

面对美墨加协定 日欧车企何去何从

■ 本报记者 周东洋

据外媒报道,在美国、加拿大和墨西哥近日达成协议的新贸易框架——美国-墨西哥-加拿大协定(USMCA)中,针对本地化生产的汽车,发动机和变速箱等主要零部件被要求必须在三国范围内生产,即使只有一种采用在区域外生产的产品,该车型也不能被认定为区域内生产车,无法享受在三国之间以零关税进出口的待遇。这份新的协议预计于2020年生效。

“此协定主要是为防止外国汽车厂商避税。”资深产业经济观察家梁振鹏告诉《中国贸易报》记者,外国汽车厂商的汽车产品此前出口到北美市场时,为躲避关税壁垒,采取在区域外生产汽车的发动机、变速箱等零部件,随后运到北美整机组装的方式,标称自己是本土化的生产企业。然而,新协定可能堵上了这条路——不止是整机

组装,就是零部件也需要在区域内生产。

“长久以来,日本汽车厂商钻了北美自由贸易协定的空子——将工厂重点布设在墨西哥。”青年日本问题学者陈洋在接受记者采访时介绍说,由于墨西哥生产成本低,且是北美自由贸易协定签署国,因此在墨西哥生产的大量日本汽车顺利出口至美国。如今,新规定将对日本汽车厂商带来较大的冲击。

根据北美自由贸易协定,只要在当地采购的零部件按金额计算达到62.5%以上,即可被认定为区域内生产车。但按照新协定,这一比例提高至75%,同时要求零部件的40%以上由时薪16美元以上的劳动者生产。因此,日本汽车厂商的生产成本将会增加。

陈洋解释说,墨西哥汽车产业劳工的时薪大约为7美元,这相当

于间接要求汽车厂商必须购买美国制造的零部件。这样一来,必将提升日本汽车厂商的制造成本。制造成本上升后,出口至美国的汽车价格也将有所提升,并将最终转嫁至消费者。因此,长远来看,这有可能会拉低日本汽车在美国以及北美市场的竞争力。

“这对美国、墨西哥和加拿大的汽车厂商和零部件厂商却是有利的。由于发动机、变速箱等汽车主要零部件在区域内生产,因此降低了对日本、韩国等国家和地区进口的依赖程度。”陈洋认为,三国中主要的受益者可能还是美国的汽车厂商和零部件生产商。美国本土的汽车厂商和零部件生产商因为竞争不利而整体萎缩,或将通过新的贸易协定实现制造业回流。

陈洋举例说,美国去年进口了约450亿美元的汽车零部件,其中

一半来自区域外,如今推出新协定后,美国企业从区域外进口主要零部件的情况将减少,转而使用本土厂商生产的零部件,这对美国确实是一项利好。

梁振鹏也称,由于在末端汽车零部件的组装环节中,技术层次比较低,高端的在于上游的核心零部件的生产,此协定因此将提升北美汽车市场本土化,有利于北美地区汽车产业档次的提升,进而推动汽车产业发展。

“如果像之前一样,仅在美国设立汽车产业链末端组装工厂,现在的规定就不认可其为本土化生产的汽车,须按照进口汽车收比较高的进口关税。”梁振鹏表示,区域外的汽车厂商为避免关税,可能将出口转变为投资,将汽车产业链的上游核心零部件的生产移到区域内生产,这也会有利于提高北美地区的

就业率。

陈洋表示,在新协定之前,欧洲和日本出口至美国的汽车主要基于价格优势,且具有一定的竞争力。伴随新协定的生效,特别是制造成本的提升,预计欧洲和日本的汽车企业将会改变营销策略。

“至于会不会转向其他经济体,还有待观察,毕竟美国的汽车市场规模仍然具有较强的吸引力。”陈洋说。

“今后在零部件的运输流通环节,欧洲和日本的汽车企业会做出一定的调整,不会像现在这样把重心完全放在墨西哥或者完全依靠海外进口。”作出以上预测的陈洋也坦言,新协定对不符合规定的汽车(乘用车)所征关税并不算高(2.5%),欧洲和日本汽车企业今后也有可能选择承担关税,继续维持此前的经营模式。

日印签署货币互换协定 救市还是互利?

■ 本报记者 张海粟

日前,印度总理莫迪在访日期间与日本政府签署了货币互换协定,金额达750亿美元。规模之大,日本和印度经贸紧密程度可见一斑。

“此举意在通过加强两国之间的金融和经济合作,防范卢比的货币危机,可为印度的外汇和资本市场带来更大的稳定性,是增加印度市场信心的一项重要措施。”中国人民大学重阳金融研究院副研究员杨凡欣在接受《中国贸易报》记者采访时说,受美元加息、较高的原油价格等因素影响,印度今年资金外流加速,货币贬值加快,已经出现了财政赤字危机。卢比成为亚洲国家中波动幅度最大的货币,自今年年初开始,下跌幅度超过13%。

据悉,日印货币互换协定已于2015年失效。时隔三年,此次重启协定由印方提出,金额也增加了1.5倍(之前为500亿美元)。“为了防范本国经济出现更大波动的风险,印

度急于重启协议。”杨凡欣认为,印度储备银行(RBI)不愿采取强有力措施阻止卢比下跌,增加了卢比的投机压力,导致过去六个月外汇储备减少330亿美元。日印签署双边货币互换工具,将允许两国在规定的限额内借款,印度储备银行将获得一定数量日元,日本央行则可获得相当于印度卢比的金额,之后以相同汇率偿还金额。此举具有缓冲作用,可以确保印度储备银行有足够的资源应对货币市场前所未有的波动。

“同时,由于汇率在掉期交易中已固定,在一定程度上可缓解印度的外汇风险。”杨凡欣认为,协议的签订有助于印度外汇汇率和资本市场的稳定性,降低印度实体企业在进入外国资本市场时的资本成本,有效提振市场情绪,遏制对卢比的投机压力,提升外国投资者信心。一旦重启时间确定,新的互换协议

或将成为印度储备银行(RBI)拥有3935亿美元外汇储备后的第二道防线。

日本作为全球第二大外汇储备国,拥有充足的外汇储备,规模达1.3万亿美元。与印度展开基础设施开发等经济合作的空间扩大之后,双方同意在尖端技术领域等方面扩大合作。另外,美国近期用加征汽车关税要挟日本打开市场,日本政府曾公开表示,包括可能加征关税在内的贸易限制措施将导致全球市场严重受挫。日本同意印度的货币互换,有助于加强日印两国的关系,在逆全球化潮流中抱团取暖。

据悉,莫迪访问期间在社交网站上发布了以下内容:“印度和日本的合作关系已经发生了根本改变,加强了‘特别战略全球合作伙伴关系’。”而日本首相安倍晋三则强调“日印是世界范围内最蕴含可能性的双边关系”。对此,杨凡欣认为日



印达成世界上最大规模之一的货币互换协议,既是支持卢比的最重要步骤,也体现出了日印更加紧密的合作关系。相反,日本也可以从印度寻求美元借款以换取日元,但安排仅在需要时使用,有助于解决短期流动性不匹配问题。目前,日印都避免美元出现在两国货币交换当中。未来,类似的双边互换协议会与其他主要贸易伙伴签订。

值得一提的是,在跟印度签署

货币互换协议之前,日本刚和中国签署了规模达2000亿元人民币(约合300亿美元)的货币互换协议。中国人民银行当时发布消息称,与日本银行签署了中日双边本币互换协议,旨在进一步促进双边贸易和投资便利化。有关专家认为,日本签署货币互换协议的目的很明显,即绕开美元。同时,中国作为美国最大的债权国,日元人民币交易将降低中日交易对美元的依赖性。

海外传真

阿根廷加入《TIR公约》 释放南美运输与贸易潜力

本报讯 阿根廷近日正式加入联合国《TIR公约》,成为该公约第75个缔约国。作为南美第二大经济体,阿根廷东濒大西洋,加入《TIR公约》将为该地区跨境公路运输和多式联运奠定基础。

阿根廷位于智利与乌拉圭之间,是两国贸易的桥梁。鉴于智利与乌拉圭均已加入《TIR公约》,阿根廷的加入将充分发挥跨境中转国的联系能力,为加速该地区一体化进程发挥积极作用。

TIR的实施能够为经济带来长远好处,根据美国国家组织(Organization of American States)的研究,TIR在该地区实施后,过境等候时间将减少50%。阿根廷海关总署已正式提名阿根廷道路运输协会(FADEEAC)作为该国的TIR证担保和发证机构。

国际道路运输联盟(IRU)秘书长翁贝托·德·布雷托说:“阿根廷加入《TIR公约》对释放美洲及更广阔地区运输与贸易潜力具有里程碑意义。期待与阿根廷道路运输协会、阿根廷交通运输部及阿根廷海关等合作伙伴合作,争取尽快在该国实施TIR系统。”(江南)

英欧达成“脱欧”协议草案

本报讯 伦敦时间11月13日,英国首相办公室声明,英国和欧盟已就英国“脱欧”协议文本的草案达成协议。根据程序,双方协议草案的达成只是英国和欧盟之间谈判是否最终成功的第一步,该文本协议分别需要经过英国内阁、英国议会和欧盟27国家以及欧盟议会通过。

此前,英国《金融时报》称,2名消息人士指出,协议文本已在布鲁塞尔定案,有待首相特蕾莎·梅说服意见分歧的内阁。经过一年多曲折的谈判,英国和欧盟终于首度达成“脱欧”协议,不过强硬“脱欧”派人士指责特蕾莎·梅向布鲁塞尔妥协,英国国会能否通过特蕾莎·梅提出的任何“脱欧”协议仍是未知数。(宗贺)

陕汽重卡

德龙新M3000 牵引车 再一次树立行业新标杆

- ◆ 潍柴12升发动机最大马力升级至460马力,最大扭矩高达2110N·m,全新一代蓝擎WP10H发动机动力升级至400马力。
- ◆ 高强度单层梁车架,超级轻量化板簧结构等方案,应用新材料、新结构、新工艺的降重技术,使自重低至7.68吨。
- ◆ 全新传动系统的高效优化+免维护高效驱动桥+专项低滚阻轮胎,使整车油耗降低5%。
- ◆ 全新发动机智能怠速调整功能+天行健油耗管控方案,让每一滴油都能发挥更佳。
- ◆ 超宽840mm卧铺,匹配四气囊悬置+横向减震器,驾乘舒适性大幅提升。



陕西重型汽车有限公司
SHAANXI HEAVY DUTY AUTOMOBILE CO., LTD.

地址:西安市经济技术开发区泾渭新城陕汽大道

邮编:710200

贴心服务热线:400-8809818

陕汽二手车网站: http://www.sq2sc.com

传真:029-86955000

健康热线:400-8809812

销售电话:029-86956888

招商电话:029-86956889

陕汽官网: http://www.sxqc.com

配件销售电话:029-86955817/18

24小时服务
400-8809818

健康
400-8809812
咨询热线



广告及数据由企业自行提供