

互联网经济模式催生茶产业“新芽”

这是最好的时代，也是最坏的时代。

对于中国茶产业来说，互联网的兴起，无疑是一次“风口”的发展转折点。国内许多茶企业，在互联网经济模式的形成和催促下，开始被迫转型，但在这样的“被迫”变更下，少有茶产业获得成功。

对于中国茶产业来说，互联网经济模式下的发展，成为了决定生存的重要转折点。

互联网时代 传统茶企面临严峻考验

根据最新的市场数据，从2001年开始，我国茶叶产量年均增长率超过14.1%，产能复合增长率超过22%。去年，我国茶叶产量达209万吨，总产值1349亿元。

中国茶产业的生产产量日益增加，然而茶产业的资本产量却并不尽如人意。有很多茶企业表示，目前中国的茶市场萧条，茶产业并不好做。

是因为什么导致茶叶产量迅速上升，而茶市场并没有得到发展呢？

有专家对此解释称，这是中国茶产业固有的传统发展模式导致的。

传统意义上的中国茶产业是建立在茶叶种植基础之上的，茶企业和消费者共同关注的是，种植生产出的茶叶质量如何、味道如何，这是几百年来中国茶产业长久的发展模式，茶企的关注点也都在于生产，而忽略掉了在生产、运输、销售、消费中与生产同样重要的消费环节。

尤其在互联网进入到了市场当中，充当起重要的销售消费途径后，传统茶企面临着更严峻的考验。互联网商家进入茶市场竞争，使得原本就低门槛的茶叶产业竞争更加激烈。不少电商纷纷销售起茶叶，以更方便

的价格，更方便周到的服务俘获消费者们的心，传统茶企面临的考验更加严峻。

茶产业“入网”勿盲目 推动营销是关键

许多茶企业在竞争压力越来越大的“互联网+”时代，急切地寻求改变，纷纷投入到了互联网市场的竞争当中。

但由于对于“互联网+”的了解有限，所做的尝试显得盲目，因此导致了很多企业互联网方向的改变并没有很大的效果。

细究目前的茶叶电商，由于发展不成熟，仍存在有很多的问题：不少茶叶电商在竞价过程中一味追求以低价走量，结果供应链整合能力上不足，导致产销脱节；还有一部分电商缺乏诚信观念，抱着一锤子买卖的心理，以次充好、夸大宣传，影响了整个茶叶市场的健康发展。

要解决这些问题，亟须从人才、规范及品牌3个主要的方面抓起。与其他行业相比，茶产业需尽快引进、培育一批既了解茶叶又具有互联网思维的茶叶电商人才；茶叶市场各自为政、缺乏规范的现象饱受诟病，须进一步健全机制、完善制度，加强茶叶电商网络经营的监管，为茶行业发展创造良好的环境；强化电商品牌建设，是目的也是手段，有利于促进整个茶行业的健康发展。

市场环境复杂多变、营销成本持续攀升的情况下，茶产业发展的当务之急就是推动茶叶营销从单纯的线下实体终端转向线上线下同步发力。这也是破解当前茶市疲态、扩大茶叶市场消费的重要举措之一。

碧生源应对“互联网+”转化思维积极求变

“互联网+”模式是目前十分流行的概

念。但它所包含的理念并不是简单地开个网店或者微店，也不限于网络营销，更多的，“互联网+”代表了一种产业思维。它代表了产业思维的革新，是一种对于过往固有的产业模式的重构，也是对商业模式甚至消费模式的一种颠覆式的重塑。

因此对于企业来说，“互联网+”不是一个销售方式的表面上的改变，而是一个从产品生产到营销思维的重大变革。

以我国知名的袋泡茶企业碧生源为例，在互联网大肆侵入市场的时候，作为传统企业的碧生源也经受了不小的打击。

面临互联网时代所形成的新格局，碧生源寻找到了发展的新思路。

改变过去生产思维，积极应对互联网时代消费者们的新的消费心理和消费习惯，是传统企业首先要做出改变的。

碧生源在2015年推出了新品缇嘉，缇嘉，也称作“tea+”，是碧生源为了应对“互联网+”及互联网时代消费者们新的消费心理所做出的改变。

缇嘉花草茶，是基于互联网化的时尚品牌，专门做网上营销的产品。缇嘉以互联网消费群体中占据主流的年轻都市女性为主要对象，针对女性所需，设计生产出了有利于塑身美容的花草茶，颇受欢迎。

由此可见，在新的市场环境下，盲目地跟风不是主要的解决途径，更为重要的是企业应当积极转变思维，适应时代潮流，在保留企业文化特色的同时，积极改变，应对新的环境。

碧生源的成功案例，或许能为其他传统茶企业提供借鉴与参考。

安踏“爱心桥”系列公益项目走进海口

本报讯 日前，由安踏体育用品有限公司和中国奥委会市场开发部主办，共青团海口市美兰区委员会承办，海口市教育局协办的安踏“爱心桥”系列公益项目在海南省海口市展开了为期两天的公益活动。中国奥委会市场开发部副主任力航，安踏体育用品有限公司企业形象经理顾萌及海口市政府领导携跳水奥运冠军李娜，击剑奥运冠军李娜，滑雪世界冠军程爽，短道速滑世界冠军刘秋宏，体操世锦赛冠军陆禄，原男篮国手、现央视篮球节目解说员李克等知名运动员共同出席了此次活动。同时，安踏向海口市

政府捐赠了价值200万元的运动装备。

李娜、陆禄、刘秋宏等明星运动员还来到海南海口安踏店，摇身一变成“明星店员”，为消费者讲解安踏运动装备的功能、特性，以及运动时需要注意的事项，“益店员·益小时”第四站正式拉开帷幕。“益店员·益小时”是安踏在体育公益领域一次新的尝试，通过知名运动员导购服务的形式，让普通消费者有机会和明星运动员近距离接触、沟通。同时将活动期内的销售额转为捐赠，支持全国各地青少年体育事业健康发展。

哥本哈根—马尔默港迎来第一批比亚迪巴士

本报讯 近日，瑞典马尔默—哥本哈根—马尔默港(CMP)11月中旬首次迎来第一批比亚迪电动巴士，经过马尔默的港口装卸、交付前检测，陆续进入北欧市场。

“接收第一批比亚迪，对马尔默港意义重大。CMP致力于发展更绿色的港口，我们非常欢迎为关注可持续发展、提供先进的企业把绿色科技产品带到瑞典乃至整个北欧市场，我们将积极地为他们提供服务。”CMP总裁约翰—瑞斯汀说。

京滨孵化器为企业提供服务

本报讯 凭借行业领先、独具特色的服务品牌，京滨孵化器成为天津市31家示范工业园区中首家成立的孵化器。五年来，京滨孵化器建立了以“3M+1T”（即融资服务Money，市场营销服务Marketing，创业辅导服务Mentor，技术成果转移服务Technology Transfer）为核心、创业企业全生命周期服务为主要内容的孵化服务体系，倡导打造联合创业孵化模式，即“公共服务平台+私人董事会+联合运营”，实现了基础服务功能共享，

增值服务全面覆盖，不断为创新创业企业提供更优质的服务。

京滨孵化器不仅可以为创业者提供办公室、研发室、产品车间、专家公寓等完善的硬件设施，还能提供最新的行业趋势信息、国内政策信息，并且积极与北京中关村不动产商会合作，对接国内优秀院校，携手20多家大型中介机构，为在孵企业提供各类专业技术指导。

立足园区，服务园区，是京滨孵化器的

广汽三菱开启跨年大“惠”战

本报讯 岁末，全民购物热情高涨。广汽三菱推出购车“三免优惠”政策，全额承包保险费、购置税和贷款利息。

如果你知道广汽三菱“三免”购车政策，却不知道钜惠已经加码，一大波现金大礼坐等认领可就亏大了。即日起至2016年1月31日，广汽三菱重磅推出“购车赢豪礼，天天中大奖”活动。在活动期间购买广汽三菱任意车型，不仅可以享受购车“三免”优惠，还有机会赢取高达4999元的现金奖励。莅临广汽三菱各大经销店，当天购，当天抽，中奖率高达100%。

活动期间购车以后，只要进入官网活动专题页面，填写相关购车信息并上传发

票，就可参与抽奖。如果你在11月12日至2016年1月31日期间购车，那么抽奖、兑奖日即为购车发票显示日期当天，免去等待的烦恼，当天即可“劲”享购车幸运大奖。

如果说现金大奖是锦上添花，那么广汽三菱诚意满满的购车优惠政策绝对是雪中送炭，让年末有购车计划的你买得放心、舒心又开心。即日起至12月31日，前往广汽三菱全国各大销售店购买任意一款车型，保险费、购置税和贷款利息统统全免。要知道，提车时可不能只看优惠打折后的裸车价，保险费、购置税和贷款利息这压在购车成本上的“三座大山”可是花费不小。

动巴士经由马尔默港抵达瑞典南部的恩厄尔霍尔姆市和东南部的埃斯基尔斯蒂纳市，用于两座城市的公共交通。

目前，马尔默港现已开放更多、更大的区域用于开展汽车相关作业。面积达95万平方米的区域被用于开展这项作业。并且，CMP还在着手进一步扩大汽车进口业务。比亚迪的进入，将进一步巩固CMP作为波罗的海地区主要物流枢纽港的地位。

立身之本。京滨工业园经过多年的发展已经形成了电子信息、新材料、精密设备制造三大主导产业。依托园区主导产业优势，京滨孵化器主要承接中关村科技产业转移，业务涵盖智能安防、电子信息与物联网、新材料、新型农业装备等多个领域。通过整合科技服务资源，完善服务体系，夯实服务平台，京滨孵化器聚合创业企业形成“鱼群效应”，不断提高创业成功率和存活率。

以2.0L新劲炫精英版为例，官方指导价为15.98万元，在交完保险费和购置税后，通常还会在购车预算中“涨价”近两万元。如果还要贷款购车的话，6000多元的银行贷款购车利息也会让你钱包继续出血。重要的是，“三免”政策面向广汽三菱全系车型，优惠额度均高达数万元。

对于错过今年“金九银十”促销旺季的消费者来说，此次广汽三菱跨年大“惠”战是不容错过的购车时机。广汽三菱“三免”购车政策已经物超所值，中奖率100%的抽奖返现更是千载难逢。赶紧趁此大好机会将爱车收入囊中，也给“钱包君”多一份的爱吧。

富士施乐成为激光打印机/一体机网购首选品牌

本报讯 近日，据天猫商城数据显示，富士施乐入门级激光多功能一体机DocuPrint M158b在激光打印机/多功能一体机搜索综合排名和销量排名中均稳居第一。同时，富士施乐DocuPrint M115b、DocuPrint

华硕E202SA更加轻薄出彩

本报讯 身居繁忙都市的当代大学生，往往喜欢在图书馆或咖啡店泡上一天，安静地写论文、查资料、或者独自欣赏一部精彩影片。这时候，带上一款轻巧又静音的笔记本，绝对是一个不错的选择。华硕轻薄美本E202SA，不仅有着1.2kg、21mm的娇小机身，还能够提供长达8小时的充足电量，再加上Intel低功耗处理器及500GB硬盘的强劲助力，轻薄出彩，为你打造更精彩的用本体验。

细节成就品质，为了给用户带来更加清晰的世界，华硕E202SA采用了Intel HD核心显卡，网游办公皆可轻松驾驭，打造出办公娱乐双优先的强大性能。与此同时，该机还贴心配备了11.6英寸LED背光绚丽宽屏，及前置VGA摄像头，让用户享受到了更加便捷流畅的视频沟通。

以创造更好的使用体验为使命，华硕

爱普生TM-T82II热敏打印机——助力物流业高效工作

本报讯 近来，不少物流业、餐饮业甚至医疗行业的用户都抱怨工作效率低，人流量大、物流量大的高峰期忙不过来。为解决众用户的烦恼，小编特意打听了一家“工作效率高、生活烦恼少”的公司前去采访。该公司是一家专为物流公司提供物流系统软件及硬件集成方案的公司。张先生是这家公司的相关负责人，他推荐了爱普生TM-T82II热敏打印机。

张先生跟小编说：“以前，我们给物流公司提供的是一款速度挺慢的针式打印机来打印物流托单，但物流公司总觉得工作做不完，效率特别低，后来，我们换了爱普生TM-T82II热敏打印机，不久，物流公司就向我们反映打印物流托单的速度一下子提升了。该机器不仅打得快，还稳定，几乎没出过毛病，物流公司发货的速度也快了许多，整个工作效率都得到了极大的提升。TM-T82II热敏打印机真是我们这些公司的好帮手啊！”

小编了解到，这款TM-T82II是爱普生公司继TM-T82后推出的升级版80mm热敏票据打印机，不管是打印速度还是打印稳定性都进行了难得的创意升级。首先，在速度方面，全新升级的TM-T82II，最高速度可达到200mm/s。其科学的设计理念及高性能的配件，保证了打印速度的高效性，极大地满足了用户高速快捷的输出需求。另外，我们都知道，低故障率也是高效工作的重要指标之一。在稳定性方

Brother一站式打印助力创业

本报讯 日前，由创业沙拉主办、IT168等媒体支持的创业沙拉巅峰大赛在上海举办。Brother作为项目的合作伙伴之一，全程参与了大赛的各场活动。为创业者从0到1的创意助力，提供一站式的贴心打印服务。Brother为3个分会场提供了完整的打印解决方案，包括一套会议签到系统和一套现场打印解决方案。在日常会议中，签到是必不可少的一环。相比传统的手写签到方式，Brother提供的标签系统签到更加注重高效和用户体验，可以方便快捷地进行与会者信息的采集、统计、处理。此次Brother为3个分会场分别提供了TD-2130N、QL-700和QL-720NW3个型号的机器用于现场签到和姓名标签的制作。顺利、高效地完成了近

首届“互联网+美丽乡村”发展论坛召开

本报讯 近日，备受瞩目的首届“互联网+美丽乡村”发展论坛在松阳县圆满落幕。为期两天的论坛，围绕互联网让乡村更美好，来自全国各地各级政府领导、科研专家、农村电商领域开拓先锋齐聚一堂，深度探讨农村电商发展之路。作为本次论坛活动之一，《淘实惠农村电商战略发展研讨会》引起了各方的广泛关注。

《淘实惠农村电商战略发展研讨会》由国内领先的农村电商服务平台——淘实惠电子商务有限公司策划主办。峰会上，来自全国各地的市县政府领导与全国淘实惠的梦想合伙人一起，了解淘实惠最新的发展战略以及战略落地后将带给乡村和合

M118w等多款激光多功能一体机也在京东商城、天猫商城及全国各地电脑城持续热销。卓越的市场表现印证了富士施乐激光多功能一体机的产品实力，也使富士施乐成为真正让消费者信赖的首选品牌。(王慧)



E202SA搭载了全新Windows10操作系统，微软智能语音助手“小娜”，及华硕Gift Box应用商城，带来更多丰富直观的应用。此外，该机还采用了USB3.1 Type-C 10GB高速传输端口，接口无方向性，正反随意插入，有效解决了寻找USB正反接口的烦恼。

除了上述各项优良配置，华硕E202SA还在轻薄小巧的机身上，贴心融入了更符合人体工学的超大面积智能手势触控板。现在，华硕还推出全系列精美笔记本周边产品，包括背包、键盘膜、屏幕膜、同步数据线等，以满足消费者需要。(李玉)



面，爱普生TM-T82II可实现最高打印1500万行，切刀使用寿命150万次，秉承了爱普生打印机的高速清晰、稳定耐用等优良特性，大大提升了用户使用效率。

张先生还提到：“爱普生TM-T82II热敏打印机外观多精巧，流水线设计，既不占空间，还美观大气。不仅功能齐全，还容易上手，特别实用。我们公司第一次采购了60台TM-T82II热敏打印机，第二次我们又采购了60台。”

TM-T82II有着人性化设计，即使靠墙摆放也无需更多后部空间。而且，这款微型打印机机舱可开启角度超过90度，支持垂直及挂墙使用。如果将支架置于底部，还能实现垂直摆放于其他设备中，方便了用户的灵活安装，美化了室内设计。此外，随机附赠的全套产品工具包，打印机驱动、实用软件、产品指南、纸卷、58毫米纸宽挡板、电源线、接口线、挂墙支架、防水电源开关等多种实用工具，方便了用户使用。使用随机附赠的纸卷挡板，还可轻松调整纸卷，满足了客户更多的需求。

(长信)

Brother一站式打印助力创业

300人的签到，得到了高度好评。

创业沙拉们在创意进发的过程中，需要不断呈现和修正。打印彩色文本成为创意呈现的最直接的载体，Brother为现场提供了最新的内置墨仓式喷墨一体机系列机型DCP-T300和DCP-T500W。其黑色墨水容量高达6000页，彩色高达5000页，不仅能完全适应现场大打印量的需求，而且比起一般的打印设备在耗材上更能节省。特别对于创业初期的人而言，尽可能减少各种成本的支出成为办公打印的迫切需求。Brother一直致力于为客户提供优质的产品与服务。今后，Brother将满足项目成立后的日常办公需求，为创业者业务提升提供高效的打印解决方案。(李玉)

首届“互联网+美丽乡村”发展论坛召开

伙人的巨大改变，得到了与会者的一致肯定。作为一个去中心化的工具化的农村电商平台，淘实惠利用移动互联网和电子商务为技术驱动，为亿万农民“触网”、“双创”提供舞台，构建以县域为单位的去中心生态建设。把互联网工具化，助力县域实体经济向互联网转型升级，从而产生叠加效应。通过信息流和服务流的拉通，助力农村升级、农村发展、农民增收，从而实现“互联网+”县域经济。

淘实惠的负责人介绍说，淘实惠的市场接受度这么好，无外乎有两个法宝，一个是“县域自生态”，另一个就是“服务和连接”。(小真)