

◆环球经贸面面观

中国拒收洋垃圾 要理直气壮

■ 本报特约评论员 荣民

日前,中国环境保护部和国家标准化委员会分别向世贸组织递交通报文件,宣布中国2017年年底前,禁止进口4大类24种洋垃圾,包括生活来源废塑料、钕渣、未经分拣的废纸和废纺织原料等高污染固体废物等。这条新闻被解读为中国对洋垃圾说不。

洋垃圾这个容易引发很多歧义。中国政府通报中涉及的所谓洋垃圾,实际上是那些建立在严格分类基础之上、可再生、可回收、可利用的固体废物,而不是通常意义上的生活垃圾、医疗垃圾等对环境、健康带来严重损害、无任何利用价值的废弃物。

基于节能环保和循环经济发展需求,世界上很多国家都会在符合国内标准的情况下进口国外可利用固体废物。当初我国进口洋垃圾很大程度上是为了弥补国内资源短缺,以较低成本获得生产原料等。目前,中国已经成为全球主要的可利用固体废弃物的进口国,2016年进口逾730万吨,总价值37亿美元。随着我国经济社会发

展水平的不断提高,进口可用作原料的固体废物暴露出不少问题,包括对环境的污染、对人民身体健康的损害等,尤其是一些不法商人利用我国的管理制度的漏洞进口国外毫无利用价值、真正意义上的垃圾物品,对经济社会发展带来损害。

今年4月,中央全面深化改革领导小组第三十四次会议审议通过了《关于禁止洋垃圾入境推进固体废物进口管理制度改革实施方案》。会议指出,要以维护国家生态环境安全和人民群众身体健康为核心,完善固体废物进口管理制度,分行业、分种类制定禁止固体废物进口的时间表,分批分类调整固体废物进口管理目录,综合运用法律、经济、行政的手段大幅度减少进口固体废物的数量,同时我们国内要加强固体废物回收利用管理,发展循环经济。可以说,中国的固体废物进口管理制度的改革思路就是要在大幅度减少进口固体废物的数量与 发展循环经济,提升固体废物回收利用水平 之间实现一种平衡。

中国向WTO递交通报文件两

天后,国际回收局通过欧盟向世界贸易组织致函,认为在过去的25年里,进口废料为中国国内市场所用,满足了国内对二次材料的需求,支撑了中国的经济发展,希望中国对这一决策暂缓执行,否则会严重影响全球回收工业及中国国内依靠回收材料生产的厂商,建议中国政府不是简单禁止废料进口,而是考虑采取提高进口废料质量标准的方式进行管理,担心因中国的禁限政策导致固体废物离开全球循环经济的产业链。

成立于1948年的国际回收局不是政府间的国际组织,会员由800多个回收产业领域的行业协会、大型废料商、贸易商和废物利用企业等组成,这种企业集合体的纯商业性质决定了其设定政策的立场和出发点。之所以提及过去25年的成果,国际回收局本想是以中国获得利益的事实来说服中国政府。殊不知,进入全新经济发展阶段的 中国,无论是国家治理理念,还是环境保护与产业结构调整 的主动性都与往日不同。因此,中国政府向WTO提出,为了保护环境与人

民的健康,中国要调整垃圾进口法规,拒收高污染的固体废物,的要求自然理直气壮。

国际回收局希望中国暂停这一政策的执行,想让他国继续成为洋垃圾的最大进口国。这种自私的想法完全没有考虑大量进口高污染固体废物对中国来说弊大于利,尤其是会给公共管理带来巨额的历史欠账。发达国家环保法规严格,公众对环境治理重视程度高,垃圾处理的社会成本与经济成本十分巨大,因此向发展中国家转移自然是最划算、最省力的方式。时至今日,中国依据WTO有关维护生命环境健康规则向洋垃圾说不完全有理由。

面对国际回收局名为担心的指责,名为建议的施压,中国当然不能背锅。尤其是危言耸听地称,担心因中国禁限政策导致固体废物离开全球循环经济的产业链,凭什么非要把国际社会应当共同承担的环保、健康和提升废弃物处理技术水平等责任一股脑地放在中国的肩上?

英美贸易协定：各取所需 心想事难成

■ 张小林

俄罗斯卫星通讯社日前报道,美国总统特朗普在推特上写道:我正在制定美英两国之间重要的贸易协定,可能会非常重要和令人振奋。这一举措将带来大量的工作岗位。

英国广播公司日前报道称,英国国际贸易大臣利亚姆·福克斯将在华盛顿与美国贸易代表罗伯特·莱特希泽展开为期两天的磋商。对此次磋商,英美双方表示满意。据法国国际广播电台报道,美方贸易代表表示,美英既要继续保持良好的贸易关系,又要为英国脱欧后新的双边贸易关系奠定基石。英方则表示,这将会是一个雄心勃勃的自贸协议。

在贸易谈判上,英国方面表现积极,据英国广播公司此前报道,英国首相在特朗普上任一周后就与其展开了英国脱欧后的自由贸易协定谈判。而特朗普早已在多个场合传递出有意与英国达成自由贸易协定的意图,甚至呼吁以最快的速度完成谈判。据美国有线电视新闻网报道,二十国集团领导人峰会期间,特朗普与英国首相举行会谈时表示,希望尽快与英方签署双边贸易协定。

分析指出,英国急于向外拓展新的贸易关系,美国是英国的第一大贸易伙伴,英美贸易关系对英国脱欧后是非常重要的。据路透社报道,福克斯表示,英国希望为双方的商业提供稳定、肯定和信心,为将来脱欧后的英美自由贸易协定(FTA)签订谈判作准备,这是英国退欧过渡活动的一部分。此外,美国之音刊文分析称,尽早奠定贸易基础,在政治上也很重要,因为梅首相的左翼竞争对手杰里米·科尔宾的民众支持率在上升,公众对英国与美国达成贸易协定后英国的医保体系将向美国公司开放的担忧也在增长。

中外巨头争相布局中国跨境电商市场

■ 曹凯 牛少杰 刘怀丕

从深圳到厦门,再到上海、义乌,国际物流巨头美国邮立达有限公司在中国逐渐扩大布局。

随着互联网技术广泛应用和消费结构升级,跨境电商改变了传统商品交易的观念和方式,给世界贸易格局带来巨大变革。中国商务部国际贸易经济合作研究院副院长曲维玺说,2016年中国跨境电商交易规模约6.5万亿元人民币,已成为全球最大的跨境网购市场。

中国跨境电子商务庞大的市场规模和持续的高速增长,凸显了中国市场的巨大潜力。国内外物流电商巨头纷纷加快布局中国市场,抢占先机。

过去20年里,美国亚马逊公司建立了一个全球性的网络,拥有3亿高质量的用户。基于这一优势,亚马逊中国区副总裁牛英华说,亚马逊将在进口领域做好海外购商店,真正地把全球商品引入到中国。在出口方面,亚马逊将依托全球网络,帮助中国商家把产品卖到全球。

中国电商巨头阿里巴巴集团国际事业部第三方运营总经理黄辉则表示,阿里巴巴将通过阿里云,运用大数据的计算能

普就放出风来,实在令人玩味。特朗普政府内外交困,移民政策、通俄门事件、废除奥巴马社保议案等都使特朗普穷于应付,执政地位受到很大冲击。对外,与欧盟国家的关系日益紧张,尤其提出美国优先政策、退出《巴黎协定》等使美国形象严重受挫,在国际上失去信任。因此,特朗普急于在双边贸易关系上实现突破,让美国的产品更多地出口,增加美国的就业机会,给他一个表功的机会。中国社会科学院美国研究所外交研究室主任袁征在接受采访时说,袁征表示,英国脱欧是板上钉钉的事情,只是时间早晚问题,英美目前贸易协定的磋商不会对英国脱欧产生大的影响。但英国何时脱欧反过来会影响英美签署贸易协定的进程。

尽管英美两国有意推动谈判,但在实际谈判的过程中,仍将面临相当多的困难与阻碍。美国之音刊文称,英美贸易谈判不会很轻松。据美国有线电视新闻网(CNN)报道,英国是否将留在欧盟关税同盟之中,目前仍未尘埃落定,英美之间的贸易谈判不会有很大进展。

在英国脱欧之后,尽管英美签署贸易协定的可能性很大。但在汽车部件、农产品等领域还需要一定的时间慢慢磋商。另外,尽管特朗普传递出了与英国进行贸易谈判的积极信号,但在英美贸易谈判的过程中,也不排除特朗普奉行美国优先政策,调整贸易关系的可能,如果美国启动与欧盟整体的谈判,达成的任何协议势必会影响英美之间的贸易关系。袁征说。

英国国内也有反对的声音。据《卫报》报道,英国分析人士认为与美国达成贸易协定将危害英国,美国在此类谈判中的经验将使英国难以获得一份好的协议。

◆国际商情

大米贸易有可能成为中日友好里程碑？

据《日本经济新闻》网站7月25日报道,中国的大米市场巨大。对于日本大米农户来说,中国成为绝佳的出口地。在两国均易受到政治影响的大米贸易也有可能成为中日友好里程碑。

报道称,中国每年进口约500万吨大米,大部分来自越南、泰国和巴基斯坦三国。在中国,随着中产阶层的扩大,大米需求正在从重视数量变化为重视质量,日本大米对华出口有望迎来增长期。

(肖参)

加拿大农业 关注中国网购市场

环球邮报7月23日专报道称,崛起的中国网购市场为加拿大产品出口打开新的大门。报道指出,中国每年出境游人次超过1亿,许多游客在旅行后对外国品牌和产品有了直观的印象,这增进了中国对外国产品尤其是农副产品的需求。

目前,中国的农副产品网购市场方兴未艾,虽然目前网上农副产品销售量只占总销量的2%,但这一数字到2022年将达到8%。京东生鲜部门负责人表示,虽然目前美国、澳大利亚和新西兰等国的农副产品对华销售具有先发优势,但加拿大农产品以其天然无污染的特点将会越来越受到中国消费者的青睐。

(驻加拿大经商参处)

中国 东盟电商平台 交易额突破1800万元

中国 东盟电商平台是中国东盟商务与投资峰会框架下的重要合作平台,于2016年12月9日正式运营,为中国和东盟工商界提供了新的交易渠道和发展机遇,丰富了中国和东盟广大消费者的消费选择。截至7月底,中国东盟电商平台完成交易逾82万单,涉及909类商品,主要为保健品、乳胶枕、奶粉、速食休闲食品、冲调饮品、大米等,累计完成交易额1829万余元。

(广西日报)

中国小米公司 试水希腊市场

据希腊《金融报》7月27日报道,中国的小米公司和希腊大型企业Info Quest集团实施雄心勃勃的扩张计划。《金融报》简要介绍了两家公司通过在雅典黄金大厦(Gold Hall)购物中心推出首个小米商店线下店,进一步扩大其技术产品在海外销售 的战略。(驻希腊经商参处)



图为7月28日沈阳市民在柬埔寨展台前参观。第十届辽宁国际农业博览会暨第十七届中国沈阳国际农业博览会在沈阳国际展览中心举行。展会以绿色、品牌、创新、发展为主题,共有来自国内外的1500家企业参展。 中新社记者 于海洋 摄

日本中小企业争抢中国电动汽车市场

日媒称,日本中小企业瞄准中国电动汽车的普及势头,加紧扩大在华业务。中国在排放限制和能耗标准方面越来越严格,本地企业带头加大对电动汽车的投资。电动汽车存在续航里程等技术问题,解决这些问题的需求很旺盛。日本中小企业正利用超强的技术实力开拓中国市场。

据《日本经济新闻》7月24日报道,今年以来,经营跑车配件的繁原制作所接到了10家中国车企关于电动汽车变速器的设计和试制咨询要求。该公司设计和加工高精度跑车配件的能力获得认可。

该公司电动汽车变速器之所以受到中国车企的关注,是因为其推出了电动跑车。变速器是可以调节发动机动力、有效传导给车轮的配件。繁原制作所社长繁原孝孝说:虽然不是电机驱动的电动汽车的

必需品,但如果搭载电机和电池可以变小,能耗也可以节省10%以上。而且这对于行驶距离成问题的小型车和商务车比较有效。

试制一台变速器的平均销售额约为几百万日元(1日元约合0.06元人民币)。繁原孝孝说:公司将申请相关技术的专利,开展许可销售,将其打造为新的收益来源。此外还将致力于开发电动汽车专用的新变速装置。

从事铝制品铸造的田岛轻金属公司计划2017年内与中国本地企业设立合资公司,2019年10月在中国辽宁省设厂。该公司擅长的是让熔化的金属流入砂型来制造配件的砂型铸造技术,瞄准的是电动汽车配件的试制品订单。

也有不少已经进入中国市场的日本中小企业谋求扩大业务。

田中贵金属工业公司面向汽车企业供应用于电装配件开关的贵金属。其位于中国浙江省的工厂自2016年底起开始供应配件,2018年起产量预计将成倍增长。

中国电动汽车销量2016年达到24万辆,约占全球市场的一半。据日本富士经济公司预测,中国电动汽车的销量将在2025年达到86.8万辆。

《日本经济新闻》认为,在中国,面向成品车供应配件的本国车企正在崛起,但在技术和品质方面还存在许多问题。以10年为使用寿命单位的汽车相关配件对性能要求严格,准入门槛也高。另一方面,对于日本的配件企业来说,越来越多企业参与的中国电动汽车市场具有很大魅力,较少受到现有交易关系的束缚,可以自由开拓。(肖参)

经商成本低 辐射亚洲、欧洲和非洲 率先步入后石油经济

巴林是海湾地区重要贸易中转站

■ 本报记者 刘国民

全球最具吸引力的商业中心之一,营商环境安全。

中国超过美国成为海合会国家进口商品的最大供应国,海合会国家是中国石油进口的主要供应国,供应量占中国进口需求的三分之一。艾勒阿卜杜拉说,海合会和中国两大合作倡议已启动,分别是中国的一带一路倡议和中国海合会自贸协定谈判。

2016年1月19日中国国家主席习近平在沙特首都利雅得会见海合会秘书长扎耶尼。艾勒阿卜杜拉说,习近平主席希望中国和海合会在基建、通信、投资、航空航

天、核能源和可再生能源方面加深合作。

艾勒阿卜杜拉介绍,巴林是最早开采石油的海湾国家,石油收益占GDP的四分之三,也是亚洲竞争力排名第十的国家。艾勒阿卜杜拉认为,巴林的经商成本比较低。这表现在多个方面。例如,进口商品可进入任何港口,在海合会成员国转运无额外税;整个区域工业用地租金平均不到上海每平方米价格的三分之一;巴林劳动力成本低,外劳月收入534美元,北京平均为750美元;巴林工业电价为0.2元每千瓦时,中国0.8元每千瓦时;;巴林天然气成本每平方米2.25美

元,是中国的八分之一。

现在中国公民入境海合会国家更容易了。艾勒阿卜杜拉还热情介绍了巴林卡拉特考古遗址、哈米斯市场清真寺、水上运动、国际航展和春季文化节等旅游景观和活动,许多游客通过海合会国家来巴林旅游。

通过大使团团长的介绍和查阅相关文献,记者也对巴林国民的高收入和整个海合会地区活跃的工商业环境留下了很深的印象。虽然巴林人口只有143万,但它和海合会国家、和世界其他地区的经贸联系非常密切,对海合会和其他国家的辐射潜力很值得期待。