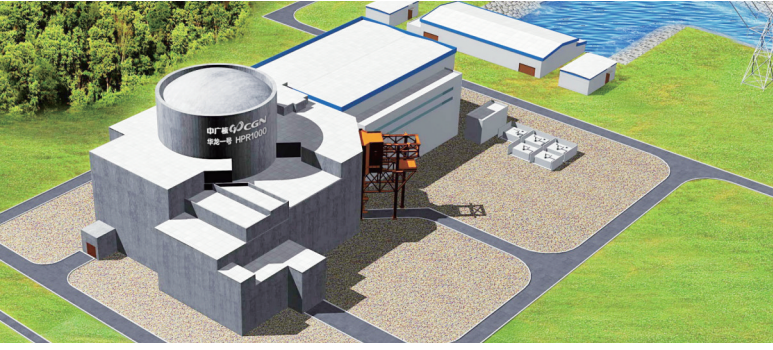


中核自主技术‘安全’出海

■ 本报记者 刘国民 王莉莉 实习记者 杨翔宇



“华龙一号”效果图

今年5月25日,“华龙一号”的全球首堆福清5号核电机组比计划提前15天实现穹顶吊装,成为全球三代核电中唯一按照计划进度开展建设的核电机组。

当地时间6月8日,在2017年阿斯塔纳世博会开幕前夕,中国国家主席习近平和哈萨克斯坦总统纳扎尔巴耶夫对世博会中国馆进行巡馆,在“华龙一号”模型前,习主席对纳扎尔巴耶夫介绍说,“‘华龙一号’是中国完全自主知识产权的三代核电技术。”

“华龙一号”在中国馆亮相,吸引了各国参观者的目光。它是中国核工业集团(简称中核)和中广核共同努力的成果,标志着我国继美国、法国、俄罗斯之后,成又一个拥有独立

自主三代核电技术的国家。

中核集团董事长王寿君在阿斯塔纳世博会中国馆接受《中国贸易报》记者采访时说,中核集团成立60多年,上世纪80年代开始尝试“走出去”。现在世界上运行着400多个核反应堆,大部分是上世纪六七十年代建的,目前处在更换期。国际上发电的核电站多数是一代核电站、二代核电站或者二代加核电站,比如切尔诺贝利核电站和日本福岛核电站都是一代核电站。

“中国核电起步比较晚,但中国核电技术和堆型是最安全的。”华龙一号“具有能动加非能动两种安全系统,可在全厂断电情况下72小时内确保安全。”王寿君还特别强调,“‘华龙一号’可以抗击大飞机冲撞。”

“切尔诺贝利核电站事故曾使核工业陷入低潮,日本福岛核电站出事更让核能产业发展雪上加霜。不过,现在大家又开始积极利用核电了,因为其他能源确实存在不少缺陷。”王寿君说,“清洁能源比如光伏受各种限制,阴天下雨会受影响,风能则是有风的地方才有,而中国北方用电较多,但火电对环境造成的影响较大。如果能用‘华龙一号’取代一部分火电,将为环境保护作出贡献。”

“中核集团这次参加世博会主要做了两项工作,一是展出我国自主品牌‘华龙一号’,二是展示核聚变‘小太阳’。”王寿君说,中哈能源合作已进行很多年,不仅是在核燃料方面,在其他方面的合作也在继续。

据了解,自2013年习近平主席提出“一带一路”倡议以来,100多个国家和国际组织参与其中,一大批合作项目陆续启动,有的已经落地生根,其中就有“华龙一号”海外工程——巴基斯坦卡拉奇两台核电机组的落地建设。“华龙一号”已成为中国参与“一带一路”建设的新名片。

“土耳其也已经开始正面看待中国核电技术。过去他们对‘华龙一号’不了解,现在了解后觉得对发展本国的能源产业很有帮助。”对于“华龙一号”的出海,王寿君举了土耳其的

例子。

据记者了解,在今年5月“一带一路”国际合作高峰论坛举行期间,中核集团与阿根廷核电公司在北京人民大会堂签署了关于阿根廷第四座和第五座核电站建设的总合同。根据约定,双方将在2018年开工建设一台70万千瓦重水堆核电机组,在2020年开工建设一台百万千瓦级“华龙一号”压水堆核电机组。目前,中核集团已与阿根廷、英国、埃及、巴西、沙特、阿尔及利亚、苏丹、加纳、马来西亚等近20个国家达成了合作意向。近日由中核集团出海建设的巴基斯坦恰希玛核电4号机组提前32天正式并网发电,这也是我国第四座并网发电的海外核电机组。

展望未来,王寿君指出,核工业具备完整产业链,前端包括核燃料,它是核电站的粮食,后端有核废料,后端也可以开展多种国际合作。“我们要和‘一带一路’沿线国家开展全面合作,不单单是建核电站,还可以开展核能供热业务和其他业务,全面综合性地‘走出去’。”中核集团总经理、党组书记钱智民曾对媒体表示,“‘一带一路’沿线国家对核能的需求巨大,这里面蕴藏着很大的机遇,如果在这些机遇里,我们国家能够抓住20%的话,将能产生3万亿元人民币的产值。”

● 项目信息

意大利海底工程服务公司100%股份出售

目标公司概况:从事海底检查、维修和保养业务(IRM),其开展天然气海底生产系统(SURF)开发和海底勘测服务已有50年历史,其研发部门在埋地管道/海底挖沟和无损检测远程机器人的开发方面拥有先进的技术。

主营业务:水文、地理与环境调查,海底管道和结构检查,ROV调查和安装,高氧混合气和饱和潜水,海底建设和退役协助,NDT检查,海底挖沟/埋地管道,搜索和抢救。

主要客户:石油和天然气行业及通信领域的蓝筹客户。

投资机会:100%股份出售。

主要投资优势:

1. 已建立市场地位:拥有50年向石油和天然气行业提供水下作业和勘测服务的经验,市场地位和悠久历史可以使投资者以最快速度接触到欧洲、中东、非洲及亚洲地区的蓝筹客户。

2. 技术和研发能力:海底挖沟机(P.T.M)、旋转导向钻井技术(C.P.T.),无人潜水控制系统,海洋远程控制专用工具(R.O.V.),SUBSEA PEC系统(脉冲涡流技术),N.D.T.高级检测技术。

3. 经验丰富的管理团队:管理团队在海上活动方面拥有丰富的专业知识,如海底工程,设备拆除,石油和天然气行业的海洋勘测。

4. 蓝筹客户关系:拥有众多客户,包括Petrobel,Saipem,GSPC,AGIBA,ENI,Petronas等。公司与众多国家石油公司以及北非、欧洲、中东和东南亚地区的许多小型运营商建立了合作关系。

5. 未来的增长机会:中东、北非和亚洲市场。

对该投资机会感兴趣的买家,在签署保密协议后可以进入已建好的“Data Room”,开展尽职调查工作。

电话:+39 3291122967 +86

13701772064

邮箱:info@sinoeulink.com

(中国贸促会官网)

英国企业低温钎焊合金技术寻合作伙伴

商机概述:英国一家企业开发了低温钎焊合金用于铝的焊接、铆接和粘合。该产品机械性、导电性都很强,且无需融化。该公司寻找焊接领域的合作伙伴,进行技术协助下的商业或者研发合作。

电话:

028-85336986, 13880491154

邮箱:

bright_rong@eupic.org.cn

联系人 荣老师

(中国贸易投资网)



7月3日,微信支付全球第100家旗舰店在日本东京落地。微信为此开发了“扫码剪彩”程序,吸足了眼球。

中新社记者 吕少威 摄

商贸物流园区是联通中欧枢纽

■ 本报记者 刘国民

“位于匈牙利的中国商品交易展示中心建立远程谈判室,有效缩短贸易双方的空间距离,做到实时、有效、省钱的沟通。”在一次投资项目推介会上,中欧商贸物流合作园区工作人员梁兵介绍说,中欧商贸物流合作园区采用一区三园模式,包括匈牙利中国商品交易展示中心、匈牙利切佩尔物流园和德国不莱梅物流园。

在梁兵看来,匈牙利处于东西欧的中心地带,辐射欧盟等欧洲所有地区,匈牙利有8条主要高速公路,其中7条始于首都布达佩斯,都与欧洲的公路网络连通,是欧洲重要的交通枢纽。以布达佩斯为中心1000公里范围内涵盖了18个国家,其中欧盟成员国有10个,有4.8亿消费人口。“近年来匈牙利投入巨资将该国打造成欧盟地区的物流中心和商品集散地,匈牙利政府希望匈牙利能够成为中国商品进入欧洲市场的桥头堡。”梁兵说。

中欧商贸物流合作园区自建

立以来,举办中国商品展销会、贸易洽谈订货会、中国产品招商代理推介会,建立中国商品常年展示厅,并为入园企业提供货物进出口、报关商检、物流配送、仓储、金融等“一站式”服务,为中国企业寻找商机和扩大贸易额。

“中国商品交易展示中心位于匈牙利首都布达佩斯15区,每年会举办短期展览。”梁兵说,在短期展会结束后,中国品牌参展产品可以进驻“中国品牌产品交易展示中心常年展示厅”免费展示一年。

切佩尔物流园则位于匈牙利布达佩斯市区21区,紧邻多瑙河,交通极为便利。切佩尔物流园西北临M1高速公路直达奥地利与捷克,西临M6和M7高速公路可至克罗地亚与斯洛文尼亚,东南临M5高速公路可至塞尔维亚,东北的M3高速公路可通向罗马尼亚等国。切佩尔物流园北部约600米的地方就是火车站。

梁兵介绍,“不莱梅港物流园会为跨境电商海外仓库提供服务”。概括地说,不莱梅港物流园为中国入园企业提供面向西北欧地区的包括铁路、陆路、航空、海运货代以及仓储运输等服务。

据了解,不莱梅港物流园位于德国第二大港不莱梅港附近的传统物流园区内。得益于优越的水文条件和高效的码头作业,不莱梅港成为西北欧地区最重要的转运港之一。不莱梅港集装箱港区与德国和欧洲发达的高速公路和铁路货运网络相连,往东南方向通往柏林—勃兰登堡都市圈和捷克、匈牙利等东欧国家,往西南方向可以快速抵达著名的工业中心德国鲁尔区。

这样看来,中欧商贸物流合作园区的上述定位和建设可以说是为两个对接而努力:一是对接中欧互联互通的机遇,二是对接匈牙利等欧洲国家想要打造中欧物流中心和商品集散地的发展设想。

项目融资为主、新兴业务涉足不深的起步阶段。

在巴基斯坦,当地中资银行主要提供项目贷款管理。当前中资企业急需的现金管理、供应链金融包括汇票、信用证贴现、银行保函等仍在起步阶段,而像包括债券融资、融资租赁、资产证券化、私募股权基金、公私合作(PPP)等直接融资以及财务顾问、工程保险、造价咨询、现金管理、融资咨询等其他金融服务在内的投行业务服务主体还以当地外资银行为主。

对此,王鹏程认为,“‘一带一路’倡议提出只有三年多时间,所以中

资银行在沿线国家的服务跟不上中资企业‘走出去’的步伐也很正常,但后期如果‘一带一路’建设包括基础设施建设像我们预期的大规模推进,相信后续会有中资银行研究在巴基斯坦设立相关机构,产品也将更加丰富。”

对于中资银行如何更好地切入“一带一路”市场,王鹏程建议,中资银行需做好自身的战略定位,不同性质的银行都应有自身发展的总体方向,不要盲目跟风。在做好战略定位后,银行需要考虑战略选择的问题。战略选择与当下环境、银行自身的能力及特色有很大关系,必

● 评投论足

编者按 本期的关键词是对外能源合作。能源领域的对外投资合作,比表面上看到的更有温度。因为这种合作或者能增加一个国家的收入,令其摆脱贫困面貌,或者能改变一个国家的基础工业发展状况,如发电行业、化学工业等,或者能给缺电地区的民众带来光明,是真正能促进‘民心相通’的正能量合作项目。

中石油、道达尔与伊朗合作开发气田项目

据新华社消息,中国石油天然气集团、法国道达尔公司与伊朗国家石油公司7月3日在德黑兰签署合作协议,共同开发伊朗南帕尔斯天然气田第11期项目。根据协议,道达尔公司是该项目作业方,持股50.1%,中石油持股30%,伊朗国家石油公司持股19.9%。项目开采经营期20年,总投资额48亿美元。

伊朗石油部长赞加内说,中石油与伊朗业界以往的合作口碑良好,期待双方通过南帕尔斯项目进一步加强油气领域合作。

【点评】法国道达尔公司是全

球知名的石油化工公司。此番中石油、道达尔和伊朗石油公司合作开发天然气田,是发展中国家和发达国家之间能源合作很好的案例。这种合作有助于优势互补、凝聚共识,实现共同发展,也可以减少一些说“中国在掠夺他国能源”的指责。中企“走出去”完全可以更积极、更主动地和发达国家的企业合作,而不是眼睛只盯着落后国家的企业。发达国家的企业和社会舆论也应该更有格局气度,不随便给中国和其他国家的能源合作“扣帽子”。

中巴经济走廊首个重大能源项目竣工

新华社报道,中巴经济走廊萨希瓦尔燃煤电站竣工仪式7月3日在巴基斯坦旁遮普省萨希瓦尔地区举行,标志着中巴经济走廊首个早期收获重大能源项目全面建成投产。萨希瓦尔燃煤电站由中国华能山东发电有限公司和山东如意科技集团公司共同投资建设,设计标准为两台660兆瓦超临界燃煤发电机组。自2015年7月动工以来,项目建设进度较快,1号和2号机组分别于今年5月和6月实现投产发电,提前半年竣工投产。

中国国家能源局局长努尔·白克力在出席竣工仪式时表示,中巴两国政府和建设者们通力合作,稳

步推进中巴经济走廊能源项目建设,取得了丰硕成果,已成为推动“一带一路”建设的典范。

【点评】中巴经济走廊带给巴基斯坦政府和民众很多正能量,让人们深切感受到无论是先进国家还是落后国家,民众渴望发展的愿望都是相通的。中巴经济走廊萨希瓦尔燃煤电站竣工,更是充实了中巴经济走廊,也展示了两国政府和企业能源领域通力合作的默契和诚意。有这种默契在,将会有更多中巴合作项目提前竣工,再成典范,两国的民心也将更加相通。

(整理、点评 刘国民)

● 投资环境

华侨银行上修马来西亚今年经济增长率至4.8%

华侨银行(OCBC)上修马来西亚2017年国内生产总值(GDP)增长率至4.8%,之前预计是4.2%。根据文告,华侨银行表示,虽然一开始担心特朗普保护主义影响全球贸易,但是庆幸该计划并未正式实行。

“国际贸易放缓并没有成为拖累因素,意外走高的贸易,刺激了马来西亚的经济增长,首季出口表现

增强,按年每月平均增长21.4%。”此外,本地消费也促进了经济发展,私人投资首季按年增长12.9%。

货币政策方面,华侨银行指出,马来西亚国家银行将持续维持隔夜政策利率(OPR)3%直至年底。华侨银行说,由于经济增长展望改善,目前没有必要实行刺激政策,而稳定的通胀率也消除了加息对抗价格压力的必要。(南洋商报)

日本、韩国和新加坡对越南投资最多

据越南计划投资部外国投资局的最新消息,截至6月底,越南全国获颁投资许可证的新项目共1183个,协议资金超过118.3亿美元,同比增长57.9%。全国增资项目共549个,增资总额近51.4亿美元,同比增长35.8%。

上半年,外商对越南18个领域进行投资。其中,加工制造业是最受外商青睐的领域,其投资总额为94.8亿美元,占协议资金总额的49.3%。其次是电力生产与分销领域,其投资总额为52.5亿美元,占协议资金总额的27.34%。开矿领域位居第三,其投资总额为12.8亿美元,占协议资金总额的6.68%。

目前,共有94个国家和地区对越南进行投资。其中,日本位居

榜首,投资总额为50.8亿美元,占对越南投资资金总额的26.45%。其次是韩国,投资总额为49.5亿美元,占对越南投资资金总额的25.79%。新加坡位居第三,投资总额为34.8亿美元,占对越南投资资金总额的18.1%。

今年上半年,越南清化省吸收投资总额达30.6亿美元,占越南全国吸收投资总额的15.9%,成为越南全国吸引外资最多的地区。北宁省位居第二,吸收投资总额达28.5亿美元,占越南全国吸收投资总额的14.83%。南定省位居第三,吸收投资总额达21.9亿美元,占越南全国吸收投资总额的11.4%。

(越南人民报)

印尼信用评级上调或吸引更多资金流入

印尼总统佐科日前表示,受主权信用评级上调影响,未来两年印尼的资金流入有望增加100亿美元。佐科日前在接受媒体采访时说,主权信用评级上调将鼓励更多资本流入,同时降低融资成本。他还表示,印尼政府将放宽一些产业对外国投资者的限制。

国际信用评级机构标准普尔5月发布报告,将印尼的长期主权

信用评级由垃圾级别的BB+上调至投资级别的BBB-。至此,三大国际信用评级机构标普、穆迪和惠誉给予印尼的主权信用评级都为投资级别。

受大宗商品价格下滑影响,印尼经济增速从前几年的6%降至5%左右。印尼经济2016年增长率5.02%,印尼政府预计今年经济增长率5.1%。(新华社)

对外服务薄弱 中资银行还需锤炼

随着“一带一路”建设的推进,中资银行“走出去”进入沿线市场步伐加快,但沿线发展程度不均衡且各国风险存在显著差异。安永大中华区行业发展主管合伙人兼审计服务首席运营官王鹏程表示,“中资银行拓展‘一带一路’沿线市场应在发展定位、战略选择、服务组合、联盟战略、技术路线及能力建设等方面修炼‘硬功夫’。”

尽管近年来中资银行海外布局提速,但与中资企业“走出去”所带来的旺盛贸易金融、投行、资产管理需求相比,中资银行在“一带一路”沿线仍处在网点布局不足、业务以

须根据自身客观实际。在面临服务组合的选择问题时,大型中资银行需要提供相对齐全的服务组合,包括融资、放款、清算、结算、汇兑以及提供财务顾问、并购贷款、资本市场上市等综合金融服务。另外,拓展“一带一路”沿线市场的联盟战略选择也很重要。因为不管是中资银行国际化还是响应“一带一路”倡议,任何机构都不可能靠单打独斗成功,寻求与亚投行、亚开行、金砖银行等开发性金融机构形成合作联盟,或者跟当地银行建立协作机制,与电商行业开展合作,跟“走出去”比较多、国际化程度

比较高的企业形成协作都很重要。中资银行开拓“一带一路”市场还需做好技术路线选择。当前,互联网金融发展迅速,银行需要确定提供服务的业务路线,在国内外不设网点的银行可以通过互联网金融发展客户。

“一带一路”国家风险差异大,政治人文环境迥异,中资银行出海还须加强风险管理能力建设,否则有可能面临损失。同时,需要储备与“一带一路”相匹配的人才队伍,培养出既熟悉中国也熟悉沿线国家金融监管制度的国际化金融人才。(段靖 张逸飞)