

中拉企业家高峰会在珠海举办 中拉《珠海宣言》签署

中拉合作之树枝繁叶茂

■ 本报记者 陈璐

编者按:11月1日至2日,第十二届中国—拉美企业家高峰会在广东珠海举办。本届高峰会设置中国—拉美贸易投资展览会、中国—拉美贸促机构和商协会圆桌会议、中国—拉美企业对接洽谈会及中拉足球合作论坛等多场活动,共吸引了2000多名中国和拉美国家政府官员、企业家和国际金融机构代表参加,达成多项合作协议。与会人士表示,中拉企业家高峰会已经成为中拉经贸合作的重要平台,将为中拉双方带来诸多益处。

【一】一带一路丰富中拉合作内涵



会议主办方供图

“中国和拉丁美洲及加勒比地区国家的关系发展的速度不一。比如乌拉圭与中国在30年前建交,去年巴拿马才与中国建交。但不可忽视的是,中国现在已经是南方共同市场的第一大贸易伙伴,中国在拉美地区作为投资者的角色也越来越重要。”乌拉圭外交部部长鲁道夫·尼恩·诺沃亚在“促进中拉国际合作,书写中拉经贸未来新篇章”会议上感叹道,“所有这些理由还不足够让我们进一步深化和中国的关系吗?”

“乌拉圭正走在同中国共建‘一带一路’的大路上。今年8月,乌拉圭成为首个同中方签署共建‘一带一路’谅解备忘录的南方共同市场国家。”鲁道夫·尼恩·诺沃亚称,未来,中乌之间预计将开展一系列的合作,涉及经济、物流、技术、研究、高层互访、基础设施、产能合作等方面。

谈及“一带一路”倡议,鲁道夫·尼恩·诺沃亚认为,它不仅涵盖国家与国家间经济和贸易方面联系,还涉及文化和合作方面的联系。他说,“一带一路”倡议是一个非常合适的对话及交流平台,“乌拉圭是‘一带一路’建设的重要参与国,目前还是南方共同体国家的轮值主席国,可以为加深中国与拉丁美洲和加勒比地区国家的合作添砖加瓦。”据悉,截至目前,中国已经与

世界上137个国家和国际组织签署了150多份“一带一路”合作的文件。

在本届高峰会上,中国贸促会、相关地方贸促会与来自拉美和加勒比地区的24个国家的41家贸易投资促进机构和商协会代表,围绕新形势下中拉贸促机构新使命等议题进行了深入讨论,并共同发布了《中国—拉美贸促机构和商协会珠海宣言》。与会代表就共建“一带一路”达成共识,共同倡议反对单边主义和贸易保护主义,提升中拉贸易投资便利化水平,推动经贸政策沟通和商事法律合作,推动减少各类贸易壁垒,共同维护稳定的贸易投资环境,构建更富成效的合作机制,打造更多中拉经贸合作新亮点。此外,中国贸促会、相关地方贸促会与来自拉美和加勒比地区的贸易投资促进机构和商协会签署了56个合作协议或合作意向书。

“‘一带一路’已经从传统的亚欧大陆延伸到了亚非和拉美等地区,下一步,中国与拉美国家‘一带一路’建设方面的合作也是重点推进的方向。”国家发展改革委员会西部开发司副司长张明对未来的中拉合作提出了建议:

首先,中国和拉美各国同为发展中国家,都是经济全球化的受益者。当前中拉之间需要进一步加强

政策沟通和发展战略对接,发挥政府间对话和合作机制的作用,为中拉企业参与“一带一路”建设创造更多机遇,带来更多便利。其次,要构建中拉“一带一路”合作的坚实基础。拉美各国与中国共同编制“一带一路”合作规划或行动计划,共同制定合作的时间表、路线图,明确下一步的重点合作项目和任务,为双边务实合作提供总指导。最后,打造中拉“一带一路”合作的特色亮点。对企业而言,中拉共建“一带一路”蕴藏着广阔商机,以国际产能合作为重点,扩大双向投资合作,应在互联互通、资源精深加工、能源开发利用、装备制造、农产品加工、绿色产业等领域,形成一批有示范效应的合作成果。

目前为止,在中拉论坛的框架下,中方对拉美国家的一揽子融资已累计承诺批贷90多个项目,总金额将近200亿美元,覆盖拉美和加勒比地区的20多个国家,中拉产能合作基金已投入运营。中方在拉美国家的政府奖学金、人员培训、青年交流等项目都取得了进展。“就拉美方面而言,直接受益人超万人,几乎覆盖所有拉共体成员国。”中国政府拉美事务特别代表刘玉琴说。

刘玉琴介绍,近年来,中国与南方共同市场、拉美太平洋联盟、美洲开发银行等组织在整体合作框架下保持良好互动。“现在我们处在一个

复杂多变的国际形势下,在这种形势下,中方和南方共同市场的合作,向世界共同发出了一个有力的声音:维护多边主义和自由贸易。”

对于中国和拉美国家近年的合作成果,除了数据能客观体现外,中拉企业家的感受也能充分说明双方的良好互动。

墨西哥宾宝集团中国区总经理伊万·丘表示:“在‘一带一路’倡议提出之前,我们就来到中国,中国的经济发展非常稳定,而且发展质量也有保障,我们对中国市场非常有信心。”

中国交通建设股份有限公司副总裁孙宇宇举例说:“巴拿马运河上现在有3座桥,马上将有第4座。巴拿马运河上的第一座大桥的建设,中国企业连边都沾不上。巴拿马运河的第二座桥,中交集团参与了投标,可惜失败了,德国公司中标。运河上的第三座桥,设计咨询是由中交集团负责的,施工由法国企业负责。这第四座桥是由中交集团负责设计、施工、总承包的。从这4座桥的建设就可看出,中国和巴拿马以及中国和拉丁美洲、加勒比地区国家合作的进程。”

相知无远近,万里尚为邻。“一带一路”倡议为中国与拉美国家跨越太平洋牵手提供了机遇,未来中拉合作之树,会更加枝繁叶茂,果实累累。

【二】中拉在基础设施领域合作机会多

础上进行合作。”

萨尔瓦多贸易与工业部副部长梅林·亚历山大里约·巴雷拉·洛佩斯则指出,在中拉基础设施的投资方面,我们应该有共享的眼光。互联互通需要各部门间能够协同,这样基础设施方面才会有好的改善,才能够提升价值链。

拉美和加勒比地区国家是全球在基础设施领域最具活力和潜力的地区之一,也是中国开展对外承包工程业务的第三大市场,中国是拉美地区的第三大投资来源国。

中拉产能合作投资基金有限责任公司总经理孙国卓介绍说,欧洲的基础设施,主要分成社会基础设施和

受监管的基础设施等等,社会基础设施特点就是政府负责最基础的基础设施的供给,公路、道路、学校等,企业不需要考虑基础风险,这样投资者可以获明显的投资回报,投资者意愿就比较强。而受监管的方面引入了私人运营商,提高效率,能起到很好的作用,但企业需要承担风险。中拉在基础设施方面应借鉴制度成熟的国家的经验,比如,阿根廷在PPP法规建设方面就非常先进。

“过去15年,中拉贸易的增长非常快,但是拉美国家的基础设施还是比较落后的。”孙国卓指出,中拉未来的发展应重点考虑培育市场以及港口等基础设施的建设。

中国铁建股份有限公司总裁特别助理赵晋华表示,中国铁建作为一个大型集团,积极参与了中国的铁路建设,也参与了海外的铁路基础设施建设,他们非常愿意到拉丁美洲参与基础设施的建设。通过参与项目的投标和建设,加强与拉美国家的沟通。

智利Sigdo Koppers集团相关负责人毛里西奥·卡斯蒂略表示,目前,拉美与发达国家之间的基础设施差距较大,拉美国家资源丰富,我们期望能够在智利和阿根廷、巴西、乌拉圭等国创建自由市场,但是我们需要更多的基础设施,以达到互联互通的效果。中国在自贸区建设

中拉经济互补性强,目前,中国已同拉美和加勒比地区国家15国签订贸易贸易协定,中拉贸易额自2000年以来增长20倍,投资存量超2000亿美元,金融合作日益兴旺,呈现出贸易、投资、金融合作并重的良好局面。

国家开发银行副行长刘金介绍,十多年来,国家开发银行将“两支一基”领域做法推广到拉美,已成为拉美合作的深入参与银行,目前在拉美贷款超1000亿美元,贷款余额580亿美元,累计向18个拉美国家和地区200多个项目融资支持,形成包括2家代表处、9个国别工作组的业务网络。目前,国家开发银行已参与约20个中拉多边合作机制的规划编制工作,其中包括拉美各国关心的产业园区规划、农业规划、交通规划等,覆盖拉美大多数国家。中拉合作路线图正在日益清晰。下一步,国家开发银行将继续发挥中长期大额融资的优势,创新投融资模式,会同中国企业服务拉美市场,助力实现中拉基础设施的互联互通。

刘金指出,国家开发银行将更加注重与拉美金融机构间的同业合作,引导中拉资金的融通。目前,国家开发银行已经同泛美开发银行、拉美开发银行等多边金融机构、巴西开发银行、智利国家银行、厄瓜多尔国家开发银行等主要机构建立合作关系,后续将扩大同业交流合作,以联合融资为手段,创新融资模式,共同支持所在国重点项目发展,并加快建立中拉开发性金融合作机制,更好地发挥金融合作对拉美实体经济的支持作用。

金融合作有利于拉美中小企业的发展,疏通拉美经济的血脉,增强经济发展的后劲。

TCL集团股份有限公司高级副总裁王成表示,2002年,TCL就开始在拉美地区跟一些主要的客户开展业务。当然最早的时候,还是从贸易起步的,逐步过渡到利用中国的技术,中国的产能支持当地的品牌发展电子产品的ODM业务。近5年开始在当地独资,或者跟当地的合作伙伴合资建立工厂。

“拉美国家地区人口众多,经济发展前景比较好。就比如电子消费产业,过去几年里,拉美地区是全球电视市场增长最快的地区,当地的消费升级或更新换代都产生非常大的需求。此外,拉美国家地区的政府为投资者创造了良好的条件,政策环境日趋友好,融资配套等在不断改善。”王成说,不过他们也面临了很大的挑战,当地的法律法规和文化与中国有非常大的差异。此外,中企也要逐步学习管理一些系统性风险,包括经济周期波动性、汇率波动变化等。

格力电器股份有限公司总裁助理谢东波介绍,拉美国家不管是从国情、消费习惯还是语言等方面,都与中国有很大的差异。中国企业不仅要走出去,而且要考虑如何能在当地占稳脚跟,这是非常大的挑战。比如,中国经济非常强劲稳健,人民币汇率较为稳定,但大多数拉美国家经济体量相对较小,其抗击经济波动风险周期时会比较脆弱。当然,风险并不是不可控。

阿根廷投资外贸银行副董事长Pablo Garcia认为,“将人民币作为支付的手段,可以大大降低支付成本,降低汇率波动造成的影响。要进一步促进中拉的金融投资,减缓双方在金融方面的差异和障碍,其中最重要一点是继续减少金融运作之间的成本。”



图为客商在中拉贸易投资展览会上洽谈。

本报记者 陈璐 摄

● 投资环境

菲律宾发布第11版外国投资负面清单

据菲律宾《每日问询者报》近日报道,菲律宾总统府发布了第11版的外国投资负面清单(FINL)。FINL每两年审查一次,列出外国投资者有限参与的行业。部分商务人士表示,最新的负面清单只有“适度增长”,总的来说,它没有达到国家经济发展署(NEDA)所追求的“积极”变化目标。然而FINL只是个清单,它无法改变法律规定。在这份清单中,外国人参与当地资金支持的基础工程以及私人无线电通信网络建设和维修项目的比例也增加到40%,此前分别为25%和20%。

哈萨克斯坦设立新的吐尔克斯坦经济特区

据哈萨克斯坦 Zakon 网11月2日消息,哈总理萨金塔耶夫10月29日签署关于设立“吐尔克斯坦经济特区”的政府令。该经济特区位于吐尔克斯坦市城郊,运营期限至2043年。特区占地面积1338公顷,其中,历史中心区188公顷,行政商业区750公顷,工业园区400公顷。设立新经济特区的目的是加快吐尔克斯坦市发展,提高旅游竞争力,逐步建成区域文化中心。特区业务许可范围包括:建设旅游疗养中心、行政和居民设施,发展建材、冶金等加工业生产。(本报编辑部编译、整理)

没有融入就不会有更多的创造与贡献

■ 丁刚

见到维克多·柯特斯先生,是在巴拿马一个建筑工地的配电室里,他正在调试高压配电柜。柯特斯是委内瑞拉人,来这个工地工作已经一年多了。笔者在10月的一个湿热的早晨走进了这个工地。这幢即将在巴拿马海湾拔地而起的建筑是一座大型会展中心,“中建美国”公司是该项目的承包方。

柯特斯是这支国际化团队中的一员。“中建美国”负责项目管理,共有57名雇员,其中只有7位中国人,其余的则来自墨西哥、委内瑞拉、美国等。这座拉美和加勒比地区最大会展中心的设计,

也是由“中建美国”聘请的一家美国公司与一家巴拿马公司合作完成的。

在工地上看到“中国建筑”四个汉字,亲近感油然而生。中建在国内几乎无人不晓,它是大型国企,中国建筑业的领头羊。中国各地的一些地标式建筑,有很多都出自这家公司之手。

问起柯特斯,他说对“中建美国”并不特别了解,对于这个项目是哪国公司承包的也不在意。他在意的只是这份工作与他的专业相符。显然,“中建美国”的国家属性在巴拿马已经发生了变化。

它从一家中国企业演变成一家与世界上其他大型跨国公司没有什么特别不同的公司。

在人们的想象中,作为一家母公司仍在中国的 building 公司,它的分公司肯定具有中国 in 建筑领域所具有的优势,比如便宜的劳动力、低廉的材料设备等。但实际的情况是,“中建美国”与它在美国、巴拿马等地运行的公司没有太大差别。巴拿马会展中心项目用的所有材料均通过国际采购,从中国采购的部分大约只占10%。“中建美国”在世界其他国家承包项目里从中国采购的比例大

体上也是如此。

几天前,笔者在湖北参加了关于中国企业从“走出去”到“走进去”的讨论会。“出”与“进”意味着转型,就是从一家中国企业转型成为一家国际企业。

然而,我们媒体人仍习惯性“留恋”于它们的中国定位,而不是从国际企业角度来观察它们。我们讲述的故事中往往缺少融入的“情节”。其实,没有融入就不会有更多的创造与贡献。

当然,中企无论到哪里发展,其经验、技术和管理模式中都会有中国元素。但这些企业成功的第

一步是成为全球化的一部分,成为当地经济的一部分。它们的发展和中国经济崛起一样,是一个逐步与国际标准接轨,逐步融入全球化的进程,最后转变成成为国际企业和当地企业中的一员,并得到认同。

从目前中国企业走出去的情况看,这个转型尚未全面实现。“中建美国”差不多用了30年的时间走到了今天这一步,而很多中企不过才刚刚起步。这个从融入到互动的过程走好了,中企就能发挥出在中国改革开放四十年来积累的能量,并把中国特色带向世界。