

农产品食品对华出口增加 俄方扩大开放意愿有所增强

中俄贸易额终破1000亿美元

■ 本报记者 刘国民

日前,商务部发言人高峰表示,截至2018年12月中旬,中俄贸易额已经突破1000亿美元,创历史新高。同时,双边贸易结构持续优化,去年前11个月,中俄机电和高新技术产品贸易同比分别增长15%和29%,农产品贸易增长31%,双方还积极打造电子商务、服务贸易等新的贸易增长点。双边经贸合作在规模和质量上都实现了新的突破,内生动力不断增强。

中俄贸易频现亮点 发展速度可以更快

上海社科院东欧中亚研究所俄罗斯研究中心副主任丁佩华接受《中国贸易报》记者采访时说,俄罗斯总统普京上任初期国际油价上涨,增强了俄罗斯的实力,这几年西方对俄罗斯的制裁使其经济实力受

损,面对西方压力,俄罗斯将中国作为后援力量,和中国的交往更加频繁。“在中美贸易战发生后,中国更重视与‘一带一路’沿线国家包括俄罗斯开展贸易,而且俄罗斯在中国外贸中分量大,中俄合作非常重要。”丁佩华分析说。在丁佩华看来,中俄贸易发展时快时慢,总体上速度不快,相对来说俄罗斯较多考虑自身利益。他认为,中俄都在改革开放中,但中俄发展阶段差距大,俄罗斯虽然起步早,但现在发展速度较慢,中国经济发展水平已超过俄罗斯。

2018年中俄贸易亮点较多。“对俄能源合作是很大亮点,俄罗斯能源资源丰富,中俄能源合作前景看好。”丁佩华说,与俄罗斯能源合作已成系统,从开采、交易、运输都有很大发展,只是俄罗斯能源开采

成本高,开采方向向北极转移,那里气候条件恶劣,而且俄罗斯在能源领域发展渐渐落后,在贸易方面处于劣势,和中东能源产业比处于不利的情况中。

“中俄贸易潜力大,在轻工业、农林牧等领域都有机遇,关键看俄罗斯怎样考虑,如果俄罗斯愿意扩大开放,中俄年贸易额远不止1000亿美元,因为1000亿美元目标早就定了,现在才实现。”丁佩华说,我国改革开放以来给外资很多红利,俄罗斯在这方面和我们观念不一样,俄罗斯虽然愿意开展合作,但防范意识强,例如俄罗斯资源多,但对外资诸多限制,俄罗斯比照中国建了很多开发区,但出发点和想法都和中国不同,希望俄罗斯进一步扩大开放。

“只要有机会、有可能,中国会

更积极开拓俄罗斯市场,希望今后中俄经贸合作进程更快一点。”丁佩华说。

“要看到突破1000亿美元的中俄贸易额和能源价格上涨有关,中俄石油管道复线投入运营后,中国自俄进口石油量增加。”社科院俄罗斯东欧中亚研究所研究员姜毅告诉《中国贸易报》记者,中俄贸易另一个让他印象深刻的亮点是,中国进口俄罗斯农产品、食品增加,比如在北京很容易看到俄罗斯啤酒、格瓦斯饮料等。

改善边境口岸基建 俄方态度较从前更加积极

由于中俄之间有着漫长的边境线和众多边境口岸,黑龙江省、吉林省和内蒙古自治区等省区与俄罗斯之间的边境贸易也是中俄贸易的重

要组成部分。从事中俄关系研究的姜毅在2018年出版了专著《中俄边境口岸研究》。记者通读此书后继续向姜毅提问了中俄边境口岸的发展情况。

姜毅告诉记者,虽然以往俄罗斯对开放和中国相邻的口岸态度没有中国积极,改善相关口岸基础设施速度也较慢,但如今俄方的态度有所好转,对扩大向中国的开放更加积极。“中俄边境口岸近几年的发展亮点主要在基建方面,原来俄口岸设备老旧,货物、车辆积压,这两年情况有好转。”姜毅说,同江界河铁路大桥、黑河界河公路大桥建设等虽然延宕了很多年,但这两年进度加快,黑瞎子岛增开口岸等工作也取得进展,这些都反映了俄方态度在向更积极的方向变化。

●国际商情

2018年巴西对华糖类出口量陡增

巴西工贸服务部发布的2018年出口统计数据 displays,2018年,巴西糖类出口总量2130.56万吨,同比下降25.8%;出口总额65.26亿美元,同比下降42.8%。但巴糖类对华出口却陡增,出口量达到78万吨,同比增加136.5%;出口额2.17亿美元,同比增加61.5%。对华出口糖类占巴西糖类出口总额的3.3%,名列巴西糖类主要进口国排名的第12位。阿尔及利亚(10.4%)、印度(8.3%)、孟加拉(8.2%)为巴西糖类前三大进口国。

中国成为兰博基尼第五大消费市场

据安莎社网站报道,意大利奢华汽车制造商兰博基尼2018年汽车销售在全球实现5750辆,同比增长51%,创历史新高。其中美国购买1595辆,仍是该汽车产品的最大消费市场,紧随其后的是英国636辆、日本559辆、德国463辆,中国凭借342辆的进口数据排名第五。

土耳其在豁免框架下恢复伊朗原油进口

据伊朗伊通社报道,去年11月美国恢复对伊制裁,土耳其暂停伊朗原油进口1个月,现在已恢复伊朗原油进口。据传,根据美国豁免,土耳其被允许一年进口300万吨伊朗原油,约合6万桶/天。在美国恢复制裁前,土耳其去年曾进口伊朗原油20万桶/天。有关消息源称,去年11月前土耳其就开始减少伊朗原油进口,11当月未进口伊朗原油。

(本报编辑部综合整理)

内蒙古精诚高压绝缘子有限责任公司为国家电网建设和改造生产提供超高压、特高压瓷绝缘子(俗称“瓷瓶”),还经营自产品及技术的出口业务。图为全球首条瓷绝缘子自动化生产线在内蒙古精诚高压绝缘子有限责任公司厂区内正式启动调试。

中新社记者 陈峰 摄

CPTPP或成中国自由贸易发展新机遇

■ 本报记者 刘禹松

2018年,中国改革开放走过了第40个年头。在过去的一年里,国际时局不断变幻,经济全球化发生重大调整、逆全球化影响不断上升、WTO改革受阻,中美贸易摩擦余波未平……2019年,面对复杂多变的外部环境,中国未来的自由贸易发展之路如何前行?近日,全球化智库(CCG)发布了一份名为《CPTPP,中国未来自由贸易发展的新机遇》的新报告。该报告指出,CPTPP(全面与进步跨太平洋伙伴关系协定)为世界自由贸易发展提供了一个新方向。

作为亚太地区第一大贸易协定,CPTPP由美国退出TPP之后修订而成,目前包括11个国家,经济总量占全球的13.2%,贸易总量占全球的15%,涵盖人口数量超过5亿人。根据WTO和联合国贸发会议的统计,CPTPP国家的进出口总额和对外直接投资流出与流入规模在世界总值中的同期占比已分别达到约28.77%和34.81%。

截至2018年12月30日,CPTPP已获得澳大利亚、加拿大、日本、墨西哥、新西兰等国家政府的批准并正式生效。该协定的成员国计划于今年1月19日在日本东京召开协定生效后的首次部长级会议,争取其他国家加盟,试图将这一规则打造为世界标准。

报告指出,中国一直秉承支持自由贸易、推动经济全球化的原则和立场,对CPTPP以及其前身都持开放的态度。原则上是否加入CPTPP,应该以我国的国家利益为根本考量依据。在新的形势下,考察对比其对中国的利弊之后,再制定相关的应对之策才是中国的最优选择。

报告显示,相对于之前的TPP,CPTPP的内容减少了三分之一,但对“电子商务章节”“政府采购章节”以及“国有企业章节”等内容给予了保留,这也是目前其他的自贸协定中所没有的。CPTPP生效条件相对宽松,只需6个国家完成国内立法机构的审批手续,即可在60天后自动生效,因此具有较好的扩容前景。值得注意的是,CPTPP的标注仍是“全面且进步”,超过一般自贸协定只为降低交易成本的目的,它还包括了对劳动和环境标准的要求,以及在知识产权、国有企业等方面的各项开放和自由贸易要求。

全球化智库理事长王辉耀表示,相比当年加入WTO,加入CPTPP会是中国带来很多新的机遇。王辉耀说,CPTPP关注的议题层次更高,对于服务贸易和自由贸易有更多便利化的推动。当前,服务业对中国GDP增长的贡献率大约为60%,未来很多服务业企业都要走出去。因此,如果能够加入这个协定,将对中国未来的经济发展十分有益。

根据报告,加入WTO18年后,中国自身已有能力和意愿继续扩大开放,推动自由贸易。换言之,积极加入CPTPP,与中国力促全球化、推崇自由贸易的原则相一致,有利于遏制当前以美国为代表的贸易保护主义和孤立主义势头,推动全球范围内的自由贸易发展。加入CPTPP将有利于中国为电子商务及信息技术产业领域的优势产业争取到更大的国外市场,从而为中国企业“走出去”创造出一个公平、自由广阔的世界市场,为中国服务业“走出去”提供帮助和支持。此外,加入CPTPP还可加强中国与第三方合作,扩大“一带一路”的国际支持平台。

为此,报告提出了“在稳步推进的基础上,积极接触CPTPP,使中国早日成为这一更高标准自贸体系成员,分享其贸易红利,积极参与世界未来贸易规则修订”的相关建议。具体为,同步继续坚定推进RCEP谈判和FTAAP进程,以及中日韩自贸区协定等多边的地区自贸体系,为中国参与制定新的国际贸易规则创造机会和平台;抓住加入CPTPP的良好窗口期,主动作为,释放参与的积极信号,扩大符合中国国家利益的“朋友圈”,在加强中国对现有自由贸易体系的支持和捍卫的同时,避免被孤立在一个新的贸易体系以及世界贸易发展的潮流之外,并为加入CPTPP对其“国有企业章节”的规定做好准备;智库、高校等研究机构可以发挥解读与研究交流作用,加强对CPTPP的宣传和普及工作,鼓励智库界的互访,增进国内外学术界对CPTPP的共识,为CPTPP建言献策。

新西兰龙虾出口商瞄准中国线上市场

■ 卢怀谦 李惠子

新西兰最大龙虾出口商——峡湾龙虾有限公司集团总经理安德鲁·哈维日前在接受新华社记者采访时说,今年公司将积极开拓中国的线上渠道,更直接地面对中国消费者。

哈维说,公司的鲜活岩龙虾2018年已在阿里巴巴的线下零售店盒马鲜生上架,公司将在今年自建线上渠道,直接向中国消费者供应鲜活的新西兰龙虾。

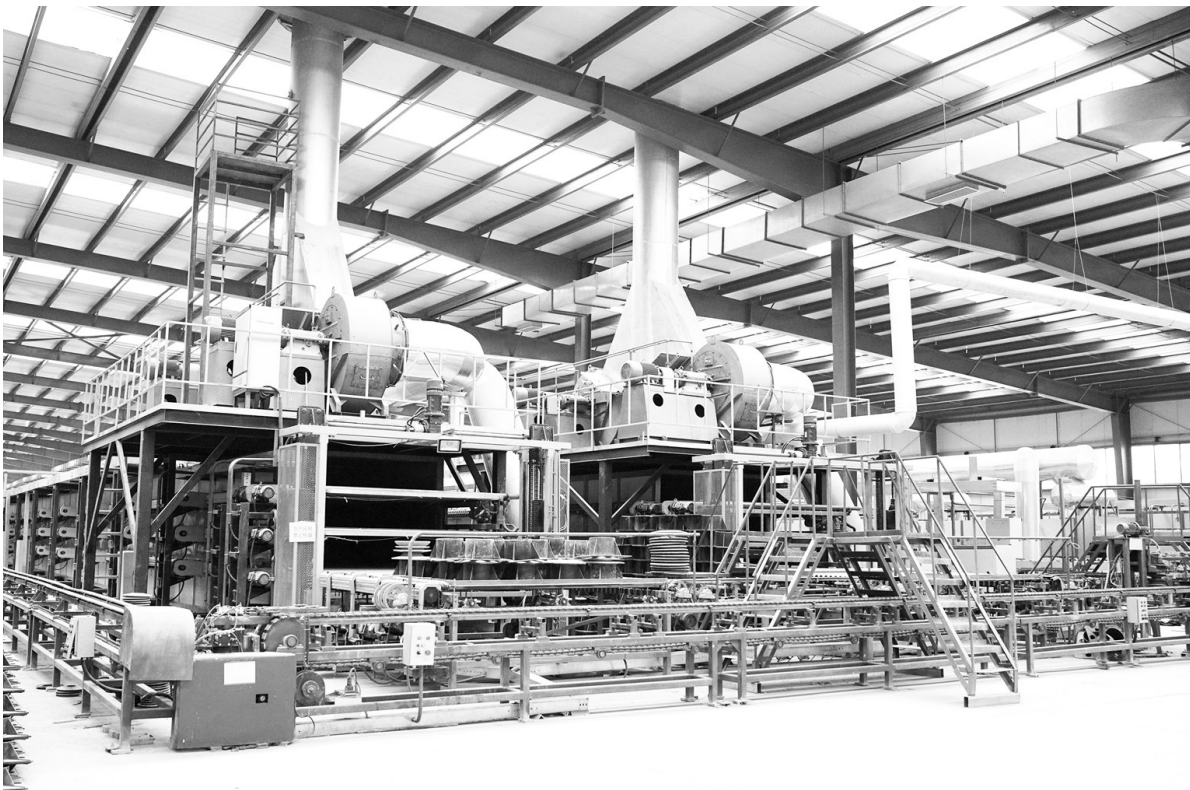
“龙虾的线上销售还需要我们做很多工作,比如深入了解中国消费者的需求。”哈维说。

据介绍,为保持龙虾的新鲜度,野生龙虾在当地被捕捞上岸后即搭乘直升机抵达附近小镇,

再由冷藏车第一时间运送至出口包装厂,然后从新西兰南岛直飞中国。

峡湾龙虾公司20世纪90年代开始向中国出口龙虾。为促进渔业的可持续发展和生态平衡,新西兰政府对野生龙虾捕捞实施极为严格的配额制度。公司每年的龙虾捕捞量约1000吨,主要供应中国市场。

龙虾业是新西兰的支柱产业之一,中国是新西兰最大的龙虾出口市场。统计数据显示,新西兰对中国的海鲜出口每年达5亿新西兰元(约合23亿元人民币),其中约3亿新西兰元(约合13.9亿元人民币)来自龙虾产业。



2018年霍尔果斯进出口贸易额增长超两成

■ 李明

据霍尔果斯海关统计,2018年,新疆霍尔果斯区域实现进出口货运量3574.26万吨,同比增长23.3%;进出口贸易额1352亿元,同比增长22.2%。货运量、贸易额分别占新疆关区的60.2%和45.6%,居全疆口岸之首。

作为“丝绸之路”新北道上的重要驿站,霍尔果斯已成为中国面对中亚、西亚乃至欧洲距离最近、最便捷的口岸,是亚欧大陆桥的中心枢纽。数据显示,2018年,霍尔果斯口岸出口商品中,中国高新技术、纺

织服装、机电产品和优势农产品出口增速较快,主要出口地为中亚五国和俄罗斯等。同时,进口商品量也有所增加,进口商品以天然气、甘草、葵花籽、动物毛皮等传统大宗货物为主。近年来,霍尔果斯海关通过改善通关环境、优化商品结构和落实优惠政策等措施,有效促进了区域进出口贸易发展。

霍尔果斯海关综合业务科科长朱冬梅称,随着“一带一路”建设的深入推进,中国加强与周边国家的合作为外贸企业注入了新的空间和

空间,促进了区域贸易的发展。

作为新疆伊犁州的农产品出口龙头企业,霍尔果斯金亿国际贸易(集团)有限公司充分借助霍尔果斯地缘优势,积极走出国门,与中亚五国及俄罗斯等开展贸易往来。公司从2010年入驻霍尔果斯口岸,到目前已发展成为年出口规模8万吨以上的农产品物流基地。该公司副总经理于欢告诉记者,果蔬商品要运输速度快、品质新鲜,才能在哈萨克斯坦市场上卖个好价钱。“去年我公司出口

贸易额达1亿美元,出口量8万吨左右,产品主要出口到哈萨克斯坦、俄罗斯、吉尔吉斯斯坦、白俄罗斯。现在霍尔果斯出口有‘绿色通道’,当天就能到哈萨克斯坦市场;今年我们预计能出口10万吨,销售额1.2亿美元。”

霍尔果斯口岸是中国西北集公路、铁路和管道运输为一体的综合性口岸,良好的贸易环境和优惠的外贸政策使霍尔果斯成为我国出口商品“走西口”的重要集散地。

●贸海论道

多举措应对汇率双向波动风险

■ 本报特约评论员 荣民

刚刚过去的2018年,人民币兑美元汇率从一季度的坐享升值红利,到10月末的逼近“7”心理关口,

而后在12月初出现千点大涨,年内贬值幅度在5.5%。进入2019年后,人民币加速“逆袭”,除了对澳元、新西兰元和加元小幅贬值之外,对国际八大主流币种中的五个币种全线走高。截至开年后第二周,在岸人民币兑美元汇率累计上涨1228个基点,涨幅达1.79%,创出了2005年“汇改”以来最大的单周涨幅。在人民币强势升值的同时,美元指数明显回落。可以说,高波动性将是2019年全球金融市场的主旋律。人民币汇率将会呈现宽幅震荡和双向波动更加明显的走势。

面对今年人民币汇率波动加大的趋势,过去不少外贸企业靠单纯博取汇率变动方向赚取收益的方法已经不再是首选方案,而且可能会因为对汇率走势的错误判断而导致遭受巨大的损失。在人民币汇率双向波动幅度加大的情况下,出口企业提高汇率风险管理能力就变得越来越重要。外贸企业应当从经营目标和整体业务布局出发,完善汇率风险管理制度和系统建设,加强外汇管理专业团队培

养或借助金融机构等“外脑”的帮助,提升应对汇率波动风险的能力。

首先,正确选择参考汇率,将汇率变化纳入产品报价中。参考汇率必须反映企业制定产品服务销售价格时的真实市场汇率水平。当实际汇率低于参考汇率,企业的利润率就会因为产生汇兑损失而收窄;相反的,企业的利润率会因为汇兑盈余而扩大。因此,外贸企业在制定产品价格时,应当参考未来汇率的走势,建立产品报价与汇率联运的价格公式——当期报价=前期报价/当期汇率×参考汇率,最大限度地保证企业未来的收益。这对于出口商品定价控制能力强的出口企业而言尤为重要,而出口商品定价控制能力弱的企业就要针对汇率风险制定更为行之有效的规避措施。

其次,锁定交易汇率价格。在外贸合同中明确规定,不管自合同签订之日到收付款项时间段内的汇率如何变化,交易双方按照固定的汇率折算收付金额,不受汇率影响。这种方式对部分已具备相当的市场份额和一定议价能力的外贸企业而言更容易操作。或者采取进出口商汇率风险共担的方法,

贸易双方进行汇率风险分摊。在合同中附加双方按事前约定的分摊比例条款,双方对于汇率波动引致的风险共同承担。根据双方对未来汇率的走势判断,制定对双方更为有利的分摊比例,节省了双方为规避风险投入的成本。

再次,主动选择有利于企业的结算币种和结算方式。采用多币种结算货币,不再将所有订单均采用美元结算,做到“不要把所有鸡蛋放在同一个篮子里”,逐步采用多币种结算方式,改变单一的货币结算方式,降低单一外币汇率波动给自身出口造成的不利影响。在条件允许的情况下,在出口贸易中增加使用人民币结算,以直接规避汇率波动风险。

最后,操作外汇套期保值,实施外汇风险对冲策略。外贸企业应采取汇率避险一贯制,不能因为汇率短期升值或贬值而改变套期保值策略,这样才能确保利润水平平衡。外贸企业不论是持有外汇资产净头寸,还是业务上有对应的外汇正负现金流产生,以及有外币债务的企业,可以灵活选择利用外汇远期合约、外汇期权、外汇掉期等相关衍生工具进行对冲,以最大

化地减少汇率风险和损失。在使用对冲工具方面,外贸企业要测算总外汇风险敞口来确定外汇对冲比例,对于有一定风险承受能力的外贸企业则可以先确定一个风险容忍值,再据此运用外汇对冲工具执行对冲策略。

外贸企业实施外汇套期保值不仅是必要的,也是完全可行的,不仅可以使外贸企业的进出口贸易规避风险,而且操作简易,行之有效,应当成为越来越多的外贸企业开拓市场、降低经营风险和增强金融运作能力的“利器”。必须强调的是,外汇套期保值的对冲交易并不是外汇汇率的投机机会,而是借助对冲工具实现未来汇率变化的可预期和相对确定性,重在保证未来现金流的稳定性。

此外,外贸企业还可以借助中国信保公司的出口信保实现应收账款买断。外贸企业在出口货物并办理了出口信用保险后,将出口合同项下应收账款债权和保险权益一并转让给银行,银行在保单承保范围内按发票面值的一定比例买断应收账款,以实现提前收汇、及时结汇,从而锁定汇率成本,规避汇率风险。