西部地区对外开放当用好大平台

■ 本报记者 张凡

西部八省区共建“陆海新通道”、自贸试验区落户西部省区、西部城市出发的中欧班列发展势头迅猛……“一带一路”倡议提出5年多以来，西部地区正逐步从开放的末梢转变为开放的前沿，取得的成绩令人瞩目。

如今，西部地区已经有了西安、成都、重庆等在国际上享有知名度的城市，交通枢纽也在逐步形成，加之其拥有“一带一路”上天然的区位优势，西部地区下好打造对外开放新高地这盘棋，关键一招就是有效利用好各类大平台。

从国家层面来说，给予西部地区的大平台就有“陆海新通道”、自贸试验区、保税区、高新区、开发区等。“陆海新通道”使得西部地区变成了连接中西亚地区、欧洲与东南亚地区的重要贸易通道，连通新加坡、日本、澳大利亚、德国等全球六大洲71个国家和地区的155个港口。显而易见，重庆等城市借此搭上了对外开放的快车。面对这么大的效益，对于大通道沿线的城市而言，当前首先需要地方政府和学者思考的问题便是：如何使得货物、人员在过境时，留下一些价值，比如打造一个货物集散地，而不是仅仅是过境，从而带动当地经济发展。

像自贸试验区、保税区、高新区、开发区等这一类平台多以深圳特区形成的经验为基础，以点带面，实现进一步对外开放。例如，西安作为古丝绸之路的起点，聚力打造“一带一路”综合改革开放试验区，围绕着文化引领优势、科教资源优势、战略地位优势、交通枢纽优势、特色产业优势、营商环境优势等六个优势，提出了一系列具有可操作性的措施。然而，记者也观察到，西部地区的一些部门对各类特殊园区的定位、功能不了解，管理、发展方式都是套用开发区的模式。例如，自贸试验区是用来试验创新制度的，却被当地政府当作招商引资的噱头；多证合一等简单易行的改革，在高新区、开发区就可实现，却放到自贸试验区来实行，消耗了一些宝贵的时间、人才、财力资源，杀鸡用了牛刀，使得自贸试验区的潜力未能全面释放，阻碍了西部地区的开放进程。

打造对外开放新高地，西部地区除了需要有效利用好国家给予的各项政策平台，也需要自身搭建一些平台。与东部沿海发达地区相比，西部地区的贸易投资活动不够活跃，自身可利用的平台较少，导致对外宣介的力度较小。这主要体现在以下几个方面：一是在全国或者国际上有影响力的会展、论坛品牌较少；二是当地政府、企业与中国贸促会这样具有国际影响力的贸易投资促进机构缺乏交流，来访的外资团组较少；三是本地企业国际化程度较低，外资企业较少，中外企业对西部地区的营商环境不甚了解。

实际上，西部地区土地广袤，人力资源成本低，农产品独具特色，工业基础设施相对完备，只是这些优势像埋在地下的陈酿老酒，未能发掘。当下，西部地区应该灵活运用国家搭建的平台，在将区位优势转化为贸易优势、产业优势的同时，增强主观能动性，自身搭建起宣介平台，为促进西部地区对外开放贡献力量。

对此，多位专家建议，西部地区有效利用大平台当从以下几方面着手：一是加大对地方政府、企业对国家相关政策的宣介与培训力度，组织西部地区与东部地区开展经验交流，以此促进解放思想和转变发展理念；二是与中国贸促会等贸易投资机构加强合作，培育具有当地产业特色的会展和论坛品牌，以此打通国内、国外两个市场资源，加大对外宣介力度；三是优化营商环境，积极承接东部地区的产能转移，夯实相关产业基础。

●投资环境

欧亚经济联盟计划推行技术园区一体化

国际文传电讯社消息，在“全球化2.0时代的数字化议程：欧亚创新生态系统”论坛全体会议期间，与会各方签署了由哈萨克斯坦倡议的《关于欧亚经济联盟成员国技术园区一体化的备忘录》。该文件由斯科尔科沃创新中心（俄罗斯）、企业孵化器（亚美尼亚）、高科技园（吉尔吉斯斯坦）及阿斯塔纳枢纽国际IT初创科技园（哈萨克斯坦）代表签署。据报道，技术园区国际一体化的主要目标是缩小国家间技术差距，推动第四次技术革命。未来将公开交流经验，扩大合作机遇，实施规模可观的技术园区项目。

亚投行：孟加拉国基础设施投资机会巨大

《独立报》近日报道，据亚洲基础设施投资银行（AIIB）新近发布的《2019亚洲基础设施融资报告》，孟加拉要实现“2021愿景”步入中等收入国家行列，其每年基础设施投资需求达240亿美元。报告指出，在市场不稳定和全球经济增长放缓情况下，建设促进贸易、市场一体化和绿色能源供应的跨境基础设施是必要的，中国和印度等国的项目潜力巨大，可以大幅改善中亚和南亚急需的互联互通环境。

坦桑尼亚成为东非地区吸引外资的热点国家

坦桑尼亚主流媒体《卫报》报道，南非兰特银行（Rand Merchant Bank）的统计显示，自2017年以来，非洲整体营商环境仅得到有限的改善，仍面临融资成本高、腐败严重、基础设施不足、管理水平低下等困境。该报告还预估2019年东非地区吸引外商直接投资潜力最大的国家为肯尼亚，其次是卢旺达，坦桑尼亚则位列第三。报告指出坦桑尼亚在吸引外国直接投资方面存在一系列优势，包括加大了基础设施建设投资，大力发展服务业，开发经济特区，规范税收征管等。

巴新央行将放松对利润汇出的资本流出管制

《信使邮报》近日报道，巴新央行行长巴卡尼表示，巴新外汇市场正在逐步回归正常。目前等待使用外汇的时间已经由最长的5个月缩短至不到3个月，正在走向等待时间为1个月内的正常状态。积压的外汇使用需求由2018年1月的15亿基纳下降到年底的4亿基纳。据此，央行将放松对利润汇出的资本流出管制。此前，由于巴新外汇短缺，央行将外汇流出进行分类并给予不同优先级，优先顺序为货物进口、服务进口和利润汇出。过去几年，大型企业的利润汇出受到严重影响。随着经济好转，巴新外汇短缺的局面得以有效改善。

（本报编辑部编译、整理）

肯尼亚拉穆港吊机手张志钢已驾驶吊机20余年，在非洲工作也有了10年。阿尔弗雷德是张志钢的肯尼亚弟子，学艺三年来，他已从一窍不通的“门外汉”成长为能独立驾驶150吨位履带吊机的业务高手。张志钢说：“授人以鱼，不如授人以渔，我希望能在本职工作外，为肯尼亚培训更多专业人才。”

新华社记者 王腾 摄

德国将规范5G安全 不会明确排斥华为

本报讯 据德国《明镜》周刊网站日前报道，德国政府已就保证新的5G网络数据安全的规定达成一致，预计华为不受影响。报道称，2月6日在德国总理府举行的一场部长会议中，针对华为等外国供应商是否应受到特别监管或完全被排除在德国市场之外进行了讨论。据《明镜》周刊获得的消息，部长们已商定修改电信法，但修改内容预计不包括将华为明确排除在外。

报道称，德国政府准备在即将出台的电信法增补条款中加入的规定适用于所有供应商，思科、诺基亚以及华为等网络设备供应商都有义务遵守一份规定目录。据了解，该法相关要求包括公司必须披露其源代码、同意对其硬件和软件进行认证并符合其他网络安全标准。此外，供应商必须签署一份无间谍协议，以防止它们将敏感数据转交给原籍国政府机构。

报道称，即便是某些美国公司，能否满足德国政府的新要求也值得怀疑。此外，据知情人士透露，德国政府内部还对在哪个层面上保障互信存有争议——作为目录中的另一条件还是作为德国本国的法律规定。

报道称，各位部长同意加快修订法律，新规应在春季5G牌照招标时发挥作用，如果供应商无法完全合规，就将被排除在外。（毛雯）

卡塔尔：外资进入的理想之地

■ 本报记者 苏旭辉

近日卡塔尔埃米尔（君主）塔米姆访华带来了一轮中卡经贸热。在中国—卡塔尔商务论坛上，卡塔尔工商部投资司司长Abdulbasit Talib HAl-Ajji就表达了希望更多中企前往卡塔尔投资兴业的愿望，推动中卡两国在经贸领域进一步合作。

数据显示，2018年中国与卡塔尔的贸易额达到了135亿美元，其中卡塔尔从中国进口39亿美元，主要进口电子电器产品、锅炉、预制建筑材料、无机化工产品等，向中国出口96亿美元，主要出口天然气、石油、矿物燃料等产品，目前中国是卡塔尔第三大贸易伙伴。

Abdulbasit Talib HAl-Ajji介绍说，卡塔尔有着良好的投资环境，2018年度全球竞争力排名第十九，其中全球范围内低水平通货膨胀率排名第一，商业竞争不受税收影响排名第六，风险资本的可用性排名第八，中小企业融资排名第九。近年来，卡塔尔政府出台了很多激励投资的措施，如特定投资项目和部分工业区免缴所得税的期限最长可达10年；设备和原材料进口免缴关税和相关费用；资本和利润汇回没有限制；不限制将公司所有权转让给其他非卡塔尔国家投资者等。

“目前计划与在建的项目还有卡塔尔铁路建设、扩建哈马德国际机场，投资价值50亿里亚尔的物流项目、30亿里亚尔的交通和公共事业项目、10亿里亚尔的食品安全项目、25亿里亚尔的旅游观光项目等，均欢迎外资进入。”Abdulbasit Talib HAl-Ajji说。

拥有良好的交通基础设施是卡塔尔优势之一。卡塔尔航空公司拥有233多架飞机，在五大洲为150多个目的地提供服务，新哈马德国际机场是中东地区最大的机场之一，每年载客量超过3000万人次，并为乘客提供最快的全球飞机转乘服务。新哈马德海港是中东最大的港口之一，年集装箱吞吐量750万个，是中东贸易的一个重要中转站。Abdulbasit Talib HAl-Ajji表示，卡塔尔已经建立了两个自由贸易区和许多新的物流区，这有助于降低仓储成本和加强供应链，使得卡塔尔成为外国直接投资的理想目的地。想在卡塔尔扩大业务的外国公司可以从这种先进的商业环境中获益。

记者了解到，目前在卡塔尔运营的中国公司超过14家，资本额为1600万里亚尔。卡塔尔和中国成立的合资公司有181家，资本总额为8900万里亚尔，这些公司主要从事贸易、建筑、信息技术、食品、家具和工程咨询等领域的业务。

此外，中国银行卡塔尔金融中心分行已获得卡塔尔金融中心的许可。在与普华永道、美国国际集团、卡塔尔投资集团和安农科技能源集团等国际一流的跨国公司竞争中，中国银行卡塔尔金融中心分行还获得了2018年最佳业绩表现奖。这是中资金融机构进入卡塔尔以来第一次获得由卡塔尔政府机构颁发的奖项，是卡塔尔政府部门对中资银行为卡塔尔经济建设不懈努力的一种肯定和认同。

中国银行卡塔尔金融中心分行行长林声强表示，卡塔尔政府为外国投资者包括外资银行在内提供了良好的投资环境，其中包括优惠的税收政策，国际标准的监管机制以及独立与完善的法律法规体系。更为重要的是，能明显感觉到卡塔尔政府是一个积极进取的政府，愿意不断改善投资环境，愿意与外国投资者开展真诚的沟通和交流合作，激发外资企业的信心和决心。有理由相信，卡塔尔将会成为海湾乃至中东地区对中国投资者具有吸引力的国家。

林声强介绍，卡塔尔金融中心颁发的含金量很高的经营许可牌照，使得中国银行卡塔尔金融中心分行被允许在离岸和在岸同时开展经过批准的金融业务，而且没有资本金的要求。该分行把牌照优势与中国银行在全球56个国家的600多家分支机构网络进行无缝对接，产生了巨大的全球联动效应，成功地调动了中国银行的全球资源向卡塔尔本土公司客户和中资企业以及同业提供先进、优惠的专业金融服务，营造了政府、客户、市场和中国银行之间一种良好互动与共同发展的多赢局面。

中国港湾工程有限责任公司副总裁负亮表示，卡塔尔2030愿景与“一带一路”倡议对接为两国带来了经贸领域合作的广阔前景。中国港湾卡塔尔代表处目前是该公司中东区管中心所辖11个国别机构之一，截至2018年在卡塔尔完工和在建项目总金额约20亿美元，通过多哈新港、东部高速、卡塔尔管线等项目，可感觉卡塔尔良好的投资环境，中港也赢得了当地政府和业主的认可。

●项目信息

波兰公司寻找中国铝箔供应商

波兰Inpol Krak公司现寻找铝箔中国供应商，产品型号为8079，厚度为6到10微米（alloy 8079 of aluminium film and thickness 6－10 micron），希望与能够提供完整型号的铝箔供应商建立合作关系。感兴趣的企业可以联系贸促会驻波兰代表处。

联系电话：+48222556853

邮箱：mapan@ccpit.org

哥斯达黎加企业欲出口水产品

哥斯达黎加一捕鱼企业希望向中国出口水产冻品及海参和鱼肚干品。有需求的企业，可联系中国贸促会驻哥斯达黎加代表处：

邮箱：mengbingbing@ccpit.org zhangxijing@ccpit.org

（本报编辑部整理）

（以上信息仅供参考）

丝绸之乡崛起世界级光缆企业

■ 李志勇

提起苏州，人们最先想起的就是江南园林、美景、丝绸，苏州吴江区更是中外知名的丝绸产地。如今，在这丝绸之乡却崛起了一家世界级的高科技企业——亨通集团。

亨通是一家从事光纤光网、智能电网领域业务的民营企业，目前位列全球光纤通信企业排名前三强，也是中国光纤光网、电力电网领域规模最大的系统集成与网络服务商。在亨通的带动下，吴江成为全国重要的绿色光纤光缆产业集聚区。

自主创新的世界级企业

20多年前，亨通的前身还是一家濒临倒闭的农具厂。1991年，当过通信兵的崔根良临危受命担任了新组建的吴江七都通信电缆厂厂长，在无技术、无资金、无人才、无市场的条件下开始了艰难创业，电缆厂当年投产，销售额就达到了450万元。

1992年，刚刚起步的亨通就将目标定在了光缆产品生产上。崔根良意识到，未来光纤通信一定会替代电传输，不能满足于通信电缆目前的成就，必须要转型发展光纤产品。

1995年，亨通正式决策要造光纤，并先后与日本、美国、法国等国的企业寻求光纤技术方面的合作，但这些谈判都失败了。经历了5年多的艰苦努力后，崔根良意识到，既然不能通过市场获取技术，那就自力更生研发光纤的制造技术。

经过将近两年的努力，亨通技术团队终于研发出来了自己的光纤，并解决了合格率低等问题，使亨通的光纤产品质量达到了世界同行业的先进水平。同时，亨通也确立了自己的自主知识产权，构建起了光纤光缆产业链的配套能力。正因为如此，亨通的光纤项目在运营的第二年便开始赢利，并以30%的速度增长。

在持续不断的创新过程中，亨通人一次次突破国外技术封锁，形成了一批高科技核心产品，获得3000多项国家专利、制定了150多项国家行业标准，填补了10多项国内空白。

如今，亨通的产品不仅用在了刚刚竣工通车的港珠澳大桥上，也用在了国家体育场、世博会场馆等重点工程的建设中。高速铁路和航空航天等重要领域里同样可见亨通产品的身影。而高温超导材料、动力电池等则成为亨通未来的研发重点。

全球光缆业的“中国方案”

有了自主核心技术，走出去也就成了亨通的发展战略。

2005年，亨通的光电多芯束软光缆出口到美国市场。2010年，亨通完成了全球跨度最大、截面最大的巴西跨亚马逊智能电网工程。2011年，亨通进入埃及电信市场，如今已经成为埃及电信主要的光纤通信产品供应商。2015年，亨通承接俄罗斯北冰洋深海超高压智能电网工程，攻克了20多项世界领先关键工艺与工程技术。

2016年，亨通与斯里兰卡电信等共同承建的“光纤入户试点工程”正式启动，这也是斯里兰卡电信光纤入户首个试点工程。同年，由亨通承接的马尔代夫马累海缆项目正式启动。这是亨通承接的单个订单中总长最长、单根长度最长（达318公里）的国际海缆订单，也创造了国际最长海光缆纪录。该项目海缆总长1200公里，连通马尔代夫的200多个岛屿，使该国一次性实现向4G通信的跨越。

2018年6月，亨通确认中标智利海底光缆项目供应，将承担智利近2800公里海底光缆的供应。这也使亨通公司在国际海洋通信市场上承接海底光缆订单总长突破了1万公里，标志着公司顺利进入国际海底光缆市场体系，有力提升了亨通在国际海洋通信市场的影响力。

随着“一带一路”倡议的提出，亨通再次牢牢把握国际合作机遇，布局从全国转向全球。在确立了市场国际化、产业国际化、品牌国际化“三步走”方针后，亨通实施了50%营收来自海外、50%产业在海外、50%人才为国际化人才的国际化战略。目前，亨通的光纤网络与业务品牌已覆盖130多个国家和地区，全球光纤网络的市场份额达15%。

崔根良表示，中国已从资本输入国转型为资本输出国，这是中国企业走出去的最好时机。

政策环境助力民企再攀高峰

崔根良介绍，亨通目前已瞄准了新一代5G通信、大数据物联网、网络安全等领域，聚焦量子通信、光纤传感器、太赫兹毫米波、硅光子芯片等高科技新产业。

进入2019年，随着国家和各级地方政府对民营经济支持的进一步加强，亨通也迎来了新一轮的发展机遇。

2017年，吴江开始启动实施总投资高达2737.2亿元的“555计划”，包括建设5大平台、实施5项工程、打造5大高地。2018年，吴江制定了打造智能工业发展标杆三年行动计划，希望进一步提升智能工业的高度、广度、深度。同时，通过加大对外交流合作不断加强智能制造能力。吴江与德国等国的技术机构，以及清华大学、上海交通大学、浙江大学、南京大学等院校机构建立了良好的合作机制，营造政府、企业和社会机构协同推进智能制造的良好氛围。

政策的支持和营商环境的改善给亨通的发展带来了更有力的推动。“未来，亨通要进一步提升自主创新、集成创新的能力，把关键核心技术抓在自己手里，以赢得发展的主动权”，崔根良说。