

外资向中西部转移尚未形成趋势

专家建议 开放的步子再大些

■ 本报记者 刘国民 实习记者 孟思洁

据商务部数据显示,今年前4个月,我国实际使用外资同比增长0.1%,中部地区实际使用外资同比增长47.2%,西部地区实际使用外资同比增长20.6%。中西部地区吸引外资快速增长成为我国吸引外资领域的一大亮点。近日,商务部新闻发言人高峰介绍说,我国将开展多方面工作,引导外资更多地投向中西部地区。

投资商也在加大对中西部地区的投资力度,但是要说外资向中西部地区转移的趋势已经形成,还为时尚早。

不过,丁一凡还是看好并详细介绍了中西部地区吸引外资的优势。他说,西部地区的优势还是比较明显的,一是近年来中西部地区的基础设施有所好转,很多产业可以在那里落地;二是一些中西部城市崛起得比较快,许多成为新的制造业高地,具有很强的辐射带动作用,像成都、重庆、云南,对外来投资的吸引力都在增强;三是以前中西部地区的交通劣势比较明显,距离国际市场远,运输费用高,而现在

一带一路建设和中欧班列的运营,减少了中西部地区在地理上的劣势,外商也更愿意来中西部地区进行投资。

陈铁军补充说,如今中西部地区之所以能吸引更多外资,资源丰富也是一大优势,比如云南不仅在

矿产资源方面存在优势,旅游资源也很丰富。

谈到西部地区如何更好地开放发展,吸引更多外资,陈铁军说,就我国经济发展的经验来说,一般是大开放大发展,小开放小发展,不开放不发展。云南现在就是小开放,向周边国家开放,但云南周边国家经济发展普遍比较落后,不仅不能吸引他们来投资,很可能还要大量进行对外投资。反观近几年发展比较快的贵州、重庆,经济增长高于全国平均增长速度,他们既不靠边也不靠海,但却全方位开放,向发达国家和港澳台开放。在他看来,云南等中西部地区其实最需要的是向发达国家开放,吸引更多资金、技术、人才,带来先进的管理方式。西部工业基础比较薄弱,但发展服务业条件好,只是目前政策限制还是太多,在服务开放、金融、旅游、交通运输等方面限制很多。陈铁军说。

在社科院世界经济与政治研究所研究员沈骥如看来,西部地区现在就如同一张可以绘就更新更好画面的白纸,我认为现在在中西部地区最需要注意的就是不要重复过去低端经济的老路,可以发展新兴制造业,发展中高端技术产业,也顺应我国当前产业结构改革升级的趋势。

丁一凡强调,西部只要能把国家的一带一路政策落实了,我觉得已经可以了。另外,我国现在已经不再是外汇短缺的时代,中西部地区应当注重内资和外资平衡发展,也可以去吸引东部的一些投资。当然,我们国家整体缩减了一些对外商的政策优惠,有些外商略有抱怨,但不必过分担心,因为整体上来说,中国在推动新一轮的全球化进程中一定会更加开放,中国市场的吸引力也会越来越大,势必会有更多的外商来中国和中国中西部投资。



海外园区扎堆 须防同质化竞争

■ 本报记者 张凡

被誉为一带一路上的珍珠的海外园区为中企走出去提供了落脚点,功不可没。因此,海外园区招商人员的身影也常常出现在各种对接会、洽谈会上。但随着一带一路建设的不断推进,海外园区面临的挑战也越来越明显。

近年来,海外园区发展已经逐步出现同质化竞争的趋势。江泰投资贸易服务公司副总经理蒋青说,海外园区之所以会出现同质化竞争,与园区扎堆不无关系,一些国家、地区存在重复建设的现象。

正如项菁所言,中国有目繁多的海外园区。海外园区的建设早期是企业走出去的自发行为,后来由商务部组织了遴选招标,确定了一些境外经贸合作区。经过商务部、财政部考核认证的境外经贸合作区从早期的13个发展到78个,再到现在的99个。从总体数目上来说,海外园区早已大大超过99家。国内研究机构2018年2月发布的《一带一路倡议下中国海外园区建设与发展报告(2018)》指出,中国投资的海外园区和企业多指向邻国,邻近效应显著,如一带一路沿线接受中国海外投资企业数排名前10的国家有:俄罗斯、越南、印度尼西亚、老挝、泰国、柬埔寨、马来西亚、印度、哈萨克斯坦、缅甸。

在项菁看来,海外园区扎堆建设的主要原因有以下两个方面:一是俄罗斯、东南亚地区离中国比较近,建设运营所需而当地缺少的物资可以就近从中国运抵;二是欧美

对一些非洲国家商品的关税壁垒较低,大多非洲国家欢迎外商投资,尤其是中资企业。另外,非洲人力资源成本较低,原材料相对丰富。

此外,记者还发现,有些园区位于同一个国家,甚至离得比较近,园区的功能也比较相似,据不完全统计仅俄罗斯就超过18个,印尼有14个,非洲各国约38个,重复建设问题严重。对此,受访的一些园区运营企业员工体会最深。他们认为,海外园区本来就存在招商难问题,现在各园区之间招商竞争日趋白热化,让问题更加棘手。海外园区运营企业纷纷呼吁商务部等相关部门能积极出台相关政策,引导园区运营企业因地制宜、因时制宜,打造自己的特色,以更有利于赴一带一路沿线国家、地区开展贸易和投资的企业安营扎寨。与之对应的是,一些企业曾在招商会上对记者表示,海外园区轮番招商,令他们患上选择恐惧症,不知如何是好。

对此,《一带一路倡议下中国海外园区建设与发展报告(2018)》研究组认为,在推进一带一路中国海外园区建设过程中,应建立健全的海外投资生态系统,包括权威数据信息搜集、整理与发布,一带一路重大问题的研究、国际协作机制建立与完善、实施方案的绩效评估与修正等。

经济学家宋清辉建议,海外园区项目上马不能盲目,应该做好国家、地区、园区方面的顶层设计,加强政策分类指导,培育市场化机制,改革考核与利益分配模式。

投资环境

阿布扎比自贸区允许企业在本土经营

据《海湾消息报》日前消息,阿布扎比全球市场金融自贸区宣布,允许区内企业向阿布扎比经济发展局申请双重执照,以便企业在区外本地市场开展经营活动,而无需在区外另行设立经营场所。

专家指出,该类允许区内企业参与本土市场经营和投标的执

照将有益于促进经济发展,也将有助于鼓励更多公司在阿联酋开展业务。

近期来,阿联酋频频推出鼓励经济发展的新措施,上个月阿联酋内阁批准了关于许可外资100%持股和10年签证的新政策。

(驻迪拜总领馆经商室)

越南规定PPP项目投资商自有资本比例

据《越南经济时报》近日报道,越南第63/2018ND-CP号法令将于6月19日正式生效,该法令在15/2015ND-CP法令基础上修改而成,旨在扩大越南政府参与PPP项目融资范围,简化行政审批手续,明确投资商在项目中的自有资金比例,具体如下:

其一,扩大越南政府参与PPP项目融资范围。除国家财政资金、政府债券、政府开发援助资金及外国优惠贷款外,可以使用其他形式资源参与投资,如土地使用权、公共财产、基础设施资产、工程开发经营权、服务价值等。

其二,缩短项目筹备时间,简化审批手续。废除投资登记证审批手续,同时,为避免出现因缺乏透明度导致的贪污和项目亏损问题,规定需公开项目合同信息。

其三,明确投资商自有资本比例。总投资额达15000亿越盾的项目,投资商自有资本比例不得低于总投资额的20%;总投资额超过15000亿越盾的项目,不超过15000亿越盾部分,投资商自有资本比例不得低于20%;超过15000亿越盾部分,投资商自有资本比例不得低于10%。PPP项目中政府出资部分不计入用于确定投资商自有资本比例的总投资额。

(驻胡志明市总领馆经商室)

化审批手续。废除投资登记证审批手续,同时,为避免出现因缺乏透明度导致的贪污和项目亏损问题,规定需公开项目合同信息。

其三,明确投资商自有资本比例。总投资额达15000亿越盾的项目,投资商自有资本比例不得低于总投资额的20%;总投资额超过15000亿越盾的项目,不超过15000亿越盾部分,投资商自有资本比例不得低于20%;超过15000亿越盾部分,投资商自有资本比例不得低于10%。PPP项目中政府出资部分不计入用于确定投资商自有资本比例的总投资额。

其四,缩短项目筹备时间,简化审批手续。废除投资登记证审批手续,同时,为避免出现因缺乏透明度导致的贪污和项目亏损问题,规定需公开项目合同信息。

其五,明确投资商自有资本比例。总投资额达15000亿越盾的项目,投资商自有资本比例不得低于总投资额的20%;总投资额超过15000亿越盾的项目,不超过15000亿越盾部分,投资商自有资本比例不得低于20%;超过15000亿越盾部分,投资商自有资本比例不得低于10%。PPP项目中政府出资部分不计入用于确定投资商自有资本比例的总投资额。

(驻胡志明市总领馆经商室)

园区资讯

泰国金池工业园招商

园区简介:

在中国一带一路倡议和泰国政府的高度关注和支持下,中泰双方合作开发的海特区金池工业园将应运而生。据悉,该园区位于泰国巴真府,距曼谷170公里,属于泰国东海岸经济特区规划中的一部分,总占地面积约4150亩。

该用地有良好的区位优势,毗邻曼谷,地处通往东北部的必经要道和由缅甸土瓦港起,横穿泰国、柬埔寨进入越南,贯通印度洋与太平洋的公路和铁路通道。该园区距离素万纳普机场158公里,距曼谷港183公里,距乍邦港口175公里。泰国作为东盟成员国,多年以来秉承市场开放的政策,积极参与国际化市场合作。目前已和东盟、中国、澳大利亚、新西兰、印度、日本、韩国、秘鲁等国签订自贸协定。未来入园企业的产品和服务可以覆盖世界市场。

入园企业优惠政策:

- 1. 免缴法人所得税8年。
2. 第一期免税期满后再次免税50%。
3. 50%的机械进口税优惠(不包括海关某些减税规定及某些产品不低于10%关税的海关税收规定)。
4. 自获得收入之日起,从企业收入中双倍扣除水电费和运输费后再计算应纳税额。
5. 允许在企业净利润中扣除相当于25%的基础设施安装费和建设费。
6. 允许外国投资者来泰进行独立投资可行性研究。
7. 允许引进外国工程师和专家来泰从事投资优惠项目的工作。
8. 允许外商向海外取款汇款。
邮箱: huangdawei@ccpit.org
jishubo@ccpit.org
联系人: 黄大卫、季书波



科伦坡港口城是中国和斯里兰卡共建的国际金融城项目,是斯迄今最大的外国直接投资项目。石料是港口城项目重要建筑原材料之一,整个项目预计石料需求量约330万立方米,已进场石料超过260万立方米。图为6月8日收料员在施工现场填写单据。

新华社记者 朱瑞卿 摄

今年全球FDI总量将低于过去10年平均水平

今年,全球的跨境投资形势依旧不容乐观。

联合国贸发组织于最新发布的《世界投资报告》(下称报告)显示,2017年全球外国直接投资(FDI)下降23%,为1.43万亿美元。这与全球GDP及贸易增长加快形成鲜明对比。全球FDI下降的主要原因是跨境并购大幅下降22%。同时,2017年已宣布的绿地投资额也下降了14%。

报告预计,2018年全球国际投资增长势头将十分脆弱,增长约为5%左右,最多不超过10%。总量仍将低于过去10年的平均水平。贸易关系紧张局势的升级和扩大将对全球价值链投资产生负面影响。美国税收改革及各国减税竞争加剧也会对全球投资存量及投资模式产生重要影响。此外,一些宏观经济变

量,如一些国家的债务问题,也可能出现不利的变化。

值得关注的是,去年中国吸收外资全球排名第二,在美国之后。2016年中国全球排名第三,位于英国和英国之后。2017年中国对外投资全球排名第三,在美国和日本之后。2016年中国全球排名第二,仅次于美国。中国在最近宣布的一系列投资便利化以及招商引资措施的推动下,流入中国的FDI有望继续保持保持在高水平上。

联合国贸发组织投资企业司司长、报告主编詹晓宁称,很难预测2018年中国吸收外资和对外投资的趋势,因为这不仅取决于中国,更取决于世界形势,而后的不确定性太大了。

据悉,以发达国家为目标市场超大型并购的减少,导致2017年流

入发达国家的FDI大幅下降。发达国家仍然是全球主要对外投资来源,2017年,发达国家跨国公司对外投资小幅下降了3%,约为1万亿美元,占全球对外投资总额的71%。

詹晓宁认为,全球投资回报率下降是导致投资低迷的原因之一。2017年对外国投资的全球平均回报率为6.7%,低于2012年的8.1%。全球各个地区的投资回报率都在下降,非洲、拉美及加勒比地区的投资回报率降幅最大。外国资产回报率下降可能会影响FDI的长期前景。从产业看,三大产业的跨境并购都出现下降。第一产业及服务业的绿地投资分别下降了61%和25%。制造业绿地投资金额则上升了14%,但总体仍停留在较低水平。

(郭丽琴)

项目信息

土库曼斯坦化学厂项目

项目概述:土库曼斯坦国家化学康采恩以招标委员会名义,发布位于土库曼纳巴特市的化工厂浓缩磷肥生产车间设计和建设交钥匙工程招标标讯。

项目资金:项目竞标者应按项目金额100%进行直接投资,产品或产品销售所得收入用于返还投资。

电话: +993 12)390102

邮箱: turkmenokun@mail.ru

英国智能传感器项目

项目概述:英国某智能传感器企业成立于1989年,位于英国西约克郡基利市,在设计并制造自己品牌产品的同时也提供产品设计咨询服务。

电话: 0532-68013853

邮箱: libai\_zhao@eupic.org.cn

联系人: 赵老师

(以上信息仅供参考)

(本报综合报道)

投资巴西 不能不知的税务风险

■ 本报记者 孙允广

现在是外资进入巴西最好的时候。政府正打击腐败,国有企业也在积极进行私有化改革。目前巴西允许并鼓励外资进入,且不对外资回报设置上限,也不对外资转移进行限制。在近日的一场巴西投资机遇推介会上,巴西度德拉律师事务所路斯度德拉这样推介。度德拉介绍,目前巴西在农业、自动化汽车、可再生能源、石油和天然气、基础设施等领域欢迎外资进入,在核能、通信和邮政、航天、国家边境地区开发等敏感领域限制外资进入。

但投资巴西不得不防范税务风险。巴西IEST投资咨询管理公司中国地区负责人刘丹告诉《中国贸易报》记者,巴西税法复杂繁多,除联邦税法外,巴西26个州和巴西利亚特区都有自己的税法。这些税法的立法原则、法律结构和计税操作方法等都不尽相同。

初入巴西分清各级政府税种

据了解,巴西税务分为三种:

联邦税、州税、市税。以联邦税为例,其包括企业所得税、净利润社会贡献费、收入税、工业产品税、关税、金融操作税等,各种税目繁多复杂,初入巴西的企业容易被繁杂的税制弄得一头雾水。

根据巴西中资企业协会的调查报告,巴西市场上有些产品销售价格是中国国内价格的2至3倍甚至更高,但在扣除销售税金、进口关税以及销售费用(佣金等)之后,实际的利润空间往往比预期低很多。加之巴西较高的运营成本,以及税务、劳务、坏账等潜在风险,企业在巴西往往无法实现盈利或者盈利情况大大低于预期。刘丹表示。

在投资巴西时,企业选址非常重要,需再三思考。刘丹表示,一些企业被州、市政府的优惠政策所吸引,而决定在当地投资。但由于州政府之间与市政府之间的税收利益纠纷,可能会掣肘企业在优惠政策中获得更多益处。

她举例说,巴西的ICMS税(流转税,类似于国内的增值税)属于州税,一些州政府给予贸易公司该税的优惠政策,优惠本身对企业有利。但由于ICMS税实行进项与销项税额相抵的机制,导致很多时候买家所在的州政府不承认卖家所在州的优惠政策。比如,位于甲地的A公司是生产公司,享受甲地政府的ICMS税优惠,发票上的税金为100雷亚尔,A公司只需缴纳30雷亚尔;位于乙地的B公司购买A公司产品并在当地销售时,乙地政府可能因为A公司并未实际支付100雷亚尔的ICMS税,而要求B公司补交70雷亚尔的税金差,导致B公司和A公司同时面临巨大的税务问题和风险。

加之巴西政府最近在税务纠纷问题上频繁出台新政,企业可能在税收优惠政策上竹篮打水一场空。所以,企业需谨慎对待各级政府给予的优惠政策,切实了解政策的合法性及税务优惠比例。刘丹

表示。

警惕转移定价和库存管理

据悉,企业一般在巴西经营3年左右时间即可建立起比较成熟的财税体系和财税团队。但此时企业绝对不能懈怠,因为很有可能面临更多风险。刘丹说,最主要的风险来源于转移定价和库存管理两个方面。

转移定价是跨国公司内部的母公司与子公司之间、子公司与子公司之间提供产品、劳务或技术所采用的定价。跨国公司经常使用国际资金调度的手段避开一些东道国设置的税收和税收障碍并降低外汇交易成本。巴西政府为了控制企业通过不合理的定价将利润转移至其他国家,制定了一套严密的转移定价规则。刘丹说,税务局一般会在企业进入巴西的第4年和第5年进行税务稽查,很多中企因对转移定价问题的合法性及税务优惠比例。刘丹

表示。

另一个问题可能出在企业的库存管理方面。刘丹说,库存管理问题可能会导致企业存在账实差异,而遭到税务局的质疑。一般而言,如果账面库存大于实际库存,税务局会认为是企业在销售时未开具发票所致,并以此为由向企业开具罚单。

所以企业应重视库存管理,定期盘点。最好的办法是每年在第三方监管下进行盘点,以确保盘存的准确性。当发现问题时,需及时查找原因并尽快解决,以避免问题积少成多。刘丹说。

她提醒企业,如因税务问题而遭罚款,切勿惊慌。即使税务局对一些有争议的问题进行罚款,只要企业对税务有清醒的认识和了解,也可以通过复议和司法手段保护自己。当企业认为税务局的罚款存在不合法性时,可通过上诉的方式捍卫自身利益。