

◆ 国际视野

欧亚经济联盟为何 不温不火

■ 本报记者 谢雷鸣 实习记者 葛岩

近日,欧亚经济联盟动作频频,俄罗斯、哈萨克斯坦、吉尔吉斯斯坦、白俄罗斯、亚美尼亚等5个成员国先是齐聚莫斯科,举行了欧亚经济一体化研讨会,之后又在圣彼得堡国际经济大学举办的“欧亚经济前景”论坛亮相,就联盟内商品、资金、技术、人员流动方面取得的进展及存在的问题作了阐述。

从机制建设上来看,欧亚经济联盟可谓仅次于欧盟的一体化组织。有分析认为,尽管该组织在对外交往上表现出了一定的集体议价能力,也有部分国家希望与之签署自贸区协议,但是近两年的发展依然没有产生“授人以渔”的能力。鉴于欧亚经济联盟是俄罗斯振兴的战略依托,无论再怎么困难都不会放弃,因此,不温不火将是欧亚经济联盟的常态。

期望过高导致失望太大

俄罗斯一直对欧亚经济一体化寄予厚望。今年10月3日,普京在《消息报》发表了《欧亚新一体化计划:未来诞生于今日》一文,声称:欧亚联盟作为欧洲不可分割

的一部分,将立足于普遍适用的一体化原则,共享自由、民主和市场规律的统一价值观。此外,欧亚联盟和欧盟合作伙伴合理及平衡的经济体系能够为改变整个大陆地缘政治和地缘经济态势创造现实条件。

然而,成立于2015年1月1日的欧亚经济联盟先天不足。该组织成立时,正处在全球经济疲软的大背景下,俄罗斯自身经济困难,再加上西方国家的经济制裁,联盟成立之初,俄罗斯就自顾不暇。中国社会科学院俄罗斯东欧中亚所研究员姜毅在接受《中国贸易报》记者采访时称,欧亚经济联盟成立之初就处境艰难。

从2015年、2016年来看,俄罗斯经济均处在连续下滑的过程中。作为联盟中经济体量最大的国家,俄罗斯不良的经济状况也影响到其他成员。另外,当时全球经济也在走低,大环境对该组织的发展颇为不利。姜毅如是说。

雪上加霜的是,鉴于历史原因,哈萨克斯坦等国对该组织的政治化保持警惕,无意让渡政治主

权,欧亚经济联盟转型为欧亚联盟的希望渺茫。在国务院发展研究中心欧亚研究所研究员王宪举看来,欧亚经济联盟各国的经济诉求差异大,内部障碍和分歧多,成员国发展与外部经济科技合作的诉求大于内部,该组织的经济吸引力有限,发展前景并不乐观。

经济结构趋同难有突破

在欧亚经济联盟成立之初,俄罗斯力图通过欧亚经济联盟进而推动欧亚大陆一体化,在经济、对外政策等方面联合在一起,更有力地应对西方国家政治和经济问题,避免独联体国家在国际社会陷入被边缘化的危险。

尽管设想很好,但是从目前来看,欧亚经济联盟在经济结构方面存在很严重的同质化问题,这也让联盟一体化的成果很难在成员国内部体现出来。姜毅介绍说,在联盟中经济排前两位的俄罗斯和哈萨克斯坦都属于资源出口型国家,在全球能源价格持续走低、大宗商品价格不振的前提下,很难依靠经济结构互补走



出困境。至于白俄罗斯、亚美尼亚和吉尔吉斯斯坦这三个国家,虽然经济结构与俄罗斯、哈萨克斯坦两国不同,但是经济总量和市场太小,很难起到帮助作用。

俄前财长库德林曾在不同场合表示,联盟各国应当相互许可企业进入国家采购程序,必须向世界展示对联盟的严肃态度,必须战胜民族利己主义,对整个联盟的发展负责。然而,王宪举认为,欧亚经济

联盟实际上像一个篱笆围墙,满是窟窿,高度不一。围墙内还存在不少障碍,例如关税不统一、配额限制、技术壁垒等,这些弊端难以解决,形成“通而不畅”的局面。

如果联盟不能借今年经济向好的时机理清问题,重新定位好各成员国之间的经济关系,在未来一定时期内,欧亚经济联盟五国“难兄难弟”的状态还将保持下去。谈及该组织前景,王宪举说。

◆ 海外传真

欧盟与日本达成全球最大自贸协议

本报讯 12月8日,欧盟与日本最终敲定自由贸易协议,并发表共同联合声明。这一名为Economic Partnership Agreement的协议将打造全球规模最大的开放经济区域,并促进就业岗位增加。

日本是欧盟在亚洲的第二大贸易伙伴,据欧委会估计,欧盟每年向日本出口580亿欧元的商品和280亿欧元的服务。欧盟称赞上述自贸协议是欧盟商业领域的重要突破,是欧盟在农产品贸易中达成的史上最重要和最深远的协议。(驻比利时代表处)

卡塔尔将加大对战略性产业的补贴

本报讯 近日,卡塔尔财政大臣阿里在参加欧洲货币-卡塔尔年会时表示,卡塔尔将加大对有利于经济发展的战略性产业的补贴支持力度。该国2018年计划设立52家工厂,政府将为这些工厂的设立提供土地、软贷款等支持手段。

关于自由区建设,阿里表示,该国政府近期已宣布成立自由区管理机构。自由区建设其实并不像外界所想象的投入大笔资金,而是把本国现有的空港和海港基础设施联通起来,打造地区门户。

卡塔尔政府近年已投资68亿美元建设哈马德港,投资184亿美元建设哈马德国际机场。有分析人士就此指出,卡塔尔目前加速推进经济多元化战略,自由区的开发建设将为非石油经济的发展注入动力。(驻海湾代表处)

今年阿联酋对外非石油贸易额将突破历史记录

本报讯《宣言报》12月4日报道,阿联酋经济部表示,阿联酋对外非石油贸易额将于今年突破历史记录,首次达到1.7万亿迪拉姆(约合4632亿美元)。

阿经济部助理次长朱玛指出,根据该部对2017年一季度阿联酋对外非石油贸易初步统计数据表明,一季度贸易额达4010亿迪拉姆(约合1092亿美元),比2016年同期增长超过3.2%,预计2017年全年将达到1.7万亿迪拉姆。

他提到,与2015年相比,阿联酋在2016年及2017年与60多个关税同盟市场的非石油贸易实现10%以上增长,与70多个关税同盟国家的非石油贸易实现10%以上增长。(驻海湾代表处)

明年起柬埔寨将每年向韩国出口1万吨腰果

本报讯 柬埔寨本地Camcasherw公司近日与韩国Naroo Marine公司签署合作谅解备忘录,将每年向韩国出口1万吨腰果。Camcasherw公司已计划斥资1亿美元在柬埔寨收购腰果,以供应韩国市场。

Camcasherw公司由本地投资者与马来西亚合资成立。该公司计划斥资1亿美元在柬埔寨收购腰果,其中将收购4万吨未加工的腰果,估计耗资8000万美元,剩余的2000万美元则作为购买加工设备,以及购买400公顷土地种植腰果。该公司将从2018年2月起向韩国市场供应腰果。据悉,柬埔寨大部分腰果产于磅通省、磅湛省、拉达那基里省和柏威夏省。(驻新加坡代表处)

波兰采矿业需要增加投资

本报讯 据波通社报道,波兰能源部负责人近日表示,从长期角度来看,波兰硬煤开采如想保持现有水平,需要增加投资和开发新矿。根据波兰与欧盟协议,到2050年,波兰煤炭在能源生产中的比重不能超过50%,这意味着,30年后,波兰能源和热力行业将消耗与现在相当的煤炭数量。

去年,波兰煤炭开采量为7040万吨,今年煤炭生产和销售总量应达6600万至6700万吨的水平。目前,煤炭在能源生产中的比重超过80%。能源需求持续上涨,煤炭也部分被其他能源载体取代,虽然煤炭产量降低,但能源产量并没有下降。该负责人称,必须继续保持当前煤炭开采水平,这是目前的市场需求。(驻波兰代表处)

◆ 经贸窗

俄罗斯欲和沙特牵手 能源领域

本报讯 据外媒报道,俄罗斯总统普京近日称,俄罗斯和沙特阿拉伯在能源方面的合作会使两国从竞争对手变成伙伴,这将对两国的经贸关系产生积极的影响。

普京在亚马尔液化天然气工厂内举行的首批液化天然气装运仪式上和沙特阿拉伯能源大臣哈立德·阿尔-法利赫交谈时称,如果我们以后还是以这样的方式工作,我们就会从竞争对手变成合作伙伴,从合作中,我们都只会获得利益。

法利赫也表示,这样的合作会改变世界能源市场状况。(孟河)

柬孟两国签署多项合作协议

本报讯 据柬埔寨《星洲日报》报道,孟加拉国总理哈西娜与柬埔寨总理洪森近日在金边和平大厦举行双边会谈,并出席两国政府高层官员签署11项合作协议见证仪式。

据了解,这些合作协议分别是《可持续发展目标执行计划至2030年合作谅解备忘录》《劳工和技能培训合作谅解备忘录》《商业综合机构合作模式合作谅解备忘录》《柬发展委员会与孟加拉投资发展机构促进投资合作谅解备忘录》《邮电领域合作谅解备忘录》《水利和渔业领域合作谅解备忘录》《柬总商会与孟加拉国工商联合会合作谅解备忘录》等。(张华)



特朗普减税冲击波正在扩散。近日,日本政府召开内阁会议,通过了规模达2万亿日元的新一轮经济刺激方案,其中一项主要内容就是对于积极加薪、投资和企业的企业给予减税,相关政策将集中在2020年之前完成。

减税的具体措施包括,对积极加薪和增加设备投资的企业,法人税负减轻至25%左右。在此基础上,政策进一步向物联网和人工智能等创新领域投资的企业倾斜,税率最低可降至20%。

南京尚道研究所研究员曹朝龙在接受《中国贸易报》记者采访时认为,日本此次减税并非仓促决定,而是早有计划,只是找合适的时间点公布。日媒分析认为,此次减税与美国税改直接相关。日本政府原本计划2018年将企业所

得税税率下调到29.74%,但近期欧美减税大手笔接连不断,在此情况下,跟进减税似乎成了保持企业竞争力的必选项。日本政府称,今后将根据海外减税动作,进一步扩大减税幅度。

谋划已久的减税政策究竟剑指何方?安倍在解读此项政策时表示,新一轮经济刺激方案将在今后3年内分阶段实行,相关政策有助于鼓励并敦促企业实施人才和设备投资,使日本经济实现飞跃发展。

日本减税带有明显的产业政策倾向。这一倾向在情理之中。曹朝龙表示,近年来,日本工业转型最重要的两大核心领域就是物联网和智能制造,被日本视为引领下一次经济崛起的支柱产业。因此,日本不会不遗余力地保证上述领域发展。

日本试图通过减税刺激经济

■ 本报记者 孙允广

从整体上看,日本减税幅度不及美国,却有助于应对美国减税的溢出效应,能够在一定程度上提升日本在人工智能等高科技领域的竞争力。而若寄希望以此实现“生产率革命”的目标,难度较大。曹朝龙称,减税不直接等于生产率的提高,劳动生产率的提高与人力资源、科技水平、资本投入等因素密切相关,日本需在多方面对症下药。

国务院发展研究中心世界发展研究所研究员丁一凡对此提出另一种看法。他认为,日本跟随美国减税的目的主要是为了防止资本外逃。目前,日本政府债务压力很大,而未来世界各国银行都将收紧货币政策,导致国债利息上升,日本政府将面临更沉重的财政负担。减税对日本而言,有点勉为其难。

减税政策也未必能如日本所愿,起到振兴制造业的作用。日本虽历来重视产业政策,但近些年来,国内无线通信基础设施发展缓慢,阻碍了日本借助“互联网+”带动产业升级的步伐。而且近些年来,日本劳动力短缺,没有足够的劳动力来保证经济复苏。丁一凡说。

除了劳动力问题,个人消费不足也是日本的一大忧虑。日本政府

在借助减税提高企业加薪积极性的同时,还提出明年工资上调3%的目标。之前,安倍的降税政策中采用直接下调实收税率的方式,虽然企业收益有所改善,但企业没有把减税利好用于投资和加薪,政策没有达到预期目标。此次减税,日本除了奖励外,还明确提出“罚懒”政策,要求对那些消极加薪和投资的企业,实施促进其做出果断经营决策的激励举措,将其从税收优惠对象中排除。

中国人民大学重阳金融研究院助理研究员关照宇称,解决日本问题的核心不在于加薪,而在于“加人”。人口结构失衡是制约日本经济增长的最核心问题,而安倍政府未能系统性解决人口出生率低、老龄化等问题。另外,日本人才引进制度存在缺陷,难以引进和留住高层次人才。

近年来,随着国际环境的变化,日本企业整体盈利水平较以往有所下降,企业不能也不敢给员工加薪。安倍希望从顶层设计层面提高员工收入,忽视了企业在其中的困境。关照宇称,此轮降税计划对日本经济刺激作用不会太明显,很大程度上是为了附和美国的。

通用电气裁员波及欧洲经济

报道,通用电气向欧洲劳资委员会提交了一项计划,将从收购自法国阿尔斯通公司的能源部门裁减4500个工作岗位。

这次裁员是通用电气首席执行官约翰·弗兰纳里重组计划的一部分。今年8月,弗兰纳里接替前任杰弗里·伊梅尔特,出任通用电气首席执行官。

今年第三季度,通用电气利润下滑5%至18亿美元,主要归咎于

能源业务生意低迷。今年10月,通用电气下调利润预期。

通用电气决策者说:包括天然气和煤炭在内的传统能源行业已经疲软。据悉,能源业务是通用电气规模最大的工业部门,在全球雇用超过5.5万人,生产涡轮等工厂设备。

该公司能源业务总裁拉塞尔·斯托克说:这项决定令人痛苦,但对通用电气能源业务却为必要,以应对能源市场混乱。他认为,

这项计划将使该公司更简单、更强大,进而为客户和投资者创造更大价值。

德国工会领导人对通用电气的裁员动机提出质疑。德国金属工业工会在通用电气的代表克劳斯·施泰因说,通用电气的裁员决定无论在战略层面还是在经济层面都缺乏充分理由,仅为满足股东利润最大化的短期利益。(张秋)

欧盟期盼尽快达成英国脱欧过渡协议

■ 李丽



兰边境问题的僵局已经解决。欧盟执委会还称,已准备好立即进行第二阶段谈判,该谈判将涉及脱欧过渡期、贸易及英国与欧盟的长期关系。

欧盟与英国上周五发布的一份协议指出,英国退出欧盟之后,将会保持完整的一致性,配合欧盟单一市场和海关同盟规定,这些规定支持爱尔兰的和平、合作及经济。协议补充称,英国将会确保北爱尔兰和其他地方不会有新的监管障碍形成。

据悉,展开贸易及脱欧过渡安排的谈判,对特蕾莎·梅的首相生涯前景十分重要,也攸关欧盟与英国在2019年3月底脱欧之后的贸易流动延续。欧盟官员则称,担忧英国脱欧的企业应感到安心,英国在脱离欧盟之后,未来几年的情况

基本不会有变化。不过,伦敦方面想要的全面自贸协议将要多花时间来协商。

针对实际贸易协议的全面谈判直到2019年3月之后才会展开,不过,欧盟希望到过渡期于2021年年末结束时能有一项协议就绪。谈判指导原则草案与今年4月欧盟其他27国达成的协议一致,即英国在过渡期间将基本上受所有欧盟法规约束,但不能参与这些规章的决策。这样一来,企业将赢得更多调整时间,不过2021年之后的局势仍不明朗。

摩根资产管理首席市场策略师卡伦·沃德(Karen Ward)说,消除过渡协议相关不确定性,让欧盟和英国的企业都大大松了一口气,因为供应链方面的整合度很高。

欧盟负责英国脱欧事务谈判

的首席代表巴尼尔上周五重申,英国与欧盟未来的关系可能类似于去年欧盟与加拿大的自贸协议。他说,这主要是因为首相特蕾莎·梅已经排除了留在欧盟单一市场和关税同盟的可能,也不想接收欧盟的自由移民,不接受欧盟法庭监管。

那么还剩下什么呢?巴尼尔自问自答,只剩下了一件,那就是加拿大模式的自贸协议。

欧洲理事会主席图斯克(Donald Tusk)表示,欧盟准备开始与英国协商后者退出欧盟后的过渡期事宜,欧盟希望进一步厘清英国脱欧后将如何看待双方的新关系。我们已经准备好与英国筹划双边贸易伙伴关系,也将在安全、防务及外交政策上进行合作,图斯克说。

据路透社报道,欧盟执委会近日宣布,与英国的脱欧谈判已经取得足够进展,可以开始有关未来双方关系的第二阶段谈判,有关爱尔兰