

2015(贵阳)比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛举办

日前,2015(贵阳)比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛开幕式在贵阳西南国际商贸城博览中心举行。商务部、贵州省、贵阳市有关领导,布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛国际组委会和国内组委会代表,特邀嘉宾、中外评委、中外烈酒企业代表及媒体出席了开幕式。

比利时布鲁塞尔国际酒类大奖赛是全球三大酒类赛事之一,比赛规模大、参赛厂商多、拥有权威评酒大师最多,评审机制最科学、公正和专业,对消费市场影响力大,被誉为“酒业中的奥斯卡”。大奖赛由世界葡萄酒记者和专栏作家联盟主席路易斯·哈弗先生

于1994年创办,每年举办一次。随着大赛规模的扩大和影响力的提升,于1999年加入烈性酒专场,至此,大赛包括了葡萄酒大奖赛和烈性酒大奖赛。大奖赛自2005年起开始在全球巡回举办,先后选择了里斯本、马斯特里赫、波尔多、巴伦里亚、西西里、卢森堡、雷斯和布加提斯拉法等世界著名“酒都”都做过大赛举办地,今年移师贵阳。

本届大赛以“世界烈酒醉美贵州,中国白酒香飘全球”为主题,吸引了来自43个国家和地区的1397款酒品参赛,其中,国外酒品845款,国内酒品552款,均为历届最多。评委团84人,其中56名国外评委,28名中国

评委。其身份包括著名酿酒师、侍酒师、专家学者、国际采购商、酒类媒体记者、各国酒协代表等,具有独特的代表性和多元性。嘉宾总人数达到1000人左右。

大赛为期3天,来自世界各国的评酒师以盲品形式进行评酒。大奖赛根据评价进行理化打分,并据此评出银奖、金奖、大金奖。大赛期间还举办了中外烈酒高峰论坛、酱香白酒国际论坛、茅台鸡尾酒宴等活动,探讨中国白酒的国际化命题。

本届大赛为中国白酒走向世界提供了契机。布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛虽然各酒种分开比赛,但在历届布鲁塞尔国际烈性

酒大奖赛中,中国白酒仅列入杂项。本届大赛首次增加中国白酒版块,根据中国白酒酿造工艺量身定制评审规则。这将有助于全世界正面、全面地了解中国的白酒、中国的文化,加快中国白酒国际化的进程。在限制三公消费、白酒行业整体低迷的大背景下,适时推进中国白酒的国际化,将有助于消化过剩产能,推动白酒产业健康转型。

作为第五届中国(贵州)国际酒类博览会重要活动之一,大奖赛将于9月9日“第五届中国(贵州)国际酒类博览会”开幕式当天在贵阳国际会议展览中心举办颁奖典礼,发布获奖名单。

(沈海燕)

品牌资讯

内蒙古(扎兰屯)第八届绿交会举办

日前,由内蒙古自治区农牧业厅、呼伦贝尔市人民政府联合主办,呼伦贝尔农牧业局、商务局、扎兰屯市人民政府、内蒙古农牧业产业化龙头企业协会、内蒙古电子商务协会承办的2015内蒙古(扎兰屯)第八届绿色食品交易会、内蒙古扎兰屯首届农村电子商务峰会在扎兰屯市成功举办。

本次活动为期3天,内容包括农村电商发展新趋势论坛和绿色食品+电商扶贫新机遇论坛、绿色食品+电商新热点论坛中国(内蒙古)绿色农业知识产权信息服务中心揭牌及研讨会等一系列活动。

本届绿交会共设300个国际标准展位,集中展示了区内外外的千余种商品,其中地理标志保护农产品、无公害农产品和绿色、有机食品达到600余种。与前七届相比,本届交易会会将电子商务作为新增主题,将传统的线上交易转变为网络线下交易,通过电商峰会等活动,搭建农产品线下宣传销售渠道,助推农产品电子商务普及与深化,实现电子商务与现代农业的有机结合。

(王文)

北京(BJ)40阿拉善广募天下英雄

阿拉善“英雄大会”今年将再次举办。只要敢去阿拉善,北京(BJ)40就有车主大礼包相送。如果想体验一把驾驶北京(BJ)40与大排量劲敌同台竞技的刺激感,还将获得赛手大礼包和500元加油卡。若一举杀人T3决赛,最高可获得两万元的奖励基金。

此外,在本届阿拉善“英雄大会”上北京(BJ)40穿越版、远行版等多辆经典车型依然会和广大车迷见面,现场会有专业销售人员进行解疑答惑,同时也接受新车预定。与去年相比,今年的北京(BJ)40阿拉善大本营,活动更加刺激好玩。为所有车主接风洗尘的篝火晚会照例举行。北京汽车还将于10月3-5日举办北京(BJ)40遥控越野车表演活动,遥控达人可在游戏中感受沙漠越野的激情。

(李林)

■ 本报记者 梦 杨

在“9·3”阅兵前期,天安门广场上的各项工作正在紧锣密鼓的筹备中。福田欧曼作为场地布置和设备运输车辆,全力为“9·3”阅兵提供最可靠、最安全的后勤保障。在8月8日至9月8日期间,福田欧曼重卡的身影在天安门广场上穿梭不息,装载、转运阅兵仪式设备,以极高的荣誉感与责任感,保障顺利完成每趟运输任务,确保阅兵仪式设备运输的万无一失;展现出福田欧曼与阅兵同行,与祖国同行的高度自豪感。

早在2009年,在国庆60周年大阅兵中,福田欧曼作为阅兵彩车光荣地完成了神圣的阅兵使命,在国家各项重要活动、重大科

研事件的运输保障任务中更是敢于当担,勇于奉献。

2005年,福田欧曼重卡获选为“中国酒泉卫星发射中心飞船及卫星运输选用车辆”,首次参与了航天运输任务并圆满完成了“神六”发射主体的承载运输工作;2012年,福田欧曼重卡承担了航天飞船运输任务助力“神九”的成功发射;2013年6月福田欧曼重卡再次护航“神十”飞船;作为中国航天工程的专属运输车辆,福田欧曼出色的完成了“神六”、“神九”、“神十”的航天物流运输任务,助力中国航天梦。

2008年,福田欧曼作为圣火登珠峰CCTV特种工作用车,助力圣火成功登顶。与此同时,福田欧曼重卡作为鸟巢等奥运场

馆建设用车,在奥运舞台上,向全世界展示了中国重卡的高科技品质。

2013年,在中国第30次南极科考站建设中,福田欧曼重卡成为“中国南北极科考站建设指定用车”。

2014年,福田欧曼用绿色装备助力APEC会议的场馆建设,能够作为国际性会议的保障服务用车和会议建设用车,向世界展示了中国重卡的科技水平,引领中国重卡走向世界舞台。

同样在APEC峰会上,福田欧辉113台城间客车,成为2014年APEC会议上的“驶”者,与北京福田汽车系列产品共同承担起各国高官、记者及参会人员的运输工作,福田欧辉用行动高效地完成了峰会期间重要的

君乐宝签署《中国奶业D20峰会北京宣言》

“做优做强婴幼儿配方奶粉”。

中国奶业D20联盟是综合实力排名前20家核心奶业企业的联盟,这些企业的销售额占到了全行业的53%。会上,包括君乐宝在内的6家企业的掌门人分别发言,君乐宝是其中唯一一家以婴幼儿奶粉为主产的企业。能够在首届D20峰会上作为国产婴幼儿奶粉企业的代表分享产品质量安全管理经验,表明君乐宝在婴幼

儿奶粉品质管控方面所开展的实践和取得的成绩得到了主管部门和全行业的高度认可。

在发言中,君乐宝乳业总裁魏立华分享了君乐宝狠抓婴幼儿奶粉质量安全的做法。“我们建立了一整套涵盖原奶、原辅材料、生产过程和监管体系全程的,严谨、科学、完善的质量安全保障体系,建立了‘4+1’的优质奶粉模式。”依托这一优质模式,今年7月,君乐

宝奶粉通过了BRC食品安全全球标准的A+顶级认证,成为全球第一家通过A+级认证的奶粉企业。上市一年多来,君乐宝奶粉的销售额已经突破6亿,先后拿下“双十一”、“618”等电商节销售冠军。

(王蕾)

创新品牌

在杭州上市即热销 星锐节油王人气火爆

近日,江淮星锐在浙江杭州启动了以节能环保为理念的“绿驰行动”,并重磅推出了旗下的短轴物流车新品——星锐节油王。这款全新车型匹配1.9CTI+小速比+6MT的黄金动力组合,售价定为11.68万元。这个价格引发了到场的众多客户高度关注,不少客户在现场就与星锐签约,采购总数量高达320台。据了解,签约的客户来自浙江各个地区,其中不乏中国移动浙江分公司、浙江绿源电动车集团、宁波中通物流公司等浙江地区知名企业。

量身打造城市短轴物流车标杆

星锐节油王刚一上市便能够赢得这么多企业的青睐,主要缘于江淮星锐准确地切中了市场需求的脉搏。虽说目前业内的欧系轻客品种较多,但专门针对经济型城市短途物流市场的欧系轻客却较少。星锐以经济型城市短轴物流市场为主攻目标,填补了市场空缺,在运输效率与经济性方面,找到一个平衡点,最终提出了能够让用户价值最大化的城市短轴物流车解决方案。



以黄金动力为最大卖点,星锐节油王搭载了139马力的1.9CTI柴油发动机,这款发动机采用的是先进的VNT可变喷嘴增压技术,经济性提升了5%、动力性提升了13%,与同类型发动机相比能节油10%。同时,星锐节油王还利用小速比突破了油耗限制,工信部核定的百公里油耗仅7.8升。此外,星锐节油王还匹配了采用欧洲技术的高传动六档变速箱,能令操纵感受更平顺,动力输出损失更小。

“每公里油耗只有0.6元,相当省油。”发布会现场的一位客户代表如此评价,“另外星锐这款车的空间也足够大,货物拉的多。综合考虑下来,我们就选择了江淮星锐这款车。”星锐节油王在空间方面也具有显著的优势,高达7.8立方米的超大承载空间随需而变,实现拉人载货自由组合。大空间配合小排量大功率发动机,满足了城市物流高频次高强度的运输需求,大大提高了运输效率。

江淮星锐市场总监李春林表示,城市道路未来可能会越来越拥堵、卡车更加难以进城,欧系轻客能够更环保、更节能,并帮助物

流企业规避政策风险。而江淮星锐正是基于这个背景,推出11.68万元的星锐节油王,希望通过更低的购车门槛,让更多用户享受到这一款节油环保,同时又性价比优势领先的城市短轴物流车。

用户口碑力证产品实力

星锐节油王上市后,一些参加本次发布会的星锐用户对这款新产品都有着很高的评价,纷纷表示“比比还是星锐好”,言语间透露出了对于星锐节油王的信任与信心。

“我选择江淮星锐主要看中的就是它的这几个优点:外观吸引人,内饰漂亮;油耗节省,0.6元不到;保养也非常方便,另外还有很重要的一点就是5年20万公里超长质保,基本涵盖了一辆物流车的正常使用周期。而且核算下来,5年节省的维修费用可以再买一辆新车,相当超值。”一位江淮星锐老客户说。

在安全性方面,很多客户对于星锐节油王的配置也都是十分认可的。星锐节油王标配ABS+EBD组合,使得制动系统反应更敏捷,刹车稳定性高,且维修保养方便。另

外作为唯一采用激光焊接技术的车型,星锐节油王在动静态刚度上较其他焊接工艺可得到超过50%的提高,为车内乘员提供了更为安全的保障。同时,激光焊接工艺也提升了车身韧性和抗疲劳性,降低车辆行驶过程中的震动,延长车辆寿命。除了车辆本身过硬的品质与安全性之外,5年20万公里的服务保障也传递了江淮星锐对自身产品的信心,让客户安心。这也是星锐节油王一经发布便得到浙江市场如此青睐的根本原因。

经济实力雄厚的浙江地区,素来被欧系轻客视为主战场,更是短轴欧系轻客兵家必争的市场高地。这也是将星锐节油王首发地点选择在杭州的一个重要原因。数据显示,2015年上半年江淮星锐在浙江地区欧系轻客市场销量高达431台,同比增幅高达62.64%。江淮汽车乘用车营销公司浙江商务中心总监谢长勇透露:“我们希望以江淮星锐节油王为排头兵,带动物流系列车型协同发力,降低物流行业用车准入门槛,进而为浙江地区乃至全国城市物流车赢得更广阔的市场空间。”

(李琳)