

部分中西部省区利用外资存三大难点

■ 万小广 李明彦



近期,中国贸促会发展研究部调研小组实地走访中西部有关省区外商投资管理部门、经济开发区及外资企业,了解当前利用外资出现的新情况新问题。

从调研情况看,河南、新疆等中西部省区积极落实外资企业审批制改革和放管服改革举措,着力营造优良投资环境,

并大力引导外资投向高端制造业及第三产业,利用外资总体呈现良好势头。受访外资企业大都表示,近年来中国营商环境不断改善,对外企投资准入限制日益放宽,将继续扩大在华投资。同时,调研小组也了解到,当前利用外资还存在三方面问题。

1 利用外资平台和政策资源相对不足

近年来,国家积极鼓励引导外资由沿海向中西部地区转移和增加投资。但目前部分中西部省区在利用外资方面还存在薄弱环节。

一是吸引和利用外资平台不足。经济技术开发区、高新技术产业园区等工业园区是利用外资的重要平台。调研中,河南、新疆两地都反映,由于两省区利用外资起步较晚,其经济技术开发区、高新技术产业园区的数量远远少于沿海发达地区,这成为引导外资向中西部地区转移的一大瓶颈。河南省商务厅外商投资促进处负责人表示,河南利用外资的增量项目主要集中在工业园区,但河南目前只有9家国家级经济技术开发区、9家国家级高新技术产业开发区,在一定程度上限制了利用外资的规模。其他中西部省区如青海、贵州都只有2家国家级经济技术开发区、1家国家级高新技术产业开发区。

二是现有利用外资平台发展受制约。地方外资管理部门和工业园区相关负责人表示,中西部地区的工业园区虽然已经得到一些

政策倾斜,但总体上仍然面临一些发展难题。首先,部分园区基础设施滞后于发展需求,而进行基础设施建设和更新面临资金短缺难题;其次,部分园区发展饱和但仍有产业集聚优势,亟待破解土地制约;再次,有关部门目前对园区一些考核指标更适用于考核沿海地区的园区发展,如单位工业用地产出指标,而对处于发展阶段的中西部地区园区的实际情况考虑不够,特别是很难衡量近年来兴起的占地面积较大的国际物流园区的发展。

三是利用外资的促进体系比较薄弱。目前,中西部地区外资企业的数量和比例远远落后于同类工业园区,例如,青海某国家级开发区现有外资企业16家,仅占开发区工业企业数量的3.7%。除了硬件环境存在劣势外,部分中西部省区在利用外资的促进体系建设上与东南沿海地区相比仍有不足,如新疆等省区还没有专门的外商投资促进机构。同时,在鼓励外资向中西部转移的背景下,目前缺乏支持中西部外商投资促进的专项资金安排。

在经济新常态背景下,中西部地区在吸引和利用外资、承接产业转移过程中面临很多新的挑战。

一是利用外资面临低端产业不想要、高端产业难引进难题。郑州经济开发区商务局负责人说,在经济转型升级大背景下,对引进外资的需求从中低端产业逐步转向高端产业,但引进国外高科技企业很困难,特别是面临外国政府方面的阻力。例如,该开发区曾积极引进一家美资汽车电池公司,但其因美国商务部门阻止而最终没能落地。又如,郑州一家企业近期正在收购德国博世电机的起动机与发电机业务,由于牵涉高新技术转让,此项交易不仅需要经过德国政府的安全审查,还需要经过欧盟反垄断及其他

调研人员在河南、新疆等地分别组织召开外资企业座谈会。从与会外资企业反映的情况看,中西部地区在营商环境方面存在以下改进空间。

一是产业集聚不够,服务能力较弱。中西部地区工业基础相对薄弱,缺乏具备完整产业链和创新能力的规模企业集聚区,缺乏对外资吸引力。以甘肃为例,该省现代服务业发展较晚并且滞后,目前引入的大多数外资企业规模都较小,多从事小型加工和商贸服务,难以产生聚集效应。新疆部分外资汽车制造企业反映,由于在当地长期无法培育配套企业,该企业大部分零部件都要从上海、江苏等地采购,增加了运输和库存成本。新疆部分外资制药企业表示,本地原材料企业规模小,且不规范,该企业大量原材料需要从安徽亳州采购,成本不断上升。

二是部分优化营商环境政策落实不到位。部分外资企业反映,目前一些地区办理证照仍存在周期长、效率低的现象。河南某外资食品企业称,国家最新出台的《外商投资产业指导目录》将榨油从限制类

相关部门审核,困难重重。

二是中西部地区招商引资模式转型面临瓶颈。改革开放初期,东南沿海地区依靠土地、税收等特殊优惠政策吸引外资流入,而2014年11月国务院出台的《关于清理规范税收等优惠政策的通知》(国发〔2014〕62号)从政策层面终结了这种旧的招商引资模式。地方外资管理部门相关负责人表示,按照内外资一视同仁原则,地方政府目前很难再为外资企业提供土地和税收等特殊优惠政策,只能转向改善营商环境来吸引外资。但与东南沿海地区相比,部分中西部省区在投资硬环境和软环境上普遍较为落后,而且前者在优化投资环境方面迈出的步伐更快,这种转向改

3 中西部地区营商环境仍有进一步改进空间

行业改为允许类行业,该企业准备投资一个年产值40亿元榨油厂项目,从基建到生产只需要1年,但规划证、施工证等相关证照因涉及不同层级的管辖部门,办理时间需要半年以上,导致投产进度延误。四川部分外资企业表示,某地方政府宣布出台对所有企业实行房租优惠和税收减免举措,但在实际执行中只接受本地企业申请,而且外资企业在当地难以参加政府类项目的投标。新疆部分外资酒店服务企业反映,少数基层税务、工商部门因不了解新出台针对外资企业的优惠政策而无法为企业办理相关业务。

三是部分地方政府监管滞后导致新业态无法落地。河南某外资餐饮企业反映,该企业所属的连锁餐饮集团正在全国范围内推出流动餐车服务的新项目,由于流动餐车介于门店(工商部门负责)、小作坊(质检部门)和摊贩(城管部门)之间,三部门的监管职责划分不清,导致企业在一些城市无法办理营业执照,项目最终无法落地。新疆某外资旅游服务企业反映,该公司准备投资一个沙疗项目(注:沙疗是一种将身

善营商环境的招商引资新模式短期内很难增强中西部省区对外资的吸引力。

三是外资企业审批制改革后,事中事后监管有待完善。地方外资管理部门相关负责人表示,外资企业设立由审批改备案后,总体上地方相关部门对外资企业的管理和服务有所弱化:一是难以掌握外资企业真实信息,目前未强制要求外资企业填报股份情况、实际控制人等信息,这可能会为今后了解外资企业实际渗透状况、维护国家产业安全留下隐患;二是与外资企业的常态化联系减少,以前可以通过年检、审批等方式接触外资企业,审批制改革后与外资企业的联系少了,也很难掌握其活动情况与意见诉求。



近日,在波兰首都华沙,人们在华为Mate 10系列智能手机发布会上试用手机。华为在波兰举行Mate 10系列智能手机发布会,发布包括Mate 10 Pro和Mate 10 Lite在内的多款手机。新华社发

汇率汇兑风险防范：

巴基斯坦国际收支困局对中共的两大影响

■ 本报记者 刘国民

巴基斯坦《商业记录报》发表文章称,2018财年一季度,巴经常账户赤字将达36亿美元,占GDP的4.2%,较上年同期的16亿美元上升117%。报道称,巴央行目前正全力稳定卢比汇率,将大量美元投入外汇市场,导致外汇储备快速下降。如果不及采取有效措施,一年后外汇储备将下降至恐慌水平,巴将不得不像2013年时一样,再度求助国际货币基金组织,届时汇率调整将不可避免。

近年来,巴基斯坦国际收支多次出现困难。今年以来,巴基斯坦在国际收支方面再一次出现明显的困难。这种困难主要表现在:出口乏力,进口快速增长,经常项目赤字严峻,外汇储备捉襟见肘。无论是国际货币基金组织(IMF)还是在巴

国内,都存在一种以巴基斯坦卢比贬值缓解国际收支失衡的声音,不支持巴当局消耗外汇储备维持卢比汇率稳定的做法。《中国贸易报》记者经查询和计算得知,今年巴基斯坦卢比兑美元汇率很稳定,但截至11月13日,巴基斯坦卢比兑欧元今年累计贬值约11.8%。至于IMF和巴国内热议的以巴基斯坦卢比贬值促进巴国际收支恢复平衡的声音是否会变成现实,目前还不确定。在巴政府官员里,也存在着确保巴基斯坦卢比汇率稳定的强烈声音,这也代表着巴基斯坦的现行政策。未来巴基斯坦卢比汇率是继续保持稳定还是走向贬值,取决于各方实力和环境变化间的博弈。

巴基斯坦2017年国际收支困局

中企进入安巴正当时 建筑业农业是热点

■ 本报记者 刘国民
■ 实习记者 葛岩

安提瓜和巴布达(以下简称安巴)政府一直把中国看作是经济振兴的最主要帮助者。因为像这种比较小的经济体,很多项目如果完全靠自己,不太容易。所以安巴政府很希望中国企业能够去投资。近日,前中国驻安巴大使任共平这样告诉《中国贸易报》记者。

安提瓜和巴布达位于加勒比海小安的列斯群岛北部,是英联邦成员国,人均生产总值13405美元,国土总面积为442.6平方公里,由安提瓜岛和巴布达岛组成。其中安提瓜岛的面积为280平方公里,巴布达岛面积为160平方公里。安提瓜和巴布达和中国于1983年建交,双边经贸关系发展顺利。

任共平告诉记者,目前中国和安巴间的经贸往来主要以政府间的合作为主,目的是以政府合作的方式给企业搭建平台,中国企业可以通过政府项目来到安巴,在这里交朋友,同时寻找新的商机。如果是企业行为,不仅经济成本高,而且寻找项目也比较困难。

值得注意的是,作为两国政府合作的成果之一,由中国投资的安提瓜经济特区已于2015年4月奠基。据记者了解,这个经济特区由安巴政府特批,总面积超过647公顷,包含五个岛屿、三个半岛以及超过10英里的沿海土地和沙滩。经济特区有着优越的地理位置,到维尔伯德国际机场乘船只有8海里,走陆地仅有15英里的距离,与到国际游轮码头和市中心距离相似。另外,安巴政府也对该经济特区实施了16项优惠政策。

安提瓜和巴布达现任总理加斯顿·布朗是一位懂经济的政治家,2014年率领工党赢得大选后,发布了一系列刺激经济的举措,均收到良好的效果。任共平对记者表示,目前在安巴,由政府牵头的安居工程使建筑业成为投资热点。同时,由于安巴政府一直希望增加粮食以及蔬菜水果等农产品自产的比例,因此中国企业也可以对安巴农业投资多加留意。此外,根据安巴政府的相关规定,持有普通公务和因私护照的中国公民可以免签入境安巴,开展商务、旅游、投资等活动。

● 项目信息

美国新型电池材料公司 寻园区落户

美国一家公司的新型电池材料有很好的可产业化发展前景,已接到了销售额在200万美元左右的订单,现准备把实验室已研制出来的产品上生产线来生产,希望得到中国科技园区、政府单位的支持。需求很迫切,希望三个月左右落地,如有感兴趣园区或企业请联系推荐。

合作方式:技术输出或合资合作

电话:020-87608843

邮箱:980857068@qq.com

联系人:覃文盛

贸易额十年增20倍 中企积极落地拉美

■ 本报记者 谢雷鸣

过去十年来,中国和拉美地区贸易额增长了20多倍,双方已成为一对重要的贸易伙伴。据中国海关统计,去年中国与拉美国家的进出口贸易额达2165.6亿美元,占整个中国货物进出口贸易额的5.9%。2013年以来,国家主席习近平3次访问拉美地区,中拉互利共赢合作呈现跨越式发展,致力于构建携手共进的命运共同体已成为双方共识。

近年来,以贸易、投资、金融合作为动力,以能源资源、基础设施建设、农业、制造业、科技创新、信息技术作为合作重点,中国和拉美地区在更多领域、更高层次开展合作,打造中拉经济合作新框架。

党的十九大明确提出要积极促进一带一路国际合作,努力实现政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通、民心相通。拉美是21世纪海上丝绸之路的自然延伸,在一带一路框架下中拉合作大有可为。

中拉经贸合作经过十几年的发展,已经到了历史最佳时期,将为企业发展带来全新的机遇。上海大学拉美研究中心主任江时学介绍说,中国企业在拉美的投资结构正在发生变化,一是从以能源等初级产品为主逐渐向技术含量较高的行业转移,二是越来越多的民营企业走进拉美。

江时学还称,这是中拉经贸合作不断向好的表现。另一位拉美研究专家、清华大学教授陈清涛也表达了类似的观点。他明确表示,毫无疑问,现在是中国企业投资拉美的最好时机。广阔的合作空间吸引了许多

中国企业,一些先期进入拉美市场的国内企业对未来前景流露出乐观情绪。在中拉博览会上,格力电器董事长兼总裁董明珠表示,早在2001年格力电器就在巴西玛瑙斯设立了空调生产基地,服务美洲市场,树立了中国产品的世界品牌形象。TCL集团董事长兼总裁李东生则透露,该公司去年在拉美实现销售额83亿元人民币,以产品创新和渠道创新为切入点在拉美市场上站稳了脚跟。李东生认为,中拉经济合作的前提一定是互利与双赢。过去几年,TCL积极拓展在拉美的业务,深深理解经济合作一定是互利双赢,因此,我们在拉美的业务发展并不只是贸易,同时也在当地投资建厂,扎根当地经营。

许多成功走出去的中企都采取了本地化战略。与巴西合作较为密切的中拉联合总裁袁利告诉《中国贸易报》记者,为了更好地融入巴西商业环境,他在巴西的团队招募本地人作为骨干,包括CEO。谈及发展,他表示,在圣保罗设立的中拉中心,计划于明年7月正式投入运营,届时将成为拉美地区最大的中拉经贸文化交流合作中心。

袁利透露,中拉中心已经启动了同双边政府、企业的合作计划,截止目前,该机构已与国内多个产业园区、产业城市带及多个行业龙头企业达成战略合作意向,共同布局巴西及拉美市场,并投资该地区基础设施建设。他表示,随着中国商界经济实力增强和巴西以及拉美地区商业、投资环境不断改善,未来会有更多的国内企业落地该区域。