

周恩来交给中国贸促会的特殊任务

本报记者

1972年2月,时任美国总统尼克松对中华人民共和国进行了历史性访问。虽然访问期间尼克松许诺如能连任,将在第二个总统任期内实现中美关系正常化,但受两国国情和国际形势的制约,直至7年后(1979年)中美才真正建交。

当时,中美两国领导人显然预见到了通往两国关系正常化的道路并不平坦。时任美国国家安全事务助理的基辛格在随尼克松访华期间同周恩来总理谈道,为推动两国贸易关系的发展,美国方面打算成立一个全国性的民间对华贸易组织,希望中国也有一个对口组织。周恩来当即表示,中国不需要新成立一个组织,中国贸促会可作为对口联系单位。自此,中国贸促会成为中国方面对美贸易的“窗口”,在推动中美建交过程中,为恢复和发展两国民间贸易往来发挥了巨大作用。

1973年3月,美国成立美中贸易全国委员会(简称美中贸委会)。它是具有半官方性质的私人工商团体,实行会员制,有众多美国大型企业加入。它的活动既反映美国政府

的对华政策,又代表与中国进行贸易和经济合作的企业和企业集团的利益。

1975年9月,应美中贸委会的邀请,由时任中国贸促会副主任李川任团长的中国贸促会代表团访问了美国。这次访问是对美中贸委会1973年来访的回访,也是1972年中美签订《上海联合公报》后,中国派出的第一个具有半官方性质的贸易代表团。

美方对中国贸促会代表团的来访颇为重视,接待规格较高。美中贸委会理事长、副理事长和美国国家安全部门的两名官员全程陪同代表团访问了7个城市,广泛地接触了工商界、金融界人士,使代表团进一步了解了美国市场。

另外,时任美国总统福特在白宫接见了代表团,并请代表团转达了对毛泽东主席和周恩来总理的问候,表示要在当年晚些时候访华。中国贸促会代表团的这次首访,兼具促进贸易和外交的双重意义。不过,福特因要应对大选而未能实现访华。

相比第一次礼节性的访问,第二次访问要主动得多,由时任中国贸促会主任王耀庭任团长的中国贸促会代表团于1977年9月访问了美国。值得注意的是,就在两个月前,中共十届三中全会恢复了邓小平的党政军领导职务。在8月召开的中共第十一次全国代表大会上,邓小平当选为中共中央副主席。随后,邓小平多次召开座谈会,强调不抓科学、教育,四个现代化就没有希望。

中国领导层的这次人员变动引起了美国政界的高度重视,他们判断邓小平的复出很可能给中国带来巨大变革,中国的大门将彻底打开。时任美国副总统蒙代尔、国务卿万斯分别会见了中国贸促会代表团,蒙代尔还说,希望找到发展两国贸易关系的新途径。

美国工商界对代表团的访问更是抱有很大希望,代表团每到一地,当地都会举行人数众多的酒会和宴会。许多人为了同代表团见面,专程从外地赶来参加。在他们眼里,代表团背后是中国即将开放的巨大市场,新的市场充满商机。

王耀庭深刻理解邓小平强调科学、教育的讲话内容,这次出访重点了解了美国工业技术和科研情况,尤其是石油化工、钢铁方面比较成熟的技术可作为日后引进的目标。当时,国家计委、石化部、冶金部、一机部、上海市政府均派人员参加代表团,他们都认为这次访问有一定收获。

中国油气资源十分丰富,但当时中国的技术还较为落后。1976年,石油部提出加速勘探开发大陆架油气资源,以加速经济建设,如果能利用美国的先进技术和装备,将加快中国海上石油勘探的步伐。中国贸促会不失时机地发挥民间团体的优势,从1978年6月至1979年1月,先后邀请美国埃克森公司、美孚公司、联合石油公司、菲利普斯石油公司等代表团来华访问,就中国海上石油勘探开发问题与中国石油工业主管部门进行了探索性接触。

在同美国各大石油公司进行技

术交流的过程中,中国石油、化工、地质部门和有关大专院校的科研和技术人员对美国石油工业的发展和水平有了深入了解。上世纪80年代,中国开始进行近海石油勘探开发的招标工作,曾经派团访问过中国的美国石油公司大多参与了投标。

1979年中美建交后,两国冻结资产问题得以解决,开始互办展览。1980年9月至12月,中华人民共和国经济贸易展览会先后在旧金山、芝加哥和纽约举行。三市市长分别宣布展览开幕期间为当地的“中国月”。时任美国总统卡特在贺词中写道:“1980年中华人民共和国展览会是两国关系正常化以来,在前进的大道上又迈出的有意义的一步”。

这次展览会取得成功,达成了3000万美元的出口生意。纽约《商

业日报》称:“这次展览会打开了中国开展多种贸易可能性的大门”。

美国电子工业展览会于1980年8月在广州举行,这是美国最早在华举办的展览会。美国经济贸易展览会于1980年11月在北京举行,这是美国官方主办的第一个来华展览。这两次展览会展示了当时美国的工业技术水平,中方参展人员普遍反映在技术方面收获颇丰。

中国确立改革开放政策后,中国贸促会便加紧扩大工作范围,通过联系外国企业和举办展览来满足当时中国引进外资和先进技术的发展需求。

◆ 经贸史话

◆ 贸促画廊

岚山叠翠(国画)

刘荣敏:一九三六年出生于山东招远,一九五三年进入中国贸促会工作,一九九七年退休。



有一个群体叫贸促人

被一纸调令安排到德州市贸促会工作的时候,我不清楚这是一个怎样的单位,更没想到自己这辈子做过副科长、部长、副主任、副总经理,还能当上副会长。

近两年的时间下来,我知道了在中华大地上有一个群体叫贸促人。越走近贸促人,就越喜欢贸促人,与连云港市贸促会会长杨保东等诸同仁的交流更坚定了我的认识,我自豪我也是贸促人。

贸促人有开放眼光。中国那么大,到处都有家。“天下老贾是一家”不是一句空话。只要是贸促

会、只要是贸促人,不管是分会还是支会,不管是否认识,一纸电文、一个电话就会接待你、协助你。世界那么大,到处都有贸促人的足迹。在国外,无论走到哪里,CCPIT就是“通行证”,经商做产业的外国人可能不知道中国政府的职能部门,但绝对不会不知道CCPIT。独特的工作性质造就了贸促人的开放情怀。

贸促人有豪侠性情。对贸促人而言,没有什么大不了的事。朋友遍天下,还能有什么过不去的坎儿?去唐山参加活动,脱不开身的

唐山市贸促会会长专门安排部下前来送别;去承德私人旅游,一位仅仅在微信上聊过天但从未谋面的贸促人能把自己在坝上草原的房子钥匙交给我,让我去那儿度假;到连云港参加连博会,杨会长“驳”了书记、市长的面子也要亲自招待一次贸促人……这,就是我们贸促人的性格。

贸促人有助人创业情怀。贸促机构特别是地方贸促机构,虽然没有行政职能、没有调控手段,但是都有助力地方企业发展的情怀,而且是靠真心实意、不求回报来赢

得企业的信任。虽然贸促人没有钱,但总是帮别人挣钱。

贸促人有平和心态。干久了贸促工作都会爱上贸促人。当你不靠权力、不靠制约而靠服务赢得信任、理解的时候,还有什么想不开、放不下的?尽心尽力把贸促资源服务于企业就是尽了我们的本分,至于表扬不表扬、感谢不感谢,我们都会一如既往……

说多了仿佛的自我表扬,也许只有进了贸促门,你才能知道贸促人有多优秀。

陕汽重卡

征服天地

德龙X3000

全系列自卸车

至臻品质 无惧挑战

有型有色 颜值爆表

人性为您 悦享舒适

磐石品质 智胜高效

陕西重型汽车有限公司

SHAANXI HEAVY DUTY AUTOMOBILE CO., LTD

地址：西安市经济技术开发区泾渭新城陕汽大道 邮编：710200 传真：029-86955000 销售电话：029-86956888 招商电话：029-86956889

配件销售电话：029-86956817/18 贴心服务热线：400-8809818 健康热线：400-8809812 http://www.sxqc.com