



编者按

曾经,创业还是勇敢者的游戏,如今已经成为更多人的生活常态;曾经,创业者还不叫创客,如今却像“互联网+”、“众筹”一样变成大众热词……而这些变化,只不过是过一年的时间。

这一年,创业也经历了春夏秋冬的四季轮回,无数创客在春天种下梦想,在夏日炎炎下挥汗如雨,等待秋季收获果实,却又遭遇资本的寒冬。

岁末年终,本报聚焦创客,透视“大众创业,万众创新”的时代。

陈文福:为创客服务的创客

■ 林涌浩

12月25日,天气略显寒冷,陈文福早早出门,拎着那个装满专利保护文案和政策文件的公文包。这一天,他需要走访广东省惠州市惠城、惠阳和博罗三地的多个意向客户,洽谈知识产权代理合作,为企业的创新发展提供顾问服务,保驾护航。

陈文福是一名“80后”,出生于粤东贫困山区,2002年考上华南农业大学农业信息技术专业,希望借助科技信息技术改变农业落后的面貌。然而理想很丰满,现实很骨感。2006年大学毕业时,“物联网+农业”还只是学术界热议和憧憬的未来,真正运用并提供就业岗位并不多。

一次偶然的机会,陈文福接触了知识产权方面的知识,并被发明专利、实用新型专利等方面的内容深深吸引。“专利保护是企业创新发展的重要保障,但是当时国内专利申请量与今天相比还很少,我就断定这一定是个市场空间很大的朝阳行业。”2008年,陈文福毅然辞掉工作,在随后的5个月里每天泡在图书馆自学知识产权书籍,第二年通过了国家专利代理从业资格证考试,成为惠州第六个持证专利代理从业人员。

“那个时候,不仅从业人员很少,而且企业对知识产权的保护意识也很弱。”陈文福告诉记者,2008年,他刚从业时,惠州的专利年申请量只有1160件。此后国家和地方政府对知识产权保护工作显著加强,在政策鼓励下,企业对专利申请的意识也逐渐加强,2011年该市申

请量达到6029件,3年增长4倍多。

在政策东风的吹拂下,陈文福嗅到了商机,去年他辞去了某知名知识产权代理事务所惠州办事处的工作,把多年攒下的积蓄全部投入到创业中,成立了惠州市智泰企业管理有限公司,并于今年上半年获批设立惠州市超越知识产权代理事务所,成为惠州本土首家具有资质的专利代理机构。

随着我国经济增长调速换挡,科技创新逐渐成为经济增长的核心动力。尤其是今年国家将“大众创业,万众创新”确定为重要发展战略之后,各地创新创业热情如春潮涌动,各路创客的创新成果精彩纷呈,再次为知识产权代理行业的发展提供了良机。今年来,惠州市专利申请量已破两万件,比4年前再增长两倍多;陈文福的事务所代理的专利申请量超过1500件,已逐渐成为惠州专利申请代理行业的主力机构之一。

作为为创客服务的创客,陈文福的思维中也蕴含着创新理念。他说,随着政策福利的鼓励,企业对于专利的申请和保护越来越重视,不过受制于认识不够,很多企业往往忽略了不少专利技术的申请。他认为,专利代理人员不应该只是帮助申请专利的“跑腿”中介,而应该是帮助企业、创客发现专利、开展专利战略策划,为企业创新发展保驾护航的服务者。

话音刚落,一家拟申报国家高新技术的企业负责人打来电话,邀约陈文福到企业帮助“挖掘”潜在专利……

2015年年初,有人问创客是什么?得到的答案是“创业者”。一年过去了,创客是什么?相信每位参与创业或旁观创业的人都会有各自的答案。但在这一年里,终于有更多的人,他们尝试跳出原有的思维,敢于突破创新,或许也会失败,却已然是惊鸿一瞥。

北京 “肿瘤捕手”杨廷莲

在不久前热映的影片《滚蛋吧,肿瘤君》中,主人公熊顿虽然很乐观,但仍输掉了与病魔搏斗的战争。在癌症高发的背景下,及早发现能够大大提高患者的治愈率。然而,技术瓶颈让这个设想很难在临床实现。

2015年初,国家纳米科学中心的海归博士杨廷莲和她的团队开发出了关键技术——基于纳米多肽磁珠的外周血循环肿瘤细胞捕获技术,能够实现从血液中捕获到肿瘤信息,适用于肿瘤的早期筛查和精准治疗。在“双创”大背景和中科院的大力支持下,杨廷莲和她的团队在北京注册了“肿瘤捕手”公司,开启了她的“创客”生涯。

“用一个形象的比喻,纳米多肽

磁珠就像是一块鱼饵,而肿瘤细胞对它欲罢不能,自愿咬钩,从而使我们能够从血液中将肿瘤细胞捕获出来进行分子分析。”杨廷莲介绍说。

但是,技术优势能不能转化为产业和市场竞争优势,还要看“创客”的综合能力。为了加快项目的产业化,杨廷莲和技术团队继续研究,同时邀请了行政、管理、财务等方面的精英加盟,实现了优势互补、强强联盟。

“创业以来,北京市科委等部门在专项人才计划、资金补助等方面给予了我们很大帮助。”“肿瘤捕手”公司副总经理颜琼说,2016年,他们欢迎更多尖端人才来加盟。

上海 新能源汽车女强人李华

冬天的黄浦江畔江风凛冽,但这挡不住位于浦东新区牡丹路60号的上海诚曦电气设备有限公司里涌动的创业激情。这家成立于2014年8月的新能源汽车公司,正在致力于拓展电动汽车充电设备安装、销售、服务、培训等一站式业务。诚曦电气的背后,是“女强人”创客李华。

机遇偏爱有准备的人,有近20

年汽车行业经验的李华一直关注新能源汽车产业动态。2014年初,财政部等四部委发布了《关于进一步做好新能源汽车推广应用工作的通知》,紧接着国家和地方政府密集出台多项优惠政策。李华敏锐意识到,创业的时机已经来临,她果断招兵买马创立了诚曦电气,加入到“创客”大军。

有行业经验作支撑,李华很快找到了市场定位,即做新能源汽车充电桩产业链的中下游,充分发挥她在行业中的人脉优势,专注销售、安装和服务等领域,从而找到了差异化的竞争优势。

“我始终在关注企业的核心竞争力,新能源行业发展很快,好的商业模式才是企业之根本,前面的路还很艰辛,我们需要扎实走好每一步。”在获得由科技部等多部委主办的第四届创新创业大赛总决赛优秀企业荣誉之后,李华表示。

据介绍,目前上海诚曦已经在江浙等地的充电基础设施上实现抢先布局。李华对2016年的规划是,签下广汽、通用等品牌旗下所有新能源汽车充电基础设施服务业务,覆盖四大新能源汽车生产及销售基地,市场占有率不低于30%。

广州 鲸奇语言的三人行

在广州,有一家普通但不平凡的语言创客团队——鲸奇语言。它的创始人都是初出校园的青年人,但是却有着做“教育界的迪士尼”、培养少年儿童能说、会说、敢说并具有竞争力的梦想。从2012年黎雅丹、吴嘉西、黄坤宝开始组建团队到2015年注册“异鸣教育”品牌商标,团队壮大到20多人。

“我们觉得做语言艺术培训意义重大,而这也是我们坚守的理由。”黎雅丹说。鲸奇反对填鸭式的教学。尽管年轻人做教育的并不多,但正因为他们年轻,才更能贴近孩子们的心。鲸奇语言希望能够加入素质教育的内核。

面对创业初期的资金困难,三人就用自己的课程和教材去吸引合作学校、培训机构,并通过开办特训营的方式,淘到第一桶金。再加上一些比赛所获得的奖金,他们慢慢积累了资本。

当第一家直营店在广州成立起来时,鲸奇语言终于站稳了脚跟。记者在采访中了解到,他们已经与广州最大的幼教平台签署合约,预计到2016年3月时,鲸奇语言将会走进100所幼儿园,开展第二课堂教育活动。

这一年,“炙手可热”的是青年创客

有人这样劝友人回国:“不能说这里比国外好,也肯定不比国外坏,我们能确定,这里比国外有趣多了,你不会无聊的。”

2015年,绝对是比以往更有趣的一年。我们见过很多英雄、骗子、富豪、小丑;我们见到一些青年创业者被宠爱被质疑被围攻被洗白;我们见到脑洞大开也看到冷饭重炒。

这一年,我们看见“双创”旗帜飘扬,沉默在河流深浅水道中的群鱼群鱼里啾啾跃起,期待化龙;我们也看见他们中的大多数重重落回去。我们听到了少年意气,梦想一朝实现的当代传奇,也听了不少有关资本寒冬的箴言。

我们看见资本市场注册制脚步加快,曾经扎堆海外上市的互联网企业又纷纷回家上市。我们迎来了热闹的新三板和辉煌的大盘,也曾为一段过山车一样的经历惊心。

这一年,我们见证了滴滴和快的、美团和大众点评、携程和艺龙、58同城和赶集网、世纪佳缘和百合网等的合并。

在所有的故事中,年轻人是主角。比起前辈,他们获得了前所未有的良好政策环境。这不仅体现在旗帜性引导上,更体现在操作性支持上;允许休学创业,高校开设创业课,取消创业者的失业证而颁发创业证……

他们是随着互联网发展成长起来的一代。他们被投资人追捧,千奇百怪的创业项目成了热钱的新宠。资本指望他们的脑洞大开和横冲直撞闯出一条黄金之路。而创业少年在这一年享受了娱乐明星一般的待遇。

但是,担心从未停止。资本寒冬的到来引发热潮之下估值偏高的反思。这些年轻人,也不是让人省心的。这一年,反转剧逐一出现,说过的话不能实现,情怀抵不过回应的惨淡,少年英雄被捧高又摔下。

是闹剧还是梦幻?有人质疑。你看那当年一夜走红的某某和某某某,如今不是已经失败了?

是的,这一年,我们看见了无数失败。但是,“万一实现”的“梦想”本身就包含了九千九百九十九次的失望。

对于创新创业的重视,除了有助于缓解就业压力以外,本来就应该有更远的意义,那是跃出水面的过程。一直以来,年轻人沿着父辈的水道游了太久,被贴上了标签。这一年,他们更加激烈地反省自己:我可不可以探寻一下天空?

这一跃永远是值得的。掉下去又如何呢,无论是做回一条勤恳的鱼,或是再次奋力一跃。重要的是,这一年,我们的视野已经被扩展到天空。(王梦影)

DYNASTY
王朝酒业

王朝
成就我
2016

王朝·成就我的2016,即日起至2016年2月29日,购买王朝葡萄酒,关注王朝官方微信,更多精彩活动等你参加!(手机扫描二维码了解全国促销详情)



天津王朝酒业销售有限公司

地址:天津市北辰区津围公路29号

电话:022-58325888

王朝官方微信