

僵尸企业成众矢之的 治理需分类施策

■ 王红茹 曹 煦 董显苹 上官丽娟

某能源行业央企政策研究部门经理王铎,正在起草企业的年度工作报告,他告诉记者,“2016年的重点工作,领导明确要求专门有一段讲僵尸企业。”

面对这一“新命题”,王铎表示,“僵尸企业有太多历史问题,涉及众多员工和家庭,清理僵尸企业,必须破釜沉舟,需要魄力和勇气。”

2016年是中国“十三五”规划的开局之年,为中国GDP贡献超过30%的央企,在经历2015年成绩单整体下滑之后,可以预见整顿治理僵尸企业,将是它们未来一段时间摆脱困境、浴火重生的重要举措。

僵尸企业正“绑架”政府和银行

尽管官方尚无对僵尸企业的准确定义,但其表象特征却在各方的勾勒中大致清晰:已停产或者半停产,连年亏损,资不抵债,主要靠政府补贴、银行续贷等方式维持生产经营,甚至濒临破产倒闭。

决策层显然对这样靠“长期吸血”维持生命的企业丧失耐心。处理僵尸企业,有行业已在落实负面清单管理。2015年12月初,工信部对汽车行业的僵尸企业亮出红灯,连续两年年销量为零或极少的92家车企被工信部一份公告曝光,公告称两年之内将不再受理这些企业的新产品申报。

既然已成“众矢之的”,那么治理僵尸企业的“死结”何在?为多家央企提供过战略咨询的中国四达国际经济技术合作有限公司高级顾问李文武表示,僵尸企业因为负债较高,一旦通过减产、停产、转产来进行调节,前期地方政府给予的税收

优惠、土地赠与、金融扶持等投资都会打水漂;另一方面,僵尸企业拥有大量职工和信贷资源,关乎社会稳定,被“绑架”的地方政府和银行只能继续补贴企业。

僵尸企业是提质增效大敌

潮退时才知道谁在裸泳。当经济处在下行之际,僵尸企业无可避免地暴露出来,既使有“共和国长子”之称的央企也不例外。

公开资料显示,2015年1至10月,央企利润总额同比下滑11.3%。在A股市场,244家央企及其控股上市公司中亏损公司达到67家,占比27%。中石化控股的石化油服成为“亏损王”,前三季度营业收入亏损20.6亿元。

在煤炭、钢铁、水泥、有色金属等产能过剩“重灾区”,上市央企的数据更是“惨淡”。以钢铁行业为例,宝钢控股的韶钢松山和八一钢铁,前三季度亏损均超17亿元,而鞍钢股份和武钢股份分别亏损8.88亿元和10.01亿元。国资委副主任张喜武认为,僵尸企业对于中央企业的可持续发展和提质增效是一个大的障碍,是当前的心头之患,也是企业减利的最大出血点。“所以中央和国务院下决心处理僵尸企业已经提到议事日程。”

因企施策治理僵尸企业

作为央企的“大管家”,国资委对央企处置僵尸企业,坚持因企施策。张喜武表示:初步想法是以推进经济结构性改革为方向,坚持分类处置,坚持市场化改革方向,坚持企业为工作主体,坚持



依法依规,确保稳定,立足于优化存量,拟采取深化改革、减员增效、清产核资、债务重组、产权转让、关闭破产等多种措施,来加快处置僵尸企业。

在工信部副部长冯飞看来,各级政府要建立社会托底政策,加大资金投入,完善下岗分流人员的安置政策,确保下岗职工基本生活保障,加强转岗职工技能培训,给予下岗职工必要的创业支持,使得失业人员能够顺利再就业。“关于人员安置,这是政府责无旁贷。”冯飞同时表示,“这不是救企业,而是让其尽快顺利退出。”

关于资产处置,冯飞认为要更多地采用市场倒逼的机制。“坚持多兼并少破产,更多地通过兼并重组使僵尸企业退出,妥善安置职工,减少对社会的冲击,降低经济社会风险,提高经济发展的质量和效益。”

上述央企高管认为,僵尸企业自己可以通过债转股、债务转移、债务抵销等方式进行债务重组,减轻兼并重组的债务负担,也可以通过产权交易所向社会公开征集新的投资者。而“人往哪儿去”的问题也不必太过悲观。“央企还是有很多很优秀的员工,而且本身就是

熟练工,总比再培训其他人员成本要低。”在国资委总会计师沈莹看来,治理僵尸企业要根据企业的实际情况分类施策:一是加强管理提升一批,通过管理提升提高运行效率,拓展营利空间。二是通过技术改造提升一批,通过加强技术创新,推动产业转型使它能够走入正常轨道。三是通过兼并重组一批,与其他企业合作重组、协同,形成新的活力。四是对于确实扭亏无望的企业,要关闭退出。

关于国有僵尸企业的退出机制和细则,张喜武表示:“我们还在进一步研究,没有最终形成。”

台胞申办大陆个体工商户 福建走在前

■ 谢贤伟 陈孔霖

日前,国家工商总局、福建省政府联合发布公告,台湾居民在福建由贸易试验区注册登记个体工商户的营业范围放宽至129项。此项改革探索,在全国尚属首例。

此外,根据国台办等部委的通知,1日起,在福建全省范围内,台湾居民在24类行业可直接申请登记为个体工商户,无需经外资审批(不含特许经营),并取消对从业人员人数和营业面积的限制。

早在10年前,福建就率先在全国开展台湾居民申办个体工商户改革。2005年,省委省政府在《关于全面提升民营经济发展水平的若干意见》中首次提出,允许台湾居民参照港澳居民在内地申办个体工商户。

此后,国家有关部委接连出台

政策,加快福建向台胞开放个体工商户申办的改革步伐。

2007年初,中共中央台办等11部委明确规定,来海峡两岸农业合作试验区和台湾农民创业园从事农业合作项目的台湾农民,可直接申请设立个体工商户。

“福建是国家批准的首个海峡两岸农业合作试验区,又拥有全国最多的国家级台湾农民创业园,在政策落实过程中走在全国前列。”省工商局注册处有关负责人说。

2011年底,国台办等5部委发出通知,自2012年1月1日起,在福建等9省市,台湾居民可在餐饮业、零售业两个领域申办个体工商户注册登记。自2012年4月1日起,进一步放宽从业人员、营业面积限制。主动的改革探索,与持续深

化的政策相叠加,使福建成全国台湾居民、农民个体工商户数量最多的省份。截至2015年底,全省已登记台湾居民个体工商户1513户,资金数额1.48亿元;台湾农民个体工商户120户,资金数额9579万元。

3年前,来自台北的梅花鹿饲养师陈清桂,在泉州注册成为台湾农民个体工商户,开办起鹿发养殖场,从事梅花鹿养殖以及鹿产品加工、销售等。“养殖场一直保持稳定经营,这离不开福建宽松的创业环境。”陈清桂说,福建自贸试验区还向台湾居民放开部分种植养殖业个体工商户的注册登记,将吸引更多台湾人来福建投资兴业。

据了解,除国家部委面向福建

等26个省(区、市)开放24类行业外,福建自贸试验区获准放开的129项营业范围中,涉及轻工制造、道路货物运输、知识产权服务、大气污染和固体废物治理、市政设施和环境卫生管理等行业领域。“新政策领域宽、限制低,将给台胞在大陆提供更多更好的创业机会,进一步扩大两岸经贸交流合作。”省工商局副局长黄培惠说。

单论个体工商户体量,确实很小。但放在海峡两岸交流合作的背景下,却足以小中见大。

2015年5月,中共中央总书记习近平在会见中国国民党主席朱立伦时指出,要努力扩大两岸民众的受益面和获得感,尤其要为两层民众、中小企业、农渔民合作发展、青年创业就业提供更多机会,让

两岸同胞参与越多受益越多。

提高对台湾同胞申办个体工商户的开放程度,既为两岸同胞共享经济社会发展新机遇创造了条件,又为台湾同胞在一些优势行业给大陆带来先进管理经验搭建了桥梁,这是海峡两岸融合之举。

大陆市场大、需求多,对有意向到大陆开展个人经营的台湾同胞来说,良机多。如何真正实现双赢,亦需要大陆有关部门继续完善有关措施,营造一个服务型、友好型政策环境,促进台胞个体工商户健康发展,让这个平台展现出无限潜力。

小个体,大融合。只要真正有了利益融合,两岸就能互利双赢,增进人民福祉。这同样是推动两岸关系和平发展必须遵循的基本规律之一。

布局线下 实体店仍具有强大生命力

与几位在法温商“跨境”初体验不同,早在今年4月,就已成为中国(杭州)跨境电子商务综合试验区首批试点企业的“我们家海外购”创始人沈平,已着手在跨境电商领域尝试自己的新方向。

“都说有了电商实体店就开不下去,但实际上互联网大佬都重新回归做实体,阿里在入股银泰、苏宁,顺丰也一直布局线下顺丰家。”在意大利已经开了12年超市的沈平认为,无印良品、优衣库甚至名创优品,这些快消品实体店的扩张速度,都说明了线下店铺仍然有强大的生命力,关键是找到商业模式。他表示,如今各类跨境保税超市开了不少,但象征性大于实际意义,因为如果只是单纯提供展示,再让客户扫码购物的话,是达不到预期效果的,“一家实体店如果超过80%的东西现场都买不走,那就没有意义。”

而就在2015年底,沈平创办的跨境购物平台“我们家海外购”在上海开出第三家旗舰店,店内提供销售、体验、售后等一系列服务。“进口商品其实要避免陷入低价战,毕竟我们是草根创业者,烧钱抢客的路只是给自己挖坑。”沈平告诉记者,对消费者来说,进口商品同质化现象严重,而一些品牌相对陌生的好产品又存在不熟悉的信任问题,因此实体店体验和更为重要。同时,线上跨境消费随着国家政策的摇摆有一定的限制,单纯搭建线上平台,失败风险太大。

线上线下同步发展,是沈平在大半年的跨境“尝试”后,为自己重新找的一条路,“希望线下体验店不仅能替线上引流客户,更能让消费者愿意到店购物消费。”沈平表示,线上线下是相互依存和促进的作用,而跨境电商的市场很大,只要证明线下体验店的模式可行,借助遍布全国的温商力量,规模化的复制就不是问题。



欧洲温商纷纷转型跨境电商

■ 温文

自建平台 着眼全欧洲中小型精品企业

“温州人在欧洲发展的30年,都是从零开始的。最早是从中国进口产品,然后用最优惠的价格销售到欧洲。如今欧洲的消费市场日益萧条,传统贸易市场很难拓展,应该改变方向。”欧洲华商理事會理事长、37VIP华人生意公司董事长刘若进告诉记者,他正在打造自己的跨境电商平台。

其实早在2005年,刘若进便已开始试水电子商务,搭建零售电商平台。他在法国创立的麦斯柯汀服装品牌在全法拥有60多家连锁店,并于2009年正式开始线上销售后,每年可以吸引近80万客户。凭借欧洲零售及网络双重渠道和经验,刘若进在跨境电商开始了新尝试。

他同时创办37VIP跨境电商网和打通中欧物流渠道的37速运,凭借这两大支点与70多家欧洲品牌建立了一级代理关系,更有200多家正在洽谈合作。刘若进表示,凭借在欧洲多年生活的经验,对真正“欧洲制造”的熟悉度,是国内任何一家电商都不能与之相比的。而随着如今的中国消费者越来越追求精品、品质和个性,走

产品差异化的路子对在欧的温商来说更具优势。

借力出击 拿下国外大牌对接国内电商

在前不久举办的京东法国招商会上,在众多法国本土企业中,唯一一家成功进驻的华商企业,正是由法华工商联合会名誉会长、温商黄学铭所代理的ELITE品牌。黄学铭介绍,他手中还握有法国时装品牌ELLE旗下手提包的欧洲代理权,如若ELITE通过京东全球购平台的“跨境”尝试成功,那么他所创办的CARO品牌,以及旗下代理的众多欧洲时尚品牌,也将会以这样对接国内大平台的方式,走进更多国内消费者的视野。

“打造新平台投入太大,而无论在哪个平台,产品才是真正的核心。”在法国温州商会秘书长陆晓峰看来,只要有好的产品,就永远不会过时。2005年,在法国和意大利做了16年皮具生意的瑞安人陆晓峰,斥巨资收购已历经四代家族的Pourchet,这一从1951年就进驻巴黎最顶级商场老佛爷的法国传统老品牌,也在他的手里焕发出新生机。2011年,Pourchet在巴黎孚日广场开出全新的品牌形象店,并在广州设置了中国区总部。

陆晓峰告诉记者,跨境购物无疑是未来趋势,而目前国内相对成熟的电商平台已经不少,因此自己暂时的重心还是放在产品本身。而对目前国内如火如荼的跨境电商,陆晓峰也向记者表达了自己的担忧和困惑,“如果真正全面放开跨境电商,国外众多优势企业的进入,势必会对本土企业造成巨大冲击。”陆晓峰表示,国内的许多传统生产企业如今已经面临发展瓶颈,跨境电商对其的影响还会加剧,这也是他与多位在法温商目前还不敢贸然大手笔参与进跨境电商的原因。

◆ 会员动态

三一石油首个亿元大单 发货委内瑞拉

记者近日获悉,三一石油智能装备(以下简称三一石油)首套出口委内瑞拉压裂机组已正式发货。据悉,此次交付的11台设备,总价值超过1亿元,是自三一石油成立以来首个亿元大单。

“交付并不是结束,而是一个更加充满自信的开始。”在发货仪式上,三一石油智能装备相关负责人表示,公司积极响应“一带一路全球化”战略号召,将与客户富象油气一同发挥各自优势,将国内高端装备制造产能及全球领先的油气服务能力共同输出到海外,强强联合形成合力,实现价值创造最大化。富象油气技术服务有限公司总经理于周良则表示,相信三一石油所提出的创新性的整体解决方案会让双方的合作“一生无忧”。

本次交付的设备将用于委内瑞拉区块油气压裂作业,是三一石油第二次在海外施工作业。早在2014年9月,2台2000型压裂车及2台仪表车就开始长期在伊拉克油田区块进行酸化压裂作业,可靠品质、无忧服务赢得客户好评。

值得一提的是,目前三一重工有一支数十人的服务团队正驻委内瑞拉为“三色项目”服务,此次出口设备售后服务将整合三一工程机械及大区资源优势,保障设备正常运营,为客户创造更大价值。

中国五矿与鞍钢集团签署 战略合作框架协议

近日,中国五矿集团公司(以下简称中国五矿)与鞍钢集团公司(以下简称鞍钢集团)战略合作框架协议签约仪式在京举行。

中国五矿党组书记、董事长何文波表示,中国五矿与鞍钢集团合作渊源颇深,关系密切。战略合作框架协议的签署,是双方既往合作的升级,意义重大。鞍钢集团是国内规模最大的钢铁生产企业之一,中国五矿是国内最大的钢铁流通服务商,双方发展方向和业务领域关联度高,具有天然的互补性和巨大的合作潜力;双方建立战略合作关系,共同整合钢铁产业资源,共同寻求在互联网、金融等非钢铁产业的合作机遇,既符合钢铁行业互联网时代开放、合作、共享的发展趋势,也有利于促进生产经营和流通模式转型升级,共同引领行业走向规范、健康发展。同为大型央企,我们共同肩负着央企改革发展的重任。

未来,双方将在原材料、钢铁贸易、物流、电商、金融、海外市场等多个领域开展合作与交流,提升战略协同层次和水平,增强合作力度,深化合作层次。这是双方顺应行业变革和发展趋势的共赢选择,是双方共同直面行业挑战、勇于创新、化危为机、推进跨越发展的重要举措。

浙江省政府与国开行 全面深化开发性金融合作

近日,国家开发银行与浙江省政府在杭州签署全面深化开发性金融合作备忘录。浙江省省长李强表示,新常态下,浙江正在进一步突出制度供给、强化创新驱动,积极推进改革发展各项工作,科学谋划“十三五”发展,力争高水平全面建成小康社会。国开行是全球最大的开发性金融机构,希望充分发挥中长期投融资综合服务优势,更好地为浙江重大战略实施和重点项目建设提供融资保障,助力浙江率先在转型发展中突围。

国开行董事长胡怀邦表示,国开行与浙江先后开展五轮战略合作,具有良好合作基础。下一步,国开行将积极参与浙江“十三五”规划编制,加大投融资支持力度,充分发挥综合金融优势,“投贷结合”支持浙江省重点国家战略、科技创新、新型城镇化、轨道交通、高速公路等领域重大项目建设,支持浙江优质企业“走出去”,为浙江“十三五”时期发展提供全方位金融服务。

根据协议,国开行与浙江省将在规划、融资、基金等方面开展合作,通过“投贷债租证”综合金融服务,支持浙江在交通与能源基础设施、水利与生态环保、新型城镇化、民生、产业、参与实施“一带一路”建设等领域相关项目的建设。浙江省政府将积极创造良好条件,支持国开行在浙江的业务发展。

(本报综合报道)

专利拍卖招商公告

受专利权人委托,北京金槌宝成国际拍卖有限公司将对下述专利(申请)权进行拍卖,欢迎报名参与竞买。详情可查阅该公司网站www.jcbcpm.com,或致电010-57110083索取详细资料。

1. 双控自动上锁锁体 (ZL201420651053.5)
2. 一种治疗慢性盆腔炎的药物组合物 (201510284965.2)
3. 大客车紧急逃生墙 (ZL201420409246.X)