

美企单方叫停中美首个高铁项目

北京时间6月9日晚,美国西部快线公司在官方网站上发布消息:美国西部快线公司(简称西部快线)正式终止与中国铁路国际(美国)有限公司(简称中铁国际)为建造美国高速客运铁路而组建合资公司的一切活动。

据悉,西部快线前身为沙漠快线,是拉斯维加斯房地产巨头马奈尔公司策划的一个铁路项目。马奈尔公司成立于1974年,是美国最早的赌场酒店联合体公司之一,长期从事博彩业地段的房地产业。近些年来,马奈尔公司一直在筹划修建联接美国西部沙漠地带各州的铁路。

中铁国际是在美国内华达州注册成立的一家有限责任公司,该公司由各中国公司组成,具体包括中国铁路国际有限公司、中国铁路总公司、中国中车青岛四方有限公司、中建(美国)公司和中国铁路通信信号国际有限公司。

美方公司：“最大的困难”源自政府

西部快线在其公告中称,终止与中方合作关系的决定,主要是基于中铁国际不能及时履行其相关义务所处困境,以及在推进项目过程中中方无法获取必要授权所面临的挑战等原因。

但西部快线的首席执行官、拉斯维加斯的开发商托尼·马内尔宣布,该公司不会因为这一挫折而停步,会继续努力完成这个已经酝酿了10年的项目。“我们最大的困难仍是美国联邦政府提出的要求,即高速列车必须在美国国内生产。大家都知道现在美国国内没有生产高铁。”托尼·马奈尔表示,将寻求其他合作伙伴来完成这个项目。

中铁国际：将捍卫权益

中国铁路总公司6月10日发表声明:西部快线违反与中铁国际签订的有关协议,单方发布终止项目合作的消息,这一行为是错误的、不负责任的,我们表示反对,并已依法进行交涉。

去年9月,中铁国际和西部快线发表联合声明称,将组建合资公司,加速启动连接拉斯韦加斯和洛杉矶的高速铁路项目。

双方在合作框架协议中约定,任何一方对外发布有关信息,必须经对方同意。

专业人士：中企须学习美国游戏规则

商业律师陈在莒表示,任何这样的项目在美国都会受到很多管制,加州的高铁建设现在放缓也是因为同样的原因。中国公司要在美国发展项目,首先要熟悉美国的游戏规则。

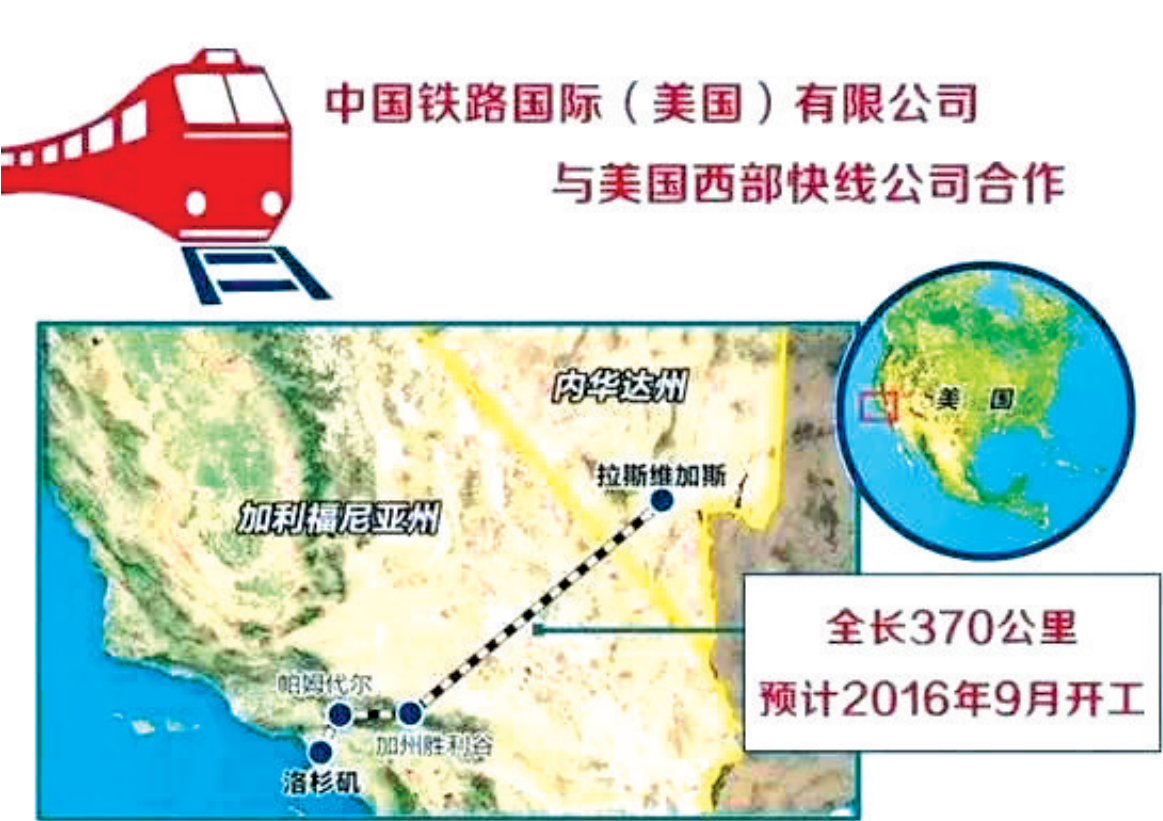
针对中国高铁目前面对的障碍,陈在莒分析说,现在看起来可能是因为中国公司对美国的游戏规则并不是很熟悉,或者只是美国公司方面的一个借口,有的时候人们会用借口来取消一个约定。

在此次交易中,西部快线公司CEO给出的“借口”是“美国联邦政府的规定,高铁必须在美国建造”。但这个理由并非第一次出现。2013年,在西部快线申请美国联邦政府贷款被拒绝时,美国交通部的负责人就给出了相似的理由。而这来源于上世纪80年代早期开始实行的法案,它规定“只有项目使用的钢铁以及其他用品是在美国生产制造的,交通部才会进行联邦贷款”。

然而,即便这方面存在一些法律问题,也没道理会成为突破不了的障碍。在中铁国际刚和西部快线合资的时候,西部快线就宣称会在内华达州设厂。“美国制造”已然在协议中得到体现。

在西部快线为高铁项目申请联邦财政拨款时,美国共和党众议员保罗·瑞恩和参议员杰夫·塞申斯就曾联名给美国交通部写信,坚决反对联邦政府贷款给西部快线的高铁计划,理由是:“拉斯维加斯-洛杉矶”高铁是一场赌博,它最初所预估的客流量和收益完全不能抵消整个项目实施过程中所产生的成本。

共和党议员的这一反对在排除美国党派意见的分歧因素外,或许并非空穴来风。



有评论人士指出,美国人对高铁甚至客运铁路实际上一直是“不感冒”的。自上世纪中叶高速公路网和航空客运兴起以来,美国形成了客运航空一高速搭配的国内客运模式,大多数美国人对此已习以为常,铁路甚至在货运方面也已“退居二线”。

许多研究表明,高铁更适合于连接人口稠密、集中的城市带,且两点间的距离以不超过500公里至1000公里为宜,否则票价相比航空客运便没有多少竞争优势,且高铁经济效益会大幅下滑。而美国大多数地区地广人稀,大城市之间相距遥远且中间缺乏人口密集点,不利于高铁发挥效益。适宜发展高铁的,仅限于东北走廊、加州旧金山-洛杉矶之间等少数地区,而这些地区的线路项目即便上马,也会被本国公司争抢,外国公司能争夺的,也只能是类似拉斯维加斯至洛杉矶这样穿越沙漠的“鸡肋线”。

(壹克)

中国高铁“走出去”有喜有忧

■王亚宏

中国高铁项目已经在海外多个国家相继落户,美国市场则一直是突破重点之一。之前,中国制造的地铁列车成功进入波士顿市场,为中国公司积累了不错的市场声誉。

不过事实证明,在重点市场突破方面,中方对各方面的困难有些估计不足。除了上述高铁车辆需要本地制造的“国产化壁垒”外,在环保评估等方面也存在潜在风险。此外,据世界银行测算,我国建设高铁的成本为每公里1亿至1.25亿元人民币,而美国加利福尼亚高铁的建设成本(不包括土地、机车车辆和建设期利息)甚至高达每公里5200万美元。这意味着美国高铁的成本是中国的三倍多,这使得在融资和运营方面中

方也面临一片“未知水域”。

当然,在高铁合作方面既要对困难有充分估计,又要对前景保持乐观。高速铁路建设方面,美国远远落后于中国、日本和欧洲,而且目前美国国内并没有生产高铁车辆的供应商。美国在高铁方面有需求,中国高铁近年来又实现了快速发展。因此,中美两国在高铁项目上的合作基础是依然存在的,这点也不会随着一份声明或者一个项目的搁浅而改变。找到问题的所在,保持接触,中美高铁的汽笛才会长鸣。

放在宏观的视野下考量,美国方面突然宣布终止中国在美首个高铁项目,并不代表着两国高铁合作的终结,不妨把它看作是合作开始阶段磨合的一段插曲。

●供求信息

意大利维内托大区采购残疾人设备

招标方:意大利维内托大区
招标内容:残疾人设备
截标日期:7月12日
联系人:Nicola De Conti
电话:+39 0498778282/86
邮箱:cras@pec.regione.veneto.it
网址:http://www.regione.veneto.it
(来源:中国国际商会)

匈牙利布道尔斯市排水管道施工工程招标

招标方:匈牙利布道尔斯市
招标内容:排水管道施工工程
截标日期:7月19日
联系人:dr. Cser Krisztina
电话:+36 23447878
传真:+36 23447891
邮箱:kozbeszerzes@budaors.hu
网址:http://www.budaors.hu
(来源:中国国际商会)

拉托维亚里加市城市发展部建筑设计服务招标

招标方:拉托维亚里加市城市发展部
招标内容:建筑设计服务
截标日期:7月26日
联系人:Dace Vilaua
电话:+371 67181851
邮箱:dace.vilaua@riga.lv
网址:http://www.rdpad.lv
(来源:中国贸促会)

捷克工业贸易部采购空调

招标方:捷克工业贸易部
招标内容:空调
截标日期:8月1日
联系人:Ing. Jan Benátsky
电话:+420 224852112
传真:+420 224852136
邮箱:benatsky@mpo.cz
网址:http://www.mpo.cz
(来源:中国贸促会)
(以上信息仅供参考)

投资遇阻,未来中企跨境并购怎么办?

■晨哨

德国拟修改外商投资法

今年以来,中企海外并购屡创纪录,中国化工在2月以430亿美元收购瑞士先正达创造了中企海外并购的单笔最大金额纪录。另据汤森路透数据显示,第一季度,中企跨境并购达1010亿美元,逼近2015年全年1090亿美元的交易纪录。此外,据展哨研究部统计,中企跨境并购在4月和5月分别达195.53亿美元、256.27亿美元,继续高歌猛进。

但是,在这一系列的“纪录”之外,中企海外投资并购所遭遇的审查也越来越严,跨境并购市场终止的案例也越来越多,且遇到的问题也各不相同。

国企将面临更大的反垄断风险

4月26日,欧委会发布了中国广核集团有限公司(中广核)与法电集团(法电)在英国设立合营企业的批准决定,在这一事件(法电/中广核/NNB)中,欧委会在进行该交易的反垄断审查过程中做出了一项重要决定:中央国资委下属的所有能源领域的中国国有企业的营业额应合并计算。

这一决定将导致中国国有企业特别是央企今后在欧洲进行并购交易遇到更大的反垄断风险。

不过,迄今为止,除受中央国资委控制和活跃于广义定义的能源领域的国有企业外,欧委会并未明确哪些中国国有企业将被视为构成同一经济实体。目前为止,能源领域的国企在欧盟反垄断调查中会合并计算所有国企在欧盟所产生的营业额,但其他行业并无定论。

从欧委会对“法电/中广核/NNB”事件的决定来看,国有企业能源领域的海外投资并购的反垄断调查从严已经板上钉钉;其他行业虽暂时没有定论,但潜在风险也值得警惕。

“一带一路”沿线国家贸易投资指南(四十八)

主要进口产品:电子和机械产品、矿产品和矿物燃料、农产品和食品。
主要出口产品:电子和机械产品、矿产品和矿物燃料、农产品和食品。
吸引外商直接投资的领域:金融、房地产、通信、交通运输等行业。
国家近期重点战略:2013年4月,爱沙尼亚政府通过了《2014—2017年国家预算战略和稳定计划》,计划在4年内继续执行保守的财政政策,并

争取将国家储备资金恢复到国际金融危机前的水平。财政支出方面,优先提高劳动生产率和就业率,增加教育经费,完善社会保障,实现城乡平衡,促进文化繁荣和公民社会的发展。

与中国的经贸合作:据爱沙尼亚海关统计,2013年,爱中贸易在爱沙尼亚外贸伙伴中排名第10位。中国在爱沙尼亚出口伙伴中排名第20位、进口伙伴中排名第9位。

据中国海关统计,近年来,中国对爱沙尼亚

2月17日,仙童半导体发布公告称,公司董事会咨询法律顾问及财务顾问后,华润和华创组成的中资财团对仙童发出的收购要约并不优于安森美的要约。仙童董事会认为,若接受华润/华创的要约,其公司和股东将承受交易无法通过CFIUS审查的风险,以至于1.08亿美元的反向分手费也无法覆盖。

2月23日,紫光股份发布公告称,由于公司拟入主美国纳斯达克上市公司西部数据的交易需要履行CFIUS的审查程序,基于审慎性考虑,公司董事会决定终止此次交易。

从以上案例我们看到,CFIUS不但会亲自否决潜在的并购案例,而且出于对CFIUS的担忧,许多海外标的甚至会提前拒绝中资的收购邀约。

别忽视专业机构的建议

一面是难以阻挡的跨境并购热情,一面是各国不断趋严的审查与更强的抵触情绪。未来,中资企业在跨境投资并购中至少应做到以下几点:

别忽视专业机构的建议。为降低国有企业在反垄断审查上是否需合并营业额这一风险,国有企业应尽早咨询专业法律意见,并适时申请欧委会提供非正式指导意见。

应该雇用专业团队。对于CFIUS审查等,美国前商务部副部长桑切斯认为,为避免CFIUS,公司一开始就需要雇用律师、会计师这样的专业团队,因为他们对公司非常有价值。他们不仅会在你出现问题的时候对你有所帮助,对如何将这些投资做得更好也会有帮助的。

要做好媒体公关。当并购标的是某国重点企业或拥有重要技术的公司,并购就不仅仅是一个商业行为了。与政府、媒体甚至是普通市民的关系都有可能影响并购成败。中企除了在意标的之间的商业谈判外,还应在公关层面照顾到各方情感。

出口商品主要类别包括:电子、通信产品,机电产品及零件,化学纤维短纤,钢铁及其制品,家具,车辆及其零部件,纺织品类和服装,塑料及其制品。据中国海关统计,近年来,中国从爱沙尼亚进口商品主要类别包括:电子、通信产品,木及木制品,矿物燃料,食用水果及坚果,铜及其制品,无机化学品,光学、照相、医疗等设备及其附件,塑料及其制品,车辆及其零件。
(来源:中国贸促会)

●投资动态

海尔拿下中国家电业最大一笔海外并购

本报讯 近日,海尔收购美国通用电气公司的交易完成,最终收购价为55.8亿美元。此次对通用家电的收购,潜在买家众多,其中不乏三星、伊莱克斯、LG、美的等全球知名企业,最后被低调行事的海尔夺得花魁,既在意料之外又在意料之中。

美国通用电气公司是美国标志性企业,在美国发展有百年历史,备受美国当地用户的认可。在欧美市场,GE、惠而浦、博世等家电品牌长期霸占中高端市场,这恰是中国企业最难攻下的领地。拿下它意味着就拿下了它的研发、渠道、产品、品牌,更重要的是它拥有大量高端市场的用户,这对于极力拓展国际化的海尔而言尤为重要,比联想收购IBM的意义还要大,能全面加速海尔的国际化进程。
(王晶华)

中国车企加快“走出去” 三年海外并购60宗

本报讯 德勤中国近日发布《2016中国汽车行业对外投资报告》称,中国自主品牌汽车和零部件企业自2013年起,3年内完成海外并购交易共计60宗,涉及金额177亿美元。

报告指出,中国汽车企业海外建厂速度小幅放缓,但海外并购的交易数量和规模趋势渐长,跨境并购的目标市场以美国和西欧等成熟市场为主。

德勤全球并购服务主管查莱斯·耐特分析说:“由于当前中国企业整体技术实力不强,大部分的海外并购以获取海外优质资产为主。”数据显示,单是中国汽车企业在德美两个汽车制造强国发起的跨境并购项目,便已占总体交易近四成,而两国的并购目标均为零部件企业。

报告分析,从并购主体而言,零部件企业是海外收购的主力军,涉及交易在交易总量和总额方面分别占比超出七成和八成以上,部分中国汽车零部件巨头早已活跃在海外并购市场。随着中国经济增速放缓、消费需求疲软,外延式并购已成为企业实现非有机增长的重要途径。

查莱斯·耐特认为,中国与欧美等西方国家无论在在社会文化、商业环境和法律法规等方面均存在差异,并购后的整合过程也是非常重要的一环。因此,中国企业必须注意海外资产的管理和整合风险,建立相应的整合计划。
(盖世)

●投资环境

俄秋明州加紧吸引中国投资

俄罗斯秋明州州长雅库舍夫日前表示,面对复杂的经济形势及严峻的外部环境,位于俄罗斯中部的秋明州正通过积极改善内部投资环境,希望吸引全世界特别是中国投资者的目光。州政府目前的主要任务是推动工业园区建设,为投资者创造良好环境。

目前,秋明州已在建的工业园区是博罗夫斯基和博甘金斯基两大园区,均坐落在联邦高速公路旁,直通俄哈国际高速公路,完善的基础设施保障了充足的电力、燃气、净水及废水处理需求,土地租金每公顷每月低于320卢布,收入税为4%,免财产税。

秋明州政府认为,工业园区能够为投资者提供完善的基础设施,租金较低的生产场所,并能够产生产业化集群效应,改善当地投资环境。此外,秋明州的工业园区地理位置优越,交通便利,还享受地区性免税,竞争力较强。今后,州政府将为工业园区争取更优惠的经济政策,吸引租户和投资者。希望获得中国投资者关注,共同将秋明州工业园区打造成国际性工业生产、投资发展中心。

土库曼斯坦出台农业优惠贷款政策

土库曼斯坦《中立报》近日报道,为促进农业领域发展,国家向农场联合体、农业股份公司、土地承租人提供如下优惠贷款:

向畜牧业、养殖业、农产品生产加工工业及服务行业项目提供10年期贷款,年利率为5%。

向购买农业机械设备和工具以保障合理利用水资源的用户提供10年期贷款,年利率为1%。

土食品工业联合体、土工业家企业家联盟成员单位在获得土地修建畜牧和养禽综合体、种植饲料作物时,国家商行《农场银行》可提供年利率2%的10年期贷款。

从国家稳定基金中拨款3亿马纳特给国家开发银行,用于股份制商行《富裕银行》向工业企业家联盟成员单位提供年利率不超过1%的贷款。
(本报综合报道)