◆国际视野

超越与被超越 英法何不“一笑泯恩仇”

■ 本报记者 孙允广

近日，国际货币基金组织（IMF）的相关数据显示，今年法国经济总量以小幅差距超越英国，重回全球五大经济体之列，且这一领先优势可能在2018年继续扩大。有分析认为，造成这一现象的原因在于英国因受“脱欧”拖累，经济增长急剧放缓，英镑汇率下跌，消费支出减少，物价上涨。

短暂的超越，是否意味着长久的胜出？马克龙执政的法国与奥朗德时代有何不同，未来英法经济的角力将何去何从？

伦敦逐渐失落巴黎日益兴旺

“法国经济超越英国并不奇怪。”在接受《中国贸易报》记者采访时，国务院发展研究中心世界发展研究所研究员丁一凡称，从长期来看，英国经济仅在2013年一度超越法国，之前40年，法国经济一直领先于英国。

“中国有句古话叫‘前人栽树，后人乘凉。’法国取得的经济成果是在前人努力的基础上，赶上了经济复苏的好时光。”中国社会科学院欧洲研究所研究员赵俊杰认为，从萨科齐到奥朗德，法国前两届政府都在经济创新、改革《劳动法》、延长退休时间等方面做了大量努力，如今“栽的树慢慢开花结果了”，加之“脱欧”对英国的影响，法国经济超越英国是必然的。

更令法国欣喜的是，欧盟决定将欧洲银行管理局总部于2019年从伦敦迁至巴黎。法国总统马克龙发表声明：“对欧盟做出的这一选择感到高兴和自豪，是对法国积极投身欧洲一体化建设和‘巴黎吸引力’的魅力的肯定，巴黎作为金融中心的地位也得到巩固。”

丁一凡认为，此前，欧洲银行管理局之所以设在伦敦，是重视伦敦作为“全球第一金融中心”的地位。英国原来是最大的欧元结算市场，但“脱欧”之后，欧盟要将这一“礼物”收回。巴黎拥有较为完备的金融基础设施，英国“脱欧”后，将有大批法国人返回巴黎工作。这也意味着法国的金融市场将逐步发展起来，巴黎有可能成为下一个全球级别的金融中心。

“而且这还只是刚开始，以后英国可能会尝到更多苦头。”丁一凡说，原先，英国作为欧盟成员之一，其产品可自由进入欧盟市场，且国内又拥有自由健全的法律，因此很多企业留在英国。而当企业及其产品无法通过英国进入欧盟时，很多企业往往选择离开英国，去欧洲大陆投资。

实力相当各有特点难分伯仲

目前，欧盟与英国谈判的条件越来越苛刻，若欧盟选择将英国排除在其整个生产链之外，英国未来将面临更多的问题。但英法之间，真的会越来越远吗？未来，英法两国谁将胜出？

对比英法两国的优势，综合考量之后，赵俊杰认为，两国经济实力可谓旗鼓相当。法国的优势在于拥有欧洲最完整的制造业、工业门类。另外，法国还是欧洲农业大国并拥有完备的《劳工法》。而英国在撒切尔执政时期就开启了“去工业化”进程，目前国内经济以旅游、金融业为主。

赵俊杰认为，英国在工业领域虽然不及法国，但在基础研究、大科学等领域具有领先优势。例如英国在石墨烯、人类健康基因组、干细胞、高端发动机等领域的研究能力领先法国。“脱欧”后，尽管伦敦的金融中心地位不稳，但英法两国仍各有特点，可谓不分伯仲，实力不相上下。

关于英国金融中心的竞争力状况，有分析认为，尽管伦敦国际金融中心的地位受到挑战，但是其地位在短期内不会被动摇。伦敦在金融领域有着深厚的历史沉淀，拥有来自欧盟及世界各地的优秀人才，并且在营业时区、政策法规等方面占据优势。另外，伦敦的清算中心目前也是欧盟其他国家无法取代的。

丁一凡表示，世界上很多商业标准，例如公制、英制等，都是英法两国在历史竞争中遗留下来的。在联合国、国际货币基金组织、世界银行、奥林匹克委员会等国际组织中，英语和法语都是第一或第二语言。英法两国在各个领域的竞争纷繁多样，在科技上如此，在生产力领域如此，在经济规模上亦是如此。“伴随着竞争，两国为世界发展作出了贡献。长期争执不下的英法，何不‘相逢一笑泯恩仇’？”

◆海外传真

澳大利亚与欧盟自贸谈判或将延期

本报讯 据《澳洲财经见闻》报道，原定于本周访问澳大利亚的欧盟贸易专员马尔姆斯特伦很可能将访问计划推迟到明年年初。这意味着澳大利亚与欧盟的自由贸易谈判也将推迟。欧盟负责澳大利亚事务的大使浦马克表示，欧盟正在讨论新的快速跟进程序。

目前，澳大利亚和新西兰都想和欧盟分别达成自由贸易协定，但欧盟方面推迟了谈判时间。欧洲议会已经批准执行委员会可以开始谈判，但是28个成员国却还没有正式授权。据悉，一旦贸易谈判结束，协议只需交由欧洲议会及其成员国批准，而不是所有的欧洲国家的议会。

（驻澳大利亚代表处）

前9月阿联酋和美国双边贸易下降6%

本报讯 据阿联酋《联合报》报道，根据美国商务部统计中心数据显示，今年头9个月，阿（联酋）美（国）双边货物贸易额为178.9亿美元，同比去年（190.8亿美元）下降6.2%。其中，阿联酋对美出口32.4亿美元，比去年同期（24.7亿美元）增长32.4%。

阿联酋自美进口146.5亿美元，比去年同期（166.1亿美元）下降11.3%。阿联酋占美国同海合会国家贸易总额的约32%。阿联酋向美国出口或再出口的主要商品包括电子消费品、宝石等。

（驻海湾代表处）

德国面临的风险或被投资者低估

本报讯 据路透法兰克福消息，德国央行在最近公布的例行稳定性报告中称，德国经济已连续8年增长，加大了投资者及家庭低估金融风险的可能性。

“德国低利率以及有利的经济环境，有可能导致市场参与者低估风险。”德国央行表示，并称“风险已经积聚，尤其是在长期低利率期间，很多投资的估值都非常高，而且银行及保险商资产负债表上低利率投资所占比重已稳步上升。”

德国央行还表示，银行业目前表现强劲，能够应对相关风险，低利率却给他们的长期获利造成威胁，加大了他们为获取更高回报而甘冒更多风险的动力。（驻德国代表处）

索尼等拟收购美福克斯可能导致行业重组

本报讯 据日本时事通信社报道，美国华尔街日报日前称，索尼等公司正在研究收购美国大型媒体与娱乐公司“21世纪福克斯”。各大公司围绕电影制片厂等展开争夺，有可能引发对行业的再次重组。

据报道，除索尼外，CATV最大的供应商康卡斯特、大型通信公司威讯都与福克斯保持着联系。媒体娱乐业巨头华特迪士尼之前与福克斯进行了协商，由于双方在条件上互不让步，谈判以破裂告终。

（驻日本代表处）

◆经贸窗

欧盟与南共市签订贸易协定遭反对

本报讯 法国《世界报》近日报道称，法国农民养殖户已在多地组织游行示威活动，反对欧盟与南方共同市场（简称南共市，包括巴西、阿根廷、乌拉圭、巴拉圭等国）商谈贸易协定。

据悉，在工业领域，这一贸易协定给欧盟国家带来的好处将是可观的。这一巨大潜力市场的开放，将大幅促进欧洲工业出口，欧洲出口商每年节省的关税开支将达40亿欧元。法国的汽车制造、化妆品、化工制品、红酒等行业也将因此获利。

然而，反对者认为，南方共同体国家生产的牛肉在国际市场上具有很强竞争力，他们担心该贸易协定一旦签署，欧洲国内牛肉将面临来自南美国家出口牛肉的竞争威胁。法国畜牧联合会主席称，欧盟目前正在与南共市商谈的贸易协定将毁掉整个牛肉生产行业，欧盟、加拿大自由贸易协定以及欧盟与南美国家正在商谈的贸易协定给欧洲农业带来的损失“将是巨大的”。

（张琪）

卢外长称日欧EPA可在2019年生效

本报讯 据日本共同社报道，卢森堡外长阿塞尔博恩近日在东京接受采访时表示，在12月达成最终协议的基础上，日本和欧盟（EU）的经济伙伴关系协定（EPA）依照目标在2019年早些时候先行使关税等领域暂时生效，“是可行的”。

据悉，日欧EPA今年7月达成框架协议后，投资争端的解决程序成为最大分歧。2004年就任的阿塞尔博恩是欧盟各国之中任期最长的外长，他表示“（该程序）似乎并不包含在（最终）协议内”，认为通过将分歧从协定中剥离，在年内达成最终协议是“可能的”。

暂时生效必须得到日本国会和欧洲议会的批准。阿塞尔博恩指出，欧洲议会也可能会在明年展开议论并在年底前就是否批准进行表决。他表示：“对欧方来说虽然存在汽车（关税取消）等困难因素，但进展顺利，仍然有希望取得成功。”

（郑佳）

◆外眼看世界

英国“脱欧”威胁欧洲经济增长

12月4日，欧盟委员会主席容克在比利时布鲁塞尔与英国首相特雷莎·梅就英国“脱欧分手费”等核心议题进行了会谈。会谈结束后，双方共同举行了新闻发布会，容克在发布会上表示，英国和欧盟尚未就英国“脱欧”达成协议，但他对于达成协议仍有信心。

特雷莎·梅当天抵达布鲁塞尔，与容克进行了午餐会谈，这是本月的欧盟领导人峰会之前备受关注的一次会谈。会谈内容涉及“脱欧”谈判第一阶段的三大核心议题——公民权利、“脱欧分手费”以及英国与爱尔兰的边界安排。欧盟方面需要这三大议题均取得“充分进展”，才能在本月14日至15日的欧盟峰会上推动“脱欧”谈判进入下一阶段的贸易谈判。

容克透露，本周晚些时候，还会继续和英国谈判，相信能在欧盟峰会之前取得充分进展。特雷莎·梅则称，目前仍有部分议题需要进一步磋商。

据路透社网站报道，国际货币基金组织（IMF）近日表示，欧洲经济目前正在稳步增长，英国“脱欧”却可能导致英国及欧元区经济增速“明显”下滑。

IMF的最新区域经济展望报告指出，目前欧洲经济复苏貌似越来越稳固。这种情形部分是受央行刺激措施和低利率的推动，同时也得益于基本面改善，各种经济体的投资回升都证明了这一点。

IMF在9月华盛顿会议上发布的世界经济展望报告曾预估，今明两年的欧洲经济增长率将分别为2.4%和2.1%。然而，背景形势之后发生了明显改变。国际货币基金组织欧洲部副主任约尔格称，IMF赞同欧洲央行谨慎缩减刺激计划的行为。他还指出，英国通胀情况让英国央行有理由实施金融危机以来的首次升息。目前的主要不确定性仍是英国“脱欧”，以及英国在“脱欧”后将与欧盟建立怎样的贸易关系。

约尔格表示，IMF仍预计双方将达成一项过渡期协议。IMF经济学家没有进行任何“无协议达成”的预估，但英国“脱欧”恐怕会造成破坏性影响。“在这样的情况下，我们担心经济增长将承压，特别是英国经济，欧元区也不能幸免。”他说道，“我们可能考虑把增长预估大幅调降至低于当前预估的水平。”

不过他指出，目前气氛要比一两年前好很多，当时充满有关希腊可能被清退出欧元区的担忧。约尔格称，法国政府倡议欧元区加速整合，是这当中重要的一部分。对于将欧洲稳定机制转换成为IMF型态的危机救助银行角色，他也给出IMF至今最为明确的支持。“我们支持此一目标，”他称，“在适当的监理架构，以及有力的监督职责下，成立欧洲货币基金组织可以实质上强化危机防范及管理的工作。”

迅速且果断的决策将会是关键。欧元区在各种危机期间往往非常吃力，因种种措施需要各个国会的正式批准。过去七年来，IMF因为涉入处理希腊危机而受到重创，因为IMF通常与希腊和德国等国政府站在对立面。“相反地，我们从未有撤回支持欧洲的打算，”约尔格表示，“无论何时何地发生任何一种危机，我们仍将听任我们欧洲股东的驱使。我们也希望通过自身的监督能够持续扮演有用的角色”。（何华）

欧盟委员会要向美国科技巨擘征税

据新加坡《联合早报》报道，美国科技巨擘为民众的生活方式带来突破性大变革，但它们在世界各国，尤其是欧盟国家赚取巨额收入却不愿向所在国缴纳必要的税金或仅缴纳微薄税金。

法新社称，挺过历来最严重的债务危机多年后，欧洲各国国库仍捉襟见肘，谷歌、苹果等公司被痛批是“现代世界中爱占便宜的阶层”，这刺激欧盟领导者同意制定统一政策，向这类跨国企业征税。

欧盟委员会2018年将就向谷歌和苹果等企业征税一事提出方案，而35个经济合作与发展组织（OECD）成员国正商讨向这类公司征税的方法，正式方案有望于明年4月公布。

然而，当今的赋税制度是为过去经济所设计的，当时，通用汽车公司、IBM或麦当劳等美国跨国公司高调进驻各国，带来新的工厂、就业机会和更多税收。这些企业属于税务专家所谓的“常设机构”，是明确的实体存在，可依它们在真实世界的实际资产权衡赋税。

然而，在大多数欧盟国家，美国科技巨擘几乎仅存在虚拟世界，只要通过智慧型手机和平板电脑的应用（apps），就能取得它们的电子商务服务，而这些企业的资料库伺服器则设在海外。

根据欧洲议会税务问题专家唐保罗分析，谷歌和facebook所谓的“税务计划”，使法国和德国在2013至2015年间分别损失7.41亿欧元和8.89亿欧元税收。

为此，以色列税务总局局长亚舍（Moshe Asher）在接受以色列《国土报》（Haaretz）采访时说，以色列计划于一年内向谷歌等科技巨擘征税。

他说，以色列将成为首批向科技巨擘征税的国家之一，而欧盟仍处于艰难的征税之路中。“我们的目标是尽可能获得更多数据，尽管许多数据都在以色列境外。我们将在一年内公布这些公司的税金账单。”以色列税务总局女发言人证实了该报道。（李健）

日本经济复苏遭遇消费冷清

■ 程国祥

日本近日公布的2017年第三季度数据显示，剔除物价变动因素后经济比上季度实际增长0.3%，换算成年率为增长1.4%，连续7个季度呈现增长。虽然增幅并不显著，但自2012年末以来的本轮经济景气在时间上已是日本战后第二长，甚至超过1965年至1970年经济高速成长期的那轮景气。

出口是本轮景气的主要贡献者。2017年三季度，汽车与电子零部件出口环比增长1.5%。与此同时，个人消费环比下滑0.5%。

由于内需占日本国内生产总值的六成，个人消费不振令此轮经济景气成色大减。日本总务省家庭支出调查显示，今年前9个月，只有6月和8月两个月家庭支出同比上升。

与此相佐证的是，今年9月，日本求人倍率（即招聘岗位与求职人数之比）为1.52，创2004年11月该指标统计以来的新高。一般来说，劳动力短缺会带动劳动者工资水平提高，进而提升消费和经济。这也是“安倍经济学”的内在逻辑。

日本经济复苏为何会遭遇消费冷清？工资增长缓慢以及对未来的不安造成的“节约意识”是主要原因。大和总研研究报告认为，尽管“安倍经济学”实施以来，政府一直敦促企业加薪，但扣除随之增加的所得税和社会保障费用后，在职员工实际可支配收入增加幅度并没让人产生经济好转的实际感受，消费意向受到抑制。虽然有海外需求复苏以及部分制造业回流的利好，但企业对日渐萎缩的日本国内市场并无信心，对加大投资保持谨慎。

薪资上涨还受制于日本劳动力市场结构。日本企业很难根据经营状况解雇正式员工。日本总研主席研究员山田久认为，日本企业总的来说以维持长期雇用为优先目标，为了便于应对将来的岗位调整，把工资标准压得较低。而政府为缓解人手短缺鼓励家庭主妇和老人投入职场，但这部分人的劳动时间有限，并且工资按时计费，因此薪资水平较低，从而在统计上又拉低了平均工资水平。要改变这一现象，需要形成产业升级转型、人才开发和劳动力转移三位一体的政策。

如何激发年轻人的消费欲望是日本社会和企业共同面临的问题。日生基础研究所主任研究员久我尚子调查研究发现，日本年轻人不愿消费并非因为“没钱”，而是由于对未来缺乏安全感才不敢花钱。事实上，2014年，日本30岁以下单身年轻职员的可支配收入超过1989年经济泡沫期的同龄人，尤其是30岁以下男性单身职工的可支配收入增幅达到12%。然而，他们用于储蓄的比例增幅接近24%，平均储蓄额达到190万日元，比25年前增加52万日元。

共同社认为，日本政府有必要致力于创造良好环境以促进企业积极投资，同时让民众对家庭开支感到安心，进而增加消费。在经济形势尚且良好的当下，应致力于推动为保持日本经济持续增长所必需的结构性改革。