

# 印欲对美征报复性关税以维护国家“面子”

■ 本报记者 孙允广

近日,据外媒报道,印度将于9月18日对美国的苹果、杏仁、核桃、鹰嘴豆等农产品加征关税,其中,鹰嘴豆的税率达60%。

报道称,印度此举是对美国对其加征钢铝关税的“报复”。今年3月,美国宣布对进口钢铝产品分别征收25%和10%的关税,这将导致印度钢铝产品总计多缴1.65亿美元的税款。印度政府因此出台了反制措施。

**印度选择精准制裁**

中国社会科学院南亚研究中心主任叶海林在接受《中国贸易报》记者采访时表示,就美国和印度经贸关系而言,印度这一反制并不过分。印度在能力所及的情况下,选择了精准制裁方式,避免了两败俱伤。

“在美印贸易结构中,双方不对等关系十分明显。印度大部分自美国进口的商品是刚需,对这部分产品反制的可能性很小。因此,印度挑选了一些‘能够展示决心、显示自身意志但又不足以伤筋动骨的产品’进行反击,这些产品主要是农产品。而机床、计算机、航空等设备,印度难以找到进口替代国,几乎没有反制的空间。”叶海林说。

近日,巴西《环球报》消息称,其他国家对巴西产品设置了贸易壁垒,这些壁垒包括关税配额壁垒、卫生和技术壁垒等。巴西国家工业联合会日前公布的调查报告显示,从奶酪到牛肉,在国际贸易中,巴西的生产商和企业遭到了其他国家设置的20个贸易壁垒。而这20个针对巴西的贸易壁垒中,17个是由20国集团(G20)成员国设置的。

20国集团成员国为何倾向于对巴西设置贸易壁垒?这些贸易壁垒对巴西哪些产品的影响最大?作为拉丁美洲的重要国家,巴西该如何走出困境?记者为此采访了业界专家。

**巴西应设法跻身有效『贸易朋友圈』**

**遭遇二十个贸易壁垒**

■ 本报记者 孙允广

“相比其他国家,20国集团成员国经济实力更强大,与巴西贸易额更大,一旦存在贸易壁垒,其影响也更大。而一些小国,即使存在一定贸易壁垒,也因影响力较小而不被注意。”上海大学特聘教授、拉美研究中心主任江时学在接受《中国贸易报》记者采访时如是说。他特别指出,20国集团不会以集体名义采取贸易保护主义,只是部分对巴西实施贸易壁垒的国家恰巧是20国集团成员国。

巴西国家工业联合会曾罗列出巴西13种遭受非关税贸易壁垒的商品,这些壁垒每年约给巴西带来200亿美元的损失,相当于巴西2017年出口额的10%。

对于巴西产品受到的卫生和技术条件限制,巴西国家工业联合会举例说,尼日利亚不购买巴西的牛肉和奶制品,墨西哥禁止进口巴西的电子产品,阿根廷对巴西的包装纸、笔记本、信封等产品有过于严苛的要求,日本人不购买巴西的面条。巴西的牛奶和乳制品只能通过配额进入美国市场,巴西制造商只有在乌拉圭购买牛奶后,制作出的奶酪面包才被允许出口欧盟。

**以多边贸易体制破局**

调查显示,上述贸易壁垒对巴西农产品的影响最大。巴西国家工业联合会贸易政策经理康斯坦萨认为,巴西农业产品竞争力很强,其他国家会设置重重壁垒来抑制巴西商品。

中国社会科学院国际政治学博士后、盐城师范学院副教授游涛在接受记者采访时也认为,巴西的农产品具有较强竞争力。他表示,农业是国家基础产业,很多国家会对农产品设置一定壁垒,以保护国内生产和农民利益。“但巴西遭受多个国家贸易壁垒,主要是因为巴西对其他国家设置了很多贸易壁垒。根据欧盟相关报告,巴西、阿根廷等国是对外设置贸易壁垒最多的国家。所以,其他国家同等对待巴西也就不足为奇了。”游涛说。

巴西该如何摆脱当下困境?游涛建议,巴西应设法跻身有效的“贸易朋友圈”,“像欧盟内部、TPP成员国内,几乎不存在贸易壁垒现象。”

巴西国家工业联合会声称,巴西需要对话机制,通过世界贸易组织和协议谈判等方式来克服双边或多边贸易中的壁垒。

“当下,在全球范围内必须以多边贸易体制反对单边贸易体制。”江时学表示,巴西在WTO多哈谈判中并不积极,导致谈判陷入停滞,也让巴西产品处于不利地位。巴西应尽快积极开展WTO多哈谈判,为其国内产品对外贸易清除障碍。



# 泰国拟向东盟开放六类服务行业

■ 本报记者 陈璐

据泰国星暹日报报道,为应对数字技术变化,泰国计划2019年再向东盟成员国开放六类服务行业,包括分组交换数据传输服务、电路交换数据传输服务、电子数据交换、货物运输、为500吨以下的液化天然气运输船维修、维护服务和驳船清洁服务。

据悉,本次开放是东盟成员国执行东盟服务框架协议(Asean Framework Agreement on Services, Afas)下的第10项承诺,也是东盟服务框架协议下的最终承诺。该协议要求将东盟在服务业的最低参与率提高到70%。目前,文莱、印度尼西亚、马来西亚、新加坡和泰国已经就东盟峰会下的第10项承诺达成一致。

云南大学泰国研究中心主任

瞿健文告诉《中国贸易报》记者,东盟内部服务业开放程度的提高属于大势所趋,将加强成员国之间在服务业领域的贸易和投资流动,进一步加深东盟经济一体化程度以及内部经济的相互依赖程度。当然,泰国在电子数据、跨境电子商务领域方面有一定优势。相关数据表明,泰国将发展成为东南亚第二大电商市场。本次扩大服务业开放将推动其优势产业开拓东盟其他国家的市场,对东盟的发展也会起到推动作用。

相关人士认为,鉴于技术的迅速变化,泰国政府应该出台更开放的政策,允许更多投资流向服务业。政府应该以支持者的姿态而非通过管控的方式,促进私人投资和推动公办企业和私营企业的合作伙

伴关系的发展。

“相较其他东盟国家而言,泰国经济对外开放和对外依赖程度比较高。”瞿健文认为,在泰国总体经济结构中,农业占10%,服务业占53%,工业仅占37%。瞿健文称,“泰国没有完整的工业化体系,服务业在经济结构中所占比重重大。泰国服务业保护的主要是泰国传统产业,如旅游业、传统手工业等。泰国在电子商务、移动支付等方面的发展在东南亚国家中排名也比较靠前。”

“泰国对外资、出口的依赖程度比较高。”瞿健文指出,该国第一大支柱产业是汽车、摩托车、配件等的生产和出口,大部分都有日资背景,第二支柱产业是珠宝加工业,第三支柱产业是计算机、硬盘等。另外,

泰国重工业不发达,工业原材料、制成品等都靠进口,比如大部分铁路更新换代比较慢,除了缺少原材料,还缺少缺装备、技术等。

“泰国投资环境在东盟国家中

应该属于中上游水平,市场化程度比较高,法律体系较完善,金融业也比较发达,也在不断调整外资政策。目前,泰国政府希望吸引高新技术企前往投资。”瞿健文说。



## ◆ 海外传真

### 极端天气让欧洲多国谷物歉收 法国小麦“钱景”被看好

**本报讯** 据法国广播国际电台报道,欧洲大陆各地今夏的极端气候条件影响谷类收成,市场上长期低迷的小麦价格开始回升。2018年全球谷类作物将供不应求,法国小麦出口形势看好。

主要的谷物进口国都在担心通货膨胀。法国分析机构Agritel的主管米歇尔说:“法兰西收成中等,大约有3400万吨小麦,但品质极佳。这将使我们得以重新进入一些在过去几年错过的市场。”

在俄罗斯优质小麦缺货之际,法国小麦今年可望重新进入北非马格里布地区、古巴和南非,价格的上升也能让谷物业者有利可图。

(驻法国代表处)

### 德国贸易顺差可能破坏全球金融稳定

**本报讯** 据路透社报道,国际货币基金组织(IMF)首席经济学家奥伯斯法尔德表示,德国在削减贸易顺差方面不太情愿,正在助长贸易紧张局势,并增加了可能破坏全球金融稳定的风险。

IMF和欧盟执委会长期以来一直敦促德国通过提高薪资和投资来提振内需,从而降低所谓全球经济失衡。奥伯斯法尔德称,美国等国的外部经常账盈余过低,应当减少预算赤字,鼓励家庭增加储蓄,并逐步推动货币政策正常化。而德国等经常账盈余过高的国家,应当增加政府支出,例如通过投资基础设施或数字化建设,从而促使企业更多在国内投资,而非寻求对海外投资。

(驻德国代表处)

### 日本上半年农产品出口额连续六年创新高

**本报讯** 共同社称,今年上半年,日本农林水产品及其食品出口额与上年同期相比增加逾10%,达到4000亿日元(约合人民币246亿元)以上,连续六年创新高。2018年全年也很可能突破此前纪录,实现日本政府提出的到2019年使出口额达1万亿日元的目标。

日本7月与欧盟签署了经济伙伴关系协定(EPA),该协定是全球最大规模的自由贸易协定(FTA)。预计不含美国的跨太平洋伙伴关系协定(TPP)也将在明年较早时候生效,出口有望扩大。2018年上半年因世界范围“和食热”的持续,总体情况良好。尤其是面向越南、菲律宾等亚洲国家的出口增长显著。

(驻日本代表处)

### 葡萄牙位列全球鞋类出口量第11名

**本报讯** 据葡萄牙《快报》报道,近日发布的《2018全球鞋类年报》对全球鞋类贸易做了统计,其中,葡萄牙在全球鞋类出口量排行中位列第11名,同时也是第六大皮鞋生产国,出口均价是全球平均出口价格的3倍。

葡萄牙鞋类、饰品及皮革制品制造协会(APICCAPS)表示,2017年葡萄牙鞋类行业表现良好。在全球主要鞋类制品生产国中,葡萄牙产量排名第19。同时,葡萄牙鞋类制品出口均价以每双26.54美元(约合22.69欧元)的价格排名全球第二,此价格是全球鞋类出口均价(9.18美元)的3倍。而意大利鞋类制品则以每双48.19美元的出口均价排名世界第一。

(驻法国代表处)

### 俄罗斯上半年非原料非能源出口增长23%

**本报讯** 俄罗斯海关在线网站日前报道,俄罗斯出口中心宣布,今年上半年,俄罗斯非原料、非能源出口增长23%,达到700亿美元。销量增长最多的是金属、食品和本质纸制产品。专家认为,为了使俄罗斯经济完全多样化,必须扩大食品、机械和化工产品出口,以及重组经济模式。

俄罗斯已连续20个月增加非原料、非能源产品出口,从地理角度和商品种类来看,供应结构呈现多样化。对俄罗斯商品需求增长主要是独联体、东亚、西欧、中东和东欧国家。对这些地区的出口量增幅为10.5%至23%。出口增长最多的是金属增长34%,食品增长30%,本质纸制产品增长26%。

(驻俄罗斯代表处)



规则强加给其他国家,尤其是只对美国自身有利而对他国造成损失的规则。他声称,“在经济全球化的今天,美国这种做法是完全错误的。发展中国家应团结一心,反对美国的单边主义和保护主义,努力建立一个以公平公正、互利共赢为基础的新的世界经济秩序。”

对此,叶海林认为,这些并非经

济语言,经济领域是相互需求的问题,双方合作主要看能否替代与美国的市場关系,如果不能,这些表述往往会成为口号。

“对印度而言,相对理性的措施是尽最大努力发展经济,在不伤害美印经贸关系的前提下,适当对美反击,维护国家‘面子’。”叶海林说。

## 越南欧盟自贸协定为双方带来切实利益

■ 本报记者 周东洋



近日,欧洲议会国际贸易委员会主席博纳德·朗耶(Bernd Lange)访问越南,并出席了由欧盟驻越代表团举行的记者见面会,就双方即将签署的《越南欧盟自由贸易协定》(EVFTA)的相关信息交换了意见。他希望通过10月在亚洲会议举行期间或最晚在11月签署该协定。

近年来,越南与欧盟经贸关系发展迅速。据悉,欧盟目前是越南第三大贸易伙伴和两大出口市场之一,并占越南出口总量的18%。双边贸易额从2000年的41亿美元增至2017年的504亿美元,增幅超过11倍。

根据前期披露的文本信息,协定生效时,越南将对欧盟出口产品消除65%的进口关税,其余关税将在10年期限内逐渐消除;71%欧盟从越南进口的商品的关税将逐步取消,限期7年。

“关税减让将给越南与欧盟带来更多经济福利。”中山大学粤港澳发展研究院助理研究员朱煜接受《中国贸易报》记者采访时举例说,越南在该协定中作出有关医药产品采购、延长医药专利保护期等

承诺,并允许外商投资企业在越南境内向分销商和批发商进口和销售药品,该举措有利于越南民众和医药行业享有价格更优惠的欧洲高水准药品。

越南中央经济管理研究院院长、博士阮廷恭也表示,EVFTA的签署将为越南带来巨大利益,预计到2025年,越南国内生产总值将增长7%-8%。而且,越南对欧盟出口额也将增长10%左右。EVFTA签署后还将为越南纺织服装、鞋类、水产品等产业带来重大发展机遇。

“未来,越南和欧盟的合作领域将更多从货物贸易拓展至投资和服务贸易。”朱煜说,双方在金融、商业服务、电信等领域会着力扩大市场准入和确保准入后经营环节的国民待遇。

另外,EVFTA的签署也将给越南带来许多挑战。“越南建立起一套符合高标准开放、促进公平竞争的经济监管规则也需要一定的过渡期。”朱煜强调,越南必须承诺对欧盟货物和各种服务敞开大门,给国内经济、企业、货物与服务创造竞争压力。

对此,越南工贸部部长陈俊英建议,越南中小企业要做好准备工作,包括提高产品质量和样式、发挥竞争优势和增加效率等。为了充分利用该协定的优惠待遇,越南企业要保证自己的产品符合欧盟关于原产地规则、技术标准和动植物卫生安全的要求。

同时,朱煜表示,鉴于越南、欧盟之前参与了TPP、TTIP协定谈判,一些具有全球高标准的投资贸易措施,如劳工、环保、国有企业竞争中立、知识产权保护等条款也会体现在EVFTA中,进而促进越南经济法律体系的完善,有利于提升越南整体营商环境。

此外,越南作为东盟成员国,EVFTA的签署也会加强欧盟与东盟的合作。朱煜认为,东南亚地区人口超过6亿,是跨国公司争夺激烈的消费市场,欧盟显然也看中了该地区的经济活力和市场潜力。对于欧盟企业而言,越南将成为东南亚最理想的投资目的地,在与东盟贸易关系中的位置将得到提升,甚至会扩大至东盟—东盟自由贸易区。