

国际视野

# 全球经济潜在增长率仍在放缓

■ 杨舒

随着投资、制造业和贸易持续复苏,以及出口大宗商品的发展中国家得益于大宗商品价格回升,全球经济增长在2017年明显好于预期之后,2018年将小幅加快至3.1%。在调升世界经济增速预期的同时,世界银行最新发布的《2018年全球经济展望》报告提醒,这只能算是世界经济增速的短期上扬。从长期来看,全球经济潜在增长率仍在放缓,世界经济复苏格局面临不确定性。

### 经济复苏程度不一

总体来看,由于各经济体央行逐步取消危机后采取货币宽松政策,加之投资回升幅度渐趋平缓,预计2018年发达经济体经济增速将温和放缓至2.2%。而新兴市场和发展中经济体受益于大宗商品出口国经济活动持续复苏,2018年经济增速有望加快至4.5%。

分区域来看,东亚太平洋地区2018年经济增速预计会从2017年6.4%的估计增速下滑至6.2%。

欧洲中亚地区2018年经济增速预计会从2017年的3.7%放缓至2.9%,因为东部地区忽视在大宗商品出口经济体推动下经济持续复苏的成果,被欧元区经济增速放缓导致的西部地区经济增长减速效应所抵消,再加上政策不确定性上升和油价再度下跌也令该地区经济增长难以维持强劲势头。预计2018年俄罗斯经济将增长1.7%,与2017年预计增速持平,土耳其2018年经济增速将从2017年的6.7%放慢至3.5%。

拉美加勒比地区2018年经济增速预计将加快至2%,高于2017年0.9%的预期数值。从积极角度看,私人消费和投资趋强的走势都对该地区经济体增长形成支撑。但同时也不应忽视政策不确定性增加、自然灾害、美国贸易保护主义上升或者国内财政状况进一步恶化等会颠覆现有经济复苏成果的可能性。预计巴西2018年经济增速将从2017年1%的预计增速加快至2%,墨西哥2018年经济增速

将从2017年1.9%的预期值加快至2.1%。

中东非地区2018年经济增速将从2017年的1.8%加快至3%。这一成果的取得得益于该地区各经济体改革力度的加大,加之自身财政紧张状况因油价坚挺而出现缓解,以及有利的农业环境支撑不依赖石油出口的经济体经济出现增长。不过长期来看,持续的地缘政治冲突和油价疲软仍可能使该地区经济增长遭受挫折。

撒哈拉以南非洲地区2018年经济增速将从2017年的2.4%加快至3.2%。该地区经济增速与大宗商品价格走势和国内改革的实施息息相关。大宗商品跌价、全球加息幅度超过预期和改善债务动态力度不足,都有可能使该地区经济增长出现倒退。预测南非2018年增速从2017年的0.8%加快至1.1%。预计尼日利亚2018年经济增速从2017年的1%加快至2.5%。

### 警惕增速放缓风险

基础广泛的全球经济增长复苏令人鼓舞,但现在不是沾沾自喜的时候,这反而是投资人力和物质资本的最佳时机。如果世界各国的政策制定者集中精力进行这些关键性的投资,他们就能提振本国的生产率,促进劳动力参与,推进消除极



端贫困和促进共享繁荣的目标。世界银行集团行长金墉表示。

世行报告认为,随着经济危机影响逐渐消弭,2018年各经济体需要寻找除货币和财政政策工具以外的其他手段来刺激短期增长,并考虑有力提振长期潜力的举措。

世界银行官员阿伊汗·高斯指出,全球经济增长前景仍存在下行风险。在失业率回落至危机前水平、发达经济体和发展中经济体的经济前景都日趋光明的情况下,政策制定者需要考虑采取新的方式来保持增长势头。

世行报告提示,全球经济潜在增长率还处于下滑区间,这是近年来生产率增长乏力、投资疲软和全球劳动力老龄化的结果。减速成为普遍现象,影响到占全球GDP65%以上的经济体。如果不努力提振潜在增长率,其下滑趋势就有可能延续到下一个十年,并可能导致同期全球平均增长率降低25%,新兴市场和发展中经济体平均增长率降低0.5个百分点。

世界银行官员尚塔·德瓦拉克认为,促进优质教育和医疗的改革,以及改善基础设施服务,可以显著提振潜在增长率。

海外传真

## 英国排除与欧盟有任何形式的关税同盟

本报讯 路透伦敦2月5日消息,英国广播公司(BBC)援引英国首相特雷莎·梅唐宁街办公室消息人士报道称,英国已排除在脱欧后与欧盟有任何形式关税同盟的可能性。特雷莎·梅办公室未就报道置评。

留在关税同盟并不是我们的政策。卫报援引一位不愿具名的唐宁街消息人士的话称。

(驻德国代表处)

## 俄决定研究取缔联盟内部贸易壁垒问题

本报讯 据国际文传电讯社报道,俄罗斯总理梅德韦杰夫近日在欧亚经济联盟政府间理事会会议上表示,决定成立专家组,致力于开展取缔联盟内部存在的双边贸易壁垒。

他介绍,过去一年,联盟内部虽已取缔了10项壁垒,但是贸易流通领域中的实际问题还有很多,其中技术、海关和运输领域的问题尤为突出。他呼吁,随着年初新海关法典的颁布实施,各成员国要尽快将法典章程纳入本国法律。

(驻俄罗斯代表处)

## 韩国政府将大力发展中坚企业

本报讯 据亚洲经济报道,韩国产业通商资源部5日发布了中坚企业蓝图2280计划,力求在2022年前将中坚企业规模由2015年的3558家增至2022年的5500家。

韩国政府还将选定500家拓展海外或增长迅速的中小企业,为其提供开拓海外市场资源、销售渠道多元化和政策金融等方面的支援,促使这些企业成长为代表性出口中坚企业。

韩国政府还加强了对外销售额超过1万亿韩元且研发投入(R&D)和出口比重较高的中坚企业的支援,选定80家企业重点培养,计划未来5年内向机器人、汽车、生物等领域的核心研发事业投入2万亿韩元。

(驻韩国代表处)

## 波兰去年破产企业同比增长12%

本报讯 波通社近日报道,Euler Hermes公司报告显示,2017年波兰共有900家企业宣布破产,较上年增长12%,其中破产数量增长明显的是运输行业。报告还指出,2017年建筑行业平稳发展,但2018年随着项目进入实施阶段,材料价格、供应困难等将给企业带来风险。报告称,企业面临的基础问题是拖延支付和多方纠缠债务。

波兰2017年运输行业的破产率高达43%,原因在于部分市场的关闭,东向运输的停滞,不利的新政策、油价上涨、运输服务费走低。运输业的不景气也影响到了与之存在依赖关系的食品行业。

(驻波兰代表处)

## 印尼财政部拨3.25万亿盾供作超微贷款

本报讯 印尼财政部今年拨出3.25万亿盾供作超微贷款项目,其对象目标为80万债务人。印尼财政部部长穆利娅妮近日在雅加达与国会第十一委员会举行工作会议时称,在2018年国家收支预算案中,政府拨出2.5万亿盾超微贷款预算,加上2017年剩下的0.75万亿盾预算,政府今年共拨出3.25万亿盾超微贷款预算。由此,政府定下超微贷款受益者80万人的指标。

她介绍,超微贷款额至多1000万盾,债权人须符合包括持有营业声明、在金融机构无任何债务等条件,政府通过3家国营企业发放超微贷款。(驻印尼代表处)

## 短短5年时间经济大幅下滑 委内瑞拉经济结构亟待调整

■ 本报记者 葛岩

近日,据美联社、路透社等多家媒体报道,目前,委内瑞拉首都加拉加斯仅靠基本生活必需品。该国目前陷入经济危机,粮食短缺以及无力进口食品,造成国内超过80%的人口每天只吃一顿饭的局面。

地处南美的委内瑞拉是当今世界上石油储量丰富的国家。从上世纪50年代起,委内瑞拉凭借这些“液体黄金”迅速致富,国内人均生产总值一度排名世界第二。从令人羡慕的石油国家到目前不佳的境况,委内瑞拉短短5年时间经济大幅下滑,不禁让很多人产生疑惑:委内瑞拉究竟怎么了?

正所谓成也石油,败也石油,委内瑞拉的经济发展过于依赖石油:当国际油价上涨的时候,这种经济结构不完善被石油利润掩盖,但当油价下跌,并且在一段时间内成为常态之日,危机就会全面爆发。中国社会科学院拉美研究所研究员宋小平在接受《中国贸易报》记者采访时表示,客观来讲,从上世纪80年代开始,委内瑞拉的经济问题就已经初露端倪,而到80年代中期,由于全球石油产能过剩,以及油价呈自由落体式下跌,该国经济遭受重创,可以说,经济结构过于单一是主因之一。

对于委内瑞拉而言,以石油为经济主体的产生的一大恶果是粮食问题。在石油贸易繁荣的过去几十年间,委内瑞拉每年都拿出大笔资金用于进口食物,以满足国内粮食产量不足的问题,但在石油经济难以为继的时候,国内的粮食问题就会凸显。近日,英国天空新闻频道援引一项调查称,93%的委内瑞拉人无力购买足够的食品。2017年,有73%的委内

瑞拉居民体重减轻。委内瑞拉三所主要大学进行的一项研究也显示,90%的委内瑞拉人比以往吃得少。自2014年以来,极端贫困人口已经增加了53%。

现今,委内瑞拉成为拉美地区最贫穷的国家之一。伴随着国内经济危机的不断恶化,国际货币基金组织(IMF)不久前预测,这个国家的情况会变得更加糟糕。根据IMF发布的数据,委内瑞拉的通货膨胀率今年很可能上升至2880%,而2017年这一数字为1660%。

除了经济结构问题,委内瑞拉在很多经济决策上也出现了问题。纵观该国历史,曾经先后修改过27部宪法,决策不够清晰,给经济发展造成了阻碍。中国现代国际关系研究院研究员李岩表示,进入21世纪,委内瑞拉的经济政策仍然可以用摇摆不定来形容,石油收归国有、分配住房等政策给本就脆弱的国家经济增加了巨大负担。

对于两个月后的大选,李岩表示,不管是谁上台,经济发展都是一个巨大的挑战。确定提前选举,这段空档期可以让执政党进行经济政策调整,但是鉴于委内瑞拉极单一的经济结构,执政党短期内很难改变目前的经济困境。

李岩表示,目前世界上有部分国家在经济结构上与委内瑞拉相似,像中东地区的沙特、阿联酋、科威特等传统石油输出国都存在经济结构单一的问题。这些国家已经注意到这个问题,正在努力调整自身经济结构。例如阿联酋,通过几十年的努力,旅游和金融已成为该国的经济支柱。这些国家发展经济多元化的经验,值得委内瑞拉借鉴。

## 经贸合作成日俄关系突破口

■ 本报记者 孔帅



隔海相望的日本和俄罗斯,对亚太地区经济发展有着举足轻重的影响。随着日俄经贸活动的增加和经贸合作项目的落实,日俄贸易额有了显著提高。俄罗斯卫星通讯社掌握的日本财务省报告数据显示,2017年,日本从俄罗斯进口额达到1.553848万亿日元(约合141.25亿美元),增长26.6%,日向俄出口额达到6737.26亿日元(约合61.24亿美元)增长21.5%。

数据显示,2017年,石油和石油产品、液化天然气及其他类型天然燃料是日本从俄罗斯进口的重要产品,总额达1.078878万亿日元(约合98.07亿美元),增长26%,且所占份额最大,达到69.4%。同时,汽车和摩托车是日本对俄罗斯的主要出口产品,占56.2%,出口额达3786.62亿日元(34.42亿美元)增长17.1%。

商务部研究院研究员唐淳风在接受《中国贸易报》记者采访时表示,日本和俄罗斯的需求是相向的,日本需要俄罗斯的资源类产品,而俄罗斯需要日本的精密制造类产品。日本本土市场太小,且金融危

机之后,国际消费需求跌至谷底。为了开拓市场,日本选择与俄罗斯合作。从公布的数据来看,两国间的实际贸易额还是相对较低,增长比例很大是由于基数太小。

苏联解体之后,俄罗斯片面靠近西方政策受挫,乌克兰问题和北约东扩将俄罗斯置于不利地位,致使亚太地区在俄罗斯整个外交格局中的地位明显上升,日本成为俄罗斯外交方面的突破口,对日关系也因此有所改善。

俄方希望通过加强两国间的经济合作走出经济困境。其中包括北方四岛的开发合作项目。日方希望通过实施基于俄方需求的经济合作来加强日本同北方四岛的关联,将其作为日本将来收回争议岛屿的依据。

在2016年12月举行的首脑会谈上,日方提出8项对俄经济合作方案,双方为实现共同经济活动达成一致。2017年3月,日俄举行了首次副外长级磋商,提出了渔业、旅游、医疗等领域的具体项目方案。在2017年4月举行的首脑会谈上,双方就北方四岛的共同经济活动作了磋

商。2017年6月,派遣由各领域专家组成的两国政府联合官民调查团赴北方四岛进行调研。2017年7月,针对8项经济合作协议书,首先在各企业间签署合同,加快落实具体的合作项目。2017年9月,在第三届东方经济论坛上,双方就争议岛屿共同经济活动达成共识。在2017年9月举行的外长会谈中,双方确认推进争议岛屿经济合作。

相关专家表示,日俄关系实现突破的真正内涵是两国间的经贸合作。日俄双方需要小心谨慎地建立相互信任,让经贸合作成为两国关系的重心。

对于2018年日俄经济发展趋势,中国社会科学院日本研究所中日关系研究中心秘书长张勇表示,这需要观察日俄关系的整体走势。由于两国首脑实现互访,日俄关系短期升温,在这样的大背景下,两国经贸关系将向好的方面发展。

唐淳风表示,目前,俄罗斯处于经济困境,日本正经历经济衰退,虽然两国存在争议问题,但为了扩大市场和改善经济,两国关系将得到改善。

## 印度放宽投资准入限制能否提振零售业?

■ 本报记者 孙允广

印度联邦政府近日宣布,放宽单一品牌零售行业的投资准入限制,单一品牌零售交易允许通过自动许可可达到FDI(外商直接投资)100%。这一举措为外资企业在印开展零售业拓宽了道路。

记者了解到,印度此前对单一品牌零售业在自动许可下仅允许FDI为49%,理论上虽能达到100%,但须通过政府许可,完成印度储备银行繁琐冗长的审批才能够实现。印度放宽FDI限制能否提振印度本土零售业发展?新政策是否足够吸引国际领先的零售企业落户?

中国社会科学院南亚研究中心主任叶海林在接受《中国贸易报》记者采访时表示,印度的新政策对于外资品牌落地具有一定吸引力,但不能从根本上解决零售业发展落后的局面。

印度零售业尚处于发展的初级阶段,税收和外资门槛并不是制约其发展的主要因素。相对而言,印度城市化水平低,小型商超普及率也较低。而其国内基础设施建设的不足掣肘了物流运输的发展。印度银行系统也相对落后,像信用卡消费、分期付款等刺激性消费模式在该国的覆盖范围很小。叶海林认为,印度零售业面临的主要问题还是物流和支付的发展不足,因此,放宽外资准入限制对提振印度零售业作用有限。

在印度耕耘多年的广东爱贝乐电器总裁叶生表示,投资准入的放宽对资本实力雄厚的企业是发展契机,而对中小企业投资的提振作用并不大。印度市场营销环境有待改善,且零售市场尚待开发。爱贝乐作为资本市场的股份公司,更倾向于在研发和技术上下功夫,以便在

未来占领印度高端市场。

据了解,印度政府还放宽了外资单一品牌零售商的本地采购规定。允许单一品牌零售贸易实体从开始经营年度的4月1日起的5年内,取消现有FDI政策中30%原材料必须从印度本土采购的强制要求,并允许向母公司或其他国家进口适合的原材料和原产品。这意味着单一品牌零售贸易实体在全球采购的价值增加,也将间接增加印度政府的税收收入。但是,在上述的5年期限结束后,政府将恢复单一品牌零售贸易主体每年直接在印度本土30%的强制采购标准。

有分析认为,瑞典宜家家居以及H&M等国外大型零售商都是新采购规则的潜在受益者。像施华洛世奇、耐克和阿迪达斯等在内的诸多公司,可能很快获批在印度开设直营店。

但零售业专家提醒,尽管FDI政策的放宽消除了国外单一品牌零售企业入印壁垒,但印度政府是否会出于保护本土企业的目的,有针对性地出台相应的限制性实施细则,尚属未知。

FDI政策的放宽并不完全是个好消息,因为印度储备银行繁琐冗长的审批就是个大问题,它只是放宽了采购法的限制。驻新德里的一家咨询公司Technopak Advisors的董事长辛文德表示:新决策对于采购法的修改并不会产生重大效应,只有少数公司会受益。5年期限过后,许多国外公司仍然会面临印度本土的30%强制采购标准,因此,他们可能不会把印度视为一个潜在市场。

普华永道印度合伙人戈尔迪达哈马对此持不同看法。他认为,对于改善印度营商环境而言,规范

的自由化是一个进步的举措。在5年内允许海外集团公司进行增量采购,将为这些单一品牌零售交易实体带来很大灵活性和时效性,使其零售和采购业务保持一致。大型全球零售商应认真考虑进入印度或加快进入印度市场的计划。

我们将看到更多的全球时尚、美容和个人护理、婴儿用品品牌来到印度,而印度现有品牌则会加大竞争力,巩固目前地位。戈尔迪达哈马说。

为鼓励外资品牌进入,印度工业政策和促进部秘书巴克康德表示,印度政府对新政策发现的所有问题均采取了措施,以保障外资品牌顺利在印建立自营店和特许经营店。但截至记者发稿,只有瑞典宜家家居向印政府提出建店申请,其他公司均对新政策保持警惕。