

抓住中国机遇 以色列还需努力

■ 多里安 巴拉克



《以色列时报》近日文章指出，以色列人应注意到，如今的中国早已不是上世纪90年代那个以低成本制造业闻名，与以色列贸易额刚过5000万美元的新兴市场国家，更不是本世纪初，对以色列市场开始产生兴趣的中国，甚至也不是5年前的中国，对以色列科技生态系统的投资才刚开始。

今天的中国是世界第二大经济

体，是风险投资、私募股权投资和基础设施投资的主要来源地。中国与以色列的贸易额已超过100亿美元，中国企业在以色列承接大型工程，并投资了几十个当地公司。中国企业不再是没有眼界的“新来者”，不会认为以色列的任何创新都是开拓性的。相反，仅深圳的工程师就比以色列全国还多。在这种情况下，中国投资者和制造业者已成

为有眼光的科技专家，他们对投资国外的科技产业变得更为挑剔。中国科技产业的快速发展对以色列企业的影响显而易见。以色列企业要想抓住中国的发展机遇，进入中国市场，我们就必须做出重大调整。

首先，想要在中国竞争就必须提供反映当地市场独特需求和偏好的产品、服务以及理念。英国和德国虽然距离较远，但他们的文化和商业体系差不多，一套产品稍加改动就能打入两地市场。而中国拥有截然不同的文明，有独特的文化、习惯和世界观。简单地将在英文市场推广的产品翻译并转化成汉语产品是行不通的。

其次，要与中国伙伴有效合作，亲临中国很有必要。中国的商业文化远比西方内敛。中国人注重传统家庭和社区关系，中国商人喜欢与外国伙伴面谈、进餐和聚会。电话会议、详尽的电子邮件和漫长的幻灯片演示可能对加拿大人或意大利人有效，但通常对中国商人不能产生同样

的效果。加上以色列与中国相距遥远，因而对于任何想要进入中国市场的企业来说这种方式是必需的。

此外，要吸引投资或建立任何商业关系，以色列人需要拿出的不仅仅是知识产权。5年前，一大批中国投资者首次涌入以色列，当时许多人瞄准大学实验室和孵化器研发技术项目。那些日子几乎一去不复返了。今天的中国公司热衷创新与活力，更专注于自身研发。中国的投资家也不如从前那么相信初创企业家的乐观承诺，更加老练的他们开始注重企业的附加值。

过去10年来，中国已成为世界一流的科技强国，越来越影响移动互联网、人工智能、大数据、计算机视觉和高端制造业的未来趋势。以色列是时候做出调整，适应中国投资2.0的新现实及其给以色列企业带来的巨大前景。不然，以色列将错失这一代的经济机遇。

（作者系以色列投资人，向阳译）

● 项目信息

印度一食品加工公司寻求合作

该公司位于印度布巴内斯瓦尔。该公司主要加工的食品项目有：家禽加工（无骨肉、液体鸡蛋）、豆类加工（食用油）、甘薯加工（罗望子、jaggery粉、乙醇）等。主要的食品加工类型有：饮料、谷物、乳品、水果和蔬菜、肉类、家禽、海鲜、速冻品、糖果、甜点等。此外还包括食品包装、食品零售等服务项目。

现公司寻求投资合作者，在印度建立一个基金，执行大规模的食品加工项目。此外还包括寻求技术合作伙伴、农业设备等。

电话：0571-87970080

邮箱：

info@icec-council.com

德国缺血性和出血性中风器材企业转让

经营范围：研发、生产及销售用于治疗缺血性和出血性中风的器材。

产值：1600万欧元

EBITA：200万欧元

员工数：140

产品简介：血栓切除装置，以其独特的设计为缺血性中风提供安全有效的治疗。

分流器，是治疗出血性脑中风领域中世界最好的分流器。

其他产品：气球导管，引导导管，动脉瘤种植体，经皮心室辅助装置。

趋势：中风治疗的市场现在还处于未开发阶段，每个未治愈的案件导致保险费用损失25万欧元。

产品有杰出的临床证据支持：安全、实用，同类设备中的冠军。

联系人：贸促会德国代表处

张博

邮箱：bozhang@ccpit.org

电话：0049-151 14358118

德国呼吸领域诊断及治疗设备企业转让

经营范围：开发、生产和销售针对支持呼吸领域的诊断及治疗设备。

经营状况：亏损

员工数：35

产品简介：

施耐德、鼻腔吹气装置、加湿器、输液架等。产品适用于临床和家庭护理的呼吸器，用于呼吸功能不全的患者。用于新生儿，婴儿和幼儿的临床和家庭护理用呼吸器。以及销售呼吸治疗、睡眠诊断的诊断及治疗设备。

特点：开放系统（无面罩）可以让穿着舒适度高，不压迫，容易放下。一体化空气加湿升温，不会导致嘴唇干燥。设备易于操作和清洁。精确控制的气体流量。

市场：医疗需求高，COPD是全球第四大死因之一，目前没有治愈方法。

联系人：贸促会德国代表处

张博

邮箱：bozhang@ccpit.org

电话：0049-151 14358118

（本报编辑部整理）

（以上信息仅供参考）



11月27日，河北广宗威朗集团公司负责人向来自塔吉克斯坦的客商介绍自行车产品。位于河北省南部的邢台市广宗县是国家扶贫开发重点县，自行车产业是这里的支柱产业。近年来，在“一带一路”倡议的指引下，当地自行车生产商开始“走出去”，通过建立办事处、开设专营店、开展网上销售等方式，将当地的自行车产品卖到东南亚、中亚等地，进一步促进了自行车产品创新和产业升级。

新华社发 陈雷 摄

数字电视地面广播标准带动中国企业走出去

■ 本报记者 刘国民 实习记者 孔帅

现在的世界经济已经出现转机，今年全球的平均经济增长率预计能够达到3.5%，数字电视产业在全球的价值将超过3万亿美元，它将成为一个重要的经济引擎。在数字电视国际合作论坛上，专家学者们共同探讨如何使中国自主研发的数字电视地面广播标准（DTMB标准）进入千家万户，包括中国和“一带一路”沿线国家。

2011年国际电信联盟正式批准DTMB标准成为全球第四项数字电视的国际标准，取得了与欧、美、日等发达国家同等的国际地位，也为相关国家认可DTMB标准打下良好的基础。2015年，符合DTMB格式的接收终端标准成为

IEC的标准，围绕DTMB标准的体系也逐步构建完成。

经过各有关部门合力推动和中国专家的多年努力，截止到目前，中国大陆所有地级以上的城市，均已开通了DTMB覆盖网络，DTMB标准电视信号相继在香港、澳门落地。DTMB标准也在国际市场上实现弯道超车，击败其他国际标准，成功地落地古巴、老挝、柬埔寨、巴基斯坦、东帝汶等多个国家和地区，覆盖人口总数超过2.9亿，覆盖国土面积总和超过了167万平方公里。

国家标准化管理委员会工业标准部主任戴红强调，DTMB标准是我国屈指可数的自主研发、国际推广的国家标准，是我国信息技术领

域的重大创新成果。标准是世界通用语言，也是国际贸易的通行证。中国是世界经济大国、贸易大国，也是制造大国，标准化在国际交流和合作中的作用更加凸显。

在数字电视领域，以DTMB标准走出去，带动产业服务整体走出去，标准必然发挥至关重要的作用。戴红说，一是用自主的标准开拓国际市场，不仅可为中国对外贸易节约高昂的专利费用，同时还可以带动创新技术、系列产品、成套服务形成整体优势，促进中国数字电视产业结构升级和调整。二是为中国电视机生产、制造业进入国际竞争提供了强有力的技术保证，有效扩展了中国数字电视市场的发展空间。三是在一

带一路建设中，DTMB标准不仅可以发挥信息基础设施的连通效应，更能展示中国形象，有助于传播中国的优秀文化，获得相关国家的尊重，为实现沿线国家共同发展、共同繁荣提供了有力的支撑。

中国云南数字电视文化传媒有限公司副总经理喻华表示，在第一代数字电视国际标准中，DTMB标准应该说是最先进的。因为它汲取了其他标准的各项优势，特别是固定接收和移动接收的兼容。固定和移动全面兼容的方式对运营商来说非常好，可以让运营商选择的灵活性比较高，因为不同的市场需要不同的业务选择。

对于未来数字电视产业发展和

海外合作，国家发展和改革委员会高技术产业司副司长孙伟表示，一是持续强化创新，围绕人民群众对美好生活的实际需要，支持以DTMB为基础的新一代地面数字电视技术标准体系的研发。二是持续探索，围绕全球数字电视产业发展方向，积极探索适合数字电视和其他新一代信息技术融合的新技术、新标准、新产业发展模式。三是持续完善环境，建立以企业为主体，市场为导向，产学研深度融合的技术创新体系。四是持续深化合作，围绕“一带一路”建设，按照优势互补、合作共赢的原则，以DTMB标准及音视频编解码技术标准为重点，积极推进数字电视技术标准国际合作。

五举措降低企业员工外派风险

■ 本报记者 刘国民

全世界越来越多的员工工作内容包含全球差旅。市场调研显示，2020年全球差旅人员将呈现两倍增长，其中很大一部分来自中国。出行人员和外派人员在全球运营的环境下会面临越来越多的医疗和社会安全方面的挑战，比如说自然灾害、恐怖袭击。当然这是比较极端的状况。更多时候，出行人员面临的是慢性疾病、传染病、小偷小摸、护照遗失、车祸等情况。国际SOS中国区首席执行官凯睿近日在一场会议上说，在国际外派日益增长的大环境下企业和员工面临的相关风险明显升高。

据了解，国际SOS可为这些企业提供整合式的医疗及安全风险防控、管理服务，并制作了2018差旅风险地图。凯睿认为，企业应做好前期预防工作，帮助员工建立相关的风险意识，帮助他们应对在海外的生活。在他看来，企业在这方面进行投资有三个原因。一是合法合规，企业必须确保在运行的过程中符合本国及他国的法律。

二是经济因素，如果员工出现了安全事故，比如在国外被人抢劫，或者员工生病，无法正常工作，都会对企业的业务运营带来极大的影响。三是留住人才，做好对员工的保护，非常有助于企业留住人才。

公司通过配置安全顾问和安全官的形式，引入专业安全服务。中国交建海外事业部工程管理部总经理郭森结合中交公司相关实务经验，给出五条拓展海外市场建议：加强顶层设计与制定“一带一路”建设相匹配的国家安全战略；及时发布权威国别安全风险评估报告，例如国家开发银行每年会有侧重金融方面的风险手册，商务部在2014年发布的安全风险报告；及时共享安全情报信息，安全情报信息是海外企业做好安保工作的重要基础，目前的问题是获取信息过晚，给予技防产品补贴或装备支持，电力、水利、建筑等行业在海外利润率低，导致难以有更多安保投入，在这方面需要得到支持，加强海外舆情监测。

● 投资环境

迪拜制药领域拟吸引25亿美元投资

根据阿联酋媒体《国民报》报道，一位高级官员表示，为实现2030年工业发展战略，迪拜未来五年将吸引25亿美元投资制药业，目前正在加大力度吸引国际企业来迪拜建立工厂。根据2030年工业发展战略，迪拜国内生产总值拟增加1600亿迪拉姆（约435.6亿美元），并通过发展航空航天、海运、铝业和金属制品、制药、医疗设备、快速消费品、机械设备六个工业部门来新增27000个就业岗位。根据惠誉集团研究，阿联酋的

医药销售额预计将从2016年的26.2亿美元增长到2021年的38.4亿美元。2016年，医药占医疗总支出的比例为16.2%，预计到2021年将占18%。

阿联酋近90%的药品是进口药品，其中60%是仿制药品，这为促进药品本地生产提供了充足的机会。英国最大的制药商葛兰素史克计划2018年在阿联酋开设一家制造工厂。

（驻阿拉伯联合酋长国使馆经商处）

2017年俄远东地区农业进口替代项目增至57个

据俄远东发展部网站消息，2017年以来，远东地区农业进口替代投资项目增至57个，其中32个位于11个跨越式发展区内。阿穆尔州别洛戈尔斯克发展区内的大豆深加工榨油厂、哈巴罗夫斯克边疆区哈巴罗夫斯克发展区内的发展

区内国营农场温室种植项目一期、滨海边疆区米哈伊洛夫发展区内的饲料加工厂、粮食仓储中心和生猪养殖场等项目已完工。符拉迪沃斯托克自由港内正实施21个农业项目，涉及蔬菜种植、渔业养殖、作物种植、畜牧养殖等。

（驻哈巴罗夫斯克总领馆经商室）

资源丰富 政府重视 土地、税收、融资优惠多

巴西吸引中国光伏投资优势明显

■ 本报记者 胡心媛

信光电与巴西马托格罗索州（以下简称马州）州立发展中心正式达成战略合作。根据合作协议，未来3至5年内，正信光电将与马州政府合作建设太阳能电站、生产线，开发马州采矿业一体化光伏解决方案，项目总投资超3.6亿美元。据了解，这是该州首个大型光伏发电项目，建成后将有效缓解当地的用电紧张问题，推动优势产业发展。

巴西在推广光伏发电方面相对滞后。据当地媒体称，当前巴西光伏发电量仅占总发电量的0.02%，预计到2030年，这一比例将上升到10%，届时光伏发电累计装机容量将达到25吉瓦。而中国在去年底已超过75吉瓦。尽管起步较晚，巴西在该领域仍具有独特的优势。记者了解到，巴西大部分领土位于热带地区，日照时间长，太阳能发电潜

力巨大。作为重要光伏原材料的硅在巴西的储量也十分丰富。此外，巴西非常重视环境保护，相关法规十分严格。光伏发电作为清洁能源，对环境影响较小，易于推广。伴随着近年来全球光伏发电的快速发展，更多的新技术、新材料得以运用，成本逐步降低，也为巴西发展光伏发电产业创造了条件。

当前，巴西政府已逐渐意识到水力发电量占巴西全国总发电量比例过高的问题，同时深刻地感受到发展光伏发电是调整能源结构的必由之路。近年来，巴西政府逐步采取低息贷款、减税等鼓励措施吸引光伏产业投资。此次马州政府也将给予中国企业在土地、税收及融资等方面的相关优惠政策。

在此背景下，中国企业投资巴西光伏发电市场已经逐渐成为一种



趋势，两国在该领域优势互补，前景被广为看好。业内人士表示，因为生产效率高、成本低、物流便捷等优势，目前在太阳能制造领域，中国企业已经处于领先地位。而光伏项目

在巴西处于起步阶段，当地企业缺乏经验和资金，往往要依靠外部力量。中国企业可以提供高性价比的全方位服务，因此很受巴西市场的欢迎。