

中国制造展花开伊朗

展示新魅力 迎接新起点

(本报记者 方凡 综合报道)随着伊核问题全面协议的达成,联合国对伊制裁的逐渐解除、海外资金的回流,伊朗正从孤立重新融入世界,政府的投资能力与支付能力不断增强,消费者的购买力逐步提高,总的经济需求也会进一步放大。近一阶段,越来越多的西方企业纷纷关注伊朗市场,蓄势待发。外界普遍担心,他们会是中国企业在伊朗市场的竞争者吗?

据伊朗伊斯兰共和国通讯社报道,过去11个月,中国向伊朗出口量最大,其次是阿联酋、韩国和土耳其,中国向伊朗的出口在增加,而其他三个国家对伊朗的出口分别减少了15.02%、9.57%和10.99%。同时,中国也是从伊朗进口最多的国家,其次是阿联酋、伊拉克和土耳其,其中中国从伊朗进口的增幅也最大。

随着“一带一路”建设的不断推进,特别是习近平主席对伊朗的国事访问,中伊两国关系必将得到极大推动,两国发展战略的成功对接将为中国企业搭建更广阔的平台,注入新的动力,成为“中国制造”在伊朗发展的全新战略。

打造“中国制造”新形象

2017年3月16日,由中车大连机车车辆有限公司研制的两台内燃机车在大连和尚岛散货码头装船启运。这是中车大连公司第二次向伊朗出口内燃机车。该款内燃机车是中车大连公司专门为伊朗方面研制的,首次采用了带螺旋钩的自动车钩,两侧配有缓冲器,使得机车操作更为方便。

2017年1月23日,包钢国贸公司与保利华越商业有限公司签署战略合作协议,将向伊朗南部海水淡化项目供应12.5万吨X65管线钢。这是迄今为止包钢单笔数量最大的出口订单。伊朗南部海水淡化项目是伊朗2017年最大的海水淡化项目,是伊朗政府的标志性工程项目。

2016年1月,奇瑞汽车股份有限公司董事长兼总经理尹同跃作为中国汽车业唯一代表随习近平主席出访伊朗。以此为契机,奇瑞扩建伊朗汽车工业园项目正式签约。截至2015年年底,奇瑞在伊朗汽车保有量已达到18万辆,成为伊朗第一大外资车企。在伊朗最大汽车媒体Donyayekhodo主办的最佳车型评

选中,奇瑞艾瑞泽5凭借诸多表现,力挫欧美日等众多国际品牌车型,一举摘得2016年“伊朗A级细分市场最佳车型”称号。

时下,“中国制造”已在伊朗遍地开花。曾到过伊朗多次的老周,仍然会被这里满大街的“中国制造”所震惊。街上随处可见的汽车,地铁线上奔驰着的列车,伊朗人手中的手机,以及大巴扎里Made in China的衣服……可以说,“中国制造”已经渗透到了伊朗的方方面面。老周说,虽然在伊朗不乏知名的中国企业,但“中国制造”总体上给伊朗人的印象是低质低价。见贤思齐,见不贤而内自省,老周希望更多“中国制造”能早日完成蜕变,相信在伊朗还有许多可提升机会。

伊朗中资企业商会秘书长唐岳震表示,新一代中国企业家以“一带一路”建设为契机,以打造“中国制造”新形象为载体,不仅在市场占有率上不断开疆扩土,整体形象也有了根本的改变。如今,“高科技、高品质、有保障”已成为越来越多伊朗人对“中国制造”的新印象。

搭建展示新平台

为了促进“一带一路”项目落

地,推广中国优质品牌商品,2016年9月19日至21日,在中伊两国相关政府部门的高度重视下,由中国贸促会主办、中国国际商会承办的首届伊朗中国制造展览会在德黑兰太阳城国际展览中心成功举办。

来自中国驻伊朗大使馆、伊朗议会、德黑兰市政厅、伊朗各商协会等机构的代表及当地媒体记者200多位嘉宾应邀出席了盛大而隆重的开幕式。在剪彩仪式前,全场起立,举行了庄重的奏中伊两国国歌仪式,凸显了伊朗政府对于2016年1月习近平主席对伊国事访问后的首个国家级展览项目的重视,这是中国国歌第一次在德黑兰太阳城国际展览中心奏响。

伊朗议会议员Mehoi Sheikh在开幕致辞中,回顾了习近平主席国事访问伊朗期间达成的一系列经贸合作协议,对于此次展会首次落户伊朗给予充分的肯定,并对展会建构中伊两国企业合作桥梁寄予厚望。他特别希望能够通过展会,把中国的高新技术、生产工艺引入伊朗,帮助伊朗进行产业升级。

此次参展的中国企业涉及建筑建材、工程机械、汽车配件、实验医

疗、石油化工、塑料包装印刷等行业,都是经过中国贸促会、中国国际商会各地分会精心挑选的当地品牌企业。

展会期间,举行了多场买家卖家B2B配对活动,通过定点邀请、专业配对的方式帮助中国企业找到伊朗合作伙伴。据了解,通过B2B推动和主题Workshop等形式,此次展会吸引了众多专业买家。

据MIE集团的腰云鸿女士介绍,此次中国游戏动漫企业开创性地进入伊朗市场,收获颇多,她对于伊朗游戏动漫市场潜力之大表示惊讶。此次伊朗之行达成的实质性合作项目之多更是出乎意料,已经轻松地实现了开拓伊朗游戏动漫市场的小目标。

展会期间,辽宁大富基缝纫机有限公司展出的产品被订购一空。该公司外贸部负责人表示,拓展伊朗市场恰逢其时,公司决定下届参展将扩大展位面积。

中国驻伊朗大使馆经商处有关负责人表示,本次展会是中国在伊朗德黑兰成功举办的首个单独展,为参展企业借“一带一路”开拓海外市场搭建了一个更好展示“中国制造”的有效平台。



赴伊朗参展 那些事儿

礼仪

1. 男士不可主动与伊朗女士握手,女士一般也不主动与伊朗男士握手。如女士主动握手,男士应礼貌回应。温馨提示,中方女士最好不要主动伸手。
2. 伊朗人不喜欢与外国人有身体上的密切接触,照相时勿与伊朗人倚胳膊。
3. 伊朗人认为左手不干净,接受物品时应用右手,不要用手触摸小孩子的头部。
4. 伊朗人不大声喧哗,不随地吐痰,待人有礼貌,赞扬时不能竖大拇指,说话时忌用食指指向别人。

出行

1. 德黑兰主要的出行方式是地铁、公交车、出租车。地铁有女士专用车厢,公交车须男女分坐,出租车可男女混坐。
2. 地铁最方便,站内有自动售票机,也可以去人工窗口购票。车票分单程、双程和多程。地铁有女士专用车厢,一般在最后面或最前面,男士一般情况下不可以进女士专厢,但女士可以进男士车厢。
3. 公交车线路多,在车站或发车站购票,上车将票交给司机。男女必须分厢乘车,公交车后门为男女分隔线,后半部分为女士区。
4. 出租车遍布街头,以非正规运营为主,不设计价器,在上车前需要商定费用,经常有多人拼车的情况,司机一般会 let 外国人单独包车,且会多收三四倍的费用。可先向当地人了解一下大概的车费,再和司机砍价,或找个当地人一起拼车。

旅游

1. 保管好随身财物,随身携带护照,最好有护照首页及签证页复印件,勿携带大量现金,不要使用GPS、对讲机等设备。
2. 遇到执法人员盘查,要保持冷静。当对方要求查验外汇和护照时设法婉拒,但可表示愿到就近警察局解决,以防被假冒警察欺骗。
3. 尽量避免独自前往偏僻地区,如需要可邀请当地人陪同。
4. 尽量避免前往游行集会地区,不在政府及公安部门、军事管理区、游行集会场所等敏感区域或非旅游区照相、摄影。温馨提示,除了有明确标识的旅游区,勿在街道等处随意拍摄。

宗教

1. 禁酒,忌食猪肉、狗肉。穆斯林斋月期间,即使非穆斯林也不能白天(日出前至日落)在公开场合吃东西、喝水或吸烟。
2. 伊朗是穆斯林国家,实行严格的伊斯兰教规,外国人必须尊重和遵守这些教规。政府机关周四、周五休息,企业周四下午、周五休息。
3. 男士请着正装参展,西服、衬衫、领带。温馨提示,男士不得穿背心或短裤外出。女士务必注意着装,要求带头巾、穿长裤、穿过臀的长袖外套。

安全

1. 伊朗国内治安情况总体较好、较安全,但中国公民遭到入室抢劫、盗窃或在行走时被飞车贼掠走钱物的情况偶有发生。
2. 德黑兰市现有机动车300多万辆,交通较拥挤,不遵守交通规则、争抢车道的情形较常见,交通事故较频繁。温馨提示,在大街上行走时要特别注意。
3. 伊朗是地震多发国家。温馨提示,应提前学习一些防震常识。

其他

1. 开通国际漫游服务的中国手机可在当地使用,或者在有Wi-Fi的环境中使用手机或移动终端上的Viber、iMessage、Face Time等软件,一般三星及以上酒店都有无线网络,廉价旅馆大多需收费。
2. 当地银行、私人钱庄、酒店前台可以兑换外币,可根据消费状况进行相应兑换。温馨提示,带足美元、欧元等外汇现金以便在当地银行兑换为伊朗里亚尔。
3. 伊朗的很多餐厅都会加收15%的服务费/税费。温馨提示,可根据服务质量留下大约10%的小费。

(来源:香港贸发局)

(王洛)

伊朗驻华大使:我们有意愿发展经济

■ 马晓霖 李靖云



是怎么看待伊朗在丝绸之路上的发挥连接欧亚之间桥梁作用的呢?

阿里·阿斯卡尔·哈吉:在陆路丝绸之路,伊朗位于东方的中国和中亚国家之间,通过我们可以把中国和中亚联系到西亚、整个中东和北非。如今,在中国、哈萨克斯坦、塔吉克斯坦、阿富汗和伊朗之间,也存在一个五方对话机制,为的就是能够建立一条经过这几个国家的通道。过去伊朗的铁路系统可以经过土耳其联通欧洲的铁路系统,伊朗的交通系统能够成为中国沿着丝绸之路经过伊朗,并且由此到达其他地区的桥梁。

在习主席访问伊朗期间,双方签署了《“一带一路”合作备忘录》。到现在为止,中国和伊朗之间已经举行过几十次会晤,来自两国的专家和官员正在探讨有关基础设施建设、交通运输、能源合作、海洋合作和港口建设等一系列合作内容。

记者:中伊是两个发展中的大国,双方互为重要的贸易伙伴。在石油价格下降的背景下,中伊未来在经贸合作方面还有哪些可拓展空间?

阿里·阿斯卡尔·哈吉:伊朗和中国的经济互补性非常强,尤其是能源在两国合作关系中是一项重要内容。事实上,除了原油之外,石油的系列产品也在两国交易量中占有相当大的比重,而在这方面,我们双方可以进一步加强合作。习主席在

伊朗访问期间所签署的建立全面战略合作伙伴关系文本中有一条强调,中伊两国要设定一个以25年为期限的长期合作框架。这意味着,

我们了解今天两国的合作关系是怎样的,25年之后我们要达到怎样的目标,而且为了达到目标,我们要通过什么途径。在这一过程中,存在很多机遇。

记者:伊朗长期受到西方经济封锁制裁,基础设施建设应该说比

较滞后。未来,中伊双方在基础设施合作方面都有哪些机会?

阿里·阿斯卡尔·哈吉:中国成立亚投行是非常重要的一个行动,我们非常欢迎,我们也已经成为亚投行的成员国。同时,金砖国家开发银行也非常重要,我们期待着这个银行很快能出台接受新成员国的方案,我们很快会申请加入。丝路基金是实施“一带一路”建设的重要组成部分。这些机构可以为我们提

伊朗营商便利度全球排名大幅跃升

伊朗是中东的制造业大国,已设立了多个自由贸易工业区和经济特区,供外商直接投资制造业。有些公司现正考虑在伊朗境内进行生产的机会,以便向区域市场销售产品。他们应先研究这些自由贸易工业区和经济特区的相关投资优惠和法规以及两者的主要差异,然后再决定是否到伊朗进行直接投资,把生产活动分散至当地。

伊朗投资制度保障外商投资

多年来,伊朗获取外部资金的途径有限。经济制裁解除后,伊朗政府积极提供具有吸引力的税收优惠和其他奖励措施,以招徕外商直接投资。外国投资者可在伊朗的经济特区或自由贸易工业区直接投资。

2002年通过的《外商投资促进和保护法》,是现时伊朗保护外商投资的主要法律。根据该法,外来投资享有与本地投资相同的权利、保护和设施。举例来说,根据伊朗不同法律条款提供的资本投资优惠,如关于税务以及与其他国家签订的避免双重征税协定,也适用于外国投资者。

《外商投资促进和保护法》部分

优惠包括:在伊朗注册的公司,外商直接投资可达100%;外国自然人和法人,以及在海外居住的伊朗人均可投资;允许在所有私营部门获许可的领域投资;资本及股息转移不受限制;外商直接投资者同国内投资者平等对待;向外国专家发出3年期居住许可。

为享受《外商投资促进和保护法》提供的投资优惠,公司首先要向伊朗的外国投资管理机构——伊朗投资与经济技术支持组织(OIETAI)申请外国投资许可证。申请提交后,OIETAI的外国投资委员会将在15个工作日内审核,并向外国投资者送出许可证草拟本以供确认。外国投资者若对草拟本感到满意,就可向投资委员会通报确认,以便委员会发出正式的投资许可证。

赴伊寻求机会的投资者增多

以往,外界对伊朗的营商环境印象欠佳,该国整体上对外国直接投资者的吸引力不大,其经济特区和自由贸易工业区也是如此,这是国际社会多番制裁伊朗的结果。2013年,伊朗吸收的外商直接投资跌至30亿美元以下。

联合国相关制裁现已解除,到伊朗访问及寻求新机遇的政府和商界代表团逐渐增加。与此同时,伊朗也努力与西方重建正常的银行业务和贸易往来。

世界银行发布的《2017年度全球营商环境报告》显示,伊朗的营商便利度在世界的排名已从5年前的第145位上升到第120位。

伊朗自由贸易工业区共有7个,主要位于与伊朗重要水道和区域市场有良好联系的地区,为外国投资者提供的许多优惠均较伊朗大陆为佳。例如,在自由贸易工业区的外国投资者,可享受收入和资产免税20年、豁免关税、免入境签证、外币转移不受限制等待遇。

目前,伊朗最受欢迎的自由贸易工业区有基什、格什姆和查巴哈尔,专门从事贸易服务、石油及天然气工业以及旅游业。

伊朗政府自2000年起在全国各地设立了20多个经济特区,许多经济特区以特定行业为重点,如石化、航运、矿产和能源。主要的经济特区有:帕斯(Pars),重点产业为石油、天然气和石化工业;设拉子(Shiraz),重点产业为电动和电子产品;亚兹德(Yazd),重点产业为纺

织和建筑材料。

一般来说,自由贸易工业区侧重于吸引外商直接投资,以推动伊朗的非石油出口,经济特区的主要作用则在于方便货物转运,改善国内的供应和配送网络。其中一些是专为仓储而设立,而另一些除了储存货物外,还用来从事加工和生产线业务。简而言之,自由贸易工业区提供较吸引人的优惠以推动出口相关活动,而以产业为本的经济特区则有效地促进制造业集群形成,以及在伊朗大陆建立配送网络。

据伊朗日报(IranDaily)报道,一些中国投资者表示有兴趣在萨尔马特(Salmas)经济特区投资纺织、资讯科技、矿业机械和建筑材料等领域。这个特区位于伊朗西阿塞拜疆省,由该处前往大不里士(Tabriz)和乌尔米耶(Urmia)的机场相当方便。

经济特区与自贸工业区之比较

在运作上,自由贸易工业区和经济特区有很多相似之处,但是两者适用的法规并不同,这是其中一项主要差别。在自由贸易工业区的投资受到该区特别法规

监管,而经济特区是伊朗大陆的一部分,适用大陆的法规,包括《外商投资促进和保护法》。然而,与投资在经济特区以外的大陆地区相比,经济特区有海关规范较为宽松的便利。

虽然两者提供的优惠待遇类似,但是适用的投资优惠和规定仍然各有不同。外国公司应考虑业务是以出口为导向,还是侧重于伊朗国内市场,慎重选择在自由贸易工业区还是经济特区投资。

自由贸易工业区的选址具有策略性,以便服务伊朗以外的市场;经济特区则旨在推动重点行业发展,以及加强伊朗的供应链和配送网络。长远而言,通过这种架构,伊朗有潜力发展成为区内的制造、配送及出口中心,不过前提是“联合全面行动计划”顺利执行。

总而言之,如欲在伊朗境内寻找生产机会,以便向区域市场出售产品,应先考虑该国的投资环境,包括各自由贸易工业区及经济特区提供的优惠及有关物流安排,再决定是否把生产活动分散至伊朗。