

中企对美扩大投资有利于中美贸易平衡

■ 本报记者 张凡

随着特朗普政府宣布不把中国列入汇率操作国已成为既定事实,以及中美 十项共识 的宣布,关于中美之间贸易不平衡的双方认识不一致的问题似乎正在逐步得到解决。

我们在讨论中美贸易时,有很多人觉得贸易赤字影响到美国的经济和美国的就业,他们认为改变贸易政策能够改变贸易赤字。但我们觉得这简直是无稽之谈。在由中国与全球化智库(CCG)和美国企业研究所(AEI)举办的中美智库经贸发展研讨会上,AEI 常驻学者克劳德·巴菲尔德(Claude Barfield)这样说道。这番话至少表明在美国部分智库学者圈子中对中美贸易失衡问题有了较为客观的认识。值得一提的是,AEI 对特朗普政府有相当影响力,如 AEI 的经济研究部主任 Kevin Hassett 已经被提名为美国白宫经济委员会顾问。

现在公众普遍认为,中国对美国贸易之所以存在着一定的贸易顺差,是因为国际产业结构分工造成的,中国从未主动追求对贸易的顺差。中国经济的巨额贸易顺差应该是接过了日本很多结构调整后美国市场留出的空间,它转移

到中国生产再出口到美国,这种可能性是很大的。而且其中还包含了韩国和台湾的一部分。CCG 高级研究员、商务部国际贸易经济合作研究院原院长霍建国认为,中美贸易的不平衡从深度来看是东亚整个制造业中心和美国的平衡问题,双方我们能看到问题产生的背景和原因再寻找解决问题的方法就会好一点。

目前的实际情况是,中美贸易要想在短期内寻求一种完全的平衡几乎是不可能的。因为贸易行为是一种市场行为,中国是不可能回到进出口配额的计划经济体制年代的,因此应该在解决问题上,中美双方应该作为一揽子平衡方案来探讨。除了中方逐步扩大从美国进口商品的数量、美国需要逐步解决高科技产品出口限制问题之外,在霍建国看来,中企扩大对美投资也是好办法。

中企能不能把出口最多的商品拿到美国组装?特朗普减税措施如果实施的话,对中企而言,是有吸引力的,中企因此扩大对美投资也不是没可能的。霍建国说,但这种探讨要不要和 BIT 谈判挂钩呢?我们希望美方尽快恢复

BIT 谈判,中方也需要努力扩大开放,以尽早签署 BIT 协议。这种情况下,有利于中企对美扩大投资,实际也是解决中美贸易失衡问题的一种方法。

研究显示,中国对美投资现在只处于初期发展阶段。CCG 特邀高级研究员、对外经济贸易大学国际经贸学院教授卢进勇用了一组数据来说明,中企对美投资在规模上还要扩大,现在还没有到最大的规模:截止 2016 年年底,美国大体上在中国投资累计 800 亿美元,企业约 7 万个,而 2016 年中国在美国约有 3000 家企业,投资近 700 亿美元。

毫无疑问,中企在美国的投资将为美国经济发展和美国对外贸易以及美国制造业振兴做出贡献。卢进勇调研发现,无论是国有企业还是私营企业,赴美投资的积极性都很高。中企在美投资的项目涉及农业、矿业、制造业、服务业,也包括一些高科技产业。如果不是外汇有一些管制的原因,私人赴美投资的积极性也很高。卢进勇通过与赴美投资企业座谈的方式了解情况后分析指出,美国现在集中了自然资源、市场资源、科技资源、品牌资源,还具

有良好的市场环境,即法治资源。在众多资源集中情况下,很多中国企业愿意把资产的一部分布局到美国,进行资产全球化配置。伴随着中企对美投资的不断扩大,这些投资将为美国经济增长、就业、税收以及对外贸易等做出更大的贡献。可能再过一两年,我们在美投资的数量,将与改革开放以来美国在华累计投资基本持平,再过两三年,有可能我们在美国直接投资的数量超越美国在华的直接投资数量。卢进勇还进一步指出,目前存在的问题是,中国赴美投资的企业还比较零散,没有形成系统的价值链和产业链。

以后将有一部分中国企业放弃在国内进行生产再出口到美国的方式,而是他们直接到美国去办企业,就可减少一些中国对美出口。这样一来,有一部分商品将会在美国当地销售,还有一部分商品可能就出口到其他国家。卢进勇认为,中国对美投资的增加,有利于减少一部分中国对美国的出口,有利于增加美国出口竞争力,扩大美国的出口,有利于中美之间贸易不平衡的缓解,以投资替代贸易,以投资促进贸易,用投资缓解中美之间的贸易不平衡。

● 投资环境

渣打银行 CEO: 到孟加拉投资机遇大于挑战

《每日星报》5月21日报道,渣打银行(孟加拉)公司首席执行官 Abrar A Anwar 在其主办的 投资孟加拉 峰会上表示,对于外国公司来讲,来孟投资机遇大于挑战。随着每年资产负债表的的增长,渣打银行不断向孟市场注入更多资金,重点投资孟经济发展关键领域,如人力资源开发、能源、电力、通信、航空、出口导向型行业。Anwar 还表示,不良贷款是孟银行业面临的主要挑战之一,应加强治理,确保信息技术安全领域投资,防范各种经营风险。(驻孟加拉国经商参处)

印尼希望借助 一带一路 振兴制造业

据印尼《雅加达邮报》5月18日报道,印尼总统佐科出席 一带一路 峰会时呼吁沿线国家开展制造业产业链合作,邀请各国与印尼进行原材料、食品和能源资源等加工合作。印尼拥有包括种植和矿物等丰富的自然资源和众多年轻人口,具备发展制造业的良好条件。由于国内基础设施落后,近十年来制造业一直呈个位数增长。中国 一带一路 倡议为印尼发展基础设施提供了契机。基础设施建设将大大降低油气和物流成本,促进制造业发展。印尼将积极寻求中国的帮助与合作。此次峰会中、印尼首脑会谈,佐科总统还提请中方融资推动棕榈油等下游加工业发展,双方在制造业合作潜力很大。(《雅加达邮报》)

尼日利亚未来30年 基建投资缺口约2万亿美元

据尼日利亚媒体报道,尼基础设施特许经营委员会(ICRC)表示,联邦政府每年至少需要 3.1 万亿奈拉(160 亿美元)来弥合基础设施建设差距,未来 30 年中,尼约需 398.1 万亿奈拉(约 2 万亿美元)来支持基础设施发展。

尼道德与可持续发展中心(CESD)专家表示,联邦政府应立即审查并重新界定公私伙伴关系(PPP)业务的法律,以解决目前面临的 300 亿美元基础设施短缺问题,否则可持续发展将受到威胁。(驻拉各斯总领馆经商室)

越南简化程序吸引中企投资

越南投资计划部官员近日表示,为吸引更多中国企业投资,越南简化了相关程序,致力企业提供便利。中国企业可在网上登记和提交投资申请文件。正式提出申请后,一般项目可在 15 个工作日内取得 投资许可证,随后即可申请办理营业执照,营业执照经审批后 3 个工作日即可取得。(南博网)



图为5月17日的中哈霍尔果斯国际边境合作中心的金雕广场。该中心是中国与其他国家建立的首个国际边境合作中心,也是上海合作组织框架下区域合作的示范区。 中新社记者 富田 摄

投资东南亚该如何构建良性营商环境

■ 李辉

回头一看,距离笔者首次到东南亚国家使馆常驻已有 15 个年头了。其后笔者转到企业,负责东南亚尤其是缅甸的海外投资业务,项目涉及能源、矿产、金融、旅游等诸多领域。

同走出国门的很多中国企业一样,我们在缅甸开展业务也经历了三部曲:进入前的期待、刚接触时的兴奋、扎下来后的纠结艰难。项目落地过程中,问题层出不穷,政府和合作伙伴虽然热情友好,但实际推动项目时进展缓慢;当地媒体总盯着项目的负面消息,对项目给当地带来的益处却不怎么报道;当地民众不了解项目真实情况,容易被煽动着抗议中企项目,等等。

与在东南亚投资的其他中企交流时,笔者发现这些问题并非我们

独有,而是共性问题。在多年实践和摸索中,我们既有惨痛教训,也积累了成功经验。基于此,笔者深感赴缅甸和东南亚投资的中企应做好以下工作:

首先,善于展现企业实力,让当地政府和合作伙伴信服。从内心觉得有盼头。这又分为几个层面:一、品牌。已有高知名度和认可度的中企,面向当地市场的推广相对容易,比如华为在缅甸被认为是来自中国的高端智能品牌,这为其在当地拓展业务奠定了基础。

二、技术。中国很多领域的技术已处于世界领先水平,但当地有时对此了解不足,因此中企要特别注意介绍和沟通。借助国际专利、权威认证等第三方背书,或通过国际专

业论坛和研讨会等扩大影响,也会大有帮助。

三、资金。适时披露经审计的年度财务报告、银行出具的资信证明以及合资公司账户上及时到位的真金白银等,都有很好的说服力。

四、人才。缅甸以及其他东南亚国家对个人教育背景非常看重,缅甸当地婚礼的背景墙上要特意注明新郎和新娘的学位。如果中企能组织员工中的博士、教授和高工进行宣讲,定能达到不错效果。

其次,团结多方力量。项目能否顺利推进,关键要看能否打造出相关各方共同支持的局面。为此,企业要充分团结来自社区、产业、媒体、非政府组织、文化等方方面面的力量。这不是要求企业百分百地满足所有各

● 评投论足

编者按:今天让我们把视线转向我国北边,看看我们 庞大 的邻居——俄罗斯。一直以来有关俄罗斯的新闻或多或少都带有一些政治色彩。而谈起经济,俄罗斯正在受到来自西方国家的经济制裁,这让 战斗民族 有些吃不消。而中国的资本、技术和人员的注入,便是为俄罗斯经济输血、造血。

诚通集团将赴俄远东地区考察投资纸浆项目

5月15日,诚通集团总裁朱碧新会见了俄罗斯远东发展部部长加卢斯卡一行。朱碧新表示,中国诚通积极支持中国纸业在俄罗斯远东地区林业投资和在哈巴罗夫斯克州建设纸浆厂的项目。

【点评】俄罗斯远东地区拥有森林 3 亿公顷,占俄罗斯总面积的 37.1%。哈巴罗夫斯克州是俄罗斯境内最大木材原料地区之一,但年实际森林采伐量不足允许采伐量(约 2400 万立方米)的三分之一。而中国面临着庞大的木材缺口,据有关部门预测,2020 年前中国每年木材供应缺口将超 1 亿至 1.5 亿立方米。一个有供

给,一个有需求,如果项目通过论证,会为俄罗斯远东地区的经济发展带去资金、木材精加工的技术和就业岗位,也能满足中国国内需求。而俄罗斯远东地区人口真空化的趋势没有改善,交通基础设施依旧是薄弱环节,铁路、公路密度远低于全国平均水平。因此,在物流设施和劳工方面,确实需要俄政府的支持,否则投资成本太高,诚通集团肯定不做 赔本生意。而众所周知,造纸业的环境压力很大,生产项目可以走出去,但污染不能走出去,因此在环保方面,也还需要中俄两国的专家通力创新。

银联国际携手俄最大商业银行开通银联卡受理业务

5月12日,银联国际宣布与俄罗斯最大商业银行——俄罗斯联邦储蓄银行合作开通银联卡受理业务。双方约定:今年 6 月底前,开通该行所有 ATM 支持银联卡;三年内逐步实现该行旗下全部商家可用银联卡支付。预计到今年末,俄罗斯 ATM 和商户的银联卡受理覆盖率可从现在的 30%和 50%均提升到 80%。目前,俄罗斯已有约 34 万台 POS 终端和 4 万台 ATM 受理银联卡。

【点评】银联卡在俄罗斯提高覆盖率,不仅可以拓展银联国际的海外布局,更重要的是,会为中俄两国人民跨境出差、旅游提供

极大便利。随着对中国实施各种短期免签证政策的国家越来越多,一些 小众 的旅行目的地吸引了越来越多的中国游客,其中就包括俄罗斯。据 世界无国界旅游协会统计,莫斯科和圣彼得堡在五月节假日期间接待超 1.55 万凭团体免签协议入境的中国游客。在团体免签框架下,2017 年第一季度赴俄旅游的中国团体游客达 5.7 万人,同比增加 65%。拥有庞大人口数的近邻中国为俄罗斯旅游业带去了巨大的市场,再加之一带一路 政策的引导,在出游便利化方面,中俄间快速达成各项合作也是情理之中。

北船重工为俄红星造船综合体建造船坞

俄媒称,俄罗斯石油公司表示,青岛北海船舶重工有限责任公司(BSIC)开工建造下水船坞,此船坞是为远东红星造船综合体建造的。工程根据合同责任,按照计划进行。下水船坞的建造和供应合同在 2016 年 7 月俄罗斯总统普京访问中国期间签署。

【点评】中企帮俄罗斯建造船坞并不值得大惊小怪。此前,红星造船厂就曾与中国南通中远重工和苏州大方特种车辆有限公司

签订协议,订购龙门吊、起重机和重型自行运输车辆等重要设备。前苏联称得上是造船强国,但如今的俄罗斯却 今非昔比。随着中国军民用造船业的发展,中国技术与资本再一次对其伸出了援手。红星造船厂作为全俄最大的现代化船厂,自去年就一直在 喊话 中国资本注入。看来近些年的经济形势加上来自西方国家的经济制裁,让 战斗民族 也吃不消了。(整理、点评 耿园)

一带一路 沿线国家安全风险地图再次发布

海外安保产品创新为 一带一路 护航

■ 本报记者 刘国民

如果一家企业安保能力强,别的企业去不了的国家(地区)你可以去投资,这就成了该企业的一项竞争力。5月16日下午举行的一带一路 沿线国家安全风险地图发布暨学术研讨会现场,一位来自企业界的安保专家说出了海外安保能力的高低对企业走出去 的影响。

一带一路 沿线国家主要是发展中国家,经济发展的潜力较大,投资的机会也很多。为了更好地发挥 一带一路 沿线国家的投资潜力,就要想办法克服这些国家实际存在的国家安全层面等方面的风险。《一带一路 沿线国家安全风险地图》就是针对企业如何克服国家安全风险方面的一种具有创新性的海外安保产品。这份地图由中国现代

关系研究院院长特别助理李伟主编,自 2015 年起开始每年发布。据介绍,该报告在 走出去 的大企业手中几乎是 人手一份,这对推动 一带一路 经济繁荣和安全发展起到了积极作用。

2017 年的《一带一路 沿线国家安全风险地图》将风险地图与风险数据库、电子地图、对应的风险分级及风险趋势结合起来,形成一个直观图示。李伟介绍,今年采用了新的更切合实际的风险等级评估的分类,共有 4 个级别,10 个等次。

李伟说,对于一个国家的安全风险,评估主要是基于这几个因素:首先考虑的是国家政治局势,这是决定一个国家安全形势好坏的最基本、最核心因素。如果政治局势稳

定,那么这个国家安全形势基本可控。其次,分析这个国家的经济发展态势。有些国家因经济发展问题而导致失业率极高,这成为国家安全形势的隐患,失业人口过多会引起社会动荡不安。第三个因素是外交关系,外交关系的好坏与国家安形势之间的联系也是很明显的。如果一个国家自身的政治经济环境很好,但是和周边国家的关系不好,也会对安全产生影响。同时,外交关系层面还涉及该国和中国的关系。第四个因素是这个国家的威胁源,这不仅包括恐怖主义问题,还有公共安全、毒品、社会治安问题,像流行疾病问题、自然灾害也要考虑进来。

李伟还说:这张地图不是专门为中国某一个企业所制作的,它是

从中国的视角来进行安全风险分析。如果企业要是具体应用,需要根据自身情况来量身定制,提供更加专业化的安全风险评估。

风险地图显示有些国家和地区存在极高风险,是否意味着企业不要去这些地方投资?李伟说,在极高风险地区,不建议企业进行投资,当然还需要具体情况具体分析。以叙利亚为例,该国在不同区域的力量控制是不一样的,那么在不同的区域,安全风险也是不一样的。那就要看企业到叙利亚做什么,这是需要明确的。

但是在另一些国家,像伊拉克的风险是因区域不同而不同的。它只是在逊尼派聚集区处于极高风险,在库尔德聚集区相对低一点,在什叶

派聚居区,安全形势相对是比较好的,也是可控的。从安全风险的具体分析来看,在伊拉克南部基本上不存在恐怖活动和武装冲突的威胁。所以,现在中国企业在巴士拉这些南方的地区进行作业的比较多。

李伟认为,我们应该勇敢直面风险,而不是回避风险。现场一些来宾的讨论也很灵活、很有启发价值。比如多位嘉宾认为,遇到风险不能简单地判断是否投资,而是要通过安保解决方案来判断和应对。如果获得的收益比付出的安保成本明显高得多,企业进行投资就是值得的。也有嘉宾指出,风险与机遇并存,那些投资机会多且安全形势好的地区,必然竞争更为激烈,留给企业的机会也不多。