

◆ 国际视野

# 谁能走好欧洲的 5G 路？

■ 本报记者 胡心媛

有消息称,西方两大通信设备巨头——爱立信和诺基亚最近为抢占更多 5G 地盘而忙于“互斗”。业界认为,之所以会“互斗”,主要原因是这两大巨头在 5G 市场上处于尴尬地位,爱立信、诺基亚都想取代对方。除了欧洲大陆的这两大运营商之外,中国的华为和中兴、英国的 BT 等都在角逐之列。

“欧洲作为全球移动通信市场的几极之一,设备商的市场竞争一贯激烈,每家设备商都希望在欧洲得到市场份额和客户认可。”赛迪顾问股份有限公司高级咨询师李朕接受《中国贸易报》记者采访时表示,作为欧洲最大的移动设备厂商,爱立信在 2/3/4G 传统市场占有很大的份额。爱立信强调其 5G 解决方案能够实现从 4G 到 5G 的平稳过渡,特别是支持 4G 和 5G 之间的频谱共享,这在 4G 设备仍然占大多数数据流量的情况下,显得特别有吸引力。与此同时,诺基亚

作为传统意义上的欧洲厂商,多次重组使其演变成一个多基因的企业。其为 5G 推出 AirScale 无线接入解决方案,采用了 Reef Shark 芯片,可以将 Massive MIMO 天线的尺寸减少 50%,并使基带单元的功耗降低了 64%,这些优势也具有很大吸引力。

众所周知,欧洲是移动通讯的重要市场,无论技术、产品还是网络运营,都为世界移动通讯产业发展做出巨大贡献。与 2/3/4G 时代一样,欧洲各国非常重视 5G 的发展规划。据悉,为了验证 5G 的性能,欧洲移动运营商很早就尝试与设备制造商、垂直行业等产业伙伴开展试验和应用。

据了解,爱立信和诺基亚 5 月 29 日宣布被选为日本 5G 基地的供应商。日本电信运营商软银公司针对预定 2020 年春季实现商用化 5G 的设备,选择了爱立信和诺基亚的基站。除了软银公司,德国电信公

司美国分公司与美国移动通信公司、意大利 Wind Tre 等都已成为爱立信和诺基亚共同的客户,将由爱立信和诺基亚合力提供服务。

李朕表示,爱立信和诺基亚在欧洲市场的地位相当,正因为与对方地位同等,在共同为客户提供 5G 服务时,如果能挤走对方,那么也就能将对方所占有的份额拿到手。

“为了取得 5G 网络的优势,爱立信在过去的两年中聘请了 4000 名工程师从事研发。”从爱立信高管埃克霍姆对外界的透露中可以看出,双方对于 5G 市场颇为重视。

除了“互斗”之外,攀比更是成为这两大运营商在欧洲市场的常态。两家企业正拿着各自的成绩单相互炫耀。

据报道,爱立信近期获得了一份来自丹麦运营商的合约。爱立信表示,该公司已获得了 18 份合约,将在 5G 升级换代中铺设自己的设备。

爱立信首席执行官伯耶·埃克霍姆近日发布新闻稿称,在全世界都谈论 5G 网络之际,爱立信已经开始忙着为用户建设首批 5G 网络了,并且在欧洲、澳大利亚和亚洲地区部署了以商业设备为基础的 5G 运行网络。

诺基亚公司也没闲着,声称近来在德国为沃达丰空中通讯公司铺设了设备。诺基亚称,近期达成了 37 个 5G 设备交易,相关合约的数量是爱立信的两倍。爱立信虽不认可对手的这些数字,但也未透露合约细节。

据了解,自 2016 年以来,欧洲在 5G 领域制定了雄心勃勃的目标。“欧盟 5G 行动计划”于 2017 年 12 月得到成员国的确认,目标是“到 2020 年每个成员国的一个主要城市能应用 5G,到 2025 年 5G 可以覆盖主要城市地区和交通线路”。

相关统计显示,欧盟 28 个国家已经开展了数百个 5G 试验,几乎包

括了所有跨国运营商、本地主流运营商和主要 5G 设备制造商。中国联通网络技术研究院 5G 项目组负责人王友祥告诉记者,欧盟制定的电子通信监管框架,将有力推动 5G 和整个高速宽带网络的发展。新的《电子通讯守则》将通过一系列措施协助无线运营商投资及进入市场,加强 5G 网络的部署,并确保在 2020 年底前在欧盟提供新的必要的 5G 频谱。

在李朕看来,除了诺基亚和爱立信这两家欧洲本土运营商之外,作为移动通讯产业的中国两强——华为和中兴在 4G 时代深耕欧洲市场多年,对欧洲市场和客户也有着深刻的理解,积累了良好的口碑。抛开非市场因素,这两家设备商具备在欧洲 5G 市场竞争中获得良好成绩的诸多优势。比如相比本地设备商,中国的两个厂商在版本迭代、性能提升、对客户需求的积极性和反应速度等方面有着很大竞争力。

## 塞内加尔和马里：走进西非市场

■ 本报记者 苏旭辉

同非洲其他地区相比,中国同西非国家的接触较少。不过,自 2018 年塞内加尔成为第一个同中国签署“一带一路”合作文件的西非国家后,中国同西非国家的往来就上升到了新高度。

塞内加尔驻华使馆商务参赞马马杜·萨尔日前(Mamadou SARR)接受《中国贸易报》记者采访时表示,塞内加尔与中国的合作强劲,自两国建交以来,双边关系取得多领域、多维度的发展。特别自 2014 年以来,两国首脑会见了 9 次,平均每年 1 至 2 次,两国关系密切程度可见一斑。

中国是塞内加尔第二大贸易伙伴,仅次于欧盟。马马杜·萨尔讲道,塞内加尔营商环境良好,可与中国实现 PPP 模式的合作,可投资的领域包括农业、基础设施、工业、信息与通信技术。该国未来 5 年有供 10 万人居住的社会性住房建造计划。塞内加尔风光旖旎,旅游业发达,每年迎来很多中国游客。

目前,塞内加尔主要向中国出口花生油及花生和海水产品,矿产出口量还很少。马马杜·萨尔讲道,塞内加尔矿产资源丰富,磷酸盐储量超过 4000 万吨,其他如黄金、铁、锆石等都蕴藏很多投资机会。尤其是近年来,塞内加尔发现了可观的天然气储存(储量居世界第七位),因而获得了良好的能源销售前景。

马马杜·萨尔表示,塞内加尔是非常稳定和开放的国家,有知识产权保护,外汇储备和资本、福利转移的保证以及法律和税收的刺激政策,投资风险较少。此外,该国政府平等对待国内、外企业,在招聘雇员方面也没有过多限制。

外界认为,中国视塞内加尔为进入西非地区的门户。中国国务委员兼外交部长王毅曾表示,塞内加尔是中方的重要合作伙伴,愿将双边关系建设成为“中国与西非国家友好关系的典范”。

除了塞内加尔,同在西非的马里也与中国建立了良好的经贸关系。马里驻华大使馆参赞阿尔穆斯塔帕·迪科(Almoustapha Dicko)告诉记者,2018 年,马里与中国双边贸易额为 4.34 亿美元,同比增长 7.1%。农业和畜牧业是马里的经济支柱,投资前景非常广阔。马里本国和周边国家对农产品消费需求增长强劲,马里国内的气候、土壤和水质有利于种植多种水果和蔬菜,农业技术却较为落后,需要在生产、加工农产品和开发现代化农场方面引进外资。

马里国内和周边地区对畜牧业产品的需求增长也很强劲,不过马里的畜牧业同样缺乏现代化运营。阿尔穆斯塔帕·迪科讲道,马里当地居民对进口畜牧业产品持怀疑态度,本地畜牧业发展空间很大,而且肉类和乳制品等产品在西非有很大市场。

阿尔穆斯塔帕·迪科表示,马里政府非常注重发展私营经济,试图通过私营经济的繁荣来带动国家整体经济发展。马里政府已经推出很多吸引外资的政策,外国投资人和本地投资人享有相同的权益。

## 为避风险

韩联社称,6 月 10 日,韩国产业通商资源部通商交涉本部长俞明希和到访该国的英国国际贸易大臣利亚姆·福克斯在首尔宣布,两国自贸协定谈判已达成初步原则性协议。

路透社称,以韩国向英国出口的汽车整车和零部件为例,如果英国无协议“脱欧”,这些产品须分别缴纳 10% 和 4.5% 的关税,但签署该协议后,将保证保持零关税的水平。

“英国‘脱欧’具有很大的不确定性,与英国签订自贸协定有助韩国规避一定的贸易风险。”中国国际经济交流中心经济研究部副研究员刘向东在接受《中国贸易报》记者采访时分析说,在欧盟框架内,韩英两国之间的经贸往来密切,在英国“脱欧”的背景下进行自贸协定谈判,一方面,可以巩固英韩两国原有经贸往来的基础,进一步加强两国经贸关系,另一方面可以应对英国“脱欧”的不确定性,另外,在当前单边主义、贸易保护主义泛滥的情况下,双边自贸协定在一定程度上可减少国际贸易可能面临的障碍。

据了解,如果英国选择无协议“脱欧”,该协议须在 10 月 31 日之前获得韩国国会批准才能生效。

“由于韩国国内市场狭小,出口是推动韩国经济增长的重要动力,近年来韩国也在积极推进自由贸易,在与其他国家进行自贸协定谈判方面一直走在前列。”刘向东表示,美国特朗普政府的贸易保护主义和实施贸易壁垒也直接和间接地对韩国贸易发展造成影响。韩国不仅会受到和美国双边经贸的影响,在美国打击与韩国国有密切经贸往来的其他经济体时,也会受到间接影响。“因此,韩

## 韩英达成初步自贸协定

■ 本报记者 王曼



国在积极寻找出路,以应对贸易保护主义给其带来的影响,韩国积极抓住和中国、周边其他经济体、欧盟经贸往来的机会,稳固本国的外贸发展。”

“整个国际贸易谈判的背景是多边贸易机制已经被弱化,很多国家通过采取双边的自贸协定方式来拓展自身的贸易。英韩签订自贸协定符合双方需求。”中国国际问题研究院欧盟研究专家扈大威表示,韩国对外贸的依存度很高,也积极推进双边贸易合作,韩英两国产业互补性强,签订自贸协定有利于促进两国经贸合作。

数据显示,英国是韩国在欧盟中的第二大贸易伙伴,2018 年韩国对英国的出口额接近 64 亿美元,占韩国出口总额的 1.05%,同时,英国是韩国汽车、船舶、汽车零部件等商品的主要出口市场。英国对韩国出口额也保持稳步上升趋势,2018 年达 82 亿美元,主要出口商品包括原油和威士忌等。

利亚姆·福克斯表示:“自贸协定将保持我们两国贸易关系的连续性,将使英国和韩国企业能够在无

任何额外壁垒的情况下继续进行贸易,这将有助于我们在将来进一步增加贸易往来。”

俞明希在 6 月 10 日表示:“在世界贸易争端不断升级导致出口环境面临挑战的情况下,两国签订协议的意义重大,因为它缓解了英国‘脱欧’引发的不确定性,同时也有助于减少韩国贸易的不确定性。”

英韩目前只是就自贸协定谈判已达成初步原则性协议,那在达成正式协定过程中会面临哪些障碍呢?对此,刘向东分析,在签订协议签完之前,不确定性主要在英方,因为英国政治前景不太明朗,存在多种不确定性,比如,是否会出现第二次公投、新一届英国政府对外政策、对欧盟战略是否会发生变化。韩国对此也有准备。韩联社报道称,韩国产业通商资源部假设了英国无协议“脱欧”、英国和欧盟就“脱欧”达成一致、英国“脱欧”期限推迟这三种情况,并分别制定应对措施,避免出现双边经贸空白。

分析人士也表示,目前来看,英韩两国自贸协定谈判面临的不确定性较少。

# 美俄“斗气” 胜负已定？

■ 本报记者 周东洋

美国能源部长里克·佩里日前在一场记者会上说,制裁“北溪—2”项目的法案不久将交由美国国会审议。俄罗斯卫星通讯社援引俄罗斯能源部长亚历山大·诺瓦克的话称,俄罗斯方面早已知道类似法案正在起草,“让我们就行动作出回应,而不是言辞”。

诺瓦克向媒体透露,“北溪—2”项目正依照既定日程推进,他现在不会讨论“风险”。现在就俄罗斯与

多个欧洲国家合作的“北溪—2”天然气管道项目可能遭遇制裁作出回应为时尚早,这一项目正如期推进。

据了解,“北溪—2”项目旨在铺设从俄罗斯经波罗的海海底到德国的一条天然气管道,绕开乌克兰,把俄罗斯天然气输送到德国,继而送往其他欧洲国家。项目计划 2019 年完工,届时,俄罗斯每年可向德国输气 550 亿立方米,可满足欧洲 10% 的天然气需求。

美国正在利用自身优势和外部环境向欧洲推销自身油气资源。

一方面,数据显示,美国是全球最大石油和天然气生产国,与俄罗斯在欧洲市场有竞争关系。美方视“北溪—2”项目为俄罗斯试图扩大对欧洲国家影响力的手段,多次呼吁俄罗斯以外的“北溪—2”项目参与方退出,威胁对参加项目的欧洲企业采取制裁手段。

另一方面,有部分业内人士认为,中国是全球天然气消费大国,预计将在未来几十年有更强劲的能源需求增长,只要美国出口商保持足够低的运输成本,一旦俄罗斯将能源出口重点从欧洲转移到中国,美国在欧洲就有很大机会。

对此,中国社科院俄罗斯东欧中亚研究所研究员姜毅在接受《中国贸易报》记者采访时表示,从经济领域看,美国和俄罗斯对欧洲的能源供应主要竞争领域在天然气市场,事实上现在还没有迹象显示俄罗斯向东部输送天然气会冲击向欧洲输送天然气的能力。

“尽管从预判来讲,俄罗斯如果再持续扩大向东输送,会对欧洲能

源供应产生一定影响,但现在这种迹象并不明显。”姜毅说。

“虽然从 2017 年起,美国已经开始向欧洲一些国家运输天然气,但是这样的商业行为目前并没有成为欧洲主要的天然气来源。短期内还看不到美国在欧洲天然气供应上的竞争力。”姜毅告诉记者,美国运往欧洲的天然气更重要的意图可能还是政治方面,试图以此来向欧洲国家传达一个信息:若没有俄罗斯的天然气供应,也可从美国进口。

姜毅认为,目前,在欧洲能源供应方面,俄罗斯具有绝对优势,俄罗斯与这些欧洲国家已经建立了公共网络体系,不管是在欧洲国家进口能源所占份额还是价格等各方面都更具竞争力。美国与之相比,没什么太大优势。

“另外,美国目前采取液化天然气的形式出口天然气,而液化天然气与俄罗斯所采取的管道天然气相比,不具备优势。”姜毅补充说,液化天然气一是价格高,二是从供应的稳定性和长期性来讲,不如管道天然气功能稳定和顺畅。

据了解,俄罗斯运输到欧洲的

天然气大多都要经过乌克兰的管网,存在一定的供气安全风险。近些年,俄罗斯正在改变这种局面,已经修建或者正在修建的亚马尔—欧洲管道、蓝流管道和北欧管道等,这些管道的走向都不经过乌克兰,有的甚至不经过任何第三国国家。

姜毅说,如果“北溪—2”项目开通后,俄罗斯的天然气出口成本未必有大的减少,原因是天然气上岸后并非全部运往德国,有一部分出口至其他欧洲国家,且须考虑管道建设的前期费用。“它最主要的作用在于解决原有天然气管道老化问题。俄罗斯若要对先前的管道改造,需要投入不少物力、财力、人力。由于目前俄乌关系较差,俄罗斯在乌克兰进行管道现代化改造实际上是一件很难做到的事情。”

天然气的运输安全是欧洲国家普遍关心的问题。姜毅强调,“北溪—2”项目优势在于,可使俄罗斯出口到欧洲的天然气减少受到国家间资源政策的影响,德国等国家也将不用担心俄乌交恶导致天然气断供。

◆ 海外传真

## G20 贸易部长声明称 WTO 改革有必要

本报 讯 近日,在日本筑波举行的二十国集团(G20)贸易和数字经济部长会议上通过的部长声明强调世界贸易组织(WTO)改革的必要性,并涉及争端解决机制的改善和电子商务(EC)规则制定等具体措施。与会各方未能就应对造成全球钢铁市场情况恶化的产能过剩问题达成一致。

与 G20 财长和央行行长会议一样,该声明也未能写入反对保护主义的措辞,仅采用了确认自由公正贸易重要性的说法。主席声明未能明确展现 G20 整体反对保护主义的态度。

关于 WTO 改革,部长声明强调了严格举报制度和确保透明度的必要性,并写明将改善争端处理机制。围绕韩国对日本 8 个县水产品采取禁止进口措施,WTO 上诉机构在未明示正当性的情况下作为终审裁决允许韩国的该措施,鉴于于此,日方主张有必要进行改善。

会议首日通过数字经济领域的声明,以旨在应对全球扩大引进人工智能(AI)的运用原则和有关跨境数据自由流通重要性的共识为支柱,这些内容也被再次写入最后发表的部长声明。

(中国贸促会驻日本代表处)

## 越南蔬果出口额已达 16 亿美元

本报 讯 越通社日前报道,越南农业与农村发展部最新统计数据显,2019 年年初至今,越南蔬果出口额达 16 亿美元,同比增长 8.9%。

今年年初,中国是越南蔬果第一大出口市场,出口额超过 10 亿美元。由于中国已加强边贸进口监管,并提出关于可追溯性、进口许可证、出口产品质量检查及出口证书等要求,越南蔬果出口因此会受到影响。越南对美国、韩国、日本和荷兰蔬果出口增长速度较快,但出口比重仍然较低。

今年前 4 个月,越南蔬果出口额达 14 亿美元,同比增长 7.2%。值得一提的是,越南芒果正式获准进入美国市场。目前,越南芒果远销欧洲、日本、新西兰等 40 个国家。

(中国贸促会驻泰国代表处)

## 缅甸今年咖啡出口量预计超过 200 吨

本报 讯 外媒称,目前缅甸咖啡出口最多的是特级咖啡,2019 年出口量预计逾 200 吨。去年缅甸较高品质咖啡共出口创汇 170 万美元(约合人民币 1169 万元)。

缅甸咖啡协会副主席吴明莱表示,缅甸咖啡主要产自曼德勒省的彬乌伦、抹谷和掸邦的瑞秋、胡崩、育瓦岸和宾朗等地,近年来主要出口日本、美国、加拿大、韩国、澳大利亚等国家和地区。

吴明莱认为,从 2018 年缅甸咖啡出口量达 300 多吨的情况看,今年也有可能超出预期的 200 多吨。由于育瓦岸市今年遭受了冰雹袭击,当地咖啡产量因此受到不良影响。

(中国贸促会驻新加坡代表处)

## 英国 4 月 GDP 环比萎缩 0.4%

本报 讯 英国国家统计局 6 月 10 日公布的数据显示,受汽车生产大幅下滑的影响,英国 4 月 GDP 环比下滑 0.4%。数据显示,4 月英国经济增长分项中,生产部门指数环比下滑 2.7%,制造业环比下滑 3.9%,建筑业环比下滑 0.4%。

另外,英国汽车制造商与经销商协会此前发布的数据显示,4 月英国汽车产量同比下滑 44.5%。与此同时,在截至 2019 年 4 月的三个月中,英国 GDP 与前三个月(2018 年 11 月到 2019 年 1 月)相比增长 0.3%。

英国国家统计局 GDP 统计相关负责人表示,最近 3 个月,英国 GDP 增长有所减弱。其中,4 月经济萎缩的主要原因是汽车产量大幅下降,英国“脱欧”的不确定性导致了计划中止。

(中国贸促会驻英国代表处)

