

中沙企业在合作中共生共赢

■ 本报记者 范丽敏 张海粟

近日,中国贸促会、中国国际商会发起成立了中国—沙特阿拉伯商务理事会。

“中沙商务理事会的成立,将进一步促进中国和沙特的经贸往来和企业交流,推动双边投资、贸易便利化,促进经贸合作全面发展。”在日前举办的中国—沙特阿拉伯商务理事会第一次全体会议暨沙特阿拉伯贸易投资机遇推介会上,中沙商务理事会主席、三一集团总裁唐修国在会上说,中沙商务理事会通过打造资源共享平台,将促进中沙企业资源共享、技术融合,为中沙企业搭建长期稳定、持续向好、合作共赢的生态圈。

“沙特是重要的西亚区域国家,凭借稳定的汇率和较低的外债比例表现,在跨境投资‘金融环境’这一指标上,为世界关注。”北京康达律师事务所高级合伙人杨荣宽在接受本报记者采访时表示,中沙商务理事会旨在打造中国与沙特阿拉伯两国工商界的交流合作平台,服务中沙双边经贸关系,提供信息共享、论坛展会、商事法律、政策建言等服务。

据杨荣宽介绍,受沙特汇率稳定辐射影响,其他西亚地区国家诸如阿联酋、卡塔尔、巴林、阿曼等国家在2013年至2017年间的汇率也几乎未变,保持较高的稳定性,已形成区域效应,为营造良好的区域营商环境提供了重要保障。同时,沙特具有重要的发展潜力,经济实力及信息化水平较高,与我国在智慧城市、电子商务、远程医疗、“互联网+”、物联网、人工智能等领域的深度合作潜力巨大。

“自1990年两国建立外交关系

以来,沙中之间的经贸关系发展迅速,这主要归功于两国在经贸领域的互利共赢。”沙特驻华大使图尔基说。

2016年,沙特政府提出“2030愿景”和“2020国家发展计划”,标志着沙特经济转型再次起航,并进一步放开外资准入政策。

“这与中国的‘一带一路’倡议高度契合。2016年初,习近平总书记出访沙特,将我国与沙特的关系提升为全面战略合作伙伴关系,也将双边经贸关系提升到了新的高度。”唐修国表示,沙特是中东地区最大的经济体,也是世贸组织、石油输出国组织和二十国集团成员国,在世界经济体系中扮演着举足轻重的角色。

图尔基同样认为,沙特“2030愿景”同“一带一路”倡议高度契合,中国作为沙特重要的合作伙伴,也将在实现沙特“2030愿景”的进程中发挥重要作用。他希望沙中两国能够进一步加强经贸领域全方位的合作关系,增进交流与互动。

唐修国表示,三一集团作为中沙商务理事会的主席单位,将积极参与中沙两国企业交流创造契机。

据介绍,三一集团于2005年进入沙特市场,在麦加轻轨、麦加—麦

地那高铁、沙特东西石油管道等市政建设和重点工程项目中,随处可见三一设备的身影。目前,三一起重机和港口机械稳居沙特市场第一位,混凝土和土方设备的市场占有率名列前茅。

“以前,中国工程施工主要是项目管理水平较低,但是施工技术一点也不差。比如三一的装配式建筑技术,现场机械吊装技术等,在行业中都是领先的。该技术所用人工少,施工效率高,能够成功解决由于沙特天气炎热而导致的工人施工难的问题。”三一集团副总裁马荣全在接受本报记者采访时说,近10年,中国在建筑业现场安全管理、维修施工管理、进度管理、质量管理、成本管理五大重要指标方面都实现了跨越式发展。

三一作为国内最早从事建筑工业化技术研究、装配式建筑体系的企业,目前已成为全球工程机械装备制造业的领先企业。马荣全指出,尽管三一的装备技术有绝对优势,但对当地法律法规、风俗习惯、社会文化差异了解甚少。因此,在经历初期探索之后,三一与沙特当地企业合作并雇用本地员工,还引

进了尼泊尔、印度、巴基斯坦以及孟加拉等国劳动力,以缓解施工压力,而管理和技术人员则以中国人为主。

“最大好处就是优势互补。”马荣全表示,三一在沙特的阿拉美亚公司,由对方负责市场开发和销售,三一负责工厂运营和部门施工,双方资金共管,利益共享。

马荣全建议,企业走出去首先要考虑本地化经营,与当地企业合作。中企同当地企业签署合作协议时,利润可以放低一点。在他看来,“互利共赢”才是企业出海的生存之道。

阿拉美亚公司董事长班达尔介绍说,他们正在尝试建设自己的工厂来完成项目施工。同一合作是基于三一在中东的良好声誉,以及设备、建筑方面的经验。

据悉,沙特对能源、科技、建筑等多领域需求旺盛,推进多元化发展战略,目前对投资领域所有行业实行开放政策。“一带一路”倡议与“2030愿景”战略对接将为中沙两国扩大经贸合作提供重要机会。“目前对中东投资是最好的时期。我们致力于实现2030愿景,希望更多公司来沙特投资。”班达尔指出。

◆ 市场前沿

《2018年世界经济和社会概览》报告发布

本报讯 联合国经济和社会事务部10月8日发布的《2018年世界经济和社会概览》报告称,前沿技术具有促进经济和社会繁荣以及保护地球的巨大潜力。报告同时指出,要努力化解前沿技术可能对社会造成的负面效应。

这份报告回顾了自动化、机器人、电动汽车、可再生能源、生物技术和人工智能等前沿技术的进步,并评估了它们在经济、社会和环境方面的影响。报告认为,这些新技术“对改善人类生活、加快实现可持续发展目标以及解决气候变化等问题具有巨大潜力”。

报告说,可再生能源技术和高效的能源储存系统已经在提高环境可持续性等方面使各国“越过了”现有技术解决方案。此外,随着移动技术的进步以及数字金融创新的增多,大批发展中国家的民众获得了便利的金融服务及医疗保健的机会,从而提升了最脆弱人群的生活品质。

报告同时警告说,尽管技术变革可能带来可观利益,但如管理不当,缺乏适当配套政策,新技术也可能“扩大国家内部和国家之间的不平等”,“造成更大的不公平,甚至是社会混乱”。例如,人工智能、

自动化等技术能够提高经济效率,同时也能“创造赢家和输家”。

报告还说,前沿技术创新越来越多地“集中在少数公司和国家”,那些在技术上落后的人们“发现越来越难以实现公平和可持续发展”。为此,应采取“积极有效的政策”,以解决新技术带来的诸多问题。当务之急是加强国际合作,促进技术转让和国家创新;同时,要解决好日益严重的市场集中度问题。

联合国秘书长古特雷斯指出,如果能充分利用这些创新的力量,人类的健康长寿与环境的改善都将成为可实现目标。因此,要制定相关政策,确保这些前沿技术不仅在商业上可行,还具有公平性、合乎道德。联合国负责经济和社会事务的副秘书长刘振民在当天举行的记者会上也警告说,如果管理不当,新技术有可能对社会产生严重的生活品质。

《世界经济和社会概览》是由联合国经济和社会事务部编写并发布的年度报告,就重要的长期社会和经济问题提供客观的分析,并讨论相关政策的正面和负面影响。

(王建刚)

“自愿可持续性标准”有助贸易发展

本报讯 联合国贸发会议近日发布消息称,联合国有关经济、贸易和环保等方面机构联手推出第三期《自愿可持续性标准、贸易和可持续发展》研究报告,旨在以“生态标签”和“自愿可持续性标准”助力发展中国家的贸易发展。

据介绍,“自愿可持续性标准”是指生产者、贸易商、制造商、零售商或服务提供商自愿遵守的产业规则,以此确保其生产、销售和经营等活动不会伤害人类健康和环境。这些标准有助于保护工人和从业者的健康及安全,并力求在最大程度上减轻生产和消费对环境的不利影响。

联合国贸发会议表示,研究报告着眼于“生态标签”和“自愿可持续性标准”推动发展中国家贸易发展这一主线,强调应重视“自愿可持续性标准”与贸易的关系,特别是前者对市场准入的影响。在传统贸易理论中,关税和非关税措施是贸易的重点,但在近些年的贸

易实践中,“自愿可持续性标准”对出口的影响越来越大。因此,从贸易政策角度深入研究“自愿可持续性标准”,探讨其对发展中国家贸易和市场准入的影响具有重要现实意义。

据介绍,“自愿可持续性标准”、贸易和可持续发展三者之间的关系是全球绿色价值链领域引人注目的概念之一。这份研究报告分析了发展中国家推进“自愿可持续性标准”的演进过程,借鉴了巴西、中国和印度作为推进“自愿可持续性标准”试点国家平台提供的知识和经验,认为“自愿可持续性标准”能够扶持发展中国家小规模农业生产者,覆盖其产品整个生命周期的环境影响,促进最佳生产实践,支持环境、社会和经济持续改善。此外,“自愿可持续性标准”还侧重于林业、农业、采矿或渔业等经济部门,注重保护水源、生物多样性、减少温室气体排放等环境因素。

(杨海粟)



中国机械设备工程股份有限公司近日公布,与玻利维亚锂矿总公司签署了玻利维亚乌尼碳酸锂工厂项目合同,将在乌尼盐湖建设一座碳酸锂工厂。(参考)

◆ 企业动态

沙特欲建全球最大技术中心 中国公司获承包合同

港媒称,惠生工程公布,其全资附属惠生工程(中国)沙特分公司最近获 Saudi Basic Industries Corporation (SABIC) 批出一项有关 Utilities Park & Pilot Plants 项目的设计、采购及施工(EPC)承包合同,合同总金额约为1.5亿美元。

该项目是位于沙特东部省朱拜勒进行中的 SABIC Technology Center 扩建计划的其中一环,工程预期于2021年初竣工。项目全部建成后,SABIC Technology Center 将成为 SABIC 全球最大的技术中心。

惠生工程高级副总裁郑世锋表示:“此次成功签约,标志着惠生工程在石化能源领域对 EPC 项目的整体执行能力得到国际大型业主的进一步认可,在业主的供应商评级也得到大幅提升,为以后参与更大项目的角逐奠定了基础。未来,惠生工程将一如既往地为业主提供优质服务,巩固与业主之间相互信赖的合作关系。我们也将积极响应沙特政府‘2030愿景’,为当地业主和社会经济发展创造更多价值。”

一带一路为中拉合作注入新动力

10月8日,由中国公共外交协会和墨西哥国立自治大学中墨研究中心共同举办的中墨智库媒体对话会在墨西哥城举行,两国专家学者、媒体代表就“一带一路”框架下的中国与拉美合作方案进行深入探讨。与会嘉宾普遍看好中拉各领域合作前景,认为“一带一路”倡议将为中拉合作提供广阔空间。

中国公共外交协会副会长刘碧伟表示,中拉双方共建“一带一路”

具有深厚的历史沉淀和坚实的合作基础。今年1月中拉论坛第二届部长级会议在智利成功举办。会议发表了《“一带一路”特别声明》,这标志着“一带一路”倡议全面延伸到拉美。共建“一带一路”将为中拉合作注入新的动力,开辟广阔前景,是双方开启美好未来的金钥匙。

墨西哥前驻华大使豪尔赫·纳瓦雷特表示,对拉美地区来说,“一带一路”倡议恰逢其时,填补了当地

许多基建项目在技术、金融和管理等方面的空缺,促进了拉美各国国内基础设施建设和跨区域合作。他说:“拉中双方未来应进一步加强交流,让‘一带一路’倡议互惠互利的目标得以顺利实现,共同迎接发展新机遇。”

“在当今复杂多变的国际形势下,‘一带一路’提供了有效的合作平台。”墨西哥前驻华大使欧亨尼奥·安吉亚诺对中国在基础设施建

设、科技等方面取得的发展成就表示钦佩,认为“一带一路”倡议对拉美有重要现实意义,“一带一路”是当前世界上最具有创新和革命性意义的倡议。拉美国家普遍对该倡议表示认同,期待积极参与当中,实现共同发展。”

曾任中国驻哥斯达黎加、乌拉圭、哥伦比亚大使的汪晓源认为,中拉要进一步加深相互了解,丰富贸易品种,加强互联互通。在“一带一

路”框架下,中拉双方可推动在基础设施建设、产能、农业、旅游和语言教学等领域合作。

近年来,中拉人文交流日渐火热。墨西哥国立自治大学孔子学院教师珍妮·阿斯科斯塔说:“希望通过‘一带一路’倡议对拉美发展的推动作用,让更多墨西哥人能够有机会学习中文,推动墨中两国人文交流,也让更多的墨西哥年轻人通过掌握中文拓展未来的发展空间。”(刘旭震)

“双胞胎”企业:深度合作的合资范例

■ 柯银斌

中国企业参加“一带一路”建设日益成为重要的议题和课题。但是,目前在多数文章和研究报告中,中国企业参加“一带一路”建设主要是指中国企业与“一带一路”沿线国家和地区之间的贸易往来和开展跨国经营活动。笔者认为,这仅是中国企业参加“一带一路”建设的初级方式,是中国企业走出去在“一带一路”沿线国家和地区的体现。虽然这种初级方式是必须的和必然的,但我们需要提醒和重视的是,中国企业不能止步于这种初级方式,而是应该主动遵照“一带一路”精神和原则来开展跨国经营活动,其中建立“双胞胎”合资企业就是重要的方式之一。甚至可以说,“双胞胎”企业是中国企业参与“一带一路”建设的理想主体。

“双胞胎”企业 “你中有我,我中有你”

“双胞胎”企业是一类特殊的中外合资合作企业。其特殊之处表现在以下四个方面:一是中外投资者是两个相同的企业或其全资子公司;二是中外投资者同时成立两家

合资企业,分别在中国和外国投资者所在国;三是出资比例相同或对称,即中国企业在中外合资企业中所占投资比例与外国企业在外资企业中所占比例相同;四是两家合资企业的核心业务相同,经营范围可能会有所差异。

“双胞胎”企业的优势高于传统的合资企业。传统合资企业通常是两个投资者在某个国家建立一家企业,或在中国或在外国所在国;其主导权往往由出资比例最大的投资者掌握,该投资者难免以自身利益最大化来管控合资企业;拥有产品和技术优势的投资者希望合资企业扩大其市场份额,另一方主要希望获得先进技术和管理经验,机会主义行为在所难免,同企不同心现象普遍存在。由于合作更加深入,“双胞胎”合资企业具有的“你中有我,我中有你”特征,不仅巩固和扩大传统合资企业的优势,而且能够避免其劣势。

“双胞胎”企业是走出去和引进来的有机结合。在中国的中外合资企业是引进来方式之一,中国企业到外国建立合资企业是走出去方式

之一。通常,这两者是分离的,比如某家中国企业一方面引进某发达国家的企业在中国成立合资企业,另一方面又走进某国,与该国外资企业建立合资企业,两个外国合作伙伴是不同的。而“双胞胎”企业由于合作伙伴是同一家企业,能够把走出去和引进来有机地结合起来。

因此,从逻辑上看,“双胞胎”企业是中国企业参加“一带一路”建设的理想主体。这是因为,“双胞胎”企业的特性与“一带一路”的精神和原则高度契合,是一种新型的合资合作企业,是企业国际合作的新模式。此外,“双胞胎”企业具有的“你中有我,我中有你”特性,以及把走出去和引进来有机地结合起来,都有利于实现投资双方的共同发展。

中国企业国际化“第三波”

引进发达国家的产、技术、资本和管理,是后发展国家现代化进程中的必选战略措施。其中,后发展国家企业与发达国家企业共同在后发展国家建立合资合作企业是重要的方式。这是所有后发展国家现代化的经验和规律。中国当然也不

例外。

中国企业国际化进程正在进入“第三波”。第一波是引进来。自改革开放开始,市场经济条件下中国企业的成长是从引进来开始的。通过引进西方发达国家的先进技术、管理方法、资金和人才,中国企业在竞争与合作中逐渐成长起来。第二波是走出去。自2001年开始,中国政府“支持有实力的企业跨国经营,实现国际化发展。”现在中国企业走出去已形成一股潮流。第三波将是走出去与引进来的结合。“一带一

路”精神和原则要求中国企业不仅要走出去,而且包括引进来。这就要求现有的中外合资合作企业模式(双方为主、在中国、外方为发达国家企业)必须“创新或升级”。主要方向有两个:一是中国企业与“一带一路”沿线国家和地区企业共同建立“双胞胎”企业;二是发达国家企业、中国企业和“一带一路”发展中国家企业共同建立三方及多方合资合作企业。

(作者系“一带一路”百人论坛专家委员会委员)



中飞租赁与欧洲公司 成立合资公司

海外媒体称,中国飞机租赁公布,集团旗下国际飞机再循环与欧洲地区主要飞机维修(MRO)供货商之一 FL Technics (FLT) 签订协议,成立合资公司,暂定名为中龙欧飞飞机维修工程,落户哈尔滨,将向亚洲和欧洲地区提供飞机 MRO 服务。

合资公司将分别由国际飞机再循环、FLT 及该公司持股 49%、40% 和 11%,投资总额 2300 万美元。

报道称,合资公司将专注飞机的基础维护、定检大修、飞机拆解、工程服务、技术培训及咨询,亦将为用户提供发动机、辅助动力系统(APU)和起落架(LG)等各种飞机零部件 MRO 和供应服务。

据介绍,FL Technics 是欧洲地区主要飞机维修(MRO)供货商之一。国际飞机再循环公司是中飞租赁旗下的飞机解决方案供货商。中飞租赁成立于2006年,现为大陆最大的独立飞机租赁商。

(本报综合报道)