

国际视野

# 南下北上 韩国意欲成为全球第四大出口国

■ 本报记者 孙允广



韩国为何如此看重对外贸易,力求赶超日本呢?至2022年,韩国出口额能如其所愿吗?

大韩贸易投资振兴公社经济信息部金伦希博士在接受《中国贸易报》记者采访时表示,由于韩国国内市场有限,为稳固产业和贸易发展,需要不断推进出口市场多元化,赶超日本的目的在于扩大出口。

对此,韩国国内对此不乏质疑的声音。有分析认为,韩国新经贸战略依旧未能摆脱现有的出口至上主义的经贸战略框架。大邱大学经济学教授金希指出:出口额超过日本的目标果真十分重要吗?他同时还表示,面对贸易保护潮流等对外变数,要想不让韩国经济出现动荡,扩大内需方案以及具有竞争力的高附加值产品生产战略都应被列入经贸战略课题之中。

韩国的对外贸易很难超越日本。全球化智库研究员、国际关系学院教授储殷在接受《中国贸易报》记者采访时表示,虽然韩国形成了较具竞争力的优势产业,但相比于日本,韩国在高精尖产品的技术及制造规模上都有一定差距。

其在多个领域的对外投资也与日本相差较大。

据了解,为了实现扩大出口的目标,韩国经贸新政将降低对美国等主要贸易伙伴的出口依存度,通过推进新北方、新南方政策,不断开拓新兴市场。

新北方政策由韩国总统文在寅2017年访问俄罗斯时提出,旨在联合韩国周边国家的力量,共同开发俄罗斯远东经济。作为新北方政策的一环,韩国政府将推进签署韩欧亚经济联盟,为韩国与欧亚地区扩大贸易提供支撑,并将其当作开拓北极航道的机会。

新南方政策由文在寅在2017年访问印尼时提出。韩国希望通过该政策将与印尼等东盟国家的关系提升至与美、日等国家相当的水平。文在寅在与印度尼西亚总统佐科·维多多会谈时表示,决定加强两国在国防产业、道路等基础设施领域的合作。尤其希望加强汽车领域的合作,韩国是世界第五大汽车生产国,拥有全球最具品质竞争力和优秀的零配件供应网络。印尼正在规划成为东盟最大

汽车生产和出口国,韩国自信成为印尼最佳的合作伙伴。

关于新南方政策,青瓦台经济顾问金贤哲表示:政策的核心是通过韩国文化和饮食等心与心相通的软实力进行交流。在2020年前,与东盟的贸易规模将扩大至2000亿美元。

南下北上的政策能否为韩国贸易打开新局面呢?

金伦希对此持肯定态度,认为能够在一定程度上扩大出口渠道。他还表示,文化对经贸交流起着重要作用,比如韩剧在多国热播,能够加强消费者对韩国的认知和好感度,进而促进韩国产品的销售。

对韩国而言,南下北上策略面临的障碍是韩国国内的政策不稳定。储殷提醒说,经贸战略需要长期稳步推进,韩国近些年来缺乏这样的条件。另外,日本已在东南亚国家深耕30多年,与这样的劲敌竞争,韩国较为吃力。此外,韩国汽车行业虽然在东南亚国家取得一定进展,但希望以此超越甚至取代日本仍然艰难。

经贸时评

## 惊人的逆转! 特朗普考虑重返TPP

■ 孔帅

近日,以单边主义示人的美国总统特朗普表示,可能会考虑回到谈判桌上,与11个环太平洋国家重新谈判并寻求达成一项多边自贸协定。特朗普突然改变对跨太平洋伙伴关系协定(TPP)的看法,这一看似无法预测的行为,实际上有美国自身的贸易投资战略的考量。

美国去年正式退出TPP。今年3月8日,日本、加拿大、澳大利亚等11个国家共同签署新版协定,名称为全面与进步跨太平洋伙伴关系协定(CPTPP)。时间刚过去一个月,4月12日,特朗普要求白宫官员研究美国是否要重新入伙。

特朗普对TPP态度180度的逆转令人惊讶。各种分析猜测层出不穷。笔者认为,是以下这些原因导致特朗普改变初衷。美国重新加入TPP谈判握有新筹码,更易获得利益;由于美国推行贸易保护主义,使得TPP本土企业更愿意与TPP成员国合作,美国企业在与TPP成员国贸易中处于竞争劣势,等等。

具体来说,美国贸易保护主义的抬头,强化了多边贸易秩序的重要性。特朗普政府的贸易政策以双边谈判为中心,而非多边协议,导致TPP成员国公司在与美国本土或与美国签署过双边协议的国家的公司在竞争中处于劣势。不能被排除在美国市场之外的跨国公司可能无法避免资金流入美国,但其他跨国公司或中小企业在可能的情况下会加强与TPP成员国的合作,而不会选择与美国合作。

如果特朗普不加入TPP谈判,美国在与TPP成员国的贸易中将处于竞争劣势,尤其是在农业领域。例如,在CPTPP的框架下,日本只对澳大利亚的牛肉出口商征收9%的关税,而美国商人将继续面临38%的基本关税。尤其是当下,中国为了应对美国贸易争端的攻势而制定的反击策略,首先冲击了美国农业,而重新加入TPP,美国大量农产品将直接席卷相对于农业劣势的TPP成员国,为美国农场主带来好处。

近日,韩国产业通商资源部表示,正在制定经贸新政。新政的核心为不断推进出口市场多元化,积极考虑加入跨太平洋伙伴关系协定(TPP),争取于2022年赶超日本成为全球第四大出口国。统计数据显示,截至去年底,韩国出口总额为5737亿美元,规模不及日本的6981亿美元,排名位居全球第六。

## 贸易保护升级 泰国将被美国盯上?

■ 本报记者 葛岩

近日,据日经中文网报道,美国特朗普政府的保护主义色彩加强,出现将矛头瞄准东南亚的可能性。届时,率先成为目标的被认为是泰国。在美国财政部分析贸易伙伴国和地区货币政策的汇率报告中,泰国被认为符合“监视对象”的条件。

资料显示,美国财政部会在每年4月和10月各发布1次汇率报告。在上次的报告中,日本、韩国等5个国家继续被列入监视名单。被列入监视名单并非意味着成为经济制裁的对象,但此举将向伙伴国施加压力,敦促其削减贸易顺差和减少汇率干预。

泰国是美国在东南亚的传统友好国家,为何会符合“监视对象”条件?中国现代国际关系研究院南亚东南亚及大洋洲研究所副所长李莉

告诉《中国贸易报》记者,美元作为全球贸易结算货币的占比,已从高峰时的九成跌至现在的六成,可以想象,在焦虑情绪驱使下,即使面对像泰国这样的传统贸易伙伴,美国仍会对其汇率政策纠缠不休。

一个经济体,全年超过200亿美元的贸易顺差、经常项目盈余超过GDP的3%以及基于单方面汇率干预的外汇买入额超过GDP的2%,只要符合其中2项,就有可能被美国列入监视名单。如果3项占全,就可能被指定为“汇率操纵国”,成为美国讨论制裁的对象。

依据上述条件,泰国去年对美国贸易顺差首次超过200亿美元。其主要出口产品电脑及相关零部件出口额比上年增长9%,汽车轮胎等橡胶产品出口增长接近30%。经常盈

余总额达到10.8%,远超美国设定的标准。

汇率是一把双刃剑,对经济体量不大的国家而言,尤其是对那些对外贸易以出口为主的中小国家而言,适度调控汇率,譬如短期贬值以美元对标的本国货币,可以扩大对美出口而获利。中国社会科学院亚太与全球战略研究院研究员王玉在接受《中国贸易报》记者采访时表示,如果泰国最终在美国的报告中成为监视或制裁对象,这在东南亚国家中将是首次。

王玉认为,泰国现在骑虎难下。一方面,泰国对美出口额一直在增加,且这种贸易顺差是结构性的。另一方面,泰国需要稳定汇率以保持本国经济的活跃度。目前,泰铢对美元的汇率已经处于近5

年来的最高水平,如果此时放松对汇率的干预,泰铢将进一步升值,泰国以出口为主导的经济增长有可能崩溃。

如今,东南亚国家贸易往来十分紧密,如果美国将矛头指向东南亚,会使该地区的经济发展受到严峻挑战。李莉认为,像泰国、马来西亚等出口市场占据经济主导地位的国家问题将尤其严重。印尼、菲律宾等国虽然国内消费市场占经济比例较大,也会受到影响,经济全球化发展到现在的阶段,每个国家都已成为整个供应链上的一部分。

李莉强调,经过几十年的发展,东南亚国家已经形成互补性很强的经济体,若美国对东南亚各国加大保护主义压力,世界经济的不确定性将进一步加大。

## 北美自贸协定前景难料

■ 本报记者 胡心媛

近日,美国总统特朗普一反常态,对北美自贸协定(NAFTA)谈判发表了相对友好的言论。据最新消息,在北美自贸协定上,美国日前进一步软化了关键性汽车目录的需求,特朗普敲定北美三国汽车零部件占整车的百分比由原先的85%降至75%,以便获得免税待遇。据知情人士透露,这个让步,能让加拿大和墨西哥轻松实现更严格的汽车规则。但截至目前,三国还未达成全面协议。关于北美自贸协定的更新,美加墨已经进行了多轮谈判。特朗普咬定原先的协定会影响美国人就业。

北美自贸区实际上就是以美国为主导的自贸区,美国的经济运行在北美自贸区内占据主导和支配地位。北美自贸区的运行几乎体现的都是美国的意志。经济学家宋清

辉在接受《中国贸易报》记者采访时表示,美国对墨、加两国的优势是显而易见的,墨西哥较弱,对美国经济十分依赖,加拿大较弱,综合实力远不如美国。

在宋清辉看来,问题的根源不是开放度太大,而是美国科技革新带来这样的结果。然而,特朗普政府一味将罪过推给别人。

按照日程,4月份应举办更新北美自贸协定谈判的第八轮会谈,但进展并不顺利。特朗普在4月14日公开回绝了美国与北美自贸协定谈判的最后期限,特朗普和美国贸易代表罗伯特·莱特希泽又都拒绝出席美洲峰会,使热盼谈话的墨、加失望。加之五月以后,墨、加再次面临新的对美钢铁和铝关税前景不明朗,以致自贸协定谈判一直没有太大进展。



海外传真

## 日本加快无现金支付推广进度

本报讯 据《读卖新闻》网站报道,日本政府日前确定方针,在2025年之前实现无现金结算比例达到四成。在日本,零钱准备以及人工统计核算等现金支付产生的费用一年约为8万亿日元。推广无现金支付,简化店铺结算流程,将有助于缓解日益严重的人手不足等问题。

目前,日本无现金结算的比例仅为两成,此前制定的目标是2027年达到四成,现在将这一时间点提前了两年。下月,日本经济产业省还将召集零售业代表以及专家学者召开产学研官协会,就店铺引进无现金支付的税收优惠以及补助政策等展开讨论。(驻日本代表处)

## 法国去年吸引外资数额创十年来纪录

本报讯 根据法国商业署的年度报告统计,2017年法国吸引外国投资数额创十年来纪录,全年投资项目接近1300宗,意味着创造3.3万个工作岗位。法国经济部长勒梅尔在拜访美国企业思科的法国总部时,特意提及这份报告,认为这是“法国回归”的最具体表现。

具体而言,半数投资涉及到在法国开设新项目,42%涉及到扩大现有项目,而8%涉及到企业收购。在所有项目中,343个项目投向制造业,比2016年增加23%,125个项目投向研发和工程领域,增加9%。美国 and 亚洲国家的投资较为亮眼,尤其是印度投资额增长了73%。(驻法国代表处)

## 委内瑞拉与俄罗斯讨论农业合作

本报讯 据俄罗斯卫星通讯社报道,近日,委内瑞拉主管财政和经济问题的副总统兼农业部部长卡斯特罗·索特罗与俄罗斯农业部部长顾问谢尔盖·别列茨基讨论了两国农业合作前景。卡斯特罗·索特罗在推特上写道:我们与谢尔盖·别列茨基举行了会谈,以便在俄委两国高级别政府间委员会的框架下加强农业合作。

在4月初召开的两国政府间委员会会议上,委内瑞拉领导人表示,俄罗斯与委内瑞拉商定保证双边贸易在年底前增长30%。据俄罗斯央行统计,2017年,俄委双边贸易额达到4.59亿美元。如提高贸易额的计划顺利执行,这一数据将达到5.96亿美元。(驻俄罗斯代表处)

## 越南北江省注重发展主要出口产品

本报讯 据越通社报道,越南北江省工贸厅厅长陈光迅近日表示,北江省正在采取多项提高主要出口产品质量的措施,以提升该省的出口额。从现在到2020年,北江省将朝着可持续增长方向促进出口,集中力量快速提高附加值高、深加工、高科技含量、环境友好型的出口产品比重,同时加大对新兴市场的开发力度。

在维持和促进服装、电子产品、电脑和配件、塑料制品的出口的同时,北江省还重点扩大荔枝、蔬菜、加工水果、家畜与家禽产品、陶瓷、手工艺品、陶瓷等产品的出口市场。目前,纺织品和电子及电脑占该省出口总额近90%。(驻新加坡代表处)

## 哥斯达黎加旅游业对外资吸引力增强

本报讯 哥斯达黎加《国家报》称,根据哥斯达黎加央行公布的报告,去年,该国吸引外国直接投资30.07亿美元,同比增长4.66亿美元,其中,在旅游业方面,外国直接投资超过4亿美元,同比增长3.41亿美元。

哥斯达黎加旅游业直接投资主要集中在投资新工程,已有旅游资源的修缮及改造、收购当地公司、再投资利润等方面。哥斯达黎加酒店协会主席表示,2017年外资投资旅游业的一大重点是翻新瓜纳卡斯特罗岛上的酒店,投资金额近2亿美元。去年,外商对哥斯达黎加直接投资主要集中在自贸区,投资金额近14亿美元。(驻哥斯达黎加代表处)

# 英国脱欧殃及金融与汽车业

■ 本报记者 胡心媛

英国脱欧波及各个行业和领域,对金融业和汽车行业的打击特别大。一系列调查研究表明,在英国

与欧盟正式“分手”后的几年内,会流失金融业就业岗位。专注于经济研究的欧洲智库布鲁盖尔预计,英国将有3万个金融业的

就业岗位转移至欧洲大陆。英国央行也发布报告称,脱欧将导致英国金融业损失6.5万-7.5万个就业岗位,其中,4万个就业岗位的损失直接源于金融业本身,另有2.5万-3.5万个就业岗位则是与金融服务业相关的职位。

英国脱欧谈判的进程与金融行业的变动息息相关。随着脱欧谈判时间的延长,谈判中的不确定性势必给英镑汇率造成影响。商务部国际市场研究部副主任白明接受《中国贸易报》记者采访时表示,脱欧对英国金融服务最大的打击是,英国金融服务企业将失去“护照权利”,将不能像现在一样在欧盟任何一国开展规定范围内的经营活动。英国将不得不与欧盟协商新的贸易条款,而银行将不太可能保留其在

整个欧盟内出售产品以及服务客户的准入渠道。

除了金融业,汽车业也将受到冲击。根据最新调查报告,受英国脱欧影响,英国超过60%的近期及预期购车者的消费行为受到影响,部分消费者已推迟了购车打算。英国是欧洲第二大汽车销售市场及第三大汽车制造国,丰田、宝马等全球各大汽车生产商均在英国投资和生产汽车,八成在英国生产的汽车是出口到世界各地,其中六成是出口到欧盟。英国脱欧对欧洲的汽车行业影响极大。

长期以来,英国汽车严重依赖于英国与欧盟其他市场的无关税自由贸易,汽车加工过程中零部件的进进出出并不受到关税因素的影响。据英国汽车委员会的数据,英国汽车业的零部件64%依赖进

口,进口零部件中,来自欧盟国家的占72.9%。如果脱欧,英国汽车厂商将面临双重压力:一方面,整车进入欧盟市场的难度加大。另一方面,从欧盟进口的零部件成本提高。与此同时,英国汽车行业关系到100万人的就业,他们直接参与汽车制造,或者通过供应链间接参与到汽车行业之中。而且,汽车产品还是英国的第二大出口商品。

白明认为,英国脱欧后,欧盟对英国进出口货物征收10%的关税,将会对英国带来很大的打击。英国立法官员们担忧,关税将会导致汽车生产从英国转移出去。在利润率本来就很低的情况下,约在2%至4%之间,关税将使英国汽车制造业难以维系,在脱欧后,英国政府很可能尝试与欧盟维系现有的合作框架。

