

◆ 国际视野

法德巨头联手打造铁路 巨无霸

■ 沈忠浩 胡小兵 应强



法国轨道交通龙头企业阿尔斯通与德国西门子子公司日前就合并铁路业务达成协议,拟打造轨道交通行业新的“欧洲冠军”,引起广泛关注。法新社称,这次“联姻”将促成西门子阿尔斯通公司的诞生。这家新集团从体量上讲会是全球第二大铁路装备制造企业和全球最大铁路信号装备制造商。法国财政部表示,政府支持这次联姻,而经济部长布鲁诺·勒梅尔则称,“对此次交易在

行业及保留就业方面带来的好处感到高兴。”

德法巨头缘何合并铁路业务?分析人士认为,在数字化和新能源化的浪潮中,全球轨道交通市场正发生深刻变革,竞争趋于激烈。阿尔斯通与西门子交通事业部门的合并是大型企业应对国际市场变化之举,意在增加体量、发挥协同效应。未来全球高铁市场竞争的核心是创新能力,竞争靠实力说话。

联姻 早有征兆

据悉,合并交易应在2018年底完成,法国高铁(TGV)将变成法德高铁。合并后的新企业名为“西门子阿尔斯通公司”,在巴黎证券交易所上市。阿尔斯通与西门子将在新公司各占股50%。阿尔斯通现任首席执行官亨利·普帕尔·拉法热将担任新公司首席执行官,董事会将包括六名西门子指定的董事、四名独立董事以及董事长。

阿尔斯通与西门子的强强联合早有先兆可寻。早在2014年,在阿尔斯通出售电力业务的过程中,西门子就曾谋求“联姻”,企图通过收购阿尔斯通的电力业务并转让自身的交通业务,在欧洲和世界范围内建立能源和交通两大集团,能源电力部分以西门子子公司为核心,交通运输部分以阿尔斯通为核心。

然而,阿尔斯通最终将电力业务出售给了美国通用电气。剥离电力业务后,阿尔斯通专注于交通领域,成为全球领先的综合交通系统供应商。相比之下,西门子公司的业务盘子大得多,涵盖发电与天然气、数字工厂、医疗、风电等9个业务集团。业内人士认为,西门子交通集

团与阿尔斯通经营规模相当,业务互补性强,是两家企业达成合并意向的重要前提。目前,合并协议仍待法国政府审查。

谋求提高市场竞争力

根据两家公司现有财务状况测算,合并后的新公司年营业额预计达153亿欧元,合并完成后4年内产生的协同价值预计为4.7亿欧元。

作为当前利润率更高的一方,西门子首席执行官乔·克泽尔期望新公司能实现年均4%的业绩增长,使年收入到2023年突破200亿欧元,毛利率率提升至11%至14%。克泽尔强调,新公司拥有坚实的财务基础。

有分析指出,除财务上的考量外,西门子与阿尔斯通联合也有做大欧洲企业、增强欧洲企业在全球市场竞争力的意图。

中国驻德国大使馆经商处公使衔参赞王卫东表示,合并后的新公司将具有更强的欧洲属性,以德法两个大国作后盾,在欧洲获取订单和融资的便利无疑会增加,技术和成本优势也会更加明显。

德国铁路专家玛丽亚·莱嫩指出,打造具有一定体量的“欧洲冠

军”对将来参与市场竞争很有意义,西门子的技术优势和阿尔斯通在全球市场的布局优势将产生共赢。就降低研发成本来说,西门子与阿尔斯通可能统一列车开发平台。

不过,在削减成本、取得协同收益之前,西门子与阿尔斯通仍面临反垄断审查、裁员压力等一系列挑战。外界预期,虽然双方承诺未来4年在法德两国都不裁员,但长期来看,裁员难以避免。

高铁竞争靠实力说话

克泽尔说,合并是为了更好地应对来自亚洲同行的竞争。王卫东指出,国际高铁市场竞争主要还是看谁能更好地满足客户的需求,提供更优质的产品、技术解决方案和配套服务,依靠技术创新保持竞争优势。

德国铁路公司一位发言人说,西门子交通部门与阿尔斯通的合并反映了铁路市场的国际化发展趋势,期待合并后的企业拥有更强的创新能力。

中国铁路总公司欧洲代表处首席代表王德占称,高铁设备制造商无论采用哪种模式经营,关键还是核心技术与创新能力的竞争,必须加大核心技术研究。

◆ 经贸窗

俄罗斯拟与北非加强合作

本报讯 当地时间10月9日,俄罗斯总理梅德韦杰夫正式开启其北非巡访之行。俄罗斯RBC新闻网报道称,梅德韦杰夫当天接受阿尔及利亚通讯社(APS)采访时强调,阿尔及利亚一直是俄罗斯在非洲和阿拉伯地区主要的经贸合作伙伴,两国在2016年的贸易总额高达40亿美元,增长了一倍。

报道还称,俄罗斯和阿尔及利亚在石油天然气领域也曾有过多次合作。两国近期还计划在风能、太阳能等清洁能源领域寻求合作机会。报道补充道,梅德韦杰夫确信此次访问将会巩固俄阿两国和平友好、互惠互利的合作关系。结束在阿尔及利亚的访问之后,梅德韦杰夫访问了摩洛哥。(张琪)

土耳其不放弃入欧

本报讯 欧盟领导人将在本月下旬举行峰会,土耳其总理和外交先后释放和解信号,欲改善同德国陷入冰点的关系。土耳其外长恰武什奥卢向德媒强调,土耳其寻求加入欧盟的目标没有改变。

上月底,土耳其总理耶尔德勒姆表达了期盼土德两国关系正常化的意愿。他在接受CNN土耳其台采访时表示,希望两国关系在德国大选后能够开启新篇章。土耳其外长恰武什奥卢10月7日在接受德国《明镜》周刊采访时再度表达了缓和关系的意愿:“如果我们朝我们迈进一步,我们将向你们走出两步。”

对于土耳其总统埃尔多安日前关于该国“已不再需要欧盟成员国身份”的言论,恰武什奥卢强调,土耳其并未改变其多年来致力于加入欧盟的立场。恰武什奥卢表示,土耳其加入欧盟相关谈判的未来走向将由欧盟方面决定,尽管如此,我们将继续走自己的道路。他认为,土耳其没有理由不成为一个“成功的欧盟成员国”。(李艳)

◆ 外眼看世界

英国脱欧谈判遇阻

■ 李健

后自贸协议的谈判。

特雷莎·梅此前在佛罗伦萨发表讲话时表示,愿意做出一些让步,使得双方得以重启越来越困难的对话。然而,在随后进行的谈判中,双方在三个核心议题上仍然存在巨大分歧。欧盟要求在这些议题上必须取得“足够的进展”,谈判进程才能向前推进。

此外,特雷莎·梅在自己的政党内部也面临反对妥协的声音。许多欧盟外交人士认为,在这次峰会上,欧盟领导人可能给她一些希望,帮助她压制要求英国即使没有协议也要脱欧的呼声。无论如何,欧盟人也为这种可能性做好了准备。

我的猜测是,欧盟领导人将试图找到一些积极因素,一名资深外交人士对路透社表示,称他们可能向特雷莎·梅提供将会得到达成协议“着陆区”的希望,以使计划于12月中旬召开的下次峰会能批准启动

贸易谈判。

本周在外籍公民权利议题上的协商可能有更多进展。但鲜有人认为在爱尔兰与英国陆上边境问题上,以及在最棘手的英国脱欧费问题上,会有什么大的进展。

另外,欧盟消息人士前不久称,英国与欧盟伙伴国已达成一致,将要求世界贸易组织(WTO)其他成员国在英国脱欧后维持现有的农产品配额。

英国与欧盟自从开始协商英国脱欧事宜后,双方一直致力于确立一种通用方法,分割二者与WTO其他成员国之间的关系。目前所有欧盟28个成员国被视作一个整体。

消息人士指出,英国经济占欧盟经济总量的16%,但在欧盟从其他WTO成员国进口的优惠税率商品中,英国所占比重则因不同商品而异。其他WTO成员国对欧洲方面的提议有何反应尚待观察。即便

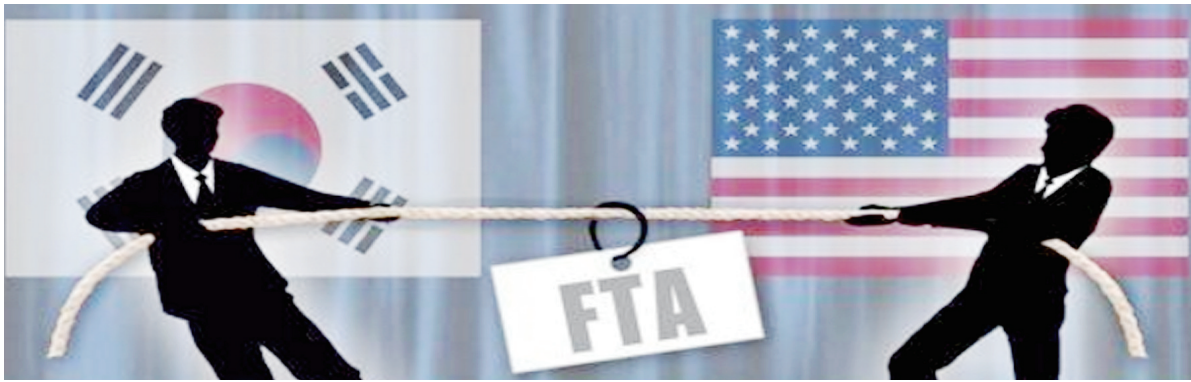
在英国脱欧前,已经有一些国家希望调整与欧盟间的贸易条款,因为在此类贸易协议签订之后,欧盟又有新的成员国加入。

我们必须看看其他WTO成员国是否同意,一名欧盟外交官员称,并指出在WTO达成协议需要时间。其他欧盟成员国和英国都不希望被迫提高来自其他国家的低或零关税农产品进口的配额,担心这会加剧本国生产商所面临的竞争。但确定这些商品在欧盟关税同盟内部的最终消费者属于哪国也是个问题。

从技术上说,围绕WTO配额的讨论并不是脱欧谈判的一部分。英国金融时报援引欧盟和英国谈判代表致欧盟其他27国政府的信函称,欧盟和英国打算对其他WTO成员国维持现有水平的市场准入。

英国和欧盟均希望让我们的WTO伙伴国放心,我们会竭力让干扰降到最低。

韩美自贸协定修订谈判最早年底启动



韩国西江大学国际研究生院教授安世荣(音)称,在经济效益方面,各方都想做出对自己有利的解释,因此难以达成双方都认可的结论,“韩国应该率先出面进行谈判”。梨花女子大学法学专门研究生院教授崔源穆表示,美国现在知道了韩国政府害怕“废除FTA”,如果在未来的谈判过程中出现不利于自己的情况,美国将会随时拿出废除FTA的筹码。

专家建议称,虽然为时已晚,但仍应准备好周密的转守为攻的筹码。安世荣教授表示,为了反映出

在电子商务等领域已发生改变的贸易条件有必要修订协定,“韩国应该制定战略,在谈判中向美国提出建议,而不应该害怕修订协议”。

现代经济研究院经济研究室室长朱元(音)提议称,放宽知识产权和服务贸易部门中看不见的关税壁垒,放宽投资者和国家之间的诉讼制度(ISD)等,这都是韩国可以提出要求的部分,应该最大限度地利用美国酷农业和国会反对修订FTA的立场,让美国政府感到压力。

韩国《东亚日报》报道称,高喊“美国优先主义”的美国特朗普政府

采取了一系列动摇韩美经济关系的措施,“双方在经济领域的矛盾正在加大”。

接连出现的坏消息,使韩国产业界越来越感到困惑。上个月底美国判决称,韩国等出口的太阳光板给美国产业界造成了损失,钢铁产品也出现了加收反倾销关税的动向。如果汽车市场成为韩美修改自贸协定谈判的焦点,韩国汽车企业的对美出口将更加困难。如果对美汽车出口减少导致国内汽车生产量减少,韩国一、二、三次的合作企业也将因此遭受打击。(张佳)

◆ 海外传真

日美16日将进行第二轮经济对话

本报讯 据路透社报道,日本财务大臣麻生太郎称,将在10月16日与美国副总统彭斯在华盛顿会面,进行两国第二轮经济对话。在被问及对话是否包含贸易协商的可能性时,麻生称最好能改善现有美国冷冻牛肉进口配额体系的管理方式,而不是修改法律,出台新的规定。

美国总统承诺创造更多就业和降低美国贸易赤字,这项对话成为对美日紧密的经济关系能否抵住该承诺的检验。麻生表示:当然,我希望保护日本的国民利益。我也希望与美国在经济政策方面达成双赢的关系。(驻美国代表处)

欧盟欢迎与加拿大自由贸易协定生效

本报讯 据加拿大电视网有限公司(CTV)报道,在美国正寻求重新谈判自由贸易协定之时,欧盟正在庆祝与加拿大签订的主要贸易协定开始生效。欧盟委员会主席让-克洛德·容克表示,该协定是欧盟贸易政策作为“既使欧洲企业和公民获益的增长手段,同时也体现我们的价值观、利用全球化和塑造全球贸易规则的工具”的典范。

据悉,欧盟与加拿大的自由贸易协定已临时生效。投资保护等方面的条款将等所有成员国议会批准后才能生效。该协定取消了大部分关税、降低了价格、改善了消费者选择。但反对者表示,该协定破坏了劳工、环境和消费者标准,并导致跨国公司挤压当地公司。(驻加拿大代表处)

法国8月份贸易逆差改善明显

本报讯 据法新社报道,法国今年8月份的贸易逆差有明显的改善。根据法国海关公布的数字,8月经调整后的法国贸易逆差,由7月的58.51亿欧元收窄至8月的45.14亿欧元,减少了近14亿欧元。

最近12个月,法国的外贸逆差总额达622亿欧元,去年同期为481亿欧元,同比减少了141亿欧元。另外,法国央行表示,8月份的经常账赤字为15亿欧元,较7月的43亿欧元大幅收窄。

与此同时,法国财政部表示,法国政府的财政赤字今年头8个月略有缩减,在8月底时为930亿欧元,比去年同期的960亿欧元减少了近30亿欧元。法国全国统计和经济研究所5日发布的研究报告认为,得益于投资增长等因素,预计今年法国经济增长率将达1.8%,明显高于近年来法国经济增长水平。(驻法国代表处)

欧盟制裁俄罗斯 使意大利经济受损

本报讯 据今日俄罗斯报道,根据莫斯科市对外经济和国际关系局信息,由于欧盟制裁俄罗斯以及俄罗斯的反制措施,意大利企业已经损失超过100亿欧元。莫斯科市对外经济和国际关系局局长Sergey Cherebin称,俄罗斯和欧盟紧张的关系已经影响到意大利很多经济部门。

去年,俄罗斯和意大利的贸易额下降4.6%,今年一季度,双方贸易额开始回升。意大利俄罗斯商会主席Rosario Alessandrello称,俄罗斯对欧盟的反制措施对意大利经济伤害最大,特别是对意大利的中小企业。由于意大利企业在俄罗斯市场份额较小,所以更容易受影响。由于俄罗斯的反制措施,意大利损失了110亿—120亿欧元的出口,丢掉了20万个工作岗位。对于意大利人来说,俄罗斯是最紧密、最适合的市场。北美和南美市场也是有利可图的,但是他们无法替代俄罗斯市场,意大利无法承受失去俄罗斯市场的损失。(驻俄罗斯代表处)

东芝与日美韩联合体签约 出售半导体子公司

据日本共同社报道,日本最大的半导体制造商“东芝”近日就出售旗下半导体子公司“东芝存储器”(东京)宣布,已与美国基金贝恩资本为主的“日美韩联合体”签订了出售协议。东芝和光学仪器巨头豪雅(HOYA)作为日方企业将拥有过半的表决权、掌握经营权。今后将向相关各国申请《反垄断法》审查,为了维持上市力争在明年3月底前完成出售。此外还将加紧消除与提起诉讼要求停止出售的美国西部数据

公司(WD)之间的纠纷。

协议将韩国半导体巨头SK海力士可获得的表决权控制在10年期间15%以下,限制其参与经营,以便易于通过反垄断审查。SK不会获得东芝存储器的经营信息。

从东芝表明出售方针起,过了约7个月终于得以签约,向重组前进一步。该协议将在10月24日举行的临时股东大会上获得批准。通过出售可以改善财务状况,7400亿日元(约合人民币437亿

元),如果完成出售,2017年3月底时东芝公司5529亿日元的资不抵债状况将得以消除。

东芝向贝恩资本等设立的收购公司出售东芝存储器全部股份计2万亿日元,将以向该收购公司再出资的形式与豪雅共同掌握经营权。

出资额具体为:东芝3505亿日元,豪雅270亿日元,贝恩资本2120亿日元。按照表决权比例来看,东芝为40.2%,豪雅9.9%,总计拥有50.1%。其余49.9%属于贝恩资本。

此外,苹果、戴尔、希捷科技、金士顿科技4家美国IT巨头将以不具表决权的形式向收购公司出资总计4155亿日元。主要交易银行将融资总计6000亿日元。SK将以可转换为东芝存储器股份的公司债等形式总计提供3950亿日元资金。

产业革新机构和日本政策投资银行这两家半官方机构将在东芝与WD的诉讼问题解决之后出售。在那之前东芝委托其行使超过三分之一的表决权,上述两家

企业拥有对于重要经营决策的否决权。

据分析,东芝将加紧与WD达成和解。关于诉讼的影响,东芝说明称,只要股份出让不被叫停,就将履行协议,但未表明被叫停时会如何应对。

另外,路透社报道称,美国投资公司黑石集团及瑟伯罗斯考虑收购东芝旗下破产的美国核电巨头西屋电气(WH)。据悉收购金额可能将近40亿美元。(何戟)