

谁动了美国的奶酪？

编者按：今年以来，美国在国际经贸领域动作频频。为使制造业回归本土，特朗普团队先后同加拿大、墨西哥、日本等伙伴谈判，就自贸协定、协议发生争执，使世界经贸往来不再顺畅，贸易保护主义持续发酵。

1 美日经贸关系：分分合合不诉离殇

■ 本报记者 孙允广

纺织、轻工产品、较低技术含量的家电产品、性价比较高的汽车等方面依赖进口。

曹朝龙认为，美日之间的另一大分歧是 TPP 问题。日本期待通过 TPP 获得成员国之间的关税减免、知识产权保护和投资等方面的相互优惠，以扩大日本优势产品出口，帮助日企拓展海外市场。然而，对美国而言，TPP 会造成美国制造业和工作机会加速外流，不符合特朗普“美国优先”理念，因此特朗普重视双边而不喜多边，以增加未来贸易谈判筹码，最大程度维护美国利益。

总体上来看，美国和日本都走出了一条产业转型升级的道路，并且双方的产业链重合度和相似度也较高，存在一定的竞争关系。尽管美日存在分歧甚至小规模的贸易摩擦，但双方的经贸关系仍然会向前发展，因为从地缘关系角度讲，随着美国亚太战略的进一步推进，美日之间加强合作的可能性更大。曹朝龙说。

均衡局面，特朗普将要求日本缩小每年高达 700 亿美元规模的贸易逆差，比如，要求日本调整汽车的非关税壁垒，围绕美国产牛肉的出口，要求日本政府立即取消 8 月启动的紧急进口限制等。

修正要求，能否成功施行？曹朝龙认为，短期来看，安倍政府肯定要对特朗普提出的缩减贸易逆差作出回应。原因有三点：首先，日美经贸联系非常紧密，美国是日本重要的出口国之一，特朗普曾多次指责日本汇率操纵国，并以公平贸易的口号威胁提升日本产品进口关税。其次，日本对美国有能源和军事上的依赖，良好的日美同盟关系能够为政治和经济提供双重保障。另外，安倍政府正推动国内结构性改革，但由于财政债务的增加和国内人口结构的压力，安倍希望通过 TPP 来改善经济形势，期待美国在 TPP 问题上回心转意。

实际上，特朗普访问日本期间，安倍政府已作出妥协，安倍表示愿购买更多的美国军备以增加美国的就业。同时，丰田、本田公司提出增加在美投资并开设工厂等方案，向特朗普示好。

但从长期看，特朗普缩减贸易逆差举措面临很大的局限性。曹朝龙表示，美国贸易逆差主要是由美国经济结构和全球化分工造成的，美国不光对日本有逆差，对墨西哥、韩国、德国等国家都存在较大的贸易逆差。在经济全球化进程中，美国不断调整产业结构，虽然拥有金融和高科技上的巨大优势，但也在



前不久，美国总统特朗普对美日贸易关系作了猛烈批评，认为日本市场不公平，并表示美日双方必须解决存在多年的巨额贸易逆差问题。

数据显示，2016 年，美国对日本的商品贸易逆差约 700 亿美元，日本是美国第二大贸易逆差国，其中汽车行业占了近 80% 的份额。

尚道社会研究所研究员曹朝龙一直关注美日经贸问题。在接受《中国贸易报》记者采访时，他表示，在美国优先理念的推动下，特朗普试图对日本施加降低贸易逆差的压力。这反映了特朗普上台后美国对外贸易政策的转向，即舍弃多边机构，热衷于通过双边关系处理贸易问题。

曹朝龙认为，美日贸易问题并非近两年才出现，而是一直存在的长期问题，是经济全球化背景下国际经济分工和贸易结构所带来的必然结果。

造成这种情况的原因是多方面的。曹朝龙表示，美国方面，首先，强势美元的政策不利于美国产品出口。其次，美国高额的财政赤字及其鼓励国内消费政策对进口需求较大。日本方面，尽管对美国汽车的进口实行零关税，但客观上仍存在一些非关税壁垒，比如在申请进口和认证美国汽车方面手续不够简化，日本国内鼓励购买轻小型汽车并给予优惠政策等。另外，受制于日本汽车行业庞大层级代理的供应链和销售网络，美国汽车很难进入日本市场。

美国政府相关人士表示，美国关心的问题是修正贸易不



2 北美自贸协定谈判：磕磕绊绊难解惆怅

■ 本报记者 胡心媛

更新北美自贸协定第五轮谈判 21 日在墨西哥首都墨西哥城落幕，美国、加拿大、墨西哥未能化解关键分歧。美国贸易代表罗伯特·莱特希泽用“鲜有进展”评价本轮谈判。莱特希泽称，希望各方未来推动谈判取得务实成果。

谈判是一场三方拉锯战。在本轮谈判中，由于一开始就认定北美自贸协定不公平，美国在谈判中处于攻势，提出改变汽车原产地规则、废除争端解决机制等要求，而加拿大、墨西哥表示完全无法接受。

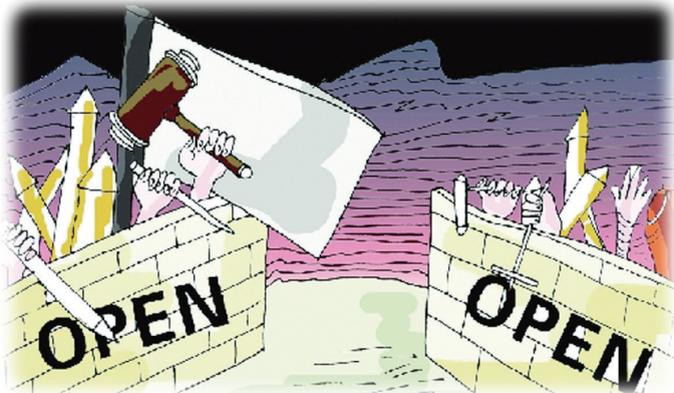
中国社会科学院研究员王荣军在接受《中国贸易报》记者采访时表示，从出发点上看，加拿大和墨西哥希望对现有协定进行更新，以适应新阶段在服务贸易等领域的客观需求。美国的基本诉求是修改，以此改变对加拿大和墨西哥的巨大贸易逆差。

三只蚂蚱 拴在一根绳上

据介绍，北美自贸协定旨在通过在自贸区扩大贸易及投资机会，促进上述三国的就业机会和经济增长。协定规定，生效之日起，上述三国在 15 年的过渡期内取消全部的商品、服务及投资领域的关税及非关税壁垒。目前，加拿大和墨西哥均是美国重要的贸易伙伴。

谈到设立北美自贸区的初衷，外交学院国际安全研究中心秘书长凌胜利表示，美国当时在力推全球多边贸易不力的情况下另辟蹊径，开创了发达国家和发展中国家通过垂直分工建立自贸区的先河，步子迈得不小。在北美自贸区的推动下，三方间的贸易关系得到飞速发展，贸易依存不断加深，三方在汽车等一些行业形成了极为密切的分工合作，早已形成了一荣俱荣、一损俱损的利益共同体。

据悉，几近零关税的贸易便利极大地推动了三方的市场融合，促使三国之间贸易不断增长。值得关注的是，根据美国《1974 年贸易法》第 201 条条款，美国国际贸易委员会可以针对受到进口商品严重损害或威胁的国内某个产品采取暂时限制或者施加关税的措施，但在北美自贸协定的保护伞下，加拿大和墨西哥被免除在外。特朗普政府希望通过本次谈判，取消或限制两国的豁免权。



从菠萝涨价看英国脱欧代价

■ 赵东

俭已蔚然成风，人们担心跨国公司减少在英国的投资。

英镑贬值导致物价攀升，从意大利橄榄油到中国制造的电子产品都在涨价。9 月份，通货膨胀率达 3%，是五年来的最快速度。一年来，消费者开支呈下降趋势，而贷款却在上升。两种情况并存往往会导致恶果。

文章称，脱欧公投导致英国与被抛弃的欧洲之间必须举行谈判，预计双方将具体讨论未来如何打交道。然而，事实已证明，双方言论唇枪舌剑，而且基本上是白费口舌。这也加剧了人们的担忧，两年谈判期限可能无果而终，令贸易公司对未来的规则不知所措。英格兰银行一直在警告各家银行要做好一切可能的准备。

鉴于商务界限模糊不清，一些公司正在重新评估以英国为经营中心的吸引力，曾经的全球帝国越来越像一个孤岛。

德国商业银行驻伦敦的全球金融经济师彼得·狄克逊说：显然，过去几个月，经济增长大幅放慢。感觉公司在推迟投资。

文章称，在欧洲、亚洲和北美享

受相对强劲的增长之际，英国现在成了世界上最疲软的主要经济体。今年头 9 个月，英国经济年化增长率仅为 1.3%。如果不能达成协议，全球银行将面临如下前景：它们可能无法再利用伦敦办事处服务于欧洲大陆的客户。很多银行一直在坚定地留在欧盟领土内的金融中心寻找办公地点。

花旗集团制定了计划纲要，准备在法兰克福设立一个交易处，同时申请法国备份许可。高盛公司最近在法兰克福租了一处大面积的办公空间。

据大伯明翰商会最近评估，在英格兰工业西米德兰兹，包括伯明翰在内，脱欧公投后今年的外国直接投资略有下降。为了寻找新投资，商会代表已将关注范围扩大到欧盟以外地区。最近，一个代表团刚从土耳其回国，在规划未来出访计划方面，商会尤其关注开发与英联邦成员之间的生意往来。

商会发言人约翰·兰姆说：我们实际上已经开始寻找脱欧后的市场了。

由于英镑贬值，伯明翰西部的

国际金伯钢铁厂从瑞典、捷克和意大利进口的钢材价格节节攀升，公司被迫相应提高产品价格。

金伯米尔斯国际公司利用东欧的一家锻造车间生产无法在英格兰生产的大型零部件。如果英国不能与欧洲达成贸易协议，这些零部件将面临进口关税。公司已经开始在英国寻找替代供应商。

公司董事长拉里·乔伊斯说：尽管事已至此，英国市场仍然能够适应。我们只管继续干。

在尼姆果蔬脆片公司看来，脱欧带来的变数推动了英国的自给自足。公司从前依赖比利时一家供应商供应大部分水果和蔬菜，最近几个月从国内找到了除菠萝以外的所有果蔬供应商，降低了公司面临的汇率变化风险。英镑贬值也拉低了尼姆公司产品在海外的价格，促进了出口，现在出口占公司总销售量的一半以上。

尼姆公司的零售销往德国、法国、意大利、印度和以色列，不久还将销往沙特阿拉伯。公司老板拉贾女士说：我从中吸取的教训是：欧洲不是我们唯一的



北京参考消息网援引美国《纽约时报》网站发表的一篇题为《英国脱欧的经济代价是什么》的文章，称随着退出欧盟的时间迫近，英国越来越纠结于令人困惑的经济后果。对尼姆果蔬脆片公司来说，节节攀升的菠萝价格反映了脱欧的影响。

尼姆公司位于伦敦东部工业园区，公司产品就是去除果疏水分，制成薯片类零食，最畅销的一种零食需要用哥斯达黎加的菠萝

为原料。菠萝用欧元计价，自英国决定脱离欧盟以来，由于担心贸易受到干扰，英镑兑欧元已贬值近 14%。

面对菠萝价格攀升，尼姆公司创始人尼米莎·拉贾最近购入了一台机器，替代三名手工削皮工人。她说：我必须降低成本。她也许说出了全体英国人的心声。

自掀起脱欧公投浪潮 16 个月来，由于面临一系列令人惶惑的不确定因素，英国经济趋于疲软。节

