

感恩广交会 点亮“如意”灯

1987年春,我第一次参加春季广交会,两袋空空,趴在广交会场馆围墙外,仰望中外来宾来来往往,羡慕极了。心中希冀有那么一天,我也能参加广交会,那该多好!

31年前,我乘改革开放的东风,凭一股闯劲,辞去宁海公共汽车站负责人职务,下海创办宁海塑料厂。当时,宁海塑料行业非常红火,我东施效颦,排名老九,在宁海引起轰动。但好景不长,厂子差点倒闭。

我爱好读书看报,从《浙江日报》上读到,国内市场有限,搞外贸是个方向,这让我茅塞顿开。我赶到杭州,住进一家最便宜旅馆的阁楼里,每天紧盯浙江省机械设备进出口公司业务员,寻找外贸订单。住了近半个月时间,终于接到销往美国的拉紧器订单,该产品至今依然还在出口。我心里乐滋滋的,准备第二天回公司,盘算钱袋,包括旅馆归还的押金在内,刚好凑足从杭州回宁海的火车票和汽车票钱,身边再无余钱。第二天下午到达宁海时,我已有两顿饭没吃,但是由于接到首个外贸订单很高兴,肚子也不觉得饿了。

第一个外贸订单开发成功,使我深刻认识到,从下海盲目创业到认准目标创业是至关重要的一个转折,创业并非易事,而认准目标,咬住青山不放松,终能成功。

管仲,春秋时期人,中国古代著名经济学家、哲学家、政治家。相较于孔子、孟子、荀子等先贤,管仲无疑是幸运的,他遇到了齐桓公,能够施展抱负。在任齐相期间,管仲主张富国强兵,提出“国多财则近者来,地辟举则民留处,仓库实而知礼节,衣食足而知荣辱”,采取一系列经济改革措施以实现国家富强。在帮助齐桓公争霸的道路上,他提出“以商止战”,即采取外贸措施,从经济上拖垮敌国,再辅以武力威胁,最终征服敌国。

齐桓公要攻占鲁国、梁国。管仲指出,这两个国家的百姓从来以织绨(光滑厚实的丝织品)为业,可以此为切入点先搞垮这两个国家的经济。

首先,齐桓公和大臣们带头

第一桶金,得益于浙江省机械设备进出口公司和外贸业务员吴华。之后,我盯住省机械设备进出口公司,盯住外贸出口的窗口广交会。但那时,我没钱参加广交会,就由省机械设备进出口公司赵纪根科长把我的拉紧器产品带到广交会现场展出,我自己也赶到广州,但没钱买门票,进不了场馆,便有了文章开头“趴在广交会场馆围墙外”一幕。

第一次在广交会场馆外张望的心境,至今历历在目,难以忘怀。当时,我真的不亚于考生赶考那样紧张。头一天闭馆时,我紧张地在门口等候赵科长带来“放榜”消息。他一见到我就高兴地说:“储厂长,你第一个国内开发的拉紧器很受欢迎,外商订货、观看的很多。中午吃饭时,怕被偷走,我还把它偷偷地藏起来了……”啊呀呀,“状元”考上了,太高兴了。广交会,广交朋友,名副其实。我暗下决心:下次无论怎么困难,我都要参加广交会!

我们企业后来更名为宁波如意股份有限公司。对我来说,广交会是我们不熄的“如意”之灯。我深刻感受到,要想走向世界,要想把自己的产品打入东西方民族之林,就必须走进广交会。我们的注册商标为“西林”,寓意如意产品立于世界东西方民族之林。如意西林产品在广

交会“如意”之灯指引下一直走到今天,让世界了解中国西林,让中国走向世界!

1988年8月,我第一次走出国门,在日本东京机场看到“出口创汇,富我日本”的巨大广告牌,眼前一亮,记在心中。回国后,我在公司大门上写下“出口创汇,富我中华”八个大字,并写文章在报纸上发表。为了“出口创汇,富我中华”,也为了企业兴旺发达,从1987年秋季广交会至今,每届我们都参加。从我自己领衔参加,到儿子储江大学毕业后带领大队人马参加,一共参加了58届,算得上是老广交会人了。

有人常问我:“参加广交会有何收获?”媒体采访我时也常问:“你参加广交会这么多次有何体会?”

广交会是一盏不熄的“如意”之灯,这盏灯不仅照耀着宁波如意股份有限公司,而且还照射到世界各个角落。想到这个层面,我从心底里萌发出这样的感受:广交会是一本立体的书。参加广交会,我不光与国内外朋友做生意,还从广交会这本书上学经商、学做人、学展销、学创新。一年两届产品展出,我每次参展都能学到新鲜知识,真心感谢广交会!我的产品在创新、在转型。从拉紧器简单产品展出,到手动液压搬运车展出,到半电动、全电动物流产品进入广交会,直到

今年无人驾驶电动堆高车亮相第119届广交会,这个大舞台让我同156个国家和地区的外商打交道。

广交会是一盏不熄的“如意”之灯,又是一本立体的书,让我读不厌,学不尽。我从三千青丝学到一头皓首,参加广交会壮心不已,还将每次参加广交会的收获、与外商打交道的体会写下来,先后写成了《我与外商打交道》《商旅风云》等7本经商专著,共百余万字。其中,《我与外商打交道》一书在《中华工商时报》等全国17家报刊连载,引起很大反响。另外,几十万字的《商旅风云》在《国际商报》等报刊全文连载。我深刻体会到:你想走向世界,你得参加广交会;你想创新,你得参加广交会;你想企业长盛不衰,你得参加广交会!

期待参加今秋第120届广交会。在今年第119届广交会时,我赋成《七十五岁参加第119届广交会感怀》:

岁晚未忘磨刀功,留待儿孙更从容。
夜来风雨无愁日,蓝天白云宽心胸。

繁花乱眼戏商客,刀头舔血学群雄。

广交会馆生紫气,人间欢乐满堂红。

广交会是一盏不熄的“如意”之灯,是一本立体的书,永远照耀我们走向世界,让我们学到创新的知识!



千岩竞秀
(国画)

傅韬:
一九二九年出生于黑龙江省依兰县,一九六一年调入中国贸促会从事出国展览及机关党务工作,现为中国贸促会书画研究会顾问。

管仲外贸制敌之“服帛降鲁梁”

穿绨做的衣服,在国内刮起着绨服之风,从而刺激了绨产品的消费。其次,下令齐国不许织绨,必须依靠从鲁、梁进口,并鼓励鲁、梁商人来齐贩绨,“为我致绨千匹,赐子金三百斤;什(万匹)至而金三千斤”。绨业在齐国经济结构中占比很小,停止产绨不会造成多大的经济损失。

当鲁、梁两国君臣得知齐国对绨需求如此旺盛时,并没有冷静地进行战略分析,而是下令“教其民为绨”,借机扩大出口,以增加财政收入。

鲁、梁本来就与齐毗邻,在日益增长的市场需求和政府的大力号召下,很多人进入绨行业,其中包括大量农民。仅仅13个月后,鲁、梁两国城市人口暴增,呈现一片商业繁华的景象,“民道路扬尘,十步不相见”“骑连伍而行”。两国政府和百姓陶醉于获得的巨大财富中,没人意识到这其中隐藏的危机。城市人口暴增,是农村

人口大量涌入所致。城市繁华之外,是农村大片田地的荒芜。13个月的时间,足以使两国的粮食储备告急。

看着自己一手导演的虚幻繁华,管仲的嘴角露出了一丝冷笑。某日,齐国突然下令封闭关卡,断绝与鲁、梁的经济往来。而此时的齐桓公则脱下绨服,换上其他衣服,开始了新的形象代言。一时间,齐国民间对绨产品需求骤降。

10个月后,鲁、梁开始出现大面积饥荒,税收也大幅下降。此时,鲁、梁的君臣猛然醒悟过来,紧急下令百姓停止织绨而务农,但为时已晚。一时间,鲁、梁粮价飞涨,百姓买粮每石要花上千钱。而在齐国,管仲在设计“服帛降鲁梁”计谋之初就建立了国储粮准则和监管措施。国家收储了许多粮食,其数量足以垄断市场粮价,以收到丰饥平衡的效果。并且不容许任何人操纵市场价格,禁止在饥馑之年利用粮食生意欺凌农人。所以,此时的粮价才每石

十钱。两年后,鲁、梁的百姓有十分之六投奔齐国。国以民为本,失去了人口如何成国?又过了3年,鲁、梁的国君被迫归顺齐国。

鲁、梁两国的失败,是因为其君臣没有认识到农业与绨业之间的潜在关系,更是没有充分认识到粮食作为国家战略物资的重要性。管仲在其所著《管子·轻重》中提出,国家要通过控制粮食进行宏观调控。控制粮食就可以控制经济、稳定粮价,激发人们的劳动积极性,从而保障国家的经济基础。很明显,鲁、梁君主在外贸博弈中忽略了对粮食之于国家稳定的压舱石作用,最终因贸易战导致国破民亡。

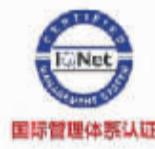
宁波如意股份有限公司董事长储吉旺祝第120届广交会生意兴隆 Mr.Chu Jiwang, President of Ningbo RUYI Joint Stock Co.,LTD.Presenting Best Wishes of the 120th Guangzhou Fair



高新技术企业
High And New Technology Enterprise

出口免验产品
Products with Inspection-Exempted

证书号: 工130202 No. of Certificate: GM/130202



CQC
质量管理体系认证
ISO9001
International Management System Certification



职业健康安全管理体系认证
Occupational Health and Safety Management System Certification



安全认证
Safety Certification



高新技术企业
High Tech Enterprise

全球专业电动搬运车/堆高车/叉车制造商

手动/电动搬运车 | 手动/电动堆高车 | 牵引车 | 叉车 | 各类防爆工业车辆

1985-2016 三十一年专注物流仓储产品

小型机械 3.1A27-29 3.1B10-12
展位号: 工程机械(露天) 5.0A07-14

NINGBO RUYI was established in 1985.

We have 1500 employees totally, 188 professional mechanical technicians, 77 senior engineers and 120 sales people. Our factory covers an area of 150,000 square meters, green area is around 30000 square meter.

Our products line are more than 430 type warehouse equipments such as Manual/Electric Pallet Truck, Manual/Electric Stacker, Reach Truck, Order pickers, Lift Table Trucks, Tractors and Forklift, with capacity from 500kgs to 5000kgs. Our market covers more than 150 countries and regions all over the world.

全国统一销售热线:
4008809355

www.xilin.com

地址(Add): 中国浙江省宁波市宁海县桃源北路656号(宁海县科技工业园区内)
656 North Taoyuan Road, Ninghai 315600, Zhejiang, P.R.China
电话(Tel): 0574-65580035 传真(Fax): 0574-65583733
E-mail: ruyi@xilin.com sales@xilin.com

