些小微金融需求。通过长期的考察和研究，龙骏互联网金融的业务模式可能是传统金融与市场对接比较好的方式。中国金融市场的机会存在于现在市场的一些缺陷之中。如果能够弥补这些缺陷就会有发展空间。互联网能够做到公开透明，也能够降低运营成本，然后就是要做的金融资产交易平台，做真正的互联网金融生意。

龙骏商业保理有限公司

近年来，我国保理业务发展较快，市场规模日渐扩大。由中国银行业协会保理专业委员会发布的报告显示，2013年中国大陆保理业务量同比增长15%，达5219亿美元，保持较高增长速度，其中国内保理4078亿美元，占比78%；国际保理1141亿美元，占比22%。此外，还有统计数据显示，从2005年到2011年，全球保理业务量翻了一番，平均年增长12%。在主要经济体中，中国保理业的增速排名第一，平均年增长达到惊人的96%。在中国经济转型的关键时期，无论实体经济还是金融业都在积极思考“新常态”下的发展思路与实现路径。保理业务在业务规模上保持稳健的增长态势，为实体经济尤其是中小企业注入了持续发展的动力与活力。

商业保理在解决中小企业融资难问题的同时，也困扰于中小企业的信息缺失、交易记录收集困难。随着互联网的发展、普及，B2B电子商务盛行，企业间的交易行为更加透明，供应链金融服务的目标客户定位下沉，并突破了空间上的限制。大数据技术的发展，则为客户信息和交易行为数据分析提供了技术支持，银行可据此开发区别于传统授信产品的评估和风险分析模型。互联网技术使供应链金融的持续创新成为可能。

龙骏保理运用替代性融资理论，利用供应链核心企业(应付账款人)的商业信用，为节点企业(应收账款人)提供销售分户账管理、客户资信调查与评估、应收账款管理与催收、信用风险担保为一体的保理服务。利用核心企业的商业信用，促进上下游交易，提供快捷、灵活、简便、低成本的保理服务，让客户不能流动的资产流动起来，不能交易的资产交易起来。坚持走低风险、差异化的发展道路，追求风险可控的经济效益，实现供应链“商流—物流—资金流—信息流”的在线整合，成为具有专业特色和竞争力的保理服务商，成为国内在物流、教育行业最具有竞争力，在医疗、公用行业具有一定竞争力的保理服务商。

趋向资本管理有限公司

随着财富的积累，海外资产配置能够改善固定资产结构，全球化资产配置的需求空前高涨，国际投资市场成熟，向本国实体经济流动的趋势远没有向新兴市场经济体流动的趋势强，造成全球资产配置当中的一方面向新兴市场体二级市场流动，形成资本市场化与大流动化时代的结合。大体上看来，过去在全球机构当中，有5%左右的新兴市场体配置会逐步在未来几年当中，以每年大概一两个百分点的速度在提高它的资产配置。趋向资本迅敏地把握住这个趋势与方向，打造出既独具特色，又符合主流需求的四大财富管理服务模块，本着“顺应趋势，心向未来”的理念，为新财富配置做出典范。

股权投资：

趋向资本设立专项资产管理计划并募集资金，以股权增资或股权转让方式取得企业股权，未来通过上市、挂牌、股权分红或减持、转让、回购等退出形式获取收益，为投资者提供长期稳定的高价值投资回报。

债权融资：

趋向资本设立专项资产管理计划并募集资金，以委托贷款、债转股等方式向企业发放贷款并获取固定收益，为投资者提供稳定的投资回报，

收益权融资类：

收益权融资是指设立专项资产管理计划并募集资金，投资于具有稳定现金流和较高收益的特定资产收益权，未来通过收入分配和收益权转让等方式获取收益并实现退出，为投资者提供安全的固定投资回报。

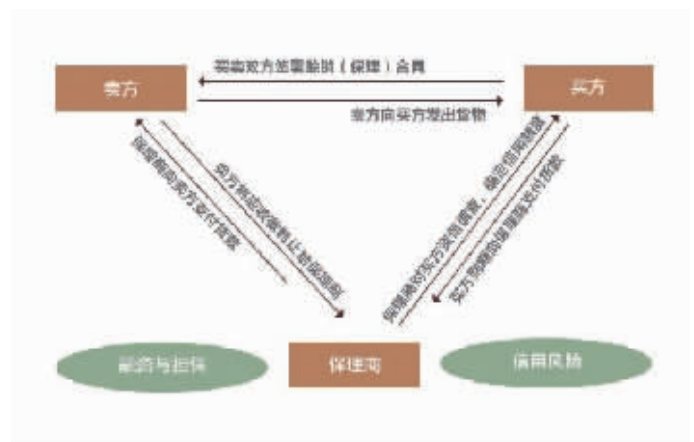
特定资产管理：

特定资产管理主打一级半、二级市场的投资，其主要业务类别分为：主动管理类业务，聚焦于传统股票、债券类，现金类及量化对冲类投资管理产品；平台类业务，为有能力的投顾提供高效、规范的定制产品发行、运作平台，为投资者提供丰富、可靠的资管产品选择平台，成为资本市场上专业、领先的服务商。

三、龙骏机构服务产品的核心

为了更好地利用资本市场的优势以及特区先行先试政策红利，充分利用国家对互联网+金融服务业的支持，龙骏以前海为中心辐射内地广大地区，大力拓展中小企业客户以及个人投资者，为中小企业健康快速发作提供金融支持。同时盘活巨量的社会个人资本，优化资源效率，取得共赢。

目前该中心已经同广东、河南、四川等重要地区商会及行业协会成员企业以及大型企业集团的上下游企业建立了合作关系。



为了更好地服务企业，促进地方经济发展，我们服务中心在中小微企业服务新模式上做了特别的创意：

中小微企业金融服务新模式——“龙骏金融移动工厂”

是以“量化的市场调研、简化的业务流程、多元化的产品服务和规范化的风险管理”为核心，紧扣“以客户为中心，以市场为导向”、“收益覆盖风险加成本”、“尽职者免责、失职者问责”和“防范道德风险”的理念，采用合理、简化、标准、端对端（B2B、C2B、C2C、B2C）的工厂式“流水线”运作和专业化的分工，满足中小微企业金融需求和社会投资人资本回报的全新业务模式。“龙骏金融移动工厂”是中小企业业务新模式的实现形式。

龙骏金融移动工厂有如下特点：

1.中小微企业融资需求的“流水作业，循环内增”

新模式针对中小企业融资“短、小、急、频”的特点，以资产组合管理为基础，采用合理、简化、标准、端对端的工厂式“流水线”运作和专业化的分工，致力于打造满足中小企业融资需求的“流程银行”。在中心总部的规划指导下，把新模式在其他地区分支得以成功复制和推广，使中小企业金融服务进入一个崭新的阶段。

2.多元化的金融服务平台

根据中小微企业客户在不同发展阶段的特点和需求，中心发挥集团整体优势，开展业务联动，向客户提供基金业务、租赁业务和顾问咨询在内的一揽子金融服务解决方案，支持中小微企业加快发展。

作为我们中心的客户，其不同发展阶段还能够享受到包括直接投资、委托信贷、股权改革、上市前辅导等在内的持续、全面金融服务。而这，则来自于中心的优势——多元化的金融服务平台。

3.融资方式的创新也独具特色。

新模式以建立与客户全面合作关系为目标进行融资方式的设计和创新，它更加注重授信产品的当地化和针对性，根据客户的具体情况，进行灵活的产品设计和组合，从客户需求出发提供差异化的融资方式。

龙骏集团在从事养生养老事业的同时，在中国金融改革的最前沿“特区中的特区”深圳前海，成立除银行业务外金融牌照的包括基金管理公司、防范和化解互联网金融风险的互联网金融公司。利用国家强有力的金融创新政策，凝聚智慧力量，诞生金融结果，收获一致，达到共赢。助力养生产业的规划、布局及完善，让更多的中老年人享受幸福的夕阳生活。

龙骏集团在前海的扎根发展也离不开各界同仁及领导的支持与关爱。龙骏集团董事长张运防先生表示：龙骏企业将依托前海平台扬帆起航，以开放促改革，在改革开放的新形势下和日益激烈的国际竞争中，我们要以更加宽阔的视野，用好发展机遇，以更加宏大的气魄，推进各项改革，充分运用国际国内两个市场、两种资源，主动融入全球经济体系，为进一步改革开放打下坚实基础。未来，龙骏企业将和世界500强企业相邻，共同成长和进步，书写有梦想、有舞台、有奋斗就会有精彩的龙骏企业画卷。在新经济、新时代、新常态下，龙骏金融将要实现的梦——前海特区梦、实业强国梦。

（转载自《中国投资》商务刊2015年第六期）