

## ◆ 国际视野

## 美国对墨、加钢铝产品关税有望取消

■ 本报记者 刘禹松



根据新华社消息，美国贸易代表罗伯特·莱特希泽近日表示，美方正着手取消对墨西哥和加拿大钢铁和铝产品征收的关税，后续可能改为施加配额限制，以便让美国企业继

续保留从这一贸易壁垒获得的收益。

对此，对外经贸大学教授蓝庆新在接受《中国贸易报》记者采访时表示，这一做法本质依然是特朗普政府奉行的“美国利益优先”原

则的一种体现。“美国可以通过配额限制更加容易地制定产品进口的计划，这也将更加有利于美国调控国内相关产品的供给和需求。这一举措让美国对产品进口的精准性更强，同时保证了在其国内需要的范围内，不会因为加征高额关税而增加美国企业的成本负担，将更加有利于美国企业和美国经济的发展。”蓝庆新说。

据悉，2018年6月1日，美国开始对欧盟及加拿大、墨西哥对美出口的钢铁和铝产品分别征收25%和10%的额外关税。此后，欧盟、墨西哥和加拿大都采取了相应的报复性措施。一时间，北美大陆上，贸易争

端硝烟弥漫。蓝庆新告诉记者，对相关进口产品加征关税，是对其价格的一种干预，而配额限制则是对数量进行限制的一种做法。从程度上讲，对产品加征关税具有更强的普遍性。

为了消弭贸易争端带来的影响，在满足墨西哥和加拿大要求以及确保钢铁和铝产品关税政策完整性之间，美国迫切需要找到一个“平衡点”，而设置配额或许能够成为不错的选择。在莱特希泽看来，配额“不一定好或者坏”，这取决于配额水平，如果合适，就不会影响下游产业。

然而，对于美国的这一做法，加拿大和墨西哥似乎并不领情。有墨

西哥官员就表示，双方的谈判正在进行，而墨方的立场是，美方“不应设置关税和配额”。加拿大有关方面也表示，需要和美国恢复自由贸易，“配额‘抑制增长’，加拿大不认可任何可能抑制增长的事情”。

尽管如此，对于加拿大和墨西哥的企业来说，美国对于上述两国钢铝产品的进口新政所产生的影响依然有可能是积极的。“加拿大和墨西哥作为美加墨北美自由贸易区的成员，取消了高额的关税，两国企业受到的制约就会减少。因此，会产生正面的影响。而用配额来代替关税，在未来有可能成为北美自由贸易安排上的一个重要措施。”蓝庆新说。

## ◆ 海外传真

## 日产宣布英菲尼迪2020年退出西欧

本报讯 日产汽车公司近日宣布，将在2020年上半年结束高档车品牌英菲尼迪在西欧市场的业务。在西欧高档车市场上，德国汽车已树立压倒性地位，日产陷入苦战，今后公司将把经营资源集中在有望增长的北美、中国等市场。英国工厂两款英菲尼迪品牌车型的生产也将在今年结束。

据英国媒体报道，去年英菲尼迪在西欧市场的销量为5800辆，十分低迷。围绕英国脱欧不透明性升温的情况下，汽车产业依然处于困境。日产将结束在英国中部桑德兰工厂生产的是轿车“Q30”和运动型多功能车(SUV)“QX30”。工厂负责人将与工会方面讨论对就业的影响。据英媒报道，可能会有250人左右受到影响。

(驻日本代表处)

## 韩商品出口集中度持续走高

本报讯 据亚洲日报报道，受半导体技术优先发展政策及其他出口产业持续萎靡影响，韩国近年来商品出口集中度持续走高。韩国经济研究院日前发布的《韩国商品出口结构分析及启示》报告显示，去年韩国商品出口集中度达137.2，为2011年(102.6)以来最高值。商品出口集中度反映了一国商品出口结构的平衡程度，除中国香港以外的全球十大出口国商品出口集中度平均值为77.9，韩国(118.1)、中国(112.7)数值均超过100，法国最低，为50.2。

报告指出，集中出口同一类商品风险太大，近两年韩国集中出口半导体使得商品出口结构失衡，若半导体出口大幅下滑，韩国经济将大受打击。全球半导体贸易统计组织(WSTS)最新发布的情况或将成现实。韩国1月和2月出口半导体较去年同期大幅下跌，WSTS所估计的情况或将成现实。

(驻韩国代表处)

## 波兰声称已做好英国无协议“脱欧”的准备

本报讯 据波兰通讯社报道，波兰投资和发展部副部长耶日·科温斯基日前表示，尽管这种情况不太可能发生，但波兰做好了英国无协议“脱欧”的准备。

波兰总理马泰乌斯·莫拉维茨基在1月中旬英国议会以压倒性多数投票拒绝了首相的第一次“脱欧”协议后表示，英国无协议“脱欧”对英国和欧盟来说都是“一个糟糕的解决方案”。莫拉维茨基在推特上写道：“我们将尽一切努力确保我们的公民和公司获得最大的可预测性和安全性。”

科温斯基表示，“脱欧”是2019年欧洲最大的经济挑战之一。根据波兰创业和技术部的说法，若英国无协议“脱欧”，波兰企业家可能面临一些潜在风险，包括与非欧盟国家征收相等的关税和重新引入边境检查导致更长的交付期限。

(驻波兰代表处)

## 越南与尼泊尔加强合作

本报讯 尼泊尔驻泰国大使馆越南大使与越南工商会近日在胡志明市联合举行“尼泊尔商业与旅游潜力”研讨会。

越南工商会胡志明市分会副会长阮世兴表示，越南与尼泊尔经济合作潜力巨大。2018年，越南与尼泊尔双边贸易额达4000万美元。其中，越南对尼泊尔出口达3800万美元，主要集中在手机和电子零件等领域。同时，尼泊尔主要向越南出口食品。目前，尼企对越南传媒、旅游和劳务输出等领域给予高度关注。

尼泊尔驻泰国使馆经济商务参赞拉纳·巴哈杜尔·古隆呼吁越南投资尼泊尔交通运输、农业、旅游、采矿、教育、卫生等领域。他透露，尼泊尔拟建设国际机场推动贸易发展，还将对1992年颁布的《投资法》进行修改补充以及制定《经济特区法》，为外国投资者提供便利。

(驻新加坡代表处)

## 越南寻求与加拿大加强合作

■ 本报记者 胡心媛



2018年12月，越南国会曾在河内批准了《全面与进步跨太平洋伙伴关系协定》(CPTPP)，该贸易协定于今年1月14日生效。该协定的生效为越南产品打开了日本和加拿大市场的大门，与此同时，该协定还将允许越南人轻松进入10个国家的相关行业工作。

## 越成CPTPP最大受益者

在许多专家看来，越南可能是从CPTPP协定中受益最大的国家之一，这是因为出口占据该国经济增长的重要组成部分。越南计划与投资部国家经济社会信息与预测中心国际经济处处长陈全胜认为，CPTPP可促使越南GDP增长幅度增加1.32%，相当于17亿美元。若越南同时减免税和实现服务自由化，GDP增长幅度甚至可增加2.01%。

商务部研究院国际市场研究所副所长白明在接受《中国贸易报》记者采访时表示，加入CPTPP将提升越南在地区和国际舞台上的地位和作用，因为其充分证明越南在奉行独立、自主、实现国际关系多极化、多样化的对外路线取得了新进展。加入CPTPP还有助于巩固越南经济实力，进而为国家经济社会发展注入新的动力。

“除了CPTPP，越南也在寻求同欧盟尽快达成贸易协定。”白明认为，这两项贸易协定加起来会大幅降低越南进入一些国家的贸易壁垒，还会加速越南日益壮大的中产阶层的成长。这些国家占据了全球经济的45%。

CPTPP谈判代表团副团长艾伦指出，越南市场具有诸多优势，如

地处东南亚地区战略要地、拥有年轻人口、从2014年起GDP增长达6%以上。艾伦表示，越加两国在农业、海产、基础设施、绿色技术与信息和通信技术(ICT)等领域的合作机遇巨大。

2017年11月越南与加拿大建立了全面伙伴关系，开辟了两国友好合作关系新篇章。越南工贸部的统计数据显示，越南对加拿大出口额排名亚洲第五位，仅次于中国、日本、韩国和中国台湾。建交46年来，越南与加拿大成为诸多领域的重要合作伙伴。据最新统计，2018年，加拿大商品对越出口额达10.2亿美元，并对越南的进口额达53.8亿美元。

## 政策助力双方合作

为促进越南与加拿大的贸易合作，越南驻加拿大大使馆商务处最近同加拿大贸易便利办公室配合开展部分项目，使越南商品更好地进

入加拿大市场。以越南纺织服装行业为例，扩大纺织服装出口市场和提高出口额是其中一大机遇。

越南国家纺织成衣集团总经理黎进长表示，尽管越南纺织服装第一大出口市场的美国(占越南纺织服装出口总额一半)退出了CPTPP，但澳大利亚、新西兰、智利和加拿大等其他成员国仍是越南纺织服装颇具潜力的市场。

加拿大年均纺织服装的总进口额近133亿美元，其中自越南进口额仅达5.5亿美元。目前，越南尚未与加拿大签署自由贸易协定(FTA)，因此CPTPP将有望为扩大越南纺织服装对加拿大出口提供契机。

据了解，越南对加拿大的主要出口商品包括电话、打印机、电缆、电信、木材和木制品、纺织服装、鞋类产品、水产品、咖啡、腰果、交通工具和配件、玩具、体育运动工具、橡胶、塑料制品、蔬果等。越南驻加

拿大大使馆商务参赞杜氏秋香表示，虽然加拿大市场潜力巨大，但越南企业对加拿大市场不够重视——加拿大对越南进口额仅占该国进口总额的1%。

加拿大政府正努力实现市场多元化，而越南是加拿大企业拟扩大进口和投资的国家之一。加拿大对越南出口的主要产品包括农产品、软木、药品、酒类产品、高科技产品、清洁技术等。值得注意的是，加拿大在对越南投资的112个国家和地区中居第13位，投资项目共161个，投资总额达52亿美元。

“近20年来，加拿大一直是越南最大官方发展援助来源国之一。加拿大一直将越南视为其对亚洲三大重要政策的优先伙伴。”商务部研究院原院长霍建刚表示，双方在诸多国际事务中持相同立场，在联合国、亚太经合组织论坛、法语国家国际组织等多边框架下保持密切合作。

## 俄罗斯拟增强欧亚经济联盟向心力

■ 本报记者 谢雷鸣

需要在部长层面作出相应决策。

他表示，应该制定欧亚经济联盟工业化一揽子路线图，从而将成员国重要的和有前景的合作项目整合起来。与会各成员国工业部长支持这一提议，并授权欧亚经济委员会开展相关工作。

记者了解到，开展进口替代生

产合作的建议最初是俄罗斯总统普京在2016年5月的欧亚经济联盟最高理事会会议上提出的。此后，各方共同制定了俄罗斯有需求且其他成员国具有替代能力的合作方向清单，主要涉及食品和加工机械、电梯生产、电力设备、化工等领域。

中国社会科学院俄罗斯东欧

中亚研究所研究员姜毅告诉《中国贸易报》记者，中亚地区是重要的肉类(牛羊肉)生产地，可为俄罗斯供应食品。然而，俄罗斯近年来农产品收成较好，进口食品数量大大降低，化工领域也取得了较快发展。由于资源丰富，俄罗斯电力工业较强，尽管设施老化严重，但远

远超过中亚国家。

姜毅认为，俄罗斯此举旨在加强欧亚经济联盟的向心力，利用传统优势项目强化一体化建设。“在最初，欧亚经济联盟发展较快，但在现有的法律法规和制度框架下，近年来增速逐渐放缓。俄罗斯正在寻求一个新的增长点。”姜毅说。

## 希腊逐步走出债务阴影 经济将迎曙光

■ 本报记者 胡心媛

近日，来自国际货币基金组织(IMF)关于希腊经济的一份新报告称，希腊已经进入一个令其成为“欧元区表现最好国家之一”的经济增长期。报告介绍，希腊是2009年欧元区金融危机的发源地，也是受打击最严重的经济体。

希腊的债务危机可以追溯到2001年。当时，希腊已债台高筑，但为顺利加入欧元区，希腊政府求助于高盛公司，掩盖了事实上的债务危机，为日后产生更大危机埋下了隐患。直到2009年10月，希腊新一届政府宣布前任政府的统计数据有误，2009年政府财政赤字和公共债务占国内生产总值的比例分别达到12.7%和113%，远超欧盟《稳定与增长公约》规定的3%和60%的上限。希腊债务问题浮出水面。同年12月，全球三大评级公司相继下调希腊主权信用评级，希腊主权债务危机爆发。

中国社会科学院欧洲研究所副研究员孙彦红表示，希腊债务危机是由多方面因素共同影响而形成

的，既有希腊自身的政治、经济、社会、历史等内部原因，也有全球金融危机影响、欧元区体制束缚等外部原因。希腊债务危机不仅严重冲击了欧盟经济，对欧洲一体化进程产生了正反两方面的影响，而且引发了一系列地缘政治效应，对欧盟的权力结构形成了强烈冲击。

对于希腊来说，2018年是颇具转折性的一年。希腊经济增长率在2018年前三个季度中，有两个季度超过了欧元区的经济增长率。此外在2018年的前11个月，希腊经济复苏，各项指标也趋于好转。2018年8月20日，希腊宣布退出援助计划，重回国际资本市场。8年多过去，曾因债务危机搅动整个欧洲的希腊，告别了依赖援助的日子。

“对于多年深陷债务危机的希腊来说，能够正式退出国际救助计划，择机重返国际资本市场，的确是令人振奋的消息。”孙彦红表示，虽然之前欧盟的救助计划所附带的严苛财政紧缩条件对希腊经济造成了

强烈冲击，但是避免了希腊政府债务无序违约，也迫使希腊开始进行严肃的结构性改革，因而逐步提振了国际市场对希腊的信心，也为该国经济体系恢复自生能力创造了条件。同时，也必须看到，未来希腊经济发展仍面临诸多困难。

孙彦红认为，考虑到希腊自2016年以来已经实现财政盈余，加之2018年6月欧元区财长会议达成的为希腊减债的重要协议以及IMF的积极态度，希腊在正式退出救助计划后，择机重返国际金融市场，将拥有较为充足的资金来偿还到期债务，这使得未来几年希腊发生债务危机的可能性大大降低。

希腊在退出援助计划后就出台了一系列政策措施提振经济。1月28日，希腊总理齐普拉斯在内阁会议上宣布将希腊最低工资标准提高11%至650欧元，并重新发行5年期国债。“今天我们迈出了历史性的一步。这意味着希腊正走出危机，逐渐开始治愈伤口。”齐普拉斯说。

据悉，这是希腊自陷入债务危机以来首次提高最低工资标准，也是退出救助计划、重返国际债券市场后首次发债，此举对于“刮骨疗伤”的希腊经济社会具有里程碑意义，对该国重新吸引国际资本、稳定市场信心、助推经济复苏具有积极影响。

齐普拉斯称，此举将使反对者关于希腊无法获取国际资本能力的传言不攻自破。重返国际债券市场

将向国际社会传递信心，使希腊经济重获“造血”能力，国际资本的涌入将为希腊经济复苏提供动力。

据相关专家分析，对于希腊来说，此次发行国债具有重要的标志性意义，将对希腊今后的融资带来示范效应。目前，希腊拥有约265亿欧元现金储备，这在一定程度上确保了希腊债务的可持续性，也使国际投资者重拾信心。

