

门当户对 精耕细作 让高质量外资进得来、留得住

开放政策不停歇 央地协同稳外资

■ 本报记者 陈璐

随着中央层面一系列扩大开放的重磅举措接连落地,各省市也都根据自身情况紧锣密鼓落地实对外开放的新举措。上海制定了“上海扩大开放100条”行动方案,北京印发全面深化改革、扩大对外开放行动计划,广东推出了“外资十条”修订版……有关人士认为,中央和地方相继出台的开放政策为近期提出的“稳外资”目标提供了重要的政策支撑。

“各地方的举措与国家整体的改革开放步调是一致的,比如推动‘一带一路’建设、设立自贸试验区、改善营商环境、推出负面清单……这些举措对于稳定外资投入规模是十分关键的,今年外商投资的增长反映出外资对中国营商环境的认可。”商务部研究院区域经济合作研究中心主任张建平告诉《中国贸易报》记者。

“各地根据当地条件出台有针对性的对外开放细则,不仅给外商投资企业一颗定心丸,也给外资企

业营造了一个地方版的开放小环境。国家的大环境与地方的小环境进行叠加,效果会日渐显现。”商务部研究院国际市场研究所副所长白明指出,目前,我国在政府职能转变方面已作出不少努力,未来还需要在法治环境、知识产权保护等方面加大力度进行改善。“牵一发而动全身”,在管理体制方面,我们不仅是要服务于外商,更要加大整体的改革开放的力度。

随着一系列开放举措逐步落实,效果也逐渐明显。今年前8个月,我国新设立外商投资企业4万多家,比去年同期翻了一番,吸收外资金额5604.3亿元,同比增长2.3%。

对于如何进一步“稳外资”,中国贸促会专家委员会委员、上海市国际贸易学会副会长姚为群强调,要积极发挥负面清单的作用,让外资不仅进得来,还要留得住,“中国目前有两张负面清单,一个是全国外商投资负面清单,另一个是自贸试验区外商投资负面清单。”

张建平说,“两单合一”“一站式办公”在地方落实的过程中,到位的情况也会不一样。此外,从具体行业来看,汽车、金融、制药等不同行业对外资的要求也不尽相同。因此,在扩大市场准入的情况下,配套的管理措施有效衔接是重中之重。

不过,有关人士认为,随着中美贸易争端不断升级,征收惩罚性关税举措将持续一段时间,一些跨国公司可能会考虑调整产业链。此外,“美国优先”、缩表加息、减税等美国的一系列行为更会加大对现有全球价值链的影响。

“中美贸易战给吸引外资带来不确定性,外资企业,尤其是美资企业在这一过程中都会进行重新判断和调整。”张建平指出,中国是全球最大的市场之一,在经济转型升级的过程中服务业和高技术产业的吸引力比较强。中美贸易战虽然会造成短期的干扰和影响,但潜在的影响程度还不能够确定。因为,投资具有一定周期性,目前

的投资数据是在去年和前年就已经打好基础了。

白明认为,未来利用外资更强调质量,中国更欢迎战略性的投资。中国是全球产业链中的重要一环,要在加大投资环境吸引力的同时,增加机会成本。“目前,贸易保护主义盛行,外部环境面临的压力较大,内部也存在体制机制不健全等问题。因此,中国的相关领域开放也需要门当户对,进行精细化操作。”

姚为群告诉记者,在上一轮经济全球化过程中,美国跨国公司根据劳动力成本、技术比较优势将生产网络在全球布局。目前,美国目标是解决制造业空心化问题,保障传统制造业工人的就业,让已经全球化的美国制造业回流。这使我国外部环境变化,劳动力成本提高。我国要想留住这些外资,并要吸引新的外资,那就要在利用外资时符合国际惯例,对外资企业、国有企业、民营企业一视同仁。

印度电商拟收购阿里旗下UC浏览器印度市场业务

本报讯 据外媒 Times of India 援引知情人士的消息,印度电子商务公司 Paytm 正计划收购阿里巴巴旗下移动浏览器 UCWeb 的印度市场业务,交易规模大约在4亿至5亿美元之间。

报道称,UC浏览器于去年超越了谷歌 Chrome,成为了印度市场份额最大的移动浏览器,如今的市场份额约为51%,约有1.3亿月活跃用户。

报道称,在过去的几周里,交

易双方已经进行了会面,讨论了收购事宜。UCWeb 曾经与当地的智能手机厂商进行了对话,寻求买断,但谈判陷入停滞。

这笔交易若能达成,将会成为今年 Paytm 对阿里系旗下公司的第二笔收购。在此之前,Paytm 已经收购了总部位于钦奈的阿里旗下在线电影票务平台 TicketNew。另据相关资料显示,软银集团对印度电商 Paytm 投资了4亿美元。(毛雯)

中银国际携德语地区投资银行拓展欧洲人民币产品

本报讯 香港《大公报》近日报道称,中银国际与德语地区(德国、奥地利、瑞士)投资银行 BAADER Bank 签署合作备忘录。签署合作备忘录旨在加强双方的合作关系,全力支持对方在各自主营业务内开展业务,尤其是在拓宽欧洲人民币产品和为欧洲投资者投资中国资本市场等方面加深合作。

中银国际首席执行官李彤表示,BAADER Bank 不仅在德语区有强大销售网络,更是市场领先的金融产品交易商。2015年以来,中银国际与 BAADER Bank 在

欧洲提供人民币创新产品方面已开展了紧密合作,包括分销欧洲首支人民币计价的交易所买卖基金(ETF)。此外,双方计划围绕今年下半年在法兰克福中欧国际交易所(CEINEX)挂牌的D股项目开展进一步的合作。

BAADER Bank 董事会成员奥利弗·里德尔(Oliver Riedel)认为,备忘录的签署充分表达了双方致力于建立长期合作关系的意愿。BAADER Bank 董事会主席尼科·巴德尔(Nico Baader)表示对双方合作前景充满期待。

(安静)

● 投资环境

移动支付在尼日利亚蓬勃兴起

据尼日利亚媒体报道,相关数据显示,今年前9个月,尼日利亚通过手机终端进行的转账交易额达到2160亿奈拉,较去年同期增长56%。另外尼日利亚银行间结算系统数据显示,同一时期尼移动终端电子转账业务数同比增长了47%。事实上,尼移动支付业务的蓬勃兴

起,正是得益于尼银行行业、金融科技公司和电信运营商对这项业务的大力培育。今年早些时候,尼电信运营商和16家商业银行依托尼银行间结算系统发起成立了“移动现金”(mCASH)业务,其主旨是为一般零售业务和低收入人群支付交易活动提供无现金便利。

巴基斯坦鼓励巴企业同中企合资

据巴基斯坦《国民报》近日报道,巴基斯坦计划、发展和改革部长巴赫蒂亚尔在“伊斯兰堡首席执行官峰会”上表示,巴企业应该努力在制造业、服务业、建筑业、农业和能源等各个领域与中国企

业建立合资企业,以弥合巴基斯坦和中国之间的产业鸿沟。巴赫蒂亚尔指出,巴经济增长的主要障碍是私人投资较低,企业在研发和业务方面的投入很少甚至根本没有。

9月份菲律宾外资大量流出

据菲律宾《星报》近日报道,菲律宾央行数据显示,9月份菲律宾外国证券投资交易流入资金同比下降43%,导致该月外资净流出4.4亿美元。菲央行表示,外国资金从菲律宾撤出的主要原因包括,中美贸易战升级、菲律宾比索疲软以及

台风“山竹”造成的损失。由此,菲律宾证券交易所指数(PSE)9月份持续下跌,目前已跌至今年以来最低点。尽管9月份外资流出情况严重,但1至9月份菲律宾外国资金仍净流入1.61亿美元,表现优于预期。(本报编辑部编译、整理)

中国企业和欧洲企业 竞争高铁订单

本报讯 据日经中文网近日报道,基础设施和服务等铁路产业整体市场将持续增长。例如,在亚洲和太平洋地区,作为缓解交通拥堵的举措,铁路建设不断推进。而在西欧,老化基础设施,尤其是铁路设施的更新需求正在增加。有机构预计2019年至2021年,亚洲和太平洋地区的铁路市场规模将达到约7万亿日元,西欧市场规模将达到约6万亿日元。毫无疑问,这将拉动铁路市场的全球需求。

报道称,在汇聚铁路技术精华的高铁领域,各国企业展开开发竞赛。日本企业1964年开发出全球第一条高速铁路“新干线”。在欧洲,法国“TGV”和德国“ICE”等成为新干线的劲敌,在中国也诞生了高铁。各家企业把硬件和软件结合起来展开订单竞争,日本企业的地位很难说是坚如磐石。

报道称,在跨境项目不断增加的背景下,欧美和中国的铁路车辆企业正在加速推进重组。中国两家国有企业于2015年合并为中国中车,自此全面拓展海外市场。德国西门子和法国阿尔斯通计划2018年内合并业务,以追赶中国中车。欧洲和中国的大型铁路车辆企业也把信号系统和车辆零部件等企业纳入旗下,加强功能,展开发挥综合实力的订单争夺战。日本企业方面,最大制造商日立将以英国为基地,进攻欧洲市场。但从业务规模来看,日立不到1万亿日元,远远落后欧美和中国企业。

(宗赫)

● 项目信息

德国公司求购 食品包装用塑料桶

德国某公司是新鲜水果切块和水果沙拉的生产商。该公司根据季节的不同,每天生产10至15吨水果沙拉。该公司使用很多种水果作为沙拉的原材料,大多数为新鲜水果(80%),同时也用冷冻水果比如菠萝、橙子、芒果或者甜瓜。该公司使用不同的机器生产水果并使用塑料桶作为销售包装,现寻找生产塑料桶产品的公司、机器制造商和冷冻水果生产商,主要生产需求包装用的塑料桶,有合作意向者请来电联系。联系电话:010-82217954

加拿大企业出口 冷榨芥蓝籽油

加拿大某公司为芥蓝籽油供应商,将加拿大萨斯克彻温省种植、采收的芥蓝花通过冷压榨技术提炼成健康美味的炒菜及烘焙食用油。该公司产品曾获得2018年加拿大西部食品展会最佳食用油大奖。该公司现寻找分销商及进口商,有合作意向者请拨打联系电话:15010321706 (本报编辑部整理) (以上信息仅供参考)



10月12日,突尼斯海滨城市苏塞的一个工业园内,一辆配有中国品牌“吉利”标志的轿车从祖阿里集团汽车装配厂生产线上缓缓驶出,这标志着突尼斯组装生产的第一辆乘用车正式下线。图为工人在汽车厂车间内为一辆吉利汽车安装零配件。 新华社发 黄灵 摄

有效防范国际工程承包六大风险

■ 本报记者 刘国民 实习记者 王曼

周边市场,跟踪有关项目。

第二,汇率波动风险对海外工程成本、利润有着重大影响,而汇率变化又很难预测和把握。刘伊生建议企业在签订合同时要明确采用固定汇率、灵活的币种或支付比率,例如有条件时尽量考虑人民币结算。在可行条件下,加大预付款比例,尽早获得工程款。还可以聘请专业人员、机构协助进行汇兑操作。

第三,劳务用工风险中的劳务成本和劳务稳定风险。近年来,国内劳务用工紧缺,人工成本不断上升,而海外项目劳务用工数量大,这些都加剧了海外项目的国内劳务招工难度,也增加了劳务成本。由于

海外项目劳务派遣前期工作耗时长、过程管理特殊,劳务队伍的稳定对海外项目的顺利进展至关重要,也决定着实际成本的高低。因此刘伊生建议企业应该自营劳务队伍,加大外籍用工比例。

第四,政治风险,海外市场涉及的很多国家法制不健全,政策随意性大,政府部门办事效率低,有些国家甚至出现政变或其他原因造成的政权更替,给合同履行带来很大的风险和阻力。刘伊生说,面对这一风险,企业应该加大与当地高层和有关部门的对接力度,建立和谐关系,增进彼此的友谊和信任;积极与中国大使馆及经商处联系,做

好信息沟通,收集工程所在国政治、外交、经济、税收等方面政策动向;以良好的工程进度形象为公司赢得社会声誉,保持与业主良好的互信关系。

第五,阿尔及利亚、利比亚等部分国家恐怖活动仍然存在,给海外员工人身安全带来一定威胁。刘伊生说,企业应适当压缩恐怖形势比较严峻地区的业务规模;建立应急处置机制,与当地警署等安全部门建立密切联系;个别地区应雇佣当地保安,并从国内派遣专业保安队伍,与中国大使馆保持密切联系与沟通,争取使馆的支持;对进入有恐怖活动地区工作的工人事先进行反

恐培训,使其在知识和心理上做到有备无患,避免遇事慌乱。

第六,税务风险,各国都有各自的税收体系,税费的设立各不相同。为此,需要考察明确工程所在国的具体税收政策。刘伊生建议,从项目开始就要进行税务筹划工作,并始终注意收集开具当地税务认可的发票;聘请当地外籍会计师,并与当地税务机关及时沟通,实现密切对接;考虑到预扣利润税在实际操作中的“多退”并不好操作,或者有些国家干脆直接说明预扣税金额为利润下限。因此在投标时,可将预扣税额作为利润税下限予以考虑。

“美国不是唯一的投资并购目的地”

■ 本报记者 张凡

伸到科技领域的具体表现,这也进一步说明贸易战覆盖范围十分广泛。美国这样做的目的是要在高新技术相关领域掌控主导权,不允许其他国家在新兴产业、新技术、新业态、新产业方面超过它,“这样的状态还不太可能在短期内结束,还会持续。”

相关数据显示,中国对美投资在2012年不足100亿美元,2016年快速增长至460亿美元。但自2017年下半年起,中国对美投资额开始显著下降,尤其是2018年前5个月,投资总额仅有18亿美元,相较2017年同期下降了90%之多。2018年,已有蚂蚁金服收购MoneyGram、中青鑫收购Qccrta、中国重汽收购UQM等多起中国企业的投资并购交易倒在CFIUS的枪口下。

“这给中国企业海外业务,尤其

是行业内的美企业或即将赴美企业的投资并购带来的影响可能是致命的。在中美贸易战不断升级的背景下,会直接导致中国对美并购交易持续低迷。”经济学家宋清辉认为,尽管如此,但由于美国拥有较大的消费市场,投资回报又较可观,目前仍是中企理想的投资地。但是未来中国企业赴美投资并购需更谨慎。美国方面对安全审查定义比较清楚,但实际操作起来存有很大的不确定性。

“这个消息并不突然,因为美国《外资投资风险审查现代化法案》(FIRRMA)已经酝酿多年了,只不过是特朗普政府对此有了实质性的推进。”晨哨集团联合创始人、副总裁罗小军说,美国投资并购审查向来对国有资背景的企业特别敏感,这27个行业的投资并购亦特别敏

感。但也并不是这27个行业都不可投资,具体个案不同,结果也会不同。他指出,美国的审查有多个标准,例如主体标准、行业标准、威胁标准等,CFIUS通常是将这些标准结合起来进行评判。

如此,企业如何选择标的就显得十分重要。罗小军举例说,有些标的在美国的技术产品周期已经走过了高峰,平均利润率在下降,但在中国和其他发展中国家还有10年或15年的增长周期,这时候前往收购便比较容易通过。另外,相对于成熟项目来说,早期项目也容易通过审查,“若想收购美国成熟的项目,等到其技术产品周期错过高峰,这样就容易些。”

此外,条条大路通罗马,中国企业也可以转而在其他国家和地区展开投资并购活动。

“作为成熟的市场经济国家,美国拥有全球最大的消费市场,制度较为完善,是企业投资并购的目的地。但我需要强调的是,美国并不是最好的目的地,也不是唯一的目的地,其他国家的营商环境也在不断加速优化,全球营商环境排名第一的国家也并不是美国。美国作为发达的市场经济国家,市场已经成熟,美国市场的增长潜力和空间并不比其他一些国家大,尤其是‘一带一路’沿线相关国家和地区。”刘英说,虽然“一带一路”沿线国家、地区的投资环境目前还不完善,但中企通过精准定位、长时间的精耕细作,就一定在这里找到经济互补性强、产业集聚性强、市场增长空间潜力大的投资并购目的地,也会在这些地区找到良好的并购标的,发现一片蓝海。